

УДК 330.46

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО НА БЛАГО ЛЮДЕЙ В ОБЛАСТИ ЦЕЛЕЙ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ: ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЕ ПРИНЦИПЫ И СИСТЕМНЫЕ АСПЕКТЫ

Д. А. Бобров¹⁾, Т. В. Щукина²⁾

¹⁾ Аспирант кафедры финансов и финансовых институтов
Байкальского государственного университета, г. Иркутск (Россия)

²⁾ Кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры финансов и финансовых институтов
Байкальского государственного университета, г. Иркутск (Россия)

Цели в области устойчивого развития представляют собой возможность преобразовать наш мир с акцентом на экономическое развитие, особая роль в их достижении отводится государственно-частному партнерству. Рассмотрены десять основополагающих принципов концепции «государственно-частное партнерство на благо людей», предлагаемых Европейской экономической комиссией Организации Объединенных Наций. Определены типовые отношения элементов системы, целевые функции, родовые и видовые характеристики системы.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство; ГЧП; цели устойчивого развития (ЦУР); система ГЧП; элементы системы.

PEOPLE FIRST PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP FOR THE SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS: FUNDAMENTAL PRINCIPLES AND SYSTEMIC ASPECTS

D. A. Bobrov¹⁾, T. V. Schukina²⁾

¹⁾ Postgraduate Student, Department of Finance and Financial Institutions
Baikal State University, Irkutsk (Russia)

²⁾ PhD in Economics, Associate Professor, Associate Professor of Department of Finance
and Financial Institutions, Baikal State University, Irkutsk (Russia)

The Sustainable Development Goals are an opportunity to transform our world, mainstreaming economic development, a special role in their achievement is given to public-private partnerships. The basic ten principles of "People first Public-Private Partnerships" proposed by the United Nations economic Commission for Europe are listed. Typical relationships of system elements, objective functions, generic and species characteristics of the system are determined.

Key words: public-private partnership (PPP); people first PPP (PfPPP); system; sustainable development goals (SDG).

В 2015 году Организацией Объединенных Наций (ООН) обозначено 17 целей устойчивого развития (ЦУР) на период до 2030 года [1]. Для достижения столь масштабных целей ресурсов государственного сектора недостаточно, в связи с этим, ведущая роль в достижении ЦУР отводится государственно-частному партнерству (ГЧП).

Государственно-частное партнерство (ГЧП) применяется в мировой практике для решения инфраструктурных проблем. Капиталовложения в инфраструктуру – главный драйвер экономического и социального прогресса, обеспечивающий создание рабочих мест, повышение производительности и активизацию торговли. [2].

Основной особенностью применения ГЧП в области ЦУР является необходимость перенастройки его целевого назначения на «благо людям» [3]. Для этого Европейской экономической комиссией Организации Объединенных Наций (ЕЭК ООН) была предложена концепция «государственно-частное партнерство на благо людей» (ГЧПЛ). Ос-

новополагающие принципы ГЧПЛ: Переход от концепции эффективности затрат к концепции «ценность для населения»; Укрепление обратной связи с населением; Повышение квалификации кадров; Совершенствование нормативно-правовой базы; Нетерпимость к коррупции; Распространение успешного опыта реализации проектов; Открытость информации; Смешанное финансирование; Управление рисками; Финансовая устойчивость.

В силу того, что цели и области их применения представляют собой сложные объекты для дальнейшего изучения, уместным будет использование методов системного анализа, позволяющих выявить особенности системы, определить ее структуру, раскрыть принципы взаимодействия компонентов [4].

Основными целевыми функциями ГЧПЛ являются: экономическая целесообразность, экологическая устойчивость, социальное благополучие. Двумя основными элементами системы ГЧПЛ выступают государство и частный сектор, связанные партнерскими отношениями. Ключевой особенностью партнерства является, взаимодействие элементов системы на выгодных условиях для каждой стороны и предполагает наличие ресурсов пространства и времени, необходимых для противоположной стороны отношений.

Типы партнерских отношений могут быть: политическими, программными, проектными и контрактными. Политическое партнерство применяется для обозначения интересов сторон соглашения, намерений касательно участия в совместной деятельности с партнером в рамках определенных договорных обязательств. Программные имеют четко поставленную цель и могут включать обширные области применения. Примером может служить развитие ГЧП в сети Интернет. Проектные имеют точные границы в пространстве и времени. Контрактные представляются в рамках одного конкретного контракта, целью которого является решение определенной задачи.

Устойчивость системы зависит от того насколько она восприимчива, к внешним и внутренним факторам влияния [5]. Стабилизирующие факторы – устойчивость системы, можно отнести: политическую определенность (транспарентность), защищенность прав собственности, социальную ответственность, налоговые льготы, макроэкономическую стабильность и т. д. Дестабилизирующие факторы – коррупция, административные барьеры, политическая неопределенность и т. д.

Привлечение финансирования для создания инфраструктуры в ГЧПЛ на первоначальном этапе осуществляется из частных источников [6]. Для погашения возникших обязательств выделяют два основных вида финансирования: ГЧП с государственной оплатой (за счет налогоплательщиков), и за счет пользователей инфраструктуры, главным образом путем прямого сбора [7].

Применение ГЧПЛ обусловлено повышением самосознания общества и, как следствие, стремлением социума к совершенствованию жизни людей посредством развития инфраструктуры. Для полной реализации потенциала инноваций и партнерств требуются целенаправленные и последовательные усилия по созданию надлежащих правовых рамок и стимулов [8], разработка и использование международных стандартов. Для дальнейшего формирования системы требуется обозначить ее место относительно внешнего окружения, формализовать внутрисистемные связи и определить интенсивность их использования.

Библиографические ссылки

1. Unated SDGs 2016 annual report. Geneva, 2017.
2. Yescombe. E. R., Farquharson E. Public-Private Partnerships for infrastructure Principles of Policy and Finance. second edition. Oxford; Cambridge, 2018.
3. Руководящие принципы в области государственно-частных партнерств на благо людей в интересах достижения целей Организации Объединенных Наций в области устойчивого развития // ESE/CECI/WR/PPP/2018/3 [<http://www.unecsc.org>].
4. Клейнер Г. Б. Социально-экономические экосистемы в свете системной парадигмы Системный анализ в экономике – 2018 : сборник трудов V Международной научно-практической конференции – биеннале (21–23 ноября 2018) / Под общ. ред. Г. Б. Клейнера, С. Е. Щепетовой. – М. : Прометей, 2018. – С. 5–14.

5. Yuan J. и др. Social risk factors of transportation PPP projects in China : A sustainable development perspective // Int. J. Environ. Res. Public Health. – 2018. – Т. 15. – № 7.
6. Мочальников В. Н. Государственно-частное партнерство : отечественный опыт, мировые тенденции, вектор развития для России / В.Н. Мочальников. – Москва : Экономика, 2012. – 351 с.
7. Introduction to People-first Public-Private Partnerships in support of the United Nations Sustainable Development Goals // ECE/CECI/2019/6 [<http://www.unece.org>].
8. Guiding Principles on People-first Public-Private Partnerships in support of the United Nations Sustainable Development Goals // ECE/CECI/2019/5 [<http://www.unece.org>].

УДК 330.352.3: 338.27

ЭКОНОМИКА ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

Ю. Валевиц

*Кандидат экономических наук, доцент,
доцент кафедры международной политической экономики
Белорусского государственного университета, г. Минск*

В статье рассматриваются исторические этапы развития искусственного интеллекта, его влияние на перспективы экономического роста и уровень доходов отдельных экономических субъектов. Структурные изменения, обусловленные внедрением новых технологий, могут иметь как позитивные, так и негативные последствия, что требует разработки государством соответствующей экономической политики.

Ключевые слова: искусственный интеллект; экономический рост; конкуренция; прибыль; заработная плата; распределение доходов.

THE ECONOMICS OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE

Y. Valevich

*PhD in Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of International Political Economy
Belarusian State University, Minsk*

The article considers the development of artificial intelligence, its impact on the prospects for economic growth and the income level of economic entities. The structural changes due to the introduction of new technologies can have both positive and negative consequences. Therefore, the government should develop an appropriate economic policy.

Key words: artificial intelligence; economic growth; competition; profits; wages; income distribution.

Согласно определению, данному американским информатиком Джоном Маккарти в 1956 г., «искусственный интеллект – это свойство интеллектуальных систем выполнять творческие функции, ранее считавшиеся прерогативой исключительно человека (понимание, обучение, способность рассуждать, решать проблемы, взаимодействовать и т. д.)». В его развитии выделяют несколько этапов: 1) 1956–1974 гг.: государственное финансирование разработки логических подходов к решению различных проблем; 2) 1974–1980 гг.: ослабление интереса к соответствующим исследованиям и сокращение финансирования вследствие завышенных ожиданий и ограниченных возможностей разработанных программ; 3) 1980–1987 гг.: появление экспертных систем, основанных на знаниях, и смещение акцента в исследованиях и финансировании в сторону этой формы искусственного интеллекта; 4) 1987–1993 гг.: кризис 1987 г., обусловивший негативное восприятие новых технологий правительствами и инвесторами, возможности дорогостоящих экспертных систем также оказались ограничен-