

АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗАО «КЬЮЛИКС СИСТЕМС»

И. Н. Давиташвили, С.В. Рогозин,
Белорусский государственный университет, г. Минск

Аннотация. Проведен анализ маркетинговой и экономической деятельности предприятия Закрытое акционерное общество "Кьюликс Системс" (ЗАО "Кьюликс Системс"). В ходе работы были проанализированы виды деятельности, предложены стратегии, с помощью которых предприятие может повысить производительность труда.

Ключевые слова: экономическая деятельность, IT-компания

AN ANALYSIS OF ECONOMIC ACTIVITY OF THE CLOSED JOINT STOCK COMPANY "QULIX SYSTEMS"

I. N. Davitashvili, S. V. Rogosin,
Belarusian State University, Minsk

Abstract. It is provided an analysis of the marketing and economic activity of the closed joint stock company "Qulix Systems". Different directitions of company's activity are analysed, the strategy of the development are proposed which could increase productivity of the work.

Key words: economic activity, IT-company

Предприятие Закрытое акционерное общество "Кьюликс Системс" (ЗАО "Кьюликс Системс"), УНП 190841612, зарегистрировано в Едином государственном регистре юридических лиц и индивидуальных предпринимателей (ЕГР) 21.06.2007.

Юридический г. Минск, ул. Мельникайте, д. 4, пом. 2, каб. адрес: 607а

Компания «Кьюликс Системс» – поставщик услуг по разработке программного обеспечения, тестированию ПО и консалтингу в сфере ИТ. Компания предоставляет лучшие программные решения для бизнеса своим клиентам по всему миру. Деятельность ориентирована как на разработку новых программных продуктов, так и на развитие и совершенствование уже внедренных решений. Офисы компании расположены Беларуси, России и Великобритании. Успешно действуя и развиваясь, начиная с 2000 года, компания выросла до 263 человек – квалифицированных технических специалистов и менеджеров. В услуги компании входят:

- разработка программного обеспечения под заказ (Microsoft, Java);
- разработка мобильных приложений (iOS, Android, Windows Phone и др.);
- тестирование программного обеспечения, включая мобильные приложения;
- интеграция программного обеспечения;
- графический и веб-дизайн.

Специалисты компании приобрели значительный опыт в разработк е таких программных решений, как:

- приложения с динамическим пользовательским интерфейсом;
- приложения на базе продуктов Oracle;

- системы электронного документооборота и электронные архивы на базе EMC Documentum и Alfresco;
- порталы на базе продуктов Sitecore;
- многоцелевые мобильные приложения на различных платформах, включая iOS, Android и Windows.

Компанией реализовано большое количество проектов для клиентов из различных стран мира. Среди них University of Liverpool, UNICEF, JBoss, NVisionGroup, КРОК, Корус Консалтинг, Aplana Software, Bite Group, Fujitsu Services, Yandex, МТС, Beeline, ВТБ24, Oracle, AlcatelLucent, Исполком СНГ, Мэрия Москвы и др.

Кьюликс Системс является резидентом Hi-Tech Park, Беларусь. В настоящее время компания находится в стадии динамичного развития, активно нанимает различных специалистов и постоянно привлекает новых клиентов.

Компания «Кьюликс Системс» - IT-компания, специализирующаяся в области разработки программных продуктов на PaaS-платформе Force.com. Деятельность ориентирована как на разработку новых программных продуктов, так и на развитие и совершенствование уже внедренных решений на рынках Западной Европы и США. Компания является официальным партнером Salesforce.

Компания сотрудничает с компаниями-мировыми лидерами и работает на рынках США, Европы и Азии, является ведущим поставщиком решений для Salesforce в Восточной Европе.

Миссия организации – превращать идеи клиента в готовые прибыльные решения.

Цель организации - предоставить решение деловых вопросов заказчика с помощью правильных технологических инструментов.

Сервисы:

Индивидуальная разработка. Разработка программного обеспечения любой сложности, типа архитектуры, в нескольких бизнес-доменах и стеках технологий.

Гарантия качества. Полное тестирование цикла с этапа сбора требований до внедрения и обслуживания вашего решения.

Консалтинг. Кьюликс Системс предоставляет ряд программных консалтинговых услуг: Marketing Cloud, Lightning Platform, Community Cloud.

Сферы деятельности:

- ✓ автоматизация банковского дела;
- ✓ автоматизация процесса продаж;
- ✓ автоматизация в сфере промышленности;
- ✓ автоматизация в медицинской сфере;
- ✓ автоматизация научной деятельности;
- ✓ разработка собственных продуктов на базе Artificial Intelligence.

Внедрение сетевых информационных технологий в настоящее время кардинально меняют работу организаций. Представление возможности удалённого доступа к информационным ресурсам и использование локальных сетей при работе с базами данных и другими информационными ресурсами (электронными изданиями, электронными каталогами и другое), с одной стороны, создают пользователям условия самостоятельного поиска информации со своих рабочих мест и, с другой стороны, выводят информационное обслуживание на другой, более высокий уровень. Вырастает роль библиотек и информационных органов как справочных и обучающих информационных центров, которые могут дать консультацию пользователям не только о наличии первоисточников в фондах и

базах данных, но и о возможностях самостоятельного поиска информации с применением новых информационных технологий, систем и сетей.

Для обеспечения эффективной трудовой деятельности компания использует широкий спектр программных продуктов, которые облегчают деятельность, связанную с планированием работ, постановкой задач сотрудникам и подчиненным, осуществлением рабочей переписки.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗАО «Кьюликс Системс».

Таблица 1 - Отчет о прибылях и убытках за 2019г.

Организация	Закрытое акционерное общество "Кьюликс Системс"		
Учетный номер плательщика	190841612		
Вид экономической деятельности	Деятельность в области компьютерного программирования		
Организационно-правовая форма	Закрытое акционерное общество		
Орган управления	Юридическое лицо без ведомственной подчиненности		
Единица измерения	тыс руб.		
Адрес	220004, г. Минск, ул. Мельникайте, д. 4-2, каб. 607А		
Наименование показателей	Код строки	За 2019 г.	За 2018 г.
Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг	010	11 152	9 182
Себестоимость реализованной продукции, товаров, работ, услуг	020	(10 516)	(8 000)
Валовая прибыль	030	636	1 182
Управленческие расходы	040	-	-
Расходы на реализацию	050	-	-
Прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг	060	636	1 182
Прочие доходы по текущей деятельности	070	10 467	8 214
Прочие расходы по текущей деятельности	080	(10 507)	(8 606)
Прибыль (убыток) от текущей деятельности	090	596	790
Доходы по инвестиционной деятельности	100	71	49

В том числе:доходы от выбытия основных средств, нематериальных активов и других долгосрочных активов	101	-	-
доходы от участия в уставном капитале других организаций	102	-	-
проценты к получению	103	71	49
прочие доходы по инвестиционной деятельности	104	-	-
Расходы по инвестиционной деятельности	110	-	-
В том числе: расходы от выбытия основных средств, нематериальных активов и других долгосрочных активов	111	-	-
прочие расходы по инвестиционной деятельности	112	-	-
Доходы по финансовой деятельности	120	444	726
В том числе: курсовые разницы от пересчета активов и обязательств	121	444	726
прочие доходы по финансовой деятельности	122	-	-
Расходы по финансовой деятельности	130	(345)	(151)
В том числе: проценты к уплате	131	-	-
курсовые разницы от пересчета активов и обязательств	132	345	151
прочие расходы по финансовой деятельности	133	-	-
Прибыль (убыток) от инвестиционной и финансовой деятельности	140	170	624
Прибыль (убыток) до налогообложения	150	766	1 414
Налог на прибыль	160	-	-
Изменение отложенных налоговых активов	170	-	-
Изменение отложенных налоговых обязательств	180	-	-
Прочие налоги и сборы, исчисляемые из прибыли (дохода)	190	-	-
Прочие платежи, исчисляемые из прибыли (дохода)	200	-	-
Чистая прибыль (убыток)	210	766	1 414

Результат от переоценки долгосрочных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	220	-	-
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	230	-	-
Совокупная прибыль (убыток)	240	766	1 414
Базовая прибыль (убыток) на акцию	250	-	-
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	260	-	-

Источник: баланс предприятия

Несомненно, для дальнейшего роста и развития ЗАО «Кьюликс Системс» необходимо усовершенствовать маркетинговый план, как тактический, так и стратегический планы маркетинга. А именно, необходимо: поддерживать и усовершенствовать сайт предприятия; разместить интернет рекламу с ссылками на сайт предприятия;

Данный маркетинговый ход принесет не только экономическую, но и социальную выгоду ЗАО «Кьюликс Системс»: усовершенствование сайта позволит приобрести имидж более современного предприятия, реклама в интернете позволит донести деятельность предприятия и предоставляемые им услуги до широких масс населения, что будет способствовать привлечению заказчиков.

Для ЗАО «Кьюликс Системс» характерна гибкая система цен и скидок для постоянных заказчиков.

Предложить такую технологию, которой еще нет на рынке или есть в недостаточном количестве, что вызовет большой спрос. Поэтому предложение потребителю - выполненный на основе новинки товар с его особыми характеристиками, позволит привлечь потребителя на свою сторону.

Создание дочерней компании позволит ЗАО «Кьюликс Системс» обходиться без длительного простаивания в работе, получать прибыль за счет деятельности компании, использовать имеющиеся у нее технологии, сохранить рабочие места. Можно сказать, что компания в состоянии расширяться и развиваться.

Список использованной литературы

1. Qulix Systems - Salesforce Solutions and AI Applications. Automations and optimizing business processes in Salesforce to raise productivity
2. [Электронный ресурс]/Кьюликс Системс.–Минск,2018.–Режим доступа: <https://qulix.com>.–Дата доступа: 13.07.2018
3. Платежный баланс Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/upload/iblock/fac/facac4a309c011aab5f9ed856bd3da49.pdf>. – Дата доступа: 18.05.2020.