

позволит сделать документооборот более открытым для всех участников производственного процесса, избавиться от излишней бюрократии, а также исключить потерю важных документов и сократить временные издержки при производстве [3].

Заключение. В условиях цифровизации Республики Беларусь применение программного обеспечения и внедрение принципов бережливого производства для организации и управления производством существенно сократит временные издержки, увеличит полезное время работы персонала и повысит качество продукции за счет устранения ошибок на ранней стадии проектирования.

Литература

1. Вольфсон Борис. Гибкие методологии разработки. Версия 1.2. – Москва, 2017–117 с.
2. Джеффри Лайкер, Дэвид Майер. Практика дао Toyota: Руководство по внедрению принципов менеджмента Toyota; перевод Альпина Паблишер, 2011. – 584 с.
3. Перейра, Р. Руководство по бережливому производству / Рон Перейра; пер. Альпина Паблишер, 2018. – 90 с.
4. Вумек, Дж. Бережливое производство: как избавиться от потерь и добиться процветания вашей компании / Дж. Вумек, Д. Джонс; пер. Альпина Паблишер, 2013. – 47 с.

Новое соглашение USMCA: отличия от NAFTA и его итоги

*Ласка А. А., студ. III к. БГУ,
науч. рук. ст. преп. Богатырева Е. А.*

После своего прихода к власти Дональд Трамп сразу объявил, что НАФТА является «худшей сделкой в истории». Естественно, со стороны США был инициирован пересмотр данного соглашения, и уже 16 августа 2017 г. США, Канада и Мексика начали переговоры на предмет модернизации соглашения НАФТА.

В результате переговоров по перезаключению Соглашения о североамериканской зоне свободной торговли (НАФТА), которые проходили в Оттаве (Канада) США и Мексика достигли трехстороннего соглашения о новом торговом договоре, который заменит НАФТА. Новое «модернизированное» соглашение получило название USMCA (the United States – Mexico – Canada Agreement, Соглашение США, Канады и Мексики) [1, с. 51].

Рассматривая ключевые отличия между двумя договорами, можно выделить следующие сферы, где прописан ряд новых условий (таблица 1).

Таблица 1. – Отличия между соглашениями НАФТА и USMCA

Сфера деятельности	USMCA	NAFTA
Автотранспорт	75% – запчасти стран-участниц; требования по заработной плате; \$2,6 млн автомобильных квот на нулевые тарифы	62,5% – запчасти стран-участниц, отсутствие требований по квотам и заработным платам
Права на интеллектуальную собственность	Естественные науки: 10 лет Авторские права: 70 лет	Естественные науки: обязательства отсутствуют Авторские права: 50 лет
Государственные закупки	Только между Мексикой и США, Канада – по Соглашению о государственных закупках ВТО	Трехсторонние обязательства
Цифровая торговля	Трансграничные потоки данных; ограничение локализации данных	Обязательства отсутствуют
Вопросы урегулирования споров между инвесторами и государствами	Не применимо к спорам между США и Канадой	Трехсторонние обязательства
Государственные предприятия	Соблюдение рыночных законов	Обязательства отсутствуют

Примечание: Источник [1]

Самые большие изменения относятся к автомобильной промышленности. С 2020 г. все автомобили должны быть сконструированы на 75% из деталей, изготовленных в США, Мексике или Канаде, во избежание распространения на них тарифов, что гораздо выше, чем прошлый процент (62,5%). Как минимум 40% автомобилей, произведенных в Северной Америке, должны быть построены работниками, которые получают зарплату в размере не менее 16 долларов США в час. Данный пункт, скорее всего, негативно скажется на состоянии мексиканского автопрома.

Появились и уступки в сельскохозяйственном секторе: американские фермеры теперь имеют более широкий доступ к молочному рынку Канады за счет увеличения квот на импорт в страну из-за рубежа. Канада достаточно долго удерживала высокие тарифы на большую часть молочной продукции, что обуславливало более высокие цены, чем в США. Американская промышленность, по заявлениям Трампа, должна обладать возможностью

продавать больше продуктов своему северному соседу, что, соответственно, будет стимулировать рост конкуренции на молочном рынке Канады [2].

Новые условия договора также допускают выход любой стороны из соглашения, если другая сторона тесно сотрудничает со страной, экономическая модель которой не является рыночной (например, если какая-нибудь страна USMCA будет активно сотрудничать с КНР).

Заключив данное соглашение, Штаты смогли консолидировать свою экономическую периферию на годы вперед, еще теснее привязав к себе соседние Канаду и Мексику и укрепив североамериканский интеграционный блок.

Канада же отстояла ряд прописанных в старом договоре, принципиально важных для этой страны положений, от которых хотели избавиться США – о наличии особого механизма разрешения споров, касающихся введения США антидемпинговых и компенсационных пошлин на импортируемые товары; об исключении из сферы действия соглашения таких важных с точки зрения сохранения национальной идентичности товаров, как книги, журналы, газеты, аудиовизуальная теле- и кинопродукция, музыкальные произведения. Канаде выгоден и новый режим торговли продукцией автопрома. Главная уступка с ее стороны – частичное открытие рынка молочной продукции для США [3].

Мексика же, хотя и пошла на серьезные уступки в области автопрома, смогла внести отдельную главу в USMCA, признающую, в соответствии с конституцией, нефть и другие углеводороды безусловной и неотчуждаемой собственностью мексиканского государства. Помимо этого Мексика позиционирует себя как страну, которая определила результаты этих переговоров. Мексиканские власти поначалу договорились с США на двусторонней основе, а затем сыграли решающую роль в подключении к этой сделке Канады.

Достигнутое соглашение, как представляется, выгодно, хотя и в разной степени, всем трем подписавшим его странам. Больше всех выиграли США, проводившие переговоры с позиции силы, в обстановке жесткого торга, угроз и нарастающего давления, а меньше других – Мексика, вынужденная пойти на более серьезные, чем Канада, уступки.

Литература

1. Комкова, Е. ЮСМКА вместо НАФТА / Е. Комкова // Мировая экономика и международные отношения. – 2019. – Т. 63. – № 4. – С. 50–58.

2. НАФТА 2.0 – это успех или полный провал? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://regnum.ru/news/economy/2499955.html>. – Дата доступа: 25.03.2021.

3. Новая НАФТА: зачем Трампу свой Евразийский союз? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://eurasia.expert/novaya-nafta-zachem-trampu-svoyu-evraziyskiy-soyuz/>. – Дата доступа: 26.03.2021.