

спублики открывает возможности для искажения показателей финансовых результатов, формируемых для предоставления пользователям различных уровней управления в организации. При этом выбор одного из альтернативных вариантов оценки и учета рассмотренных объектов бухгалтерского учета, направленный на улучшение финансового результата в краткосрочной перспективе, не способен решить финансовые проблемы в долгосрочной перспективе.

Таким образом, методический инструментарий бухгалтерского учета финансовых результатов, содержащийся в нормативных правовых документах, отражающих отраслевую специфику деятельности организаций общественного питания, требует дальнейшего развития, что будет способствовать повышению достоверности формирования показателей финансовых результатов в современных условиях существования рисков и неопределенности окружающей среды.

Литература

1. Методические рекомендации по документальному оформлению и учету товарных операций в розничной торговле и общественном питании: утв. пост. Минторга Респ. Беларусь 09.04.2007 №74; в ред. пост. Минторга Респ. Беларусь от 29.09.2010 №144 // Косультант Плюс: Беларусь [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2020. – Дата доступа: 09.10.2020.

2. Методические указания по составу и учету издержек обращения (производства), финансовых результатов деятельности организаций торговли и общественного питания: утв. пост. Минторга Респ. Беларусь 20.09.2002 №86 // Косультант Плюс: Беларусь [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2020. – Дата доступа: 09.10.2020.

3. Инструкция о порядке применения типового плана счетов бухгалтерского учета: утв. пост. Минфина Респ. Беларусь 29.06.2011 № 50; в ред. пост. Минфина Респ. Беларусь от 13.12.2019 №74 // Косультант Плюс: Беларусь [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2020. – Дата доступа: 09.10.2020.

Конкурентоспособность Республики Беларусь на международном рынке ИТ-аутсорсинга

*Мармузевич А. Г., студ. III к. БГУ,
науч. рук. преп. Журавская К. С.*

Одной из самых актуальных тенденций развития международного рынка услуг является аутсорсинг информационных технологий, который дает возможность развивающимся странам принимать активное участие в торговле

на мировом рынке ИТ-услуг. О развитии ИТ-аутсорсинга в 2019 г. свидетельствует увеличение расходов до \$3,8 трлн, что на 3,2% больше, чем в 2018 г. В последние годы развитые страны сталкиваются с нехваткой квалифицированной рабочей силы, особенно США, Канада и Западная Европа.

Республика Беларусь не выпадает из мировых тенденций устойчивого роста сектора компьютерных и информационных услуг. За последние 5 лет доля Беларуси в мировом экспорте ИТ-услуг увеличилась в 2 раза – с 0,2 до 0,4% [1]. За Беларусью закрепилась репутация одной из ведущих стран в оказании аутсорсинга ИТ-услуг, особенно в Восточной Европе. Это не случайно, так как анализ экспорта услуг показал, что данная сфера имеет очень динамичное развитие. С 2016-го по 2019 г. экспорт услуг увеличился в 2 раза [2].

Среднегодовые темпы прироста экспорта ИТ-услуг за период с 2014 по 2019 гг. – 25,1%. Это говорит о значительной работе по развитию ИТ-сектора в белорусской экономике, которая была проделана ранее. В отношении экспорта ИТ-услуг Беларусь имеет достаточно высокие позиции: в 2019 г. страна занимала 12-е место среди европейских стран с малой открытой экономикой. Показатели экспорта ИТ-услуг Республики Беларусь (\$2,12 млрд) схожи с показателями Венгрии и даже больше, чем у Норвегии и Люксембурга [1].

В 2019 г. в Беларуси насчитывалось 54200 ИТ-специалистов и около 1500 ИТ-компаний. Белорусский ИТ-сектор состоит на 60,5% из аутсорсинговых компаний и на 39,5% из продуктовых компаний. 91,9% ПО, выпускаемого в ПВТ, идет на экспорт: из этого 49,1% поставляется в страны Европы, 44% – с США и Канаду, а 4,1% – в Россию и СНГ [3]. Компании предоставляют ИТ-услуги таким клиентам, как Microsoft, SAP, Coca-Cola Company и Лондонская фондовая биржа.

Все больше американских компаний обращаются в Беларусь за аутсорсингом, что может благоприятно сказаться на белорусско-американских отношениях. Это относится не только к США, Беларусь развивает прочные аутсорсинговые отношения со странами Западной Европы, особенно с Великобританией и Германией.

В топ-100 лучших аутсорсеров «The 2020 Global Outsourcing 100» по версии Международной ассоциации профессионалов в области аутсорсинга (IAOP) вошли 8 белорусских компаний в номинации «Зарождающаяся звезда» (A1QA, Intetics, iTechArt Group, Qulix) и в номинации «Лидер» (Bell Integrator, Ciklum, IBA Group, Itransition) [4].

Что выделяет Беларусь среди других направлений ИТ-аутсорсинга и позволяет ей оставаться конкурентоспособной по сравнению с другими выгодными странами для ИТ-аутсорсинга (*табл. 1*)? Выделим следующие пункты:

1. **Благоприятное географическое положение** (часовой пояс (GMT+3)).

2. **Высокий индекс образования** (хорошее знание английского языка, западное мышление и подход к управлению). В отчете Global Skills Index 2020 от Coursera проанализирована информация о 65 миллионах учащихся на платформе. Лучший результат Беларусь показала в сфере технологий, заняв второе место. На первом – Россия, на третьем – Швейцария. 24% студентов в стране обучаются по STEM-дисциплинам.

3. **Государственная поддержка**, осуществляемая в рамках ПВТ, дополняется низким уровнем государственного вмешательства и низким уровнем налогового регулирования.

4. **Цены.** Средняя ставка местного ИТ-специалиста колеблется в пределах \$25–50 в час (для сравнения: в США – в пределах \$70–150).

Таблица 1. – Сравнительный анализ самых перспективных регионов для ИТ-аутсорсинга

Азия и Ближний Восток	Страны ЦВЕ	Латинская Америка
<ul style="list-style-type: none"> • Не самое удобное географическое положение; • Цены (Индия – \$10–25/час, Китай – \$30–40/час); • Богатый опыт и большое количество аутсорсинговых разработчиков; • Отличие от европейского мышления, слабое знание английского 	<ul style="list-style-type: none"> • Удобное географическое положение и разница во времени; • Цены от \$20 до \$60; • Высокое качество образования и владение английским языком; • Большое количество высококвалифицированных разработчиков 	<ul style="list-style-type: none"> • Географическая близость для США; • Цены от \$20 до \$50; • Незрелость бизнес-процессов (новый участник рынка); • Хорошее образование
Индия, Китай, Малайзия, Индонезия	Украина, Польша, Чехия, Румыния, Венгрия, Беларусь	Мексика, Аргентина, Бразилия, Перу

Примечание: собственная разработка на основе [5].

Наиболее перспективными являются «зарождающиеся лидеры» стран Центральной и Восточной Европы, которые в том числе будут составлять в ближайшем будущем конкуренцию Республике Беларусь. В условиях такой

жесткой конкуренции, несмотря на значительные достижения нашей страны в аутсорсинге ИТ-услуг, на данный момент важно сохранить факторы успеха развития ИТ-сектора и его вклад в экономику Беларуси.

Для Беларуси аутсорсинг – это способ создать себе международную репутацию качественного делового партнера, но специализация белорусских программистов на аутсорсинге не дает сделать качественный рывок в развитии ИТ-индустрии. Белорусскому ИТ необходимо переходить с аутсорсинговой на продуктовую модель и производить собственное ПО, на что и был взят вектор с 2017 г.

Литература

1. Столярова, Е. В. Европейские страны с малой открытой экономикой в международной торговле ИТ-услугами / Е. В. Столярова / Банковский вестник. – Октябрь 2020. – С. 61–72.

2. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by>. – Дата доступа: 20.11.2020.

3. Dev.by [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dev.by/news/issledovanie-it-rynka-belarusi>. – Дата доступа: 20.11.2020.

4. The 2020 Global Outsourcing 100 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.iaop.org/Content/25/195/5148>. – Дата доступа: 20.11.2020.

5. Top IT Outsourcing Countries in 2020 | Existek Blog [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://existek.com/blog/top-it-outsourcing-countries-in-2020>. – Дата доступа: 20.11.2020.

Анализ внешнего государственного долга Республики Беларусь за 2015–2019 гг.

*Машнева Т. Н., Рыбалко Е. И., Скрябинская А. А.,
студ. IV к. ГрГУ им. Я. Купалы,
науч. рук. ст. преп. Нарушевич Г. Г., магистр естеств. наук*

Внешний государственный долг – это общая сумма долга Республики Беларусь и ее резидентов по внешним государственным займам на определенный момент времени. Причинами его возникновения являются недостаток финансовых ресурсов из-за низкой эффективности народного хозяйства (низкая производительность труда, убыточная деятельность предприятий и т.д.), нехватка финансовых ресурсов для финансирования социальных обязательств, необходимость инвестирования в экономику государства и др.