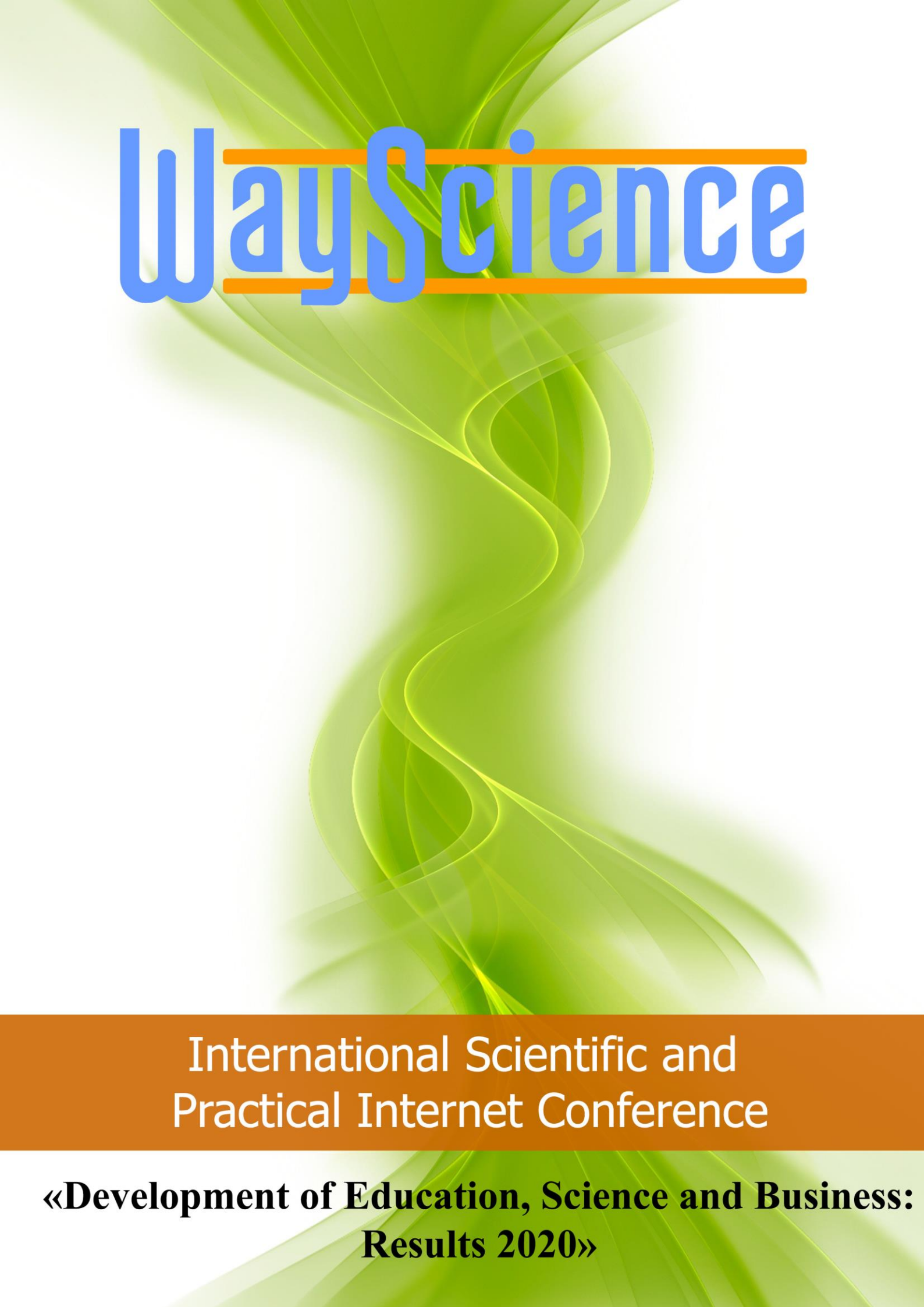


The background of the entire page is an abstract design featuring flowing, wavy lines in various shades of green, from light lime to a deeper forest green. These lines create a sense of movement and depth, resembling smoke or liquid in motion.

WayScience

International Scientific and
Practical Internet Conference

**«Development of Education, Science and Business:
Results 2020»**



Міжнародна науково-практична
інтернет-конференція

**«Розвиток освіти, науки та бізнесу:
результати 2020»**

Матеріали подані в авторській редакції. Редакція журналу не несе відповідальності за зміст тез доповіді та може не поділяти думку автора.

Розвиток освіти, науки та бізнесу: результати 2020: тези доп. міжнародної науково-практичної інтернет-конференції, 3-4 грудня 2020 р. – Україна, Дніпро, 2020. – Т.1. – 638 с.

(Development of Education, Science and Business: Results 2020: abstracts of the International Scientific and Practical Internet Conference, December 3-4, 2020. – Ukraine, Dnipro, 2020. – P.1. – 638 p.)

Міжнародна науково-практична інтернет-конференція «Розвиток освіти, науки та бізнесу: результати 2020» присвячена основним дослідженням цього року.

Тематика конференцій охоплює всі розділи Міжнародного електронного науково-практичного журналу «WayScience», а саме:

- державне управління;
- філософські науки;
- економічні науки;
- історичні науки;
- юридичні науки;
- сільськогосподарські науки;
- географічні науки;
- педагогічні науки;
- психологічні науки;
- соціологічні науки;
- політичні науки;
- філологічні науки;
- технічні науки;
- медичні науки;
- хімічні науки;
- біологічні науки;
- фізико-математичні науки;
- інші професійні науки.

ФОРМИРОВАНИЕ ИНСТИТУТОВ ДОЛГОСРОЧНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Валевич Ю.В.

Институты – это совокупность формальных (зафиксированных в писаном праве – конституциях, законах и т.д.) и неформальных (зафиксированных в нормах морали, обычаях, традициях, табу и т.п., а также в неписаном или обычном праве) рамок, обеспечивающих координацию действий индивидов в экономической, политической и социальной сферах. Институты определяют величину трансакционных издержек, тогда как используемая технология определяет величину трансформационных издержек (неоклассических производственных издержек). В сумме эти издержки обуславливают экономические возможности общества. Тем самым, институты выступают в роли дополнительных ограничений человеческого поведения (наряду с традиционными ограничениями, рассматриваемыми в рамках неоклассической теории, – редкостью ресурсов, ценами и т.д.). В теории неоклассиков неявно предполагается, что трансакционные издержки равны нулю, вследствие чего институциональная система не играет никакой роли в функционировании экономики. Если трансакционные издержки являются положительными (по причине несовершенства имеющейся информации), то в соответствии с теоремой Коуза институты начинают оказывать воздействие на эффективность распределения ресурсов и, тем самым, динамику экономического развития.

Чтобы обеспечить долгосрочный экономический рост, необходимо создать определенный набор формальных и неформальных институтов с соответствующими механизмами их закрепления. Идеальные нормы поведения включают: сложный утилитаризм, целерациональность, деперсонифицированное доверие, экономическую свободу (в позитивном смысле), эмпатию, уважение к закону и т.д. В той мере, в какой неформальные институты обеспечивают приближение поведения экономических субъектов к этим идеальным нормам, можно говорить об их соответствии условиям для долгосрочного экономического роста. Формальные институты должны одновременно обеспечивать формирование системы конкурентных цен, стабильность денежного обращения, открытость рынков, неприкосновенность частной собственности, свободу договоров между субъектами экономики, их полную имущественную и хозяйственную ответственность, а также стабильность экономической политики.

Возникновение неформальных институтов происходит в процессе длительной общественной эволюции (что позволяет их рассматривать в качестве экзогенной величины), в то время как создание формальных – в процессе взаимодействия различных экономических субъектов, предъявляющих спрос на институты и обеспечивающих их предложение. Поскольку основной функцией институтов является снижение (или же увеличение) трансакционных издержек, то именно последние и определяют общественный спрос на институты. Таким образом, экономические субъекты, заинтересованные в максимизации прибыли путем сокращения совокупных издержек производства, будут предъявлять спрос на те институты, которые способствуют снижению трансакционных издержек (координационные институты). Те же субъекты (группы с особыми интересами), которые стремятся извлечь ренту из существования определенных институтов, будут предъявлять спрос на такие институты, которые налагают высокие трансакционные издержки на всех остальных субъектов экономики (распределительные институты).

Предложение институтов определяется издержками создания и функционирования этих институтов, которые несут различные органы государственной власти и управления. Чем выше эти трансакционные издержки, тем меньше вероятность того, что будет обеспечено предложение соответствующих институтов. Поскольку органы государственной

власти и управления выступают и на стороне спроса, и на стороне предложения институтов, то они имеют возможность извлекать ренту при создании институтов. В случае осуществления институциональных изменений, устраняющих возможности извлечения ренты, эти группы несут определенные издержки. Поэтому в такой ситуации в состав издержек создания институтов, определяющих их предложение различными органами государственной власти и управления, необходимо также включать альтернативные издержки, равные возможным потерям ренты политиками и чиновниками при осуществлении изменения институтов. Тем самым, исключительное положение органов государственной власти и управления означает, что рынок институтов далек от того, чтобы быть совершенно конкурентным. Политики и чиновники обладают определенной монополией на создание новых формальных институтов. В результате, введение какого-либо института вовсе не предполагает, что он обеспечивает наибольшую эффективность функционирования экономики.

Конечный результат взаимодействия спроса и предложения на рынке институтов зависит от сравнительной переговорной силы сторон, а также от неформальных институтов, которые могут модифицировать, дополнять или расширять сферу действия формальных. При данных относительных выгодах и издержках состояние институционального равновесия означает, что субъектам экономики невыгодно осуществление институциональных изменений. Таким образом, институциональное равновесие в отличие от неоклассического общего экономического равновесия по своему характеру является неэффективным по Парето равновесием по Нэшу. Одни и те же формальные институты приводят к совершенно разным ситуациям институционального равновесия в зависимости от имеющихся в обществе механизмов контроля за их соблюдением, неформальных норм поведения, ментальных моделей экономических субъектов и т.д. Иначе говоря, институциональное равновесие является уникальным для каждого общества.

Наиболее значимыми факторами, определяющими содержание институционального равновесия, являются: (1) ресурсно-технологические возможности общества; (2) исторические; (3) демографические; (4) макроэкономические; (5) социальные; (6) религиозные; (7) идеологические, а также (8) случайные и (9) внешние факторы. Данные факторы определяют особенности спроса на институты и их предложения. Изменение этих факторов может повлиять на спрос или предложение, или же может привести к изменению барьеров, затрудняющих осуществление институциональных трансакций на рынке. Результатом чего могут стать институциональные изменения и движение экономической системы в сторону нового институционального равновесия. Данный процесс, однако, далеко не всегда происходит мгновенно; институциональные трансакции обычно совершаются дискретно, по мере накопления изменений, то есть, когда они перейдут некоторую пороговую величину.