

Проведенное исследование аналитического поиска измерителей инновационной активности в процессе преобразования научно-технологической инфраструктуры в промышленности Республики Беларусь позволило сформулировать следующие выводы и предложения:

1) Исследована инновационная активность как фактор повышения конкурентоспособности белорусской промышленности. В отличие от действующей практики, при которой инновационная активность экономической деятельности в промышленности оценивается по удельному весу предприятий, осуществляющих технологические инновации в общем числе предприятий промышленности, а также по доле отгруженной инновационной продукции в общем объеме отгрузки, предложен интегральный показатель инновационной активности в промышленности. В нем агрегированы два показателя: удельный вес отгруженной продукции инновационно активными организациями в общем объеме отгруженной продукции вида экономической деятельности и удельного веса отгруженной инновационной продукции в общей отгрузке инновационно активных организаций вида экономической деятельности.

Интегральный показатель инновационной активности нашел применение в моделировании и анализе динамики уровня производительности труда с эффектом экономии живого и потребленных ресурсов прошлого труда в промышленности Республики Беларусь за 2010–2011 г. В результате статистического моделирования и анализа установлено, что с повышением значения интегрального коэффициента инновационной активности на 1 п.п. индекс производительности труда с эффектом экономии живого и потребленных затрат прошлого труда возрастает на 0,474 п.п.

По результатам анализа инновационной деятельности с применением метода главных компонент сформирована главная компонента, характеризующая совокупное изменение инновационной активности в промышленности за 2011 г. по сравнению с 2009 г. Совокупное изменение инновационной активности в промышленности Республики Беларусь за 2009–2010 гг. и за 2010–2011 гг. на 1 п.п. способствовало увеличению индекса производительности труда с эффектом экономии живого и потребленных затрат прошлого труда на 6,4 п.п. в 2011 г. к 2010 г.

2) Методика построения модели доли отгруженной инновационной продукции от удельного веса инновационно активных организаций по видам экономической деятельности с учетом территориального фактора. Суть и новизна заключается в построении модели, которая позволяет учесть территориальный фактор в изучении инновационной активности в промышленности. Построение уравнения регрессии с учетом территориального фактора выполнено с помощью фиктивных переменных. В результате установлено, что увеличение удельного веса организаций, осуществляющих затраты на технологические инновации, на 1 п.п. привело к увеличению доли отгруженной инновационной продукции в среднем на 0,301 п.п. в Брестской, Витебской, Гродненской областях и на 0,461 п.п. в Гомельской, Минской, Могилевской областях и г. Минске по видам деятельности в промышленности Республики Беларусь за 2011 г.

©БНТУ

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ УПРОЩЕННОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Н.А. ГОЛУБОВА, С.В. ВАЛИЦКИЙ

Application of the simplified system of the taxation allows subjects of small business switch to simplified tax system, facilitating a procedure of payments with the budget, accounting and the reporting. However efficiency of tax system for the taxpayer depends by possibility of receiving profit, formation of competitive price offers, maneuverability at interaction of other subjects of managing

Ключевые слова: упрощенная система налогообложения, субъекты малого предпринимательства

Применение упрощенной системы налогообложения (УСН) должно способствовать развитию малого предпринимательства, позволять ему сформировать ресурсы и капитал, необходимые для устойчивого развития. Однако, действующая в настоящее время система налогообложения ставит малое предпринимательство в более сложные условия, снижая эффективность их деятельности.

Целью работы является изучение и анализ эффективности применения упрощенной системы налогообложения, оценка влияния налоговых ставок на цену и финансовые результаты деятельности субъектов хозяйствования.

Объектом исследования выступают экономические показатели деятельности строительных организаций, работающих по упрощенной системе налогообложения. Для оценки влияния налоговых ставок на эффективность применения упрощенной системы налогообложения применялись методики статистической обработки данных, экономического анализа и экономико-математического моделирования.

Анализ расчета стоимости строительных работ по различным системам налогообложения выявил преимущества применения упрощенной системы налогообложения с освобождением от НДС. Для организаций, применяющих УСН с уплатой НДС складываются более сложные условия, так как установление налоговых ставок единого налога от выручки, даже в размере 3 %, все равно приводит к более высокой степени налоговой нагрузки, чем налогообложение прибыли по ставке 18 %, для субъектов хозяйствования, работающих по общеустановленной системе налогообложения. В итоге, УСН способствует росту налоговой нагрузки на стоимость работ, снижению конкурентоспособности ценовых предложений субъектов малого предпринимательства. Применение понижающих коэффициентов к плановой прибыли для формирования конкурентоспособных ценовых предложений приводит к ухудшению экономического положения субъектов предпринимательства, работающих по упрощенной системе налогообложения с уплатой НДС.

Для решения этой проблемы в работе предлагается:

снизить ставку единого налога для организаций, работающих по УСН, с НДС до 0,8 от выручки. Это позволит организациям, применяя понижающие коэффициенты к плановой прибыли, сформировать ценовое предложение на уровне организаций, работающих по общеустановленной системе налогообложения с получением такой же, как у них плановой прибыли. Реализация этого предложения позволит выровнять условия хозяйствования для организаций, работающих по общеустановленной системе налогообложения, и для применяющих УСН с НДС;

установить ставку единого налога для организаций, работающих по УСН, с НДС в размере 12,25% от валовой прибыли. Реализация этого предложения позволит создать для субъектов малого предпринимательства более выгодные условия при налогообложении прибыли, повысить экономические результаты их деятельности. При реализации данного предложения у субъектов малого предпринимательства, работающих по УСН с НДС, появятся возможности конкурировать не только с организациями, работающими по общеустановленной системе налогообложения, но и с организациями, использующими УСН с освобождением от НДС.

©БГЭУ

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ ПРИ СЛИЯНИЯХ И ПОГЛОЩЕНИЯХ

М.П. ГАРБАЛЬ, Ю.Б. ВАШКЕВИЧ

In this research the risk management of transactions of mergers & acquisitions was studied. The motives of M&A transactions and their profits for companies were indicated, the steps of the transaction itself and its risk management was described; also an optimal model of M&A risk management was developed, it included different approaches and methods of both corporate management and mathematical modelling

Ключевые слова: слияния и поглощения, риск-менеджмент, дью дилидженс, нечеткая логика

Выбор стратегии слияний и поглощений как метода корпоративного развития зачастую является самым оптимальным, так как позволяет достигнуть цели компании в наиболее короткий срок и дает базу для дальнейшего расширения деятельности объединенных компаний, что не могло бы быть достигнуто в случае самостоятельного развития бизнес-единиц. В процессе слияний и поглощений могут возникать различные виды рисков, ряд которых, не может быть подвержен количественному измерению. Также был проведен анализ каждого этапа сделки и определены характерные для них виды рисков [1, р. 310-328].

Риск-менеджмент является неотъемлемой и важнейшей частью корпоративного управления, требующий большего внимания в процессе совершения сделок по слиянию и поглощению, чем в иных других. Для успешного совершения сделки необходимо проводить тщательный анализ как компании-покупателя, так и компании-цели, что позволит избежать нежелательных последствий, а также минимизировать влияние рисков. Слияния могут повысить эффективность объединившихся компаний, но они же могут и ухудшить результаты текущей производственной деятельности. Чаще всего очень сложно заранее оценить, насколько велики могут быть изменения, вызванные слиянием или поглощением. Но и результаты множества исследований по измерению чистого эффекта уже произведенных слияний и поглощений дают очень противоречивые, а иногда абсолютно противоположные, выводы. Сложность заключается в том, что даже при скрупулезно проведенном анализе всегда могут возникнуть обстоятельства, снижающие эффективность сделки. В большинстве случаев аналитикам приходится полагаться не на точные эмпирические расчеты, а на выбор «меньшего из двух зол» [1, р. 451-460].

Разработанная в данном исследовании модель управления рисками при слияниях и поглощениях сочетает в себе анализ причинно-следственных связей методом «рыбьей кости», а также применение методов нечеткой логики, а именно аналитический иерархический метод и построение нечеткого дерева решений. Данная модель позволяет наиболее полно учитывать и обобщать различные категории факторов,