

Библиографические ссылки

1. Скворода Е. В. Особенности транспортного обеспечения международных спортивных мероприятий // Экономический бюллетень Научно-исследовательского экономического института Министерства экономики Республики Беларусь. Минск. 2020. № 9(279). С. 52–57.
2. Коротаев А. С. Разработка методики планирования и организации перевозок зрителей автомобильным транспортом в период проведения крупных спортивных соревнований // Наука, техника и образование. 2018. № 5(46). С. 66–69.

УДК 338.45

**ПОНЯТИЕ И ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ
ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

Сюй Сысянь

*Магистрант экономического факультета
Белорусского государственного университета, г. Минск*

Научный руководитель: **В. М. Карпенко**

*Кандидат технических наук,
доцент кафедры инноватики и предпринимательской деятельности
экономического факультета Белорусского государственного университета, г. Минск*

Экономическое сотрудничество является эффективной формой международного сотрудничества, которая обеспечивает признаки динамичности, стабильности, устойчивости в развитии отдельных территорий. Предложенное определение сути и содержания международного экономического сотрудничества через призму реализации социально-экономических интересов этого процесса, классификация субъектов и их интересов является базой для определения наиболее эффективных форм сотрудничества и формирования действенных механизмов его реализации.

Ключевые слова: международное сотрудничество; торгово-экономическое сотрудничество; устойчивое развитие; социально-экономические интересы.

**CONCEPT AND FACTORS OF THE DEVELOPMENT
OF TRADE AND ECONOMIC COOPERATION**

Xu Sysyan

Master's Student of the Faculty of Economics of the Belarusian State University, Minsk

Supervisor: **V. M. Karpenka**

PhD in Technical Sciences, Associate Professor, Associate Professor of Innovation and Entrepreneurship Department at the Faculty of Economics of the Belarusian State University, Minsk

Economic cooperation is an effective form of international cooperation that provides signs of dynamism, stability, sustainability in the development of individual territories. The proposed definition of the essence and content of international economic cooperation through the prism of realizing the socio-economic interests of this process, the classification of subjects and their interests is the basis for determining the most effective forms of cooperation and the formation of effective mechanisms for its implementation.

Keywords: international cooperation; trade and economic cooperation; sustainable development; socio-economic interests.

В начале XXI века международные торгово-экономические отношения в мировом хозяйстве получили достаточно большое значение. Этому способствовало всестороннее расширение экономических отношений между регионами, странами, группами стран, отдельными фирмами и организациями. В современных глобализационных условиях увеличивается открытость национальных экономик, усиливается международное разделение труда, развиваются и укрепляются региональные международные структуры. Международные экономические связи пронизывают большинство национальных экономик, создавая единую мировую экономику. Основываясь на экономиках отдельных регионов, государств и на мировой экономике, международные экономические отношения зависят от них. Но в то же время они являются самостоятельным неотъемлемым явлением, современной формой существования и развития всего мирового хозяйства.

Современная мировая система международных торгово-экономических отношений, как сложное взаимодействие международных хозяйственных связей, отражает качество региональных связей на каждом этапе исторического развития, характеризует степень взаимодействия и интегрированности подсистем мирового хозяйства [2, с. 6].

Международная торгово-экономическая деятельность выступает одним из факторов регионализации мира. По мнению канадского ученого Д. Дозрти существует восемь факторов, обуславливающих региональную экономическую дифференциацию: природные ресурсы, природные условия, международная торговля, региональные преимущества, удаленность от рынков, уровень образования населения, инвестиционная дело, правительственная политика [5, с. 327].

В современной отечественной и зарубежной научной литературе существует много подходов к определению международной торгово-экономической деятельности. Большинство этих определений характеризует международную экономическую деятельность на уровне стран. Все характеристики международной экономической деятельности объединяет общая тенденция осуществления международных экономических отношений через государственные границы при реализации экономических связей между странами.

Соответственно, международная торгово-экономическая деятельность на региональном уровне представляет собой экономические связи субъектов хозяйствования отдельного региона страны с субъектами хозяйствования других регионов мира, является направленными на реализацию за границу товаров и услуг на базе использования регионального экспортного потенциала и которые сводятся к закупке товаров и услуг для удовлетворения внутренних региональных потребностей при поддержке международного движения капитала, технологий, информации и международной миграции рабочей силы.

Основными признаками международных торгово-экономических отношений на региональном уровне являются:

- международный обмен товарами и услугами на базе международной торговли;
- международное движение факторов производства (миграция капитала, рабочей силы и технологий);
- транснационализация экономической деятельности, выражается в размещении национального производства сразу в нескольких странах или регионах мира;
- наличие независимой международной финансовой системы [3, с. 26].

Особенностью международных торгово-экономических отношений является то, что они охватывают все без исключения регионы мира независимо от уровня их экономического развития, политического устройства и территориального размещения.

Торгово-экономическое сотрудничество является формой региональной интеграционной группировки. Данная форма регионализма должна стать с одной стороны, наиболее устойчивой формой международных экономических отношений, которая

нейтрализует негативные последствия процессов глобализации, а с другой – начальной стадией вхождения в интеграционные и глобализационные процессы.

Различают несколько уровней международного торгового-экономического сотрудничества:

- межгосударственное торгового-экономическое сотрудничество, которое осуществляется между странами, прежде всего, путем создания совместных предприятий, свободных экономических зон, складских помещений и т. д.;
- торгового-экономическое сотрудничество в приграничных регионах между отдельными административными районами, между отдельными городами;
- развитие пограничных пунктов пропуска и тому подобное [2, с. 7].

Международное торгового-экономическое сотрудничество – это процесс формирования международных региональных отношений между субъектами (государство, местные и региональные органы власти, территориальные общины, общественные организации, предприниматели) двух или более стран, по поводу разработки совместных стратегий, приоритетных направлений и программ развития территорий на основе оценки их общего потенциала, выявления сильных и слабых сторон, определении синергетического эффекта от их использования, выявления рисков с целью реализации социально-экономических интересов всех участников сотрудничества, оформленных соответствующими соглашениями, которые не противоречат действующим законодательствам стран.

Прежде всего, в предложенном определении суть международного торгового-экономического сотрудничества рассматривается как процесс формирования международных региональных отношений. Такая трактовка сути позволяет рассматривать международное торгового-экономическое сотрудничество как динамический процесс, который имеет этап зарождения, становления, развития, причем каждый из этих этапов требует определенной стратегии и механизмов реализации и тому подобное. В зависимости от состояния изменения факторов международной рыночной бизнес-среды в развитии международного сотрудничества могут возникать этапы спада, стагнации или полного застоя, что в свою очередь требует совершенно иных подходов к его регулированию, разработки проектов и прочее. Конечно, важным признаком данного процесса является то, что он происходит между территориями разного масштаба, расположенных в двух и более странах [1, с. 19].

Предпосылками международного торгового-экономического сотрудничества выступают: национальные интересы; политическая воля руководителей; стремление к достижению прибыли и наполнению национального рынка; усилия по повышению уровня занятости населения [5, с. 85].

Современное международное торгового-экономическое сотрудничество, несмотря на всеобъемлющий и неизбежный характер, не может реализовываться без наличия ряда факторов развития. Эти факторы существуют как на региональном уровне, так и на уровне государственном и межнациональном. Основные факторы развития международного торгового-экономического сотрудничества представлены на рисунке 1.

Выделяются и другие факторы развития международного торгового-экономического сотрудничества, которые объединяются в пять блоков. Первый блок включает природно-географические различия между регионами мира, что находит свое отражение в разной обеспеченности природными ресурсами. Второй блок – это производственная промышленность и организация массового производства. Третий блок включает научно-технологический прогресс. Четвертый блок объединяет финансовую деятельность, которая выражается в вывозе капитала, создании транснациональных корпораций. Глобальные проблемы человечества представлены в пятом блоке [6, с. 193–194].

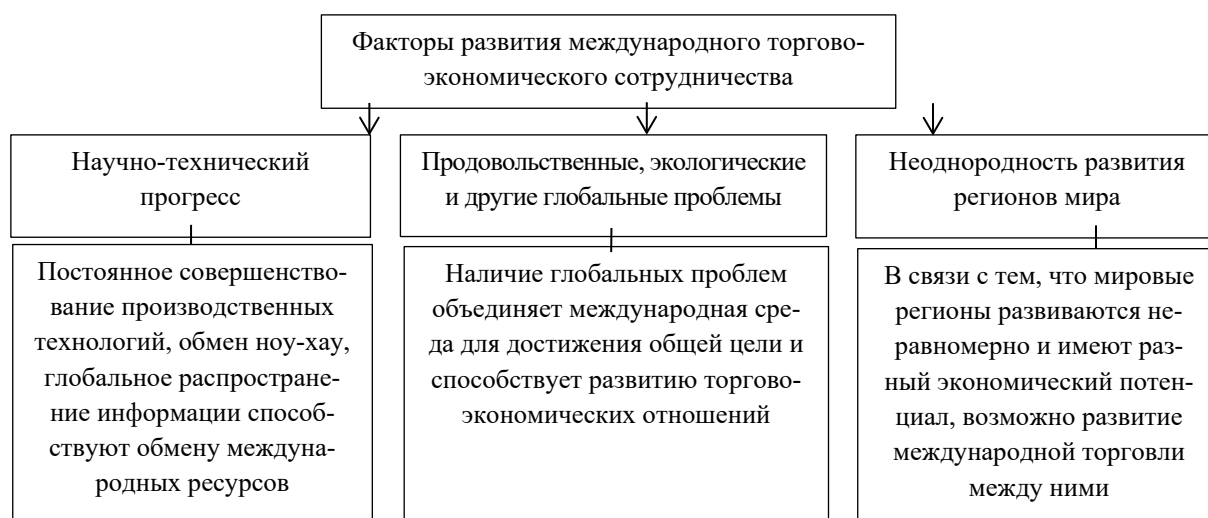


Рисунок 1 – Факторы развития международного торгового-экономического сотрудничества

Примечание – Источник: [4, с. 51].

Кроме факторов, способствующих развитию международного торгового-экономического сотрудничества, следует признать существование негативных факторов торможения этого процесса:

- экономические и политические конфликты между странами и регионами мира;
- наличие каналов международного движения продукции и факторов производства, которые установились исторически и препятствуют диверсификации этой сферы;
- в некоторых случаях большая степень государственного регулирования и ограничения международной экономической деятельности;
- неразвитость рыночной инфраструктуры в отдельных странах мира;
- несовершенство институциональной системы обеспечения международной экономической деятельности регионов [4, с. 53].

Таким образом, экономическое сотрудничество является эффективной формой международного сотрудничества, которая обеспечивает признаки динамичности, стабильности, устойчивости в развитии отдельных территорий. Предложенное определение сути и содержания международного экономического сотрудничества через призму реализации социально-экономических интересов этого процесса, классификация субъектов и их интересов является базой для определения наиболее эффективных форм сотрудничества и формирования действенных механизмов его реализации.

Библиографические ссылки

1. Данильченко А. В. Эмпирические исследования интернационализации предпринимательства. Мозырь : Белый ветер, 1997. 16 с.
2. Старостина А. А., Бабанская О. Е. Международное экономическое трансграничное сотрудничество : сущность, содержание, формы, субъекты // Вестник КНУ. 2014. № 162. С. 6–11.
3. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность : учеб. пособие / М. И. Плотницкий, Г. В. Турбан. Минск : ООО «Современная школа», 2011. 616 с.
4. Попок С. В. Теоретические аспекты международной торгово-экономической деятельности на региональном уровне // Проблемы материальной культуры: матер. межд. науч.-практ. конф. М., 2019. С. 50–53.
5. Юсубов Ф. И. Двустороннее межгосударственное экономическое сотрудничество: понятие, формы и сущность // Журнал международного права и международных отношений. 2013. № 1. С. 81–87.
6. Ботеновская Е. С. Конкурентные особенности инновационного развития науки // Новости науки и технологий. 2016. № 4. С. 28–36.