
А. Ф. Зубрицкий, заместитель директора института Конфуция по науке и технике
Белорусский национальный технический университет, Минск, Беларусь

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТОВ ЕВРОПЕЙСКИХ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПЛАТФОРМ

Мировой опыт показал, что участие государства (прямое финансирование) является неотъемлемой частью развития инвестиционной и инновационной деятельности. В США, Франции и в ряде других стран государственное финансирование составляет 50 % расходов на создание инновации. Прямое финансирование включает в себя предоставление субсидий, грантов, кредитов на льготных условиях. Более того, государственная поддержка осуществляется посредством гарантии возмещения части вложенных средств. Так, например, в Германии на покрытие половины суммы от затрат на внедрение инноваций государство предоставляет безвозмездные ссуды, а в США предоставляются гранты на поддержание инновационных проектов (размер гранта не должен превышать 75 % от стоимости проекта) [1].

Проекты, реализуемые в рамках европейских технологических платформ (*далее* — ЕТП), варьируются по срокам завершения, графикам и объемам финансирования, возможным рискам в широком диапазоне. В общем случае, для каждого исследовательского проекта и для каждой общей стадии данного проекта необходимо разрабатывать индивидуальный план финансирования. Типичные источники финансирования: собственные средства, гранты, а также займы.

Наблюдается следующая закономерность: чем выше риск, тем собственных средств на ранних стадиях выполнения проекта требуется больше.

Следует отметить две модели финансирования проектов в рамках технологических платформ: корпоративную и проектную.

Схема корпоративного финансирования представлена в соответствии с рис. 1, схема проектного финансирования — рис. 2.

В корпоративной финансовой модели финансовые партнеры (например Европейский инвестиционный банк (*далее* — ЕИБ)) обеспечивают финансирование агента, которым могут быть компании, консорциум компаний или институты на основе финансовой помощи. В данной модели финансовые партнеры уязвимы по отношению к кредитным рискам агента, а не проекта.

Справочно. Например: компания-поставщик приняла решение профинансировать разработку (на свой страх и риск) нового прогрессивного комплектующего изделия для ведущей генеральной фирмы-изготовителя комплектного оборудования.

В модели проектного финансирования, проект реализуется и финансируется за счет юридически и финансово автономной (т.е. за счет зарезервированных средств для определенной цели) проектной компании с агентом (агентами), который является стратегическим партнером (акционером, пайщиком).

Источники финансирования



Рис. 1. Схема корпоративного финансирования проекта ЕТП

Источники финансирования



Рис. 2. Схема модели проектного финансирования проекта ЕТП

Справочно. Например, две энергетические компании разрабатывают инновационные энергетические установки на основе возобновляемой энергии. Для того, чтобы распределить риски по проекту, они создают проектную компанию.

Невзирая на то, что основной предпосылкой для финансирования ЕИБ является финансовая привлекательность заемщика (например, агента или компании специального назначения («проектная компания»), созданной для реализации определенного проекта или для определенной цели), банк ограничивает финансирование до 50% от общей сметной стоимости проекта. Для ЕИБ проект — это инвестиции технически и экономически четко определенные. Помимо основного инвестирования, проект включает в себя дополнительные расходы, необходимые для достижения всего масштаба проекта.

Приемлемые совокупные расходы по проекту включают в себя все инвестиции, связанные с проектом или несколькими проектами. Они обычно включают связанные с проектом капитальные вложения в материальные и нематериальные активы, расходы на научных сотрудников, постепенно увеличивающийся оборотный капитал и относящиеся к нему эксплуатационные расходы.

В некоторых случаях ЕИБ финансирует до 75 % от общей стоимости проекта. В общем, можно взять кредит при условии, что инициатор проекта (корпоративная финансовая модель) или сам проект (проектная модель финансирования) соответствуют требованиям банковской практики (т.е. заемщики приемлемы для банков). Как правило, разрыв между стоимостью инвестиций, грантов и банковским долгом должен быть погашен за счет средств из собственных ресурсов.

Продуктовая линия ЕИБ является гибкой. ЕИБ, как правило, предоставляет кредиты инициатору проекта непосредственно или через банк-посредник. В некоторых случаях требуется поручительство.

Общие кредиты предназначены для удовлетворения проектов, инвестиционные затраты на которые меньше 15 млн евро. Кредитные линии ЕИБ предоставляет финансовым посредникам для поддержки малых проектов на свой страх и риск, как правило, такие кредитные линии рассчитаны на малые и средние предприятия.

В том случае, если проект в рамках ЕТП удовлетворяет критериям инновационной политики ЕС «Инновации 2010 (i2i)», инициаторы (независимо от организационно-правовой формы собственности и размера) имеют право на получение ассигнований в рамках данного вида кредитов.

Справочно. Одним из стратегических приоритетов группы ЕИБ, которая включает в себя венчурные фонды Европейского инвестиционного фонда (далее — ЕИФ), является поддержка инновационной политики ЕС «Инновации 2010 (i2i)». С одной стороны, ЕИБ предоставляет различные виды финансирования с привлечением заемного капитала, с другой — ЕИБ инвестирует в инновационные компании с помощью венчурных фондов. ЕИБ уже выделил 34,7 млрд евро, общая сумма кредитов в рамках всей программы «i2i» запланирована 50 млрд евро на 10 лет [2].

Следует отметить, что именно инновационный потенциал страны способствует развитию проектного финансирования.

Особо необходимо отметить, что исходя из принципа формирования ЕТП снизу вверх, ЕК не финансирует секретариат ЕТП, который должен полагаться на самоорганизацию и самофинансирование. ЕТП однако могут запрашивать финансирование со стороны ЕК на отдельные виды деятельности в рамках конкурентных инициатив по поддержке отдельных программ или проектов.

Способы и методы финансовой поддержки ЕТП разработаны одновременно с созданием технологических платформ в рамках «7-й рамочной программы ЕС». Однако это не узкоспециализированные фонды или субсидирование конкретных ТП. Фонды и программы, занимающиеся финансированием исследовательских проектов, действующих в рамках ТП, имеют гораздо более широкий горизонт применения.

Финансирование всех проектов в рамках ЕТП осуществляется при посредничестве ЕИФ совместно с ЕИБ, которые поддерживают разработки, исследования и инновации в ЕС.

ЕИБ — автономный институт ЕС, был учрежден для финансирования инвестиционных проектов, способствующих сбалансированному развитию ЕС. Действует как двигатель политики ЕС. Являясь одним из крупнейших международных заемщиков, ЕИБ имеет высокий кредитный рейтинг и способен мобилизовать значительные объемы кредитования на финансовых рынках по самым выгодным ставкам.

Одним из стратегических приоритетов группы ЕИБ, которая включает в себя венчурные фонды ЕИФ, является поддержка инновационной политики ЕС «Инновации 2010 (i2i)». С одной стороны, ЕИБ предоставляет различные виды финансирования с привлечением заемного капитала, с другой — ЕИБ инвестирует в инновационные компании с помощью венчурных фондов. Для того чтобы укрепить свою поддержку в этой области, ЕИБ разработал инструменты кредитования, которые могут быть адаптированы к конкретным нуждам проектов и организаторам проектов.

Компании, входящие в состав ЕТП, используют типичные финансовые инструменты: собственные средства, гранты, ссуды (кредиты) и пр.

Справочно. Для создания потенциальных источников финансирования проектов ЕТП сформирован ряд следующих программ:

- Eureka (European Research Coordination Agency);
- Cost (программа кооперации в областях научных и технических разработок, посредством национальных фондов ЕС);
- FP7 («7-я рамочная программа»);
- ERA-Net (координация и поддержка действий совместно финансируемых программой ЕС по вопросам международного сотрудничества);
- Risk-Sharing Finance Facility (распределение финансовых рисков);
- Joint Technology Initiative (разработка новых технологий из различных областей, финансирование разработок ведется по модели «50/50», когда половину финансовых затрат осуществляет одна из европейских компаний, еще 50 % покрывает ЕС);
- Cooperation Specific Programme.

Каждая из программ имеет специфическую направленность и предназначена для финансирования и протекционизма определенных научных направлений.

Список использованных источников

1. *Опалева, О. И.* Государственное управление инновационной деятельностью / О. И. Опалева // Финансы и кредит. — 2010. — № 15 (399). С. 29–39.

2. Опыт ЕС: технологические платформы (организационная структура, финансирование) [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://clck.yandex.ru/redirect/nWO_r1F33ck?data=NnBZTWRhdFZKOHQxUjhzSWFYVGhXYVBwcmRkd0MtYmljWGxvWHFsVGJZeHZEM3JGQmRqdllLb3ZkZmR5ei02Rnc4Y05OTlIiWaUdpX3Bhbkhod1pyU1ltM09YTVlVYQzBSQjFFUk80WElk0Zyd29KYkZjcHlZOGhqHJ5b1R6XzZHVM5vajM4dEJnbmR5ME12YlV4cGxhWHl2b21NSVgwMlhNdmc1cmVoNUtJT3c3SEpfZnpNc0lNamVNcUZuTXdZ&b64e=2&sign=60ae847a748560f8a2f113fe132af58b&keyno=17/. — Дата доступа: 20.02.2018.

3. Официальный сайт Евроньюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://ru.euronews.com/2015/07/06/the-eureka-project-30-years-of-research-and-innovation-across-borders/>. — Дата доступа: 20.02.2018.

4. Злышко, О. В. Разработка модели инвестирования в проекты технологических платформ на основе реорганизации структурно-функциональных связей участников / О.В. Злышко, Е.М. Лисин // Международный научно-практический журнал «Креативная экономика». — 2013. — № 9 (81). — М. — 139 с.

5. Презентация Ассоциации кластеров и технопарков на Евразийском инвестиционном форуме в Москве, 8 июня 2017 г.

6. Об утверждении Положения о формировании и функционировании евразийских технологических платформ [Электронный ресурс]: Решение Евразийского межправительственного совета от 13 апреля 2016 г. № 2. — Режим доступа: <http://docs.eaeunion.org>. — Дата доступа: 28.06.2019.

7. Аналитическая справка «Европейские технологические платформы (ЕТП)» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.eurasiancommission.org/hy/act/prom_i_agroprom/dep_prom/SiteAssets/Европейские_технологические_платформы.pdf/. — Дата доступа: 20.02.2018.

8. Стратегия развития фондового рынка Республики Беларусь до 2020 года.: Постановление Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 28.03.2017 г. № 229/6.