Выручка торговой организации и пути ее увеличения (на примере Островецкого филиала Гродненского ОБЛПО): аннотация к дипломной работе / Самкина Мария Романовна; Экономический факультет, Кафедра корпоративных финансов; науч. рук. О.А. Ильич.

**Белорусский государственный университет**

**Экономический факультет**

**Кафедра корпоративных финансов**

**Аннотация к дипломной работе**

**«Выручка торговой организации и пути ее увеличения (на примере Островецкого филиала Гродненского ОБЛПО)**

**САМКИНА МАРИЯ РОМАНОВНА**

**Научный руководитель ст. преподаватель Ильич Оксана Александровна**

**Минск, 2021**

**АННОТАЦИЯ**

на дипломную работу «Выручка торговой организации и пути ее увеличения (на примере Островецкого филиала Гродненского ОБЛПО)»

Дипломная работа посвящена вопросам анализа процесса формирования

выручки торговой организации. В дипломной работе были получены следующие результаты: определена сущность, значение выручки торговой организации; проведен экономический анализ выручки торговой организации;

проанализировано влияние факторов на сумму выручки торговой организации;

определены направления совершенствования формирования и использования

выручки торговой организации. Объект исследования — «Островецкий филиал Гродненского ОБЛПО».

Предмет исследования — комплекс теоретических и практических вопросов, связанных с формированием и использованием выручки торговой организации.

Во введении дипломной работы отражены актуальность, цель и задачи исследования, определены объект, предмет и методы исследования.

В первой главе на основе изучения работ отечественных и зарубежных авторов и нормативно-правовых актов было определено понятие выручки торговой организации, и ее особенности; рассмотрены факторы, влияющие на объем выручки торговой организации.

Для обоснования основных направлений увеличения выручки торговой организации Островецкого филиала Гродненского ОБЛПО во второй главе был проведен экономический анализ выручки торговой организации по конкретным материалам объекта исследования.

В третьей главе для «Островецкого филиала Гродненского ОБЛПО» разработаны рекомендации, что будут способствовать увеличению выручки

торговой организации и тем самым стабилизации деятельности в перспективе.

Основные итоги и положения в отношении изученного теоретического материала, проведенного анализа, а также разработанные рекомендации, объединены в заключении дипломной работы.

**ANNOTATION**

for the thesis "Revenue of a trade organization and ways to increase it (on the example of the Ostrovets branch of the Grodno Regional Branch of the Oblast Industrial and Industrial Organization)"

Thesis is devoted to the analysis of the formation process sales organization revenue. In the thesis, the following results were obtained: the essence, the value of the revenue of a trade organization was determined; an economic analysis of the revenue of a trade organization was carried out; analyzed the influence of factors on the amount of revenue of a trade organization; directions for improving the formation and use of sales organization revenue. The object of the research is the "Ostrovets branch of the Grodno regional industrial production plant".

 The subject of the research is a complex of theoretical and practical issues related to the formation and use of the proceeds of a trade organization.

 The introduction of the thesis reflects the relevance, purpose and objectives of the research, defines the object, subject and research methods.

 In the first chapter, based on the study of the works of domestic and foreign authors and regulatory legal acts, the concept of the revenue of a trade organization and its features were defined; the factors influencing the volume of the sales organization's proceeds are considered.

 To substantiate the main directions of increasing the proceeds of the trade organization of the Ostrovets branch of the Grodno Oblast Oblast, in the second chapter, an economic analysis of the proceeds of the trade organization was carried out on the basis of specific materials of the research object.

 In the third chapter, recommendations were developed for the "Ostrovets branch of the Grodno regional industrial production plant", which will contribute to an increase in revenue

trade organization and thereby stabilize the activity in the future.

 The main results and provisions regarding the studied theoretical material, the analysis carried out, as well as the developed recommendations, are combined in the conclusion of the thesis.