

Фонд «Даму» оказывает финансовую и нефинансовую поддержку предприятиям малого и среднего бизнеса, такие как льготное кредитование через банки второго уровня в рамках целевых программ для регионов и отдельных отраслей, микрокредитование через микрокредитные организации, снижение ставки вознаграждения по кредитам на развитие бизнеса, выдаваемым банками, предоставление частичной гарантии в качестве залога по кредитам банков. Помимо названных мер фондом осуществляются различные виды нефинансовой поддержки в Центрах обслуживания предпринимателей: бесплатные семинары и мастер-классы по профильным направлениям бизнеса; бесплатный консалтинг и сервисная поддержка по важнейшим направлениям ведения бизнеса и госпрограммам поддержки МСБ. По итогам первого квартала 2019 года поддержано 715 проектов, по которым выплачены субсидии и гарантии на сумму 11,5 млрд тенге.

Список использованных источников

1. Салпагарова Ф.А. Анализ структуры МСБ и прогноз ее развития. Сборник научных трудов Аграрная наука, творчество, рост. Ставрополь, 2016. С. 275–278.
2. Конструктивный общественный диалог – основа стабильности и процветания Казахстана. Послание Главы государства Касым-Жомарта Токаева народу Казахстана 2 сентября 2019.
3. Малое и среднее предпринимательство в РК 2014–18. Статистический сборник, Нур-Султан, Комитет по статистике МНЭ РК, 2019 г. С. 88.

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТНЫХ АГЕНТСТВ СТРАН G-20

А. В. Хаиров,

студент факультета мировой экономики и международной торговли
Института международных экономических связей, г. Москва

С. Н. Суетин,

канд. экон. наук, доцент, заведующий кафедрой финансов
Института международных экономических связей, г. Москва

Тенденции развития современной мировой торговли характеризуются колоссально быстрой интеграцией стран, увеличением объемов предлагаемого объема товаров и услуг, расширением свободных от налогов экономических зон, формированием новых схем ведения бизнеса, поддержкой малого и среднего бизнеса.

Одним из условий конкурентоспособности стран на зарубежных рынках стала государственная поддержка экспортеров.

Для целей поддержки экспорта, выражающихся в льготном кредитовании и в страховании различных видов экономических и политических рисков, в различных странах создаются Экспортные Кредитные Агентства (ЭКА).

Экспортное кредитное агентство – общее название для структур, отвечающих за страхование рисков экспортеров и инвесторов [1].

ЭКА развивают экспортную деятельность и международную торговлю. Для ЭКА нет установленной модели. Некоторые из них работают как государственные ведомства, а другие – как частные компании. ЭКА предоставляют кредитное страхование, финансовые гарантии или и то, и другое, обеспечивая покрытие рисков экспортеров и кредитующих их банков, предоставляя финансирование импортерам из развивающихся стран, что приводит к увеличению импорта товаров и росту экономики этих государств.

В настоящее время в мире насчитывается около 100 экспортных кредитных агентств, при этом 85 (73 страны) из них входят в Бернский Союз (International Union of Credit and Investment Insurers) – ведущую глобальную организацию отрасли страхования экспортных кредитов и инвестиций [2].

Члены организации могут быть частными или государственными, небольшими или крупными. Организации предоставляют все возможности индустрии страхования экспортных кредитов и инвестиций по всему миру.

Бернский союз был создан в 1934 г. В 1993 г. секретариатом Бернского союза (при поддержке Европейского банка реконструкции и развития) был основан Пражский клуб. Целью клуба было оказание поддержки недавно созданным страховщикам экспортных кредитов и инвестиций. В 2016 г. члены Бернского союза и Пражского клуба одобрили интеграцию двух организаций.

Цель этого содружества: активное участие в трансграничной торговле путем содействия международному признанию эффективных принципов экспортного кредитования и иностранных инвестиций, создания форума для профессионального обмена опытом, а также участие в совместных проектах с другими заинтересованными сторонами по экспортному финансированию отраслей.

Бернский союз обеспечивает компенсацию и защиту риска платежей около 13 % от годового объема международной торговли товарами и услугами (согласно статистике ВТО), и с 2008 года выплачено по искам более 48 млрд долл. США [3].

Участники объединения обеспечивают защиту экспортных компаний, инвесторов и финансовых учреждений от убытков в результате коммерческих кредитных рисков (дефолт или неплатежеспособности должника, а также неправомерный отказ покупателя принять товар или риск одностороннего расторжения коммерческого контракта) и политических рисков (неконвертируемость валюты, политическое преследование, конфискация иностранных активов национализация; мораторий или ограничение валютных операций, введенное в стране импортера; колебания обменного курса, происходящие в результате законодательных действий властей; эмбарго; война, революция, гражданские волнения).

ЭКА, хотя и устанавливают свои принципы и приоритеты в страховании рисков, покрывают разные виды рисков и на разные сроки, но обладают и общими чертами:

- ЭКА выступают от имени государства и финансируются за его счет;
- ЭКА покрывают коммерческие и политические риски.

Большинство стран G-20 состоят в Бернском союзе. Инструменты финансовой поддержки, используемые странами G-20 имеют следующие основные направления: Страхование, Гарантии, Кредитование, Инвестиции. Первое ЭКА было создано 100 лет назад в 1919 году в Великобритании, затем ЭКА были созданы в Германии и Италии [4].

Некоторые страны, такие как Канада, Франция, Италия, Великобритания, Турция, США, Мексика имеют полный спектр предоставляемых услуг по основным направлениям и придерживаются модели единого института финансовой поддержки экспорта. Два и более институтов поддержки имеют Китай, Бразилия, Германия, Япония. С ростом экспортной активности увеличивается доля страховых и гарантийных продуктов в портфеле международных ЭКА.

Большинство ЭКА в странах G-20 являются государственными финансовыми учреждениями, действующих на международном уровне.

В России страхование экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков осуществляет АО «ЭКСАР», созданное в 2011.

В целях развития экспорта механизмы финансирования могут включать не только ЭКА, но и национальные банки развития, инновационные фонды или финансовые институты развития, целью которых является создание рынков за счет перераспределения инвестиционных потоков за рубежом с учетом национальных интересов.

В настоящее время выделяют следующие тенденции функционирования экспортных кредитных агентств в мировой экономике [5]:

- увеличение числа ЭКА в мире и формирование конкурентной среды на этом рынке, но что создает и проблемы с поддержанием равных условий для экспортеров;

- в дополнение к растущей конкуренции растет и сотрудничество между государственными механизмами финансирования торговли и развития, сотрудничество между ЭКА работающих вместе в форме совместного финансирования, а также обмена знаниями;
- стремительное развитие и увеличение доли экспортных кредитных агентств развивающихся стран;
- инновации, цифровые технологии изменяют бизнес-среду, открывают новые торговые возможности для компаний;
- государственная поддержка экспорта играет важную роль в процессах экономического роста, при этом политика государств предполагает объединение целей, касающиеся сотрудничества в области торговли и целей устойчивого развития.

Список использованных источников

1. Участие экспортных кредитных агентств в экспортном финансировании [Электронный ресурс]. – URL: http://mgimo.ru/files/238488/project_financing_7.pdf – Дата доступа: 26.11.2019.
2. Berne Union [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.berneunion.org/about-the-berne-union/> – Дата доступа: 26.11.2019.
3. About The Berne Union [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.berneunion.org/Stub/Display/8> – Дата доступа: 26.11.2019.
4. Berne Union Members [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.berneunion.org/Members> – Дата доступа: 26.11.2019.
5. Berne Union Yearbook 2019 [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.berneunion.org/Articles/Details/484/Berne-Union-Yearbook-2019> – Дата доступа: 26.11.2019.
6. Introduction to the Special Section: Strengthening Institutional Collaboration for Development and Economic Growth [Электронный ресурс]. – URL: <https://doi.org/10.1111/1758-5899.12706> – Дата доступа: 26.11.2019.

ПАРАДИГМАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К ИЗУЧЕНИЮ ЭГАЛИТАРНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Г. А. Черемисинов,

докт. экон. наук, профессор кафедры экономической теории
и национальной экономики Саратовского национального исследовательского
государственного университета им. Н. Г. Чернышевского, г. Саратов

К. В. Фенин,

ассистент кафедры экономической теории и национальной экономики
Саратовского национального исследовательского
государственного университета им. Н. Г. Чернышевского, г. Саратов

Современный мейнстрим экономикс базируется на идее о невозможности сочетания экономического развития и увеличения всеобщего благосостояния без роста социально-экономического неравенства. Однако существуют альтернативные либерально-рыночной доктрине парадигмальные подходы, основанные на опыте эгалитарного экономического развития в Швеции и Японии во второй половине XX в.

Первый пример связан с научным творчеством Г. Мюрдаля, объяснявшим механизм прогрессивно нарастающих позитивных изменений в шведской экономике. По Г. Мюрдалю, вектор национального экономического развития зависит от совместного решения государства и общества. В одном случае, государственная политика направлена на создание благоприятных условий для крупного бизнеса и игнорирует интересы широких слоёв населения, поэтому экономический рост сопровождается социально-экономической дифференциацией. В ином случае, парадигмальный подход основан на