

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ БЛОКЧЕЙН ПРОЕКТОВ В ЦЕПЯХ ПОСТАВОК

Н. А. Луцевский

*ГУО «Институт бизнеса Белорусского государственного
университета», г. Минск;
nikitalusa@gmail.com;
науч. рук. – А. М. Туровец*

Данная тема была выбрана, так как цепи поставок находятся в процессе своего совершенствования и логического развития. Они являются значимыми для функционирования экономик государств и необходимыми для человеческой жизни. Неправильно построенные цепи поставок снижают эффективность использования денежных средств, снижают скорость материальных и информационных потоков. Одним из существующих решений являются блокчейн-технологии. Цель исследования: нахождение современных методов оценки блокчейн-проектов и отражение важности корректной оценки. Исследование достигло изначально поставленных целей. Значимость исследования подтвердилась нахождением потенциальных методов оценки. Актуальность данной темы будет возрастать с развитием блокчейн-технологий и внедрением новых блокчейн-проектов в цепи поставок (сети поставок).

Ключевые слова: блокчейн; блокчейн в цепях поставок; методы оценки проектов; консенсус в цепях поставок; проекты в цепях поставок.

Блокчейн-проект – своеобразный вид программы, которая принадлежит частному лицу, компании или группе компаний либо государству или государственным органам. Основой таких программ является существование и формирование цепочки блоков, хранящих информацию. В рассматриваемом случае – программа должна содержать информацию, необходимую для функционирования цепей поставок (логистики в частности) и ведения бизнес-процессов.

Главный цели блокчейн-проектов в цепях поставок – повышение прозрачности цепей поставок, повышение уровня стабильности в цепях поставок и уменьшение расходов на функционирование логистических систем в краткосрочных и долгосрочных перспективах.

Основным игроком в предоставлении комплексных решений для бизнеса является компания IBM. Наиболее продолжительными открытым для публики проектом является совместный проект IBM и Maersk под названием TradeLens. Maersk является одним из мировых лидеров по объему перевозимых грузов морским транспортом и стабильности морских перевозок. IBM же является одним из лидеров мирового IT-сектора [1].

Блокчейн-проекты позволяют справляться со сложным строением и динамичностью нынешних цепей поставок (сетей поставок), которые о-

бусловлены возрастающими потребностями людей в продуктах и сервисах, отсутствием ресурсов в конкретных регионах, а также более благоприятными условиями деятельности в различных странах.

Для оценки блокчейн проектов можно применить уже существующие способы оценки проектов:

- метод бухгалтерской нормы прибыли;
- метод расчета периода окупаемости проекта;
- метод чистой настоящей стоимости;
- метод внутренней нормы рентабельности.

Из названий методов вытекает их сущность. Однако при помощи вышеуказанных методов можно произвести только оценку сроков окупаемости проектов, NPV и IRR, что является исключительно экономическими показателями.

Оценка блокчейн проектов предполагает проверку соответствия результатов функционирования конкретного проекта с целями и предназначениями проекта.

Таким образом, новые проекты, основанные на инновационных либо даже революционных технологиях не должны оцениваться исключительно со стороны инвестиций.

Комплексная оценка проектов позволит более точно определять, какие именно блокчейн проекты обречены на провал изначально, какие имеют право на функционирование и какие имеют право на функционирование с получением стабильной прибыли.

Стоит отметить, что блокчейн проекты имеют достаточно непривычную для текущего экономического рынка структуру. Для запуска такого проекта требуются крупные капитальные затраты. Но даже при существовании крупных капитальных затрат блокчейн проекты сложно назвать облегченным в плане операционных затрат.

Выделим обобщенную структуру капитальных затрат для проектов, основанных на блокчейн технологиях:

- компьютерное оборудование;
- помещения;
- техника.

Также рассмотрим обобщенную структуру операционных затрат для блокчейн проектов:

- амортизация оборудования;
- заработная плата;
- коммунальные платежи.

Проект сложно назвать облегченным в плане операционных затрат, так как для его успешного функционирования требуются высококачественные IT-специалисты, опытные юристы и представители логистиче-

ского сектора. Исходя из особенностей международных рынков, вышеупомянутые специалисты являются одними из самых «дорогих», что скажется на расходах на заработную плату. Не стоит забывать и про потребление электроэнергии. Так как блокчейн проекты легко масштабируемы в цепях поставок, и их основная задача – возможность масштабирования, это вызывает большой расход электроэнергии не только на функционирование системы, но и на ее охлаждение.

Одновременно с высоким уровнем расходов проект предполагает наличие низкого уровня комиссий в соответствии с главными целями функционирования блокчейн проектов.

То есть блокчейн проекты в цепях поставок направлены в большинстве своем на уменьшение вознаграждения путем исключения тех посредников цепей (сетей) поставок, которые не имеют ценности. Для того, чтобы узнать, ценное звено в цепях поставок или же нет, – существуют три основных механизма достижения консенсуса в блокчейн системах:

- ProofofWork (Подтверждение деятельности);
- ProofofImportance (Подтверждение важности);
- ProofofActivity (Доказательство активности) [2].

Исходя из всего вышеупомянутого стоит отметить, что оценка любого блокчейн проекта должна быть многогранной, в которой будет рассматриваться полезность и выгода не только для стороны, внедряющей блокчейн технологии, но и для других сторон, участвующих в сделке. То есть каждый участник большой системы должен четко осознавать свои риски и выгоды, а также сопоставлять их.

Следует также сохранять во внимании тот факт, что первоочередное предназначение блокчейн проектов — уверенность финальных покупателей в том, что они получают финальный качественный продукт по справедливым ценам.

Однозначного правильного решения по оценке блокчейн проектов в цепях (сетях) поставок не существует, но всегда стоит обращать внимание на следующие показатели:

- уровень удовлетворенности финального потребителя;
- уровень рисков для вовлеченных участников цепей поставок;
- уровеньприбыли;
- уровень окупаемости инвестиций;
- срок окупаемости проекта.

Библиографические ссылки

1. IBM, Maersk's Blockchain Platform Trade Lens Is Shipping to Russia [Электронный ресурс]. – 2019. – Режим доступа: <https://www.coindesk.com/ibm-maersk-blockchain-platform-tradelens-is-shipping-to-russia>. — Дата доступа: 20.04.2020.
2. Consensus Algorithms: The Root Of The Blockchain Technology // 101 Blockchains [Электронный ресурс]. – 2018.–Режимдоступа: <https://101blockchains.com/consensus-algorithms-blockchain/>.–Датадоступа: 20.04.2020.