

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ АГЕНТСКОГО ДОГОВОРА

В настоящее время применение агентского договора широко распространено. Однако в белорусском законодательстве агентский договор остается непоименованным. Это приводит к тому, что применение агентского договора резидентами Республики Беларусь при заключении внешнеэкономических сделок с физическими и юридическими лицами, а также разрешение споров между ними оказывается затруднено. Актуальность вопроса об использовании агентского договора, и необходимости его имплементации в национальное законодательство Республики Беларусь неоспорима, поскольку агентский договор и не регламентирован законодательством Республики Беларусь, но в то же время не запрещен и широко применяется во внешнеэкономической деятельности и на внутригосударственном уровне.

Следует уточнить правовой статус и полномочия агента. Согласно словарю финансово-экономических терминов агент – это доверенное лицо, выполняющее поручения или совершающее определенные действия как комиссионер в интересах другого лица (принципала). Агент не принимает на себя никакого финансового риска по сделке за исключением риска, который вытекает из возможного банкротства его клиента, и ему выплачивается комиссия за оказанные им услуги [5, с. 9]. Согласно юридическому словарю, под агентом понимают доверенное лицо (юридическое или физическое), совершающее в пределах полученных полномочий действия по поручению и в интересах другого лица (принципала). Предоставляет услуги за определенное вознаграждение [3, с. 7].

Как можно заметить, агент действует по поручению в данном случае принципала или в соответствии с условиями агентского соглашения, заключенного между принципалом и агентом. Агентский договор, в свою очередь, представляет собой – гражданско-правовой договор, по которому одна сторона, называемая «агентом», обязуется за вознаграждение совершать по поручению другой стороны, принципала, юридические и иные действия от своего имени, но за счет принципала либо от имени и за счет принципала [1].

Агентский договор поименован в законодательстве РФ. Следует отметить, что в соответствии со статьями Гражданского кодекса РФ агент осуществляет юридические и иные действия от своего имени, но за счет принципала либо от имени и за счет принципала по поручению другой стороны [4, ст. 1005]. В процессе своей деятельности в определенный срок агент обязан представлять принципалу отчеты, предусмотренные договором. Агент должен прилагать к отчетам необходимые доказательства расходов, произведенных за счет принципала [4, ст. 1008]. Законом предоставлено право на получение вознаграждения за торговые сделки, заключенные после окончания действия агентского договора в случаях, если:

- сделка может быть приписана в основном усилиям коммерческого агента в течение периода действия договора;
- сделка была заключена в близкий срок после окончания действия агентского договора;
- заказ третьего лица прибыл принципалу или коммерческому агенту прежде, чем закончил действие агентский договор.

При отсутствии в договоре каких-либо условий о порядке оплаты вознаграждения агенту принципал обязан выплатить вознаграждение в течение недели с момента представления ему агентом отчета за прошедший период [4, ст. 1006]. Стоит отметить, что при имеющихся возражениях к деятельности агента, принципал обязан сообщить о них агенту в течение тридцати дней со дня получения отчетного документа, если в договоре стороны не установили иной срок. Иначе отчет считается принятым принципалом [4, ст. 1008]. Таким образом, в законодательстве РФ разработана нормативно-правовая база применения агентского договора.

В Республике Беларусь ситуация складывается совершенно иначе. Одной из причин, препятствующих имплементации агентского договора в Гражданский кодекс Республики Беларусь, является то, что белорусский законодатель не усматривает принципиальных различий между агентским договором и договорами комиссии или поручения. Однако в англо-американском и международном праве четко определено одно из ключевых отличий данных договоров, которое заключается в том, что если доверенное лицо по договору поручения вправе лишь совершать юридически значимые действия, а комиссионер в рамках договора комиссии лишь заключает сделки, то агент, вправе совершать и юридические, и фактические действия. При этом их суть заключается в создании условий или помощи в заключение договора между принципалом и третьим лицом.

Необходимо обратить внимание, что агентский договор и одна из его сторон, агент, упоминаются в Налоговом кодексе, а также в Кодексе торгового мореплавания Республики Беларусь. Так, Кодекс торгового мореплавания Республики Беларусь включает в себя понятие договора оказания услуг морского агента, в соответствии с которым одна сторона, морской агент, обязуется за вознаграждение совершать юридические действия в области торгового мореплавания в качестве постоянного представителя другой стороны, судовладельца, в определенном порту или на определенной территории.

Упоминание специальности «агент» нередко встречается в нашем законодательстве. Согласно Постановлению Министерства труда и социальной защиты «Об утверждении общегосударственного классификатора Республики Беларусь» от 24 июля 2017 г. в перечне групп занятий общегосударственного классификатора содержится 32 наименования должности агента: агент торговый, агенты по коммерческим продажам, агенты по закупкам, агенты по предоставлению коммерческих услуг. Данный нормативный правовой акт описывает занятия по основным группам, подгруппам, малым и начальным группам, к которым относятся различные должности агента. Так, агенты по коммерческим продажам (начальная группа 3322) представляют компании по продаже различных товаров и услуг для организаций и других организаций и обеспечивают получение ими конкретной информации по мере необходимости. В свою очередь агенты по закупкам (начальная группа 3323) покупают товары и услуги для использования или перепродажи от имени промышленных, коммерческих, государственных или иных организаций. Стоит отметить, что общегосударственный классификатор Республики Беларусь включает в себя не только агента по закупкам, но и специалиста по закупкам. Основное отличие данных понятий в том, что специалист – штатный сотрудник организации чаще государственной формы собственности, а агент может не состоять в трудовых отношениях с принципалом и работать за вознаграждение. Последнее характерно для коммерческих организаций частной формы собственности.

Агенты по предоставлению коммерческих услуг (малая группа 333) налаживают контакты в целях осуществления продажи различных бизнес-услуг, таких как предоставление рекламных мест в средствах массовой информации, обеспечение необходимых документов для таможенно-

го оформления сделок в соответствии с установленным порядком, поиск вакансий для ищущих работу, подбор работников для работодателей, организация контрактов на выступление спортсменов, артистов и художников, а также на издание книг, производство игр или дисков, написание и продажа музыкальных произведений, планирование и организация конференций и подобных мероприятий.

Так, в соответствии с постановлением Министерства труда и социальной защиты «Об утверждении общегосударственного классификатора Республики Беларусь» от 24 июля 2017 г. агенты в зависимости от сферы деятельности осуществляет и юридические и фактические действия. Так, агенты по закупкам покупают оборудование, материалы, необходимые для использования и дальнейшей обработки сырья, приобретают товары в целях их последующей перепродажи в розничной или оптовой торговли. Агенты по предоставлению коммерческих услуг, в свою очередь, осуществляют продажу на аукционе различных видов имущества, автомобилей, товаров, скота, произведений искусства, ювелирных изделий и других объектов.

Законодательство Республики Беларусь нередко ставит знак равенства между понятиями специальности и должности агента. Согласно постановлению Министерства труда и социальной защиты Республики Беларусь «Об утверждении выпуска 1 Единого квалификационного справочника должностей» от 30 декабря 1999 г. (с изм. и доп. от 4 января 2018 г.), агент – это сотрудник организации, выполняющий определенные трудовые функции. Такое смешение понятий может препятствовать выделению агентского договора в отдельный вид гражданско-правового договора.

Практика внешнеэкономической деятельности крупных белорусских компаний наглядно свидетельствует об активном использовании ими агентского договора. Так, билеты авиакомпании «Белавиа» распространяются внутри страны и по всему миру через сеть агентов – юридических лиц, которые никак не являются сотрудниками данной организации. В настоящее время агентами авиакомпании «Белавиа» в Беларуси являются порядка 27 организаций. Этот процесс является перманентным, поскольку с одним агентством заключается договор, с другим, наоборот прекращается. Авиакомпания «Белавиа» сотрудничает по агентским соглашениям с различными зарубежными партнерами. Так, насчитывается несколько десятков, если агентств по всему миру.

Стоит отметить, что авиакомпания «Белавиа» подписывает договор не с каждым агентством, а только с BSP (Billing and Settlement Plan), представляющая собой коммерческую структуру компании IATA и созданная с целью облегчить и упростить систему продажи авиабилетов. В систему BSP входит разное количество агентств: от 5–10 до нескольких тыс. в зависимости от размера страны. Получается, для компании «Белавиа» агенты – это совершенно сторонние организации и заключает данная авиакомпания с BSP не что иное, как агентский договор, который позволяет не только реализовывать авиабилеты, но и рекламировать услуги и создавать положительный имидж национального авиаперевозчика.

Проанализировав и обобщив мнения авторов, чьи исследования связаны не только с юридической, но и экономической сферами деятельности, а также национальное законодательство, можно сделать вывод о том, что преимущества от имплементации правовых норм агентского договора несомненны. Агентский договор обладает явным преимуществом перед другими посредническими договорами, потому что предмет данного договора не ограничен рамками юридических действий. Законодательное включение агентского договора в состав поименованных договоров предоставит экономическим и арбитражным судам разрешать спорные ситуации, возникающие из таких договоров, на более высоком уровне.

Имплементация агентского договора в законодательство Беларуси поможет также попутно решить задачу сближения законодательств России и Беларуси в рамках Союзного государства и ЕврАзЭС.

Список использованных источников

1. *Гавриленко, В. Г.* Энциклопедия публичного права / В. Г. Гавриленко, П. Г. Никитенко, Н. И. Ядевич. – М., 2012. – 494 с.

2. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 7 дек. 1998 г., № 218-З : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобрен Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : с изм. и доп. от 1 февр. 2019 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Респ. Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2019.

3. *Додонов, В. Н.* Большой юридический словарь : учеб. пособие / В. Н. Додонов, В. Д. Ермаков, М. А. Крылова. – М., 2013. – 623 с.

4. Об агентском договоре РФ [Электронный ресурс] : Гражданский кодекс РФ, 30 нояб. 1994 г., № 51-ФЗ : принят Гос. Думой 21 окт. 1994 г. : с изм. и доп. от 18 марта 2019 г. // КонсультантПлюс. Россия / ЗАО «Консультант Плюс». – М., 2019.

5. Словарь финансово-экономических терминов / А. В. Шаркова [и др.] ; под ред. М. А. Эскиндарова. – М., 2015. – 509 с.