

- накопление готовой продукции и организацию ее распределения в соответствии с фактическим поступлением заказов от клиентов;
- рациональное использование площадей, принадлежащих организациям;
- снижение простоев транспортных средств;
- уменьшение потребности в персонале.

### Литература

1. Гаджинский А. М. Логистика: учебник для высших и средних специальных учебных заведений. – М. : Информационно-внедренческий центр «Маркетинг». – 2015. – 207 с.
2. Гончаров, В. И. Управление проектами / В. И. Гончаров, Н. В. Шинкевич. – Минск : МИУ, 2017. – 244 с.

## Тенденции движения прямых иностранных инвестиций в мировой экономике

*Орлова А. С., студ. II к. БГУ,  
науч. рук. Журавская К. С., препод.-стажер*

Для выявления определенных тенденций, возникающих в процессе международной инвестиционной деятельности, хотелось бы сначала рассмотреть последнее десятилетие (2010–2019). Этот период начался с подъема мировой экономики после кризиса, произошло увеличение объемов потоков ПИИ, в 2011 оно составило 16%, но не превысило докризисные показатели. По итогу, в 2014 г., колеблясь, приток ПИИ показал прирост в 11% по сравнению с 2009 г. до 1350 млрд долларов, а после подъема в 2015 г. упал до 1297 млрд долл. (2018). По сравнению с предыдущими годами, объем ПИИ в мире, как и в течение 2-х лет, продолжил сокращаться (на 13% до 1,3 трлн долларов). Эксперты считают, что подобное объяснимо: многонациональные предприятия США возвращают некоторую часть накопленной прибыли, что связано с проведением реформ, которые начал Дональд Трамп (в частности, налоговые реформы, которые заключаются в снижении бремени налогообложения, наподобие тех, которые проводил Буш). Вместе с мировыми показателями продолжил сокращаться приток ПИИ в развитые страны (–27%, что является минимумом 2004 г.). В Европе это произошло в основном за счет Брекзита в Великобритании, поскольку инвесторы не уверены в будущем вложенных средств, а также отзыва капитала США.

Эта ситуация не коснулась развивающихся стран, в которые приток инвестиций остался практически на прежнем уровне (увеличился на 2%). При этом если рассматривать текущую долю ПИИ, приходящихся на развивающиеся страны, то она значительно повысилась за счет сокращения ее в раз-

витых странах, а также большего объема инвестиций, приходящегося на их долю, и составляет 54%. Если обратить внимание на динамику притока ПИИ в мире и по экономическим группам стран, заметно определяющее влияние развитых стран, поскольку траектория линии их показателей почти полностью повторяет траекторию мировых, что происходит за счет стабильности динамики ПИИ в развивающихся странах.

Наибольшее увеличение наблюдается в регионах Африки (11%), но инвестиции в них нацелены на освоение природных ресурсов, и лишь малая часть диверсифицирована. В Азиатских развивающихся странах увеличение составило 4% за счет удвоение суммарной стоимости проектов, а в латиноамериканских и странах Карибского бассейна приток ПИИ уменьшился на 6%. Объемы инвестиционного притока в наименее развитые страны составили 24 млрд долларов, что показывает их рост в сравнение с 2017 г., а в государствах с транзитивной экономикой, в свою очередь, наметился спад притока ПИИ (-28%), по большей части из-за того, что потоки ПИИ в России сократились на 49%.

Эксперты ожидают, что объемы ПИИ в развитых странах обретут возрастающую тенденцию после того, как последствия налоговой реформы не будут ощущаться столь остро. Эти прогнозы сделаны на основе информации о том, что возникло большое количество новых проектов. Предполагается, что рост будет составлять не более 10%, и в долгосрочной динамике также не намечается резких изменений.

Если рассмотреть динамику ПИИ, начиная с экономического кризиса, то заметно, что эта тенденция «вялости» прослеживается на протяжении всего периода. Это можно объяснить тем, что начала сокращаться доходность ПИИ, а также появилась возможность вложения средств в активы с меньшей стоимостью. Так, чтобы ее увеличивать, инвесторы стремятся занять наиболее перспективные ниши. Заметны большие вливания ПИИ в отрасли технологий, фармацевтики, автомобилестроения, связанные с НИОКР. Причем, несмотря на текущие большие объемы инвестиций, они стабильно растут, это означает, что компании видят их большой потенциал. И, безусловно, существуют лидеры своих сфер, за счет которых этот рост и становится столь заметным. Так, 1/3 всех ПИИ, проводимых частным сектором, приходится на компании, входящие в 100 крупнейших МНП.

Показательная тенденция наблюдается также в правовой области инвестирования. Несмотря на то, что увеличивается влияние новаторских решений, а также истекают сроки у многих устаревших соглашений, большую долю все же составляют именно последние. Это может быть обусловлено тем, что современные способы осуществления ПИИ, касающиеся их проблемы и т.п. не кардинальным образом отличаются от тех, что были в прошлом, и, несмотря на появление новых масштабных отраслей, ПИИ в которые требуют определенного

регулируемого, нет необходимости значительно пересматривать основные положения прямого иностранного инвестирования.

### Литература

1. World investment report 2018: Investment and new industrial policies [Electronic resource] // United Nations Conference on Trade and Development. – Mode of access: [https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2018\\_en.pdf#page=69](https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2018_en.pdf#page=69). – Date of access: 20.10.2019.

2. World investment report 2019: Special economic zones [Electronic resource] // United Nations Conference on Trade and Development. – Mode of access: [https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2019\\_en.pdf](https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2019_en.pdf). – Date of access: 20.10.2019.

## Инструменты стратегического анализа для обоснования процесса принятия решений о капиталовложениях

*Пекарская К. Ю., магистрант БГЭУ,  
науч. рук. Лукьянова И. А., канд. эк. наук, доц.*

Толкование инвестиционного планирования в рамках стратегического процесса принятия решений приводит к пониманию, что стратегические нефинансовые аспекты капитальных вложений должны быть оценены наряду с финансовыми факторами.

В современной практике оценки эффективности инвестиционных проектов, как правило, применяется ряд строгих инструментов финансового анализа, которые необходимо использовать для оценки финансовых аспектов проекта. Механизм осуществления экономических расчетов для установления показателей, характеризующих эффективность инвестиционных проектов, достаточно подробно описан в отечественной научной и методической литературе и основан на расчете двух групп показателей эффективности: статических, не предполагающих использования концепции дисконтирования (простой срок окупаемости, индекс доходности инвестиций, уровень безубыточности, показатели рентабельности и пр.), а также динамических, определяемых на основании использования концепции дисконтирования (чистая приведенная стоимость, внутренняя норма доходности, индекс рентабельности инвестиций, динамический срок окупаемости).

Несмотря на важность инструментов финансового анализа, они не могут охватить все стратегические аспекты инвестиционных проектов, поскольку многие из них не поддаются количественной оценке. Анализ литературных источников зарубежных авторов позволил выделить некоторые инструменты стратегического анализа, которые позволяют дополнить финансовый анализ.