

3. Бабайцева Е. А. Гражданско-правовая природа самозанятости граждан // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2017. № 1 (38). С. 206–209.
4. Зайцева Л. В. Экономически зависимые самозанятые: различия национальных подходов к определению правового статуса // Вестник Томского государственного университета. 2019. № 446. С. 212–222.
5. Бондаренко Н. Л. Правовой статус самозанятых лиц // Юстиция Беларуси. 2021. № 7 (232). С. 23–27.
6. Пантелеева Н. В. К вопросу о субъектах хозяйственного права в условиях развития хозяйственной (предпринимательской) деятельности // Теоретико-прикладные перспективы научного обеспечения современного развития экономики: материалы междунар. круглого стола, Минск, Беларусь, 23 мая 2019 г. / БГУ, Юридический фак., Каф. финансового права и правового регулирования хозяйственной деятельности, Академия управления при Президенте Республики Беларусь, Институт управленческих кадров, Фак. управления, Каф. гражданского и хозяйственного права; [под ред. В. С. Каменкова, Н. Л. Бондаренко]. Минск : БГУ, 2019. С. 70–74.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ФОНДОВ В ГОСУДАРСТВАХ – ЧЛЕНАХ ЕАЭС

М. П. Самоховец

*Полесский государственный университет,
ул. Днепровской флотилии, 23, 225710 Пинск, Беларусь, samkhvec@rambler.ru*

Дано определение инвестиционных фондов в нормативных правовых актах государств – членов ЕАЭС – Армении, Беларуси, Казахстане, Кыргызстане, России. Выявлено место инвестиционных фондов в классификации видов экономической деятельности в Европейском экономическом сообществе и Системой национальных счетов 2008 года. Изучено количество инвестиционных фондов и аналогичных финансовых организаций в государствах – членах ЕАЭС по состоянию на конец 2020 г. Рассмотрен состав действующих фондов коллективных инвестиций в России. Обозначена сфера применения Федерального закона «Об инвестиционных фондах» от 29.11.2001 № 156-ФЗ и Закона Республики Беларусь «Об инвестиционных фондах» от 17.07.2017 № 52-З. Сделан вывод о возможности использования опыта России в области правового регулирования инвестиционных фондов.

Ключевые слова: коллективное инвестирование; инвестиционные фонды; Беларусь; Россия.

Понятие «фонд» можно рассматривать в различных аспектах, понимая под ним денежные средства; денежные средства для достижения определенной цели; организацию, созданную для оказания содействия определенным видам деятельности и т.д. Большое значение в финансовой системе играют государственные целевые бюджетные и внебюджетные фонды [1, с. 67].

В современных условиях коллективные инвестиции можно признать частью экономических отношений, а инвестиционные фонды выступают связующим звеном между мелкими частными инвесторами и экономическими субъектами. Понятие

инвестиционного фонда нашло свое законодательное закрепление в нормативных правовых актах каждого государства – члена ЕАЭС:

1. Закон Республики Армения «Об инвестиционных фондах» от 30.12.2010 № 3Р-245

2. Закон Республики Беларусь «Об инвестиционных фондах» от 17.07.2017 № 52-3

3. Закон Республики Казахстан «Об инвестиционных и венчурных фондах» от 7.07.2004 № 576-ІІ

4. Закон Кыргызской Республики «Об инвестиционных фондах» от 26.06.1999 № 92

5. Федеральный закон «Об инвестиционных фондах» от 29.11.2001 № 156-ФЗ

Под инвестиционный фонд в Армении понимается юридическое лицо, которое создано и действует в целях коллективного инвестирования в ценные бумаги и другие активы. В Беларуси инвестиционный фонд – это открытое акционерное общество, которое осуществляет аккумуляцию и инвестирование денежных средств акционеров. В Казахстане инвестиционные фонды могут быть акционерными либо паевыми. В Кыргызстане инвестиционные фонды также могут быть акционерными либо паевыми и создаются для привлечения денежных средств посредством выпуска и публичного размещения своих ценных бумаг и последующего диверсифицированного инвестирования этих средств в инвестиционные активы. Законодательство Российской Федерации определяет инвестиционный фонд как имущественный комплекс в собственности акционерного общества либо в общей долевой собственности физических и юридических лиц. При этом пользование и распоряжение им осуществляется управляющей компанией только в интересах акционеров этого акционерного общества либо учредителей доверительного управления.

Инвестиционный фонд в законодательстве государств – членов ЕАЭС определяется как форма коллективного инвестирования, юридическое лицо, которое аккумулирует денежные средства инвесторов и инвестирует их в ценные бумаги и иные активы. Выделяют акционерные инвестиционные фонды (АИФ) или паевые инвестиционные фонды (ПИФ). В случае успешности функционирования фонда полученная от инвестирования прибыль распределяется между его участниками и увеличивает стоимость акций и инвестиционных паев.

Согласно классификации финансовых организаций по видам экономической деятельности на основе Классификации видов экономической деятельности в Европейском экономическом сообществе, *деятельность инвестиционных фондов и аналогичных финансовых организаций* – это деятельность юридических лиц по привлечению денежных средств и иного имущества путем размещения акций в целях их объединения и последующего инвестирования в объекты. Сюда относят деятельность АИФов, паевых акционерных фондов, открытых и закрытых инвестиционных фондов, инвестиционных трастовых фондов, трастов. Эти организации получают проценты, дивиденды и прочие доходы от собственности и не получают доход от продажи услуг.

В классификации финансовых организаций по подсекторам экономики в соответствии с Системой национальных счетов 2008 года выделяют следующие категории фондов:

1) *фонды денежного рынка* – коллективные инвестиционные программы, которые аккумулируют средства путем продажи акций или паев населению и инвестируют их в инструменты денежного рынка, акции или паи фондов денежного рынка,

переводимые долговые инструменты, банковские депозиты и инструменты (могут рассматриваться как близкие аналоги депозитов, могут быть переданы третьей стороне);

2) *инвестиционные фонды неденежного рынка* – коллективные инвестиционные программы, которые привлекают средства населения путем выпуска акций или паев и инвестируют их в финансовые и нефинансовые активы (не являются близкими аналогами депозитов, не могут передаваться третьим лицам).

Количество финансовых организаций в государствах – членах ЕАЭС по состоянию на конец 2020 г. представлено в табл. 1.

Таблица 1

Финансовые организации в государствах – членах ЕАЭС

Финансовые организации	Армения	Беларусь	Казахстан	Кыргызстан	Россия
по видам экономической деятельности					
1) деятельность инвестиционных фондов и аналогичных финансовых организаций	–	6	35	5	240
по подсекторам экономики					
1) фонды денежного рынка	–	–	682	н/д	–
2) инвестиционные фонды неденежного рынка	36	6	17	н/д	1646

Источник: собственная разработка на основе данных ЕЭК

Примечание: данные представлены на конец 2020 г.

По данным таблицы 1, в Республике Беларусь зарегистрировано 6 инвестиционных фондов и аналогичных финансовых организаций. Наибольшее развитие в России получили инвестиционные фонды неденежного рынка.

Их количество составляет 1646, инвестиционных фондов и аналогичных финансовых организаций насчитывается 240 на конец 2020 г. Действующие фонды коллективных инвестиций в России представлены главным образом комбинированными фондами (917 единиц) – рисунок 1. Наибольшее распространение при этом получили ПИФы.

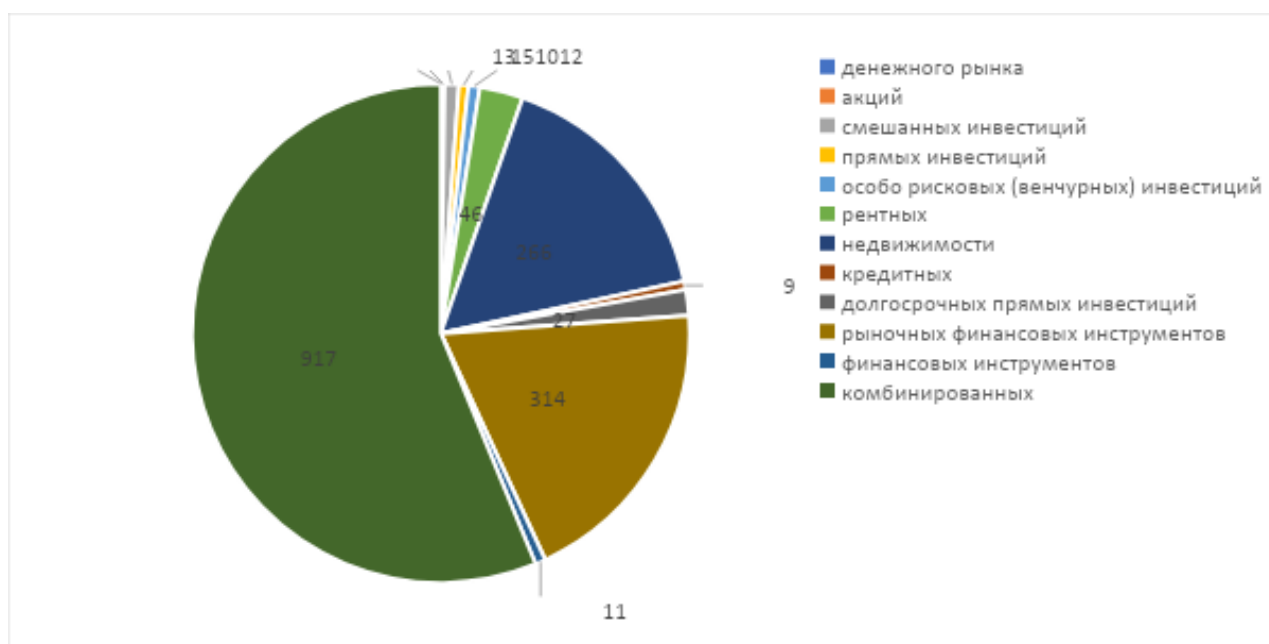


Рисунок 1. Действующие фонды коллективных инвестиций в России
Источник: собственная разработка на основе данных ЕЭК

Федеральный закон «Об инвестиционных фондах» от 29.11.2001 № 156-ФЗ регулирует отношения, связанные с привлечением денежных средств и иного имущества в целях их объединения и последующего инвестирования в объекты, а также с управлением (доверительным управлением) имуществом инвестиционных фондов, учетом, хранением имущества инвестиционных фондов и контролем за распоряжением этим имуществом.

Отдельные главы в Федеральном законе «Об инвестиционных фондах» от 29.11.2001 № 156-ФЗ посвящены рассмотрению АИФ и ПИФ. В законе есть указание на то, что Банк России осуществляет регулирование деятельности АИФ, управляющих компаний, специализированных депозитариев, агентов по выдаче, погашению и обмену инвестиционных паев, лиц, осуществляющих ведение реестров владельцев инвестиционных паев, и государственный контроль за этими видами деятельности. В Федеральный закон «Об инвестиционных фондах» от 29.11.2001 № 156-ФЗ за период с 2001 г. было внесено более 30 изменений и дополнений.

Действие Закона Республики Беларусь «Об инвестиционных фондах» от 17.07.2017 № 52-З распространяется на отношения в сфере инвестиционных фондов, т. е. отношения, связанные с формированием, существованием и прекращением существования ПИФов, деятельностью АИФов, их реорганизацией и ликвидацией, эмиссией (выдачей), обращением и погашением ценных бумаг инвестиционных фондов, деятельностью управляющих организаций, специализированных депозитариев.

Представляется, что по мере развития сферы коллективного инвестирования, увеличения количества инвестиционных фондов, диверсификации их структуры возникнет необходимость в дополнительном регулировании функционирования этих финансовых организаций.

Для Республики Беларусь институт коллективных инвестиций является новым, находящимся на стадии своего становления, поэтому изучение опыта правового регулирования инвестиционных фондов в государствах-членах ЕАЭС, особенно в России,

которая в настоящее время лидирует по количеству действующих фондов. Кроме того, необходимо учитывать, что в рамках процесса формирования общего финансового рынка ЕАЭС [2, с.555] необходима гармонизация законодательства, в том числе и в сфере коллективных инвестиций.

Библиографические ссылки

1. Самоховец М. П. Генезис государственных фондов поддержки сельского хозяйства Республики Беларусь // Экономика и управление: научный и производственно-практический журнал. 2014. № 2 (38). С. 66–70.

2. Самоховец М. П. О формировании общего финансового рынка ЕАЭС // Актуальные проблемы науки и практики: Гатчинские чтения–2019 : сборник научных трудов по материалам VI Международной научно-практической конференции, Гатчина, 17–18 мая 2019 г.: в 2 т. / Государственный институт экономики, финансов, права и технологий; ответственный редактор: С. В. Тарасов. Гатчина: Изд-во ГИЭФПТ, 2019. Т. 1. С. 555–558.

УСЛОВИЯ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ О ВОЗНАГРАЖДЕНИИ ПОКУПАТЕЛЯ И СКИДКАХ ПРИ ПРОДАЖЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ТОВАРОВ: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОЙ КВАЛИФИКАЦИИ

Ю. П. Свит¹⁾, М. А. Щербакова²⁾

*¹⁾Московский государственный юридический университет имени О. Е. Кутафина (МГЮА)
ул. Садовая-Кудринская, 9, 125993, г. Москва, Россия*

*Московский государственный юридический университет имени О. Е. Кутафина (МГЮА)
ул. Садовая-Кудринская, 9, 125993, г. Москва, Россия*

В статье рассматривается одна из спорных практических проблем правового регулирования торговой деятельности: в действующем законодательстве присутствует ограничение на выплату вознаграждения покупателю за приобретение определенного количества продовольственного товара, однако четкого понятия вознаграждения в законе нет. Это вызывает сложности в определении соотношения такого вознаграждения и скидок с цены товара.

Ключевые слова: Договор поставки; вознаграждение покупателя; скидка; дистрибьюторский договор.

Эффективное функционирование экономики невозможно без разработанной и непротиворечивой нормативной базы. Нечеткость понятийного аппарата затрудняет правоприменительную практику, приводит к различному толкованию правовых норм. Ярким примером такой ситуации является п. 4 ст. 9 Закона о государственном регулировании торговой деятельности, формулировка которого не позволяет сделать однозначный вывод, является ли установленное в нем правило основанием для признания незаконными любых других видов поощрения, оптового покупателя при приобретении определенного количества продовольственного товара, в частности, скидок с цены товара.