

мы и создание рынка земли и недвижимости; 3) развитие конкуренции и анти-монопольного регулирования; 4) поддержку предпринимательства, малого и среднего бизнеса; 5) развитие финансового лизинга; 6) развитие рынка труда и товарных рынков; 7) развитие рынка ценных бумаг и страховых услуг.

В целях создания условий для стимулирования инвестиционной активности и внешнеэкономической деятельности субъектов всех форм собственности предполагается внести изменения и дополнения в большинство статей Гражданского кодекса Республики Беларусь, а также в законы «О собственности в Республике Беларусь», «О предприятиях в Республике Беларусь», «О праве собственности на землю», «О страховании», «Об акционерных обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью». Структурная перестройка экономики на высокотехнологичные производства вместо материально- и энергоемких предполагает создание условий для непрерывного обновления технологий и продукции, роста образовательного уровня населения и совершенствования путем нововведений (инноваций).

Сложившаяся в переходной экономике Республики Беларусь ситуация требует принятия мер по усилению адресной поддержки малоимущих слоев населения при одновременном создании условий, которые позволили бы каждому работнику своим трудом обеспечивать благосостояние. В связи с этим Программой социально-экономического развития до 2000 г. намечены основные направления социальной политики:

- повышение трудовой и хозяйственной активности населения, создание каждому работающему условий, позволяющих ему своим трудом и предпринимательством обеспечить благосостояние семьи, формирование сбережений и их эффективное инвестирование;
- регулирование доходов населения;
- целевая поддержка социально уязвимых слоев и групп населения, совершенствование пенсионного обеспечения;
- обеспечение занятости и др.

В целом же на период выполнения программы доходы населения будут регулироваться таким образом, чтобы их уровень в реальном исчислении не снижался для малоимущих слоев населения, в первую очередь для наиболее социально уязвимых: инвалидов, неработающих пенсионеров, многодетных семей, студентов и учащихся средних специальных учебных заведений, а также низкооплачиваемых работников. Одновременно будет относительно сдерживаться рост доходов высокооплачиваемых категорий и увеличиваться налогообложение лиц с особо высокими доходами, а также владеющих недвижимым имуществом в крупных размерах.

Таким образом, в Программе социально-экономического развития Республики Беларусь до 2000 г. преобладает жесткое государственное управление. Оно направлено на замедление и приостановление кризисных явлений путем безотлагательного принятия и осуществления комплекса взаимоувязанных мер по остановке спада производства, торможению инфляции, удержанию нынешнего уровня жизни и социальной защищенности, недопущению массовой безработицы и резкого имущественного расслоения.

Е.А. БОРОВСКАЯ

ПРОБЛЕМЫ КОМПЛЕКСНОГО ПОДХОДА К ОЦЕНКЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К РЫНОЧНОЙ СИСТЕМЕ.

Основная информация о деятельности предприятия поступает из экономических отчетов, и в первую очередь из балансовых отчетов, составляемых на определенную дату. Сведения, полученные таким образом, являются статическими. Они характеризуют имущественное и финансовое состояние предприятия в определенный момент времени.

Однако предприятие динамично, в нем ежедневно происходят изменения, обусловленные как внешними, так и внутренними причинами. Наибольшее внешнее воздействие оказывают налоговая система, кредитно-денежная, таможенная, социально-экономическая политика государства, инфляция. К основ-

ным внутренним факторам относятся: уровень технического оснащения и перспективность используемых технологий, эффективность использования собственного и заемного капитала, оперативность и правильность принятия управленческих решений, финансовая политика предприятия. Для того чтобы определить дееспособность предприятия, необходимо учитывать влияние всех основных факторов. Однако не все из них можно выразить количественно.

В условиях, когда прежняя система управления промышленными предприятиями уже не работает, а новая еще не отрегулирована, когда внешние условия работы постоянно изменяются, оценить деятельность предприятия можно только в динамике, проследив изменения основных показателей. Основное преимущество динамичного ряда показателей состоит в том, что он дает возможность выявить тенденции развития предприятия.

Существующая система финансовой оценки предприятия дает описание его состояния в определенный момент времени. Как правило, в коротком промежутке времени эти показатели не могут кардинально измениться в обычных условиях работы. Принципиальное изменение совокупности значений показателей и коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость предприятия, могут обеспечить либо существенные изменения структуры средств предприятия и их источников, либо иной уровень доходов и доли прибыли в цене продукции, либо длительный отрезок времени, в течение которого успеют произойти существенные изменения в средствах предприятия и условиях его работы, например: переоценка основных фондов, изменения в системе платежей, изменения банковского процента, налогов, пошлин и т.д.

Акцентирование внимания на финансовой оценке деятельности предприятия объясняется тем, что это новый подход к характеристике наших предприятий, вошедший в практику только с возникновением рыночных элементов в отношениях субъектов хозяйствования. Это справедливо с той точки зрения, что финансовые показатели характеризуют успешность деятельности предприятия в целом. Однако на предприятии происходят сложные процессы как кардинального, так и текущего реформирования, которые могут отрицательно сказываться на текущих финансовых показателях, но в перспективе дать положительный производственный эффект.

Таким образом, существует потребность в описании деятельности предприятия через систему показателей не столько в конкретной временной точке, сколько в течение определенного промежутка времени, т.е. как в краткосрочном, так и в долгосрочном периодах.

Основная трудность в разработке целостной динамичной характеристики предприятия в условиях нестабильности — это описание его равновесного состояния, выведение зависимости различных разнородных показателей производства друг от друга и от условий функционирования. Равновесное состояние предприятия на определенном этапе можно определить как стабильное его функционирование при одинаковых внутренних условиях и незначительных колебаниях внешних условий. Очевидно, что одной из важнейших характеристик стабильности предприятия можно назвать эффективность системы управления, которая выражается в оперативности и правильности принятия решений по стратегии и тактике его деятельности. Но обе характеристики — оперативность и правильность — в отрыве от конкретной ситуации нельзя выразить количественно.

Если бы наши предприятия действовали в условиях функционирования развитого рынка ценных бумаг, стимулирующей предпринимательство налоговой системы, прогнозируемой инфляции, наличия рыночной инфраструктуры, то одним из главных показателей эффективности их деятельности можно было бы смело назвать прибыль, как это наблюдается в странах с развитой экономикой. Однако пока прибыль не может быть объективной оценкой деятельности наших предприятий. Громоздкая налоговая система и постоянный рост стоимости факторов производства, не оставляющие возможности финансирования расширенного воспроизводства и социальных потребностей работников, инфляционное обесценение той прибыли, которую получает предприятие, отсутствие регулирования инвестиционных взаимоотношений между субъектами хозяйствования с помощью рынка ценных бумаг, где основное внимание уделяется размерам и стабильности возможных дивидендов, — все это не способствует ориентации на достижение максимальной прибыли.

В современных условиях нестабильности эффективность такой сложной системы, как промышленное предприятие, должна описываться совокупностью показателей. Комплексный подход к оценке деятельности предприятия состоит в том, что дается характеристика так называемого равновесного состояния при определенных условиях. Коренные изменения в работе предприятия — это переход из одного равновесного состояния в другое, соответствующее другим условиям. Таким образом, при реформировании необходимо сначала дать прогноз того состояния, в которое будет переведено предприятие, проанализировать соответствие этого состояния конкретным условиям работы, а затем наметить путь движения реформ. В процессе проведения реформ важное значение приобретает отслеживание отклонений фактических показателей от намеченных.

При комплексном подходе банкротство можно рассматривать как пограничное состояние, когда не работает система управления предприятием. Для вывода предприятия из этого состояния необходимо составить работоспособную модель, выделив ее принципиальные моменты. У нас же на сегодняшний день все "предбанкротные" состояния различных предприятий принято объяснять одной причиной: разрывом связей со странами бывшего Союза, — а описывать, а тем более рассчитывать модели будущей реорганизации вообще считается экономическим идеализмом. Все сводится только к такой модели: деньги плюс частная собственность. Невозможно отрицать важность инвестиций для белорусских предприятий, необходимость изменения отношений собственности, но нельзя ко всем предприятиям подходить с одной меркой, все болезни лечить одним лекарством.

Рассмотрим, как учесть влияние инфляции на показатели деятельности предприятия. Министерство финансов РБ рекомендует использовать в этих целях индекс потребительских цен (ИПЦ). Для определения реальной величины дохода предприятия, сопоставимой с предыдущими периодами, сумму, полученную в рассматриваемом периоде, делят на величину ИПЦ, показывающую уровень инфляции в этом периоде. Таким образом можно сравнить показатели разных периодов.

В дополнение к этому методу можно предложить графическую интерпретацию изменения основных показателей деятельности предприятия на фоне инфляции. Для этого необходимо построить графики темпов роста таких показателей, как выручка от реализации, прибыль, себестоимость реализованной продукции, средняя цена продукции, а также график темпа роста инфляции в определенном промежутке времени. Предварительно составляются таблицы, в которых рассчитывается коэффициент роста каждого показателя по отношению к базовому периоду (в процентах). Отклонение коэффициента роста каждого конкретного показателя от ИПЦ, исчисленного с нарастающим итогом, показывает превышение или отставание этого показателя от уровня инфляции. Отклонения показателей говорят о разных процессах, происходящих на предприятии. Превышение коэффициента роста прибыли над ИПЦ или коэффициента роста себестоимости продукции над ИПЦ свидетельствует о почти противоположных явлениях.

Выявляемые тенденции нельзя трактовать однозначно. Устойчивость показателя прибыли по отношению к инфляции свидетельствует о том, что прибыль не обесценивается. Однако что же лежит в основе этого явления: устойчивая конкурентоспособность продукции предприятия, обеспечивающая ему постоянный спрос, или завышенная цена на продукцию, установленная в удобный момент временной неконкурентоспособности других изготовителей этого товара? Ответ на этот вопрос даст возможность сделать более точную оценку финансового положения предприятия.

Для наиболее весомых в себестоимости продукции статей затрат построение аналогичных графиков позволит выяснить: что же особенно опережает инфляцию, какая из статей затрат настораживает и требует внимательного изучения? Ведь помимо объективных причин роста удельного веса затрат в себестоимости (например, постоянное повышение цен на исходные материалы, опережающий рост индекса потребительских цен) могут добавляться и субъективные причины, которые на первый взгляд не видны, например: требующее совершенствования нормирование процесса производства, дополнительные расходы, без которых можно было бы обойтись и т.п.

Величина превышения или отставания коэффициента роста показателя от уровня инфляции может быть выявлена путем экономического анализа деятельности предприятия как отклонение фактических показателей от заданных. Однако при такой постановке вопроса индекс потребительских цен вряд ли будет оптимальной величиной для сравнения всех показателей. Например, для изучения темпов роста цен на основные материалы следует избрать другую базу, так как рост потребительских цен и рост цен на промышленные материалы отличаются друг от друга.

Разрабатываемый метод позволяет сравнить динамику изменений общих финансовых показателей предприятия, отдельных статей затрат и уровня инфляции. Если при этом представить графически изменения объема производства в рассматриваемом периоде в натуральных величинах (измерителях), то сравнение двух графиков позволит выявить периоды, когда произошел наибольший спад в работе предприятия. Дальнейшее изучение деятельности предприятия и принятых в это время решений позволит найти причину негативных явлений и сделать соответствующие выводы, т.е. использовать их для корректировки процесса управления.

Показатели деятельности предприятия на "устойчивость" в условиях инфляции в процессе исследования сравниваются с показателями определенного периода, который считается отправной точкой или базой для исчисления коэффициентов роста показателей. Поэтому графики выходят из нулевой точки. Но если представить показатели деятельности в данный момент по сравнению с предыдущим периодом, то каждый показатель будет иметь свой коэффициент роста. Иначе говоря, выбор базы здесь достаточно условен, ведь базовую точку можно сравнить с любым более ранним периодом. Но суть метода состоит не в том, чтобы досконально очистить от инфляционного влияния экономические показатели, а в том, чтобы выявить тенденции, определить периоды в работе предприятия, которые давали и дают "сбой", а также производственно-экономические факторы, в которых следует искать причины таких явлений.

Можно рассматривать эту проблему и с другой точки зрения. Если базой считать экономическую характеристику предприятия в определенных условиях, то тогда его движение во времени будет переходом из одного состояния в другое. Если при этом знать, какого именно состояния должно достичь предприятие и как это состояние будет характеризоваться, то тогда анализ динамичного ряда показателей на определенном этапе позволит проследить, правилен ли курс производственной деятельности: где, когда и по каким причинам происходят сбои. Инфляционные отклонения здесь – только одна из составляющих такой характеристики.

Важно в рассматриваемом подходе динамичного исследования поведения предприятия дать не только правильную характеристику его реального базового состояния, но и выявить потенциальные возможности: технические, экономические, организационные, социально-психологические, для реализации которых и предназначена система управления.

Н.А. ЯКОВЛЕВА

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В УСЛОВИЯХ ИНФЛЯЦИИ

Инфляция – долговременный фактор экономической жизни Беларуси. Уже в восьмидесятые годы в республике существовала скрытая инфляция. Затем в ходе поэтапной либерализации цен, начатой в 1991 г., инфляция приняла галопирующий характер (ее темпы тогда составили 150%¹). А в 1992 г. рост цен породил гиперинфляцию (годовой прирост цен составил 1560%). В 1993 и 1994 г. темпы инфляции были равны соответственно 1990 и 1960%.

В 1995 г. благодаря антиинфляционной денежно-кредитной политике Национального банка Беларуси темпы инфляции начали резко замедляться от 39,2 в январе до 3,9% в декабре². Однако инфляционное обесценение по-прежнему сохраняется. Вследствие всего этого инфляцию нельзя не учитывать при анализе и выборе инвестиционных проектов. Для того чтобы выяснить,