

ПРЕДПОСЫЛКИ И ФАКТОРЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Н.С. Шелег

*Белорусский государственный экономический университет
г. Минск, Беларусь, sheleg-na@mail.ru*

Интеграционные процессы являются современной чертой взаимодействия экономик. Процесс международной экономической интеграции обусловлен развитием и углублением международного разделения труда. Применяемая на практике логика рыночной экономики и классической экономической теории, открытость и свобода торговли также способствовали развитию международных интеграционных процессов. Основной целью мировой интеграции стран выступает рост жизненного уровня населения посредством наращивания востребованного объема товаров, услуг, объектов интеллектуальной собственности вследствие обеспечения эффективности хозяйственной деятельности. Страны добровольно идут на формирование интеграционных формирований, поскольку это создает ряд благоприятных условий для взаимодействующих сторон в экономической сфере.

Ключевые слова: международная региональная экономическая интеграция; рыночная экономика; сотрудничество стран региона; торгово-экономические партнеры; соглашения.

Важнейшей чертой современности является рост взаимозависимости экономик различных стран, развитие интеграционных процессов на макро- и микроуровнях, интенсивный переход цивилизованных стран от замкнутых национальных хозяйств к экономике открытого типа, обращенной к внешнему миру. Одной из главных аксиом политико-экономических тенденций развития мировой экономики в послевоенный период является поступательный рост их взаимозависимости. Процесс международной экономической интеграции обусловлен развитием и углублением международного разделения труда. От простого обмена товарами - к устойчивой масштабной международной торговле товарами и услугами к интернациональному перемещению капиталов и созданию новых производств - к тесной производственной и научно-технической кооперации - к совместному ведению производства и управлению. В результате национальные экономики "проникают" друг в друга [1, 2].

Очевидной становится интернационализация хозяйственной жизни, когда переплетаются многие формы и разные фазы научно-технической, производственной, инвестиционной, финансово-коммерческой деятельности. Экономическая взаимозависимость стран и народов становится ощутимой реальностью. Постепенно складываются и становятся особенно тесными всесторонние мирохозяйственные региональные связи, охватывающие многие страны. Международная экономическая интеграция обретает практическое воплощение, определяя и перспективы дальнейшего хозяйственного и научно-технического развития в рамках формирования мировой цифровой экономики.

Применяемая на практике логика рыночной экономики и классической экономической теории, открытость и свобода торговли также способствовали развитию международных интеграционных процессов. Либерализация международного обмена облегчила адаптацию национальных хозяйств к внешним условиям и вызовам, способствовала более активному их включению в международное разделение труда и кооперацию, в процесс широкого межгосударственного общения.

Динамичное развитие мировых производительных сил, все более широкое внедрение результатов научно-технического прогресса открыли для цивилизованных стран возможность перехода от экстенсивного к интенсивному типу воспроизводства, к формированию нового научно-технологического базиса. В результате произошло перерастание производительными силами национально-государственных делений, их выход за пределы территориальных границ и создали возможности для нового поступательного развития, несмотря на угрозы пандемии. Причем этот процесс коснулся всех важнейших элементов материальной и нематериальной сферы не только товаров, но и капитала, услуг, рабочей силы, всех стадий общественного воспроизводства.

Качественно новым этапом интернационализации хозяйственной жизни, предполагающим более тесное сближение отдельных национальных хозяйств, является международная региональная экономическая интеграция, в рамках которой обеспечивается концентрация и переплетение капиталов, проведение согласованной межгосударственной экономической политики в рамках нескольких государств.

Понятие "международная экономическая интеграция" можно определить как объективный, осознанный и целенаправленный процесс сближения народов и стран, взаимного приспособления и объединения национальных хозяйственных систем на новой качественной основе, обладающий потенциалом саморегулирования и саморазвития, в основе которого лежат экономические интересы как национальных хозяйств, так самостоятельных хозяйствующих субъектов на основе международной кооперации и специализации. Основной целью мировой интеграции стран должен быть рост жизненного уровня населения посредством наращивания востребованного объема товаров, услуг, объектов интеллектуальной собственности вследствие обеспечения эффективности хозяйственной деятельности в международных масштабах. Целесообразно отметить, что при этом усиливается международная конкурентная борьба между ведущими игроками на мировом рынке: США, КНР, ЕС, Российская Федерация за ресурсы, за использование достижений научно-технического прогресса и цифровой экономики.

Сегодня международные группировки носят региональный характер и различаются по глубине происходящих интеграционных процессов. Можно выделить четыре основных вида международных интеграционных объединений: 1) зона свободной торговли: страны-участницы отменяют таможенные барьеры в торговле между собой; 2) таможенный союз характеризуется свободным перемещением товаров и услуг внутри группировки, единый таможенный тариф по отношению к третьим странам; 3) общий рынок, когда ликвидируются барьеры между странами не только во взаимной торговле, но и для перемещения рабочей силы и капитала; 4) экономический союз предполагает, что ко всем перечисленным интеграционным мероприятиям добавляется целый новый блок: проведение единой экономической политики, создание системы регулирования социально-экономических процессов, общая валюта.

Может быть выделен и пятый этап: экономический союз может трансформироваться в экономико-политическое объединение, который предусматривал бы передачу национальным правительствами большей части своих функций в отношениях с третьими странами надгосударственным органам. Это фактически означало бы создание международной конфедерации и частично потерю суверенности отдельными государствами.

Страны добровольно идут на формирование интеграционных формирований, поскольку это создает ряд благоприятных условий для взаимодействующих сторон в экономической сфере. Торгово-экономическое сотрудничество стран наблюдается в Америке, в Азии, в Африке и в Тихоокеанском бассейне.

С 1994 г. вступило в силу Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА), подписанное в 1992 г. Соглашение между США, Канадой и Мексикой о Североамериканской зоне свободной торговли, заключенное в 1992 г., которое стало продолжением и развитием подписанного в 1988 г. двустороннего договора о свободной торговле между США и Канадой. В соответствии с подписанным Соглашением о североамериканской интеграции на протяжении последующих 15 лет почти все торговые и инвестиционные барьеры между странами - участниками НАФТА должны быть ликвидированы, а таможенные пошлины - отменены. Вопрос о политической интеграции здесь и не рассматривался. В течение 15 лет должна произойти отмена торговых барьеров между тремя участниками. В канадско-американской торговле они уже сейчас устранены, поэтому речь идет лишь о либерализации товарообмена этих стран с Мексикой. Планировалось, что сначала на 60% будут снижены пошлины во взаимной торговле промышленными и продовольственными товарами, в последующие 5 лет - еще на 15%, а оставшиеся пошлины должны были быть устранены к 2010-2012 гг. В отношении некоторых рынков (энергоресурсов, сельхозтоваров, автомобилей и текстиля) предусмотрена более плавная либерализация. Все эти меры открывают доступ высокотехнологической продукции США и Канады на мексиканский рынок. Это касается, прежде всего, электроники и автомобильной промышленности. В сфере энергетики Мексика отстояла свои условия, что ни одна иностранная компания не имеет право вкладывать инвестиции в разработку, добычу и производство мексиканской

нефти. Канада обязалась не принимать в случае энергетических кризисов особых мер против американских потребителей нефти и проводить одинаковую политику в отношении американских и отечественных нефтяных компаний. За Мексикой сохранено право введения экспортно-импортных квот. Что касается свободного перемещения капитала, то в отношениях между США и Канадой его поток уже достаточно либерализован. При этом Мексика должна смягчить ограничение доли американских и канадских инвесторов в акционерном капитале своих компаний. Кроме того, Мексика обязана отменить ограничения на иностранное участие в банках и страховых компаниях. Подписанным Соглашением предусмотрены некоторые меры, направленные на охрану окружающей среды. Предусматривалось ужесточение экологических стандартов. Однако повышенные требования к охране окружающей среды не должны использоваться как скрытый торговый барьер, поэтому стороны договорились создавать двусторонние и трехсторонние арбитражные комиссии. В случае нарушения этих условий предполагается введение санкций против страны-нарушителя. Приняты также решения в области миграции рабочей силы. Создана трехсторонняя комиссия, которая устанавливает общие стандарты, чтобы создать барьер, препятствующий притоку дешевой рабочей силы из Мексики. В отличие от ЕС, где менее развитым регионам и целым странам (Греции, Ирландии, Португалии) предоставляется значительная финансовая помощь из совместных бюджетных фондов, Мексике такая помощь не предоставляется.

Отличительными особенностями НАФТА является то, что эта международная интеграция распространяется на огромную территорию с населением 370 млн. человек и очень мощным (США, Канада) экономическим потенциалом. Североамериканская интеграция носит асимметричный характер (асимметрия развития и асимметрия интенсивности двусторонних торгово-экономических отношений). Специфика данного объединения заключается в том, что с одной стороны, в рамках НАФТА заключили отношения, такие развитые экономические державы, как США и Канада, а с другой — Мексика, обладающая большим рынком и демографическим потенциалом, но все-таки относящаяся к развивающимся странам. Кроме того, по своему потенциалу северный и южный партнеры многократно уступают США. Ведущая роль США в этой группировке определяется их экономическим потенциалом и политическим влиянием. США являются основным торгово-экономическим партнером как Канады, так и Мексики (Канада - первый торговый партнер США, Мексика - второй). В Мексику пошли большие инвестиции со стороны США и Канады. В то же время торгово-экономические связи между Канадой и Мексикой, а также присутствие канадского капитала в Мексике крайне незначительны. Асимметричный характер североамериканской интеграции определяет различные цели и роль в НАФТА каждой из стран-участниц.

Соединенные Штаты Америки заинтересованы в развитии НАФТА по следующим причинам: 1) в связи с возрастанием роли экономических союзов США в одиночку сложно противостоять конкуренции со стороны ЕС и зарождающихся экономических союзов в Азии; 2) вследствие усиления конкуренции между товаропроизводителями, выпускающими продукцию сходного качества, но с низкими издержками на рабочую силу, охрану окружающей среды или природные ресурсы, США заинтересованы реализовать свой научно-технический потенциал при низких издержках производства, имеющихся у Мексики; 3) создавая новые рабочие места в Мексике, США стремятся сократить поток иммигрантов с Юга; 4) США хотят вовлечь Мексику в совместные поиски баланса эколого-экономических проблем, рационально распределить бремя расходов по сохранению окружающей среды; 5) в долгосрочном плане НАФТА рассматривается в США как инструмент для широкого экономического проникновения в Латинскую Америку с целью расширения рынков сбыта и создания новых рабочих мест, а также повышения конкурентоспособности продукции.

Канада первоначально расценивала создание НАФТА как угрозу своему статусу привилегированного торгово-экономического партнера США, но в конечном итоге, в обществе возобладала точка зрения, согласно которой трехсторонняя зона свободной торговли является наименьшим злом по сравнению с перспективой появления двусторонней американо-мексиканской зоны свободной торговли. Подписав НАФТА, Канада институализировала свои экономические отношения с США, не имеющие аналогов среди других развитых государств, закрепила статус привилегированного торгово-экономического партнера самой могущественной страны мира и обеспечила доступ к самому емкому в мире рынку. Кроме того, Канада рассчитывает получить

доступ к быстрорастущему мексиканскому рынку и планирует расширить экономические связи с Латинской Америкой. Считается, что Канада может успешно конкурировать на мексиканском рынке в таких областях, как телекоммуникация и связь, оборудование для добывающей промышленности, производство продовольствия.

Мексика также зависит от импорта зерна и мясо-молочной продукции. До последнего времени значительную долю мексиканского импорта продовольствия обеспечивали производители из США. Динамичная индустриализация Мексики позволяет Канаде рассчитывать на растущий мексиканский спрос на канадское сырье (древесина, металлы, асбест и др.). В то же время в Канаде сохраняются опасения, что может иметь место сокращение рабочих мест в связи с расширением трудоемких производств в Мексике, в которой уровень оплаты труда примерно в 10 раз ниже, чем в Канаде. Добиваясь режима свободной торговли с США, Мексика рассчитывала реализовать такие преимущества, как: 1) наличие дешевой рабочей силы, изобилие природных ресурсов, в том числе нефти и газа; 2) ускорить темпы своего экономического развития, прежде всего за счет экономии на масштабах производства и в результате либерализации движения капитала; 3) сократить период реформирования своей экономики и приобщения к числу промышленно развитых стран до 10 лет.

Следовательно, создавая региональные объединения с участием Беларуси: Союзного государства, Евроазиатский союза и СНГ, необходимо использовать опыт создания таких объединений в мире.

Библиографические ссылки

1. Шелег Н.С., Енин Ю.И. Экономическая интеграция в условиях глобализации. -М.: 2006.- 295 с.
2. Шелег Н.С. Международная торговля /учебное пособие. Н.С. Шелег, Ю.И. Енин. -Минск: Вышэйшая школа, 2014. - 511 с.