

витие кол-центров и программирование. Потенциал Республики Беларусь намного больше, поэтому нам необходимо ориентироваться на нишу экспорта ИТ-услуг с высокой долей добавленной стоимости. Белорусские поставщики ИТ-услуг в значительной степени специализируются на создании сложных наукоемких проектов, где ценятся высокое качество и нестандартный подход. Именно это может стать ключевым моментом развития белорусского ИТ-экспорта.

Сильная система образования и экономически конкурентоспособная заработная плата, а также эффективная рабочая сила, позволят Республике Беларусь развить зрелый ИТ-аутсорсинг и аутсорсинг бизнес-процессов, содействуя становлению страны в качестве альтернативной площадки для оффшорной деятельности, особенно в отношении разработки программного обеспечения.

В целом, основными направлениям развития экспорта ИТ-услуг и становлению Республики Беларусь на путь лидера в сфере аутсорсинга бизнес-процессов и могут стать:

- развитие внутреннего рынка ИТ-услуг. Этому должна активно способствовать государственная программа развития информационного общества до 2015 года;
- расширение венчурного финансирования и поддержка венчурных проектов;
- развитие ИТ-услуг с высокой долей добавленной стоимости;
- пропаганда международного сотрудничества и кооперации в сфере ИТ не только на базе отдельных компаний, но и на общенациональном уровне.

Для обеспечения конкурентоспособности национальной экономики необходимо дальнейшее развитие информационной инфраструктуры, и повышение узнаваемости нашей страны на мировом рынке ИТ-услуг.

Литература

1. Private Sector Engagement for Good Governance in Belarus: Investment and growth in the ICT Sector through Public-Private Dialogue (February 17, 2012) // World Bank Institute [Electronic resource]. – 2012. – Mode of access: http://www-wds.worldbank.org/external/default/WDSContentServer/WDSP/IB/2012/02/17/000158349_20120213090547/Rendered/INDEX/WPS5932.pdf. – Date of access: 24.03.2013.

©БГЭУ

РАЗВИТИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ЛИЗИНГА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Н.Г. КИСЕЛЬКОВ, И.Н. РАБЫКО

The subject of the article is the importance of international leasing in the Republic of Belarus. Scientific novelty is rules of continuous lease mechanism generation. Belarus is a signatory of a number of international conventions that regulate leasing activities. In particular, in 1999 Belarus joined UNIDROIT convention that regulates international leasing, and in 2001 Belarus signed the Convention of intergovernmental leasing. Among legislative instruments of leasing regulation in Belarus one can also mention Decision No. 548/8 of the Council of Ministers of the Republic of Belarus that regulates the mechanism of export transactions including purchasing and re-purchasing of the objects of leasing. The accounting of leasing operations is guided by “Instruction on the order of accounting of leasing transactions” approved by the Ministry of Finance of the Republic of Belarus in 2004

Ключевые слова: международный лизинг, экспортный лизинг

В многообразных и сложных экономических отношениях возникает ситуация, когда у одного субъекта образовывается избыток капитала, а у другого появляется острая необходимость в последнем. Преобразовываясь и изменяясь, долговые отношения способны адаптироваться к актуальным экономическим условиям, в которых интересы заемщика и кредитора могут быть максимально удовлетворены и защищены через систему финансовой аренды лизинга.

Феноменальность лизинга, эффективность его использования определяются финансовым источником приобретения предмета лизинга лизингополучателем. При купле-продаже финансовым источником приобретения имущества являются накопленные средства, при лизинге – амортизационный фонд, образуемый в процессе эксплуатации предмета лизинга. Иначе говоря, предмет лизинга, работая сам, создает источник своего приобретения для непосредственного производителя. В этом основная экономическая суть лизинга. Именно по этой причине лизинг поддерживается правительствами многих стран, используя ими как механизм экономического управления инвестиционным процессом в стране и как механизм технического и технологического перевооружения производственного потенциала страны через активизацию производственной деятельности.

Сегодня лизинговая деятельность регулируется следующими нормативно-правовыми актами:

- Гражданский кодекс;
- Конвенция УНИДРУА от 28.05.1988 «О международном финансовом лизинге»;
- Конвенция о межгосударственном лизинге от 25.11.1998;

- Указ Президента от 24.09.2009 № 465 «О некоторых вопросах совершенствования лизинговой деятельности в Республике Беларусь»;

- Положение о лизинге, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 04.06.2010 № 865 «О Положении о лизинге».

Признавая важность устранения некоторых правовых препятствий международному финансовому лизингу при сохранении справедливого баланса интересов между различными сторонами данной сделки и осознавая необходимость сделать международный финансовый лизинг более доступным, Республика Беларусь присоединилась к Конвенции УНИДРУА (согласно Указу Президента Республики Беларусь от 02.07.1998 N 352 «О присоединении Республики Беларусь к Конвенции УНИДРУА «О международном финансовом лизинге») и Конвенции «О межгосударственном лизинге» от 25.11.1998 (ратифицирована Законом Республики Беларусь от 09.11.1999 N 309-З "О ратификации Конвенции о межгосударственном лизинге», вступила в силу для Республики Беларусь 30.08.2001).

Конвенция «О межгосударственном лизинге» призвана обеспечить благоприятные условия для всестороннего развития межгосударственного лизинга между государствами Содружества Независимых Государств на взаимовыгодной основе.

Нормы и правила Конвенции о межгосударственном лизинге применяются только в том случае, если осуществление лизинговых проектов ведут лизинговые компании и хозяйствующие субъекты не менее двух государств-участников Конвенции о межгосударственном лизинге.

Международные Конвенции учитывают тот факт, что правовые нормы, регулирующие традиционный договор аренды, должны быть адаптированы к специфическим трехсторонним взаимоотношениям, создаваемым сделкой финансового лизинга. Они являются попыткой выработки определенных единообразных положений, касающихся преимущественно тех аспектов международного финансового лизинга, которые относятся к сфере гражданского и торгового права.

Основным актом «международного законодательства», регулирующим отношения по международному лизингу, является указанная выше Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге.

Принятие данной Конвенции пробудило интерес к проблеме унификации регулирования в области международного финансового лизинга, в результате чего Комиссия ЕС высказала пожелание о том, чтобы все государства - участники ЕС присоединились к данной Конвенции. Положения данной Конвенции использовались также и правовым комитетом LEASEUROPE при разработке Типового лизингового договора для применения в обороте в рамках Европы.

Сделкой финансового лизинга, в соответствии с Конвенцией УНИДРУА, является сделка, имеющая следующие характерные черты:

1. лизингополучатель указывает оборудование и выбирает поставщика, при этом, не полагаясь главным образом на компетентность и мнение лизингодателя;
2. оборудование приобретает лизингодателем в связи с соглашением о лизинге, которое, насколько это известно поставщику, либо было, либо должно быть заключено между лизингодателем или лизингополучателем;
3. суммы арендной платы, подлежащей уплате согласно соглашению о лизинге, рассчитываются таким образом, чтобы учитывалась, в частности, амортизация всей стоимости оборудования или существенной ее части.

Сделки международного лизинга также являются распространенным механизмом продаж оборудования, производимого предприятиями страны лизингодателя. Данный механизм реализации продукции является довольно действенным для производителей, так как практически полностью сделка может быть профинансирована посредством лизинговой схемы. Лизингополучатели, в свою очередь, получают преимущества из-за того, что в стране лизингодателя можно привлечь финансирование под более низкие проценты, чем в своей стране, что, естественно, отражается на стоимости всей сделки.

Выгода применения международного лизинга заключается также и в использовании благоприятного налогового режима, установленного в том или ином государстве.

Анализ мирового опыта показывает, что в последние годы лизинговые операции стали неотъемлемой частью стабилизации и развития экономики во многих странах. Темпы прироста объема лизинга в них значительно превышают темпы прироста частных капиталовложений в производство машин и оборудования. Лизинг широко используется при сбыте продукции как на внутреннем, так и на внешних рынках. [1, с.45].

Осуществление скоординированных действий и мер законодательного, нормативно-правового и организационного обеспечения межгосударственного лизинга позволит сделать его эффективным инвестиционным механизмом развития, усиления интеграционных связей, укрепления и развития экономического потенциала.

Схема экспортного лизинга, которую сегодня лизингодатели используют на соседних рынках, не безупречна. В российском направлении белорусские компании столкнулись с проблемой регистрации объектов лизинга. Сегодня в этой стране действует положение о регистрации автотранспорта и техники, согласно которому все машины, произведенные в Беларуси, в обязательном порядке должны проходить таможенное оформление. Отечественным лизинговым компаниям работать все сложнее из-за конкуренции, которая развернулась на рынках между белорусскими и местными производителями. Сейчас все соседние страны стараются поддерживать свои предприятия, и лизингодателям предлагать еще более выгодные условия, чем уже созданы местным компаниям, достаточно сложно [2].

В Республике Беларусь разработана Стратегия развития системы продвижения на внешних рынках продукции белорусских производителей (автомобильной, сельскохозяйственной, специальной техники, продукции станкостроения и другой) на условиях лизинга. Она основана на опыте осуществления данного вида деятельности в Республике Беларусь и за рубежом, в первую очередь в странах СНГ, характеризует возможные направления дальнейшего развития этой деятельности в Республике Беларусь как одного из элементов повышения экспортного потенциала отечественной экономики в ближайшей перспективе.

Действующие нормативные правовые акты, регламентирующие лизинговую деятельность в Республике Беларусь, позволяют заключать и исполнять договоры лизинга, в том числе техники отечественного производства с субъектами, осуществляющими хозяйственную деятельность в любой стране.

Развитие системы продвижения на условиях лизинга продукции белорусских производителей предполагает необходимость страхования рисков, связанных с утратой (гибелью), повреждением объектов лизинга, неуплатой лизингополучателем лизинговых платежей.

Стратегия развития системы продвижения на внешних рынках продукции белорусских производителей на условиях лизинга предполагает пять основных направлений, суть которых состоит в следующем.

В дополнение к тому, что в целях увеличения экспорта работ и услуг из объектов обложения налогом на добавленную стоимость исключены работы и услуги, местом реализации которых не является территория Республики Беларусь, поставка лизингодателю продукции, предназначенной для передачи в лизинг за пределы таможенной территории Республики Беларусь, может осуществляться с применением заводами – изготовителями нулевой ставки налога на добавленную стоимость. Соответственно лизингодателем этот предмет лизинга также должен передаваться с нулевой ставкой НДС.

Привлечение зарубежных лизинговых компаний, осуществляющих передачу продукции белорусских производителей на условиях лизинга из Республики Беларусь на внешних рынках, с соответствующим использованием иностранных финансовых ресурсов для приобретения продукции отечественного машиностроения. При этом основными формами государственной поддержки продвижения на внешних рынках продукции белорусских производителей на условиях лизинга могут быть:

- предоставление возможности лизингодателям-нерезидентам приобретать продукцию организаций-производителей Республики Беларусь для осуществления лизинга на своей территории с соответствующим их кредитованием банками-нерезидентами;
- страхование сделок организаций-производителей Республики Беларусь и лизингодателей (резидентов и нерезидентов) по отдельным видам рисков.

Предоставление кредитов на приобретение продукции для экспортного лизинга белорусскими банками под гарантии банков или Правительств тех государств, в которых работают лизингополучатели. В данном случае, учитывая возможность отсутствия согласованных норм, потребуется определять уполномоченные лизинговые компании, которые будут заключать и реализовывать договоры лизинга исходя из национального законодательства и условий стран потенциальных лизингополучателей.

Для стимулирования сбыта продукции белорусских производителей возможно выделение бюджетных займов белорусской стороной как непосредственно организациям-производителям (на начальном этапе в полном объеме поставок объектов лизинга), так и уполномоченной лизинговой компании под удешевление стоимости кредитных ресурсов, полученных от банков.

Возможность обоснованного снижения цены договора лизинга, в том числе в части контрактной стоимости предмета лизинга, за счет предоставления бюджетных займов белорусским предприятиям, производящим продукцию для исполнения договоров лизинга при продвижении ее на внешних рынках. Снижение цены может быть необходимым для обеспечения безусловной ценовой конкурентоспособности этой продукции и завоевания рынков государств, имеющих стратегическое значение для белорусской экономики. При этом предполагается компенсация части процентов за пользование банковскими кредитами, что позволит уменьшить стоимость лизинга в целом без потерь для производи-

телей и обеспечить оптимальное соотношение цены и качества продукции белорусских производителей, поставляемой по договорам лизинга при продвижении на внешних рынках.

Увеличение бюджетных поступлений в дальнейшем возможно как за счет снижения себестоимости при производстве техники и осуществлении ее поставок на условиях лизинга, так и за счет повышения доходов от оказания сопутствующих услуг путем организации сборочных производств за рубежом и их инжинирингового обслуживания.

Использование межгосударственных лизинговых институтов, создаваемых в странах – членах Евразийского экономического сообщества (далее – ЕврАзЭС) и СНГ с применением подходов, разрабатываемых на основе международного права и национального законодательства государств – членов указанных сообществ.

Разрабатываемые органами указанных сообществ при активном участии Белорусской Стороны подходы к реализации этих мероприятий предусматривают:

- оформление договоров лизинга на базе технико-экономических прогнозов и пилотных проектов с последующим исполнением договоров поставок и лизинга с участием уполномоченных лизинговых компаний – операторов, сублизинга с конкретными лизингополучателями, а также договоров кредитования, залога, страхования и гарантий, сопутствующих договорам лизинга;
- исследование и определение потребности внутренних операторов государств – участников ЕврАзЭС и СНГ в оборудовании, технике, машинах и механизмах по видам и количеству;
- концентрацию средств коммерческих структур и иных источников средств государств-участников проектов для финансирования лизинговых операций под конкретные проекты и программы;
- межгосударственный лизинг в государствах – участниках ЕврАзЭС и СНГ целесообразно осуществлять с учетом следующих основных условий:
- отнесение лизинговых платежей на затраты лизингополучателя, в том числе в целях налогообложения;
- осуществление в необходимых случаях сертификации предметов лизинга и производств, на которых они изготовлены;
- формирование эффективной инфраструктуры сервисного обслуживания техники, переданной на условиях лизинга.

Важными составляющими финансового обеспечения межгосударственного лизинга рекомендуются:

- консорциальное кредитование;
- обеспечение страхового покрытия уполномоченными страховыми организациями стран-участниц.

В качестве существенных источников финансирования межгосударственного лизинга предполагается использование ресурсов зарубежных банков [3].

Как показывают исследования, за последние годы наиболее быстропротекаемые изменения происходили в сфере международного лизинга. Республика Беларусь после подписания главой государства Указа № 465 «О некоторых вопросах совершенствования лизинговой деятельности», а также распоряжения о создании Белорусской лизинговой компании на базе ОАО «Промагролизинг», республика оказалась «пионером» в сфере международного лизинга среди государств СНГ. В 2011 г. наиболее активный рост наблюдался именно в сфере экспортного международного лизинга. Национальная лизинговая компания «ОАО Промагролизинг» в 2011 г. заключила договоров на поставку белорусской продукции по международному лизингу на 23,6 млн долларов США, что составило почти 180 % к уровню 2010 г.

Развитие международного лизинга в Республике Беларусь является неотъемлемой частью стратегии развития системы продвижения на внешних рынках продукции белорусских производителей. В этой связи наиболее целесообразными являются пять основных направлений, способствующих совершенствованию механизма международного лизинга:

- Лизингодателем предмет лизинга должен передаваться с нулевой ставкой НДС.
- Привлечение зарубежных лизинговых компаний, осуществляющих передачу продукции белорусских производителей на условиях лизинга из Республики Беларусь на внешних рынках, с соответствующим использованием иностранных финансовых ресурсов для приобретения продукции отечественного машиностроения.
- Предоставление кредитов на приобретение продукции для экспортного лизинга белорусскими банками под гарантии банков или Правительств тех государств, в которых работают лизингополучатели.
- Возможность обоснованного снижения цены договора лизинга, в том числе в части контрактной стоимости предмета лизинга, за счет предоставления бюджетных займов белорусским предприятиям, производящим продукцию для исполнения договоров лизинга при продвижении ее на внешних рынках.

• Использование межгосударственных лизинговых институтов, создаваемых в странах – членах Евразийского экономического сообщества (далее – ЕврАзЭС) и СНГ с применением подходов, разрабатываемых на основе международного права и национального законодательства государств – членов указанных сообществ.

Важными составляющими финансового обеспечения межгосударственного лизинга рекомендуются:

- консорциальное кредитование;
- обеспечение страхового покрытия уполномоченными страховыми организациями стран-участниц.

Литература

1. Силинг, С.А. Лизинг в вопросах и ответах: практ. рук. по лизингу для предпринимателей / С.А. Силинг, Л.А. Михайлова, Ю.Н. Тареева, Е.В. Захарьяшева. - М.: Гиппократ. – 1999. – 140 с.
2. Бенько, А. Лизинг за три моря / А. Бенько // Рэспубліка. – 02 июня 2011 г. – № 100 (5012).
3. Проблемы и перспективы развития лизинга в РБ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://finance.iatp.by/lizing.htm>. – Дата доступа: 25.02.2013.

©ПГУ

РАЗВИТИЕ УЧЕТА ДЕНЕЖНЫХ ЭКВИВАЛЕНТОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

А.С. КЛЕЦКОВА, И.И. САПЕГО

The purpose of this research is systematic, comprehensive review of the theoretical and practical problems of accounting cash equivalents, as well as the scientific debate and the development of practical recommendations for improving the synthetic and analytical account of the organizations in Belarus associated with the cash equivalents

Ключевые слова: денежные эквиваленты, привилегированные акции, облигации, дорожные чеки, казначейские обязательства, банковский овердрафт, банковские металлы

Денежные эквиваленты – это наиболее высоколиквидная часть денежных средств предприятия. От правильности отражения в бухгалтерском учете поступления денежных эквивалентов зависит деятельность организации, поскольку денежные эквиваленты высоколиквидные финансовые вложения, срок погашения по которым не превышает 3-х месяцев, поэтому они быстро превращаются в денежные средства для погашения денежных обязательств организации[1].

Поскольку в Республике Беларусь и других зарубежных странах нет определенных классификационных подходов к составу денежных эквивалентов, поэтому автором разработана классификационная модель сущность которой заключается в разделении денежных эквивалентов по статьям в зависимости от классификационных признаков, что дает возможность объективно формировать их состав, а также позволяет достоверно определить их влияние на финансовое состояние организации[2].

Для правильной организации бухгалтерского учета денежных эквивалентов автором разработана методика учета денежных эквивалентов, которая предусматривает открытие дополнительных субсчетов к счету 58, что позволяет отразить движение денежных эквивалентов на корреспондирующих счетах:

- 58-3-1 Привилегированные акции;
- 58-3-2 Облигации;
- 58-3-3 Овердрафты;
- 58-3-4 Казначейские обязательства;
- 58-3-5 Депозиты «овернайт»;
- 58-3-6 Срочные депозиты, до 3-х месяцев;
- 58-3-7 Дорожные чеки;
- 58-3-8 Банковские металлы.

В связи с вышепредложенными изменениями усовершенствована форма бухгалтерской отчетности (форма 1, форма 4) с целью формирования достоверной и полной информации о наличии и движении денежных эквивалентов для организации.

Разработаны регистры аналитического учета денежных эквивалентов: «Книга учета денежных эквивалентов», которую предлагается использовать при постановке денежных эквивалентов на учет, а также для сводного учета движения денежных эквивалентов – «Реестр движения денежных эквивалентов», который позволяет зафиксировать приобретенные денежные эквиваленты организацией.

Изучив оценку ценных бумаг предлагается учитывать денежные эквиваленты по справедливой стоимости, которая будет определяться на основе рыночной цены, которая включает в себя фактические затраты на приобретение денежных эквивалентов.

Литература

1. Клецкова А.С. Экономическая сущность денежных эквивалентов//Труды молодых специалистов Полоцкого государственного университета. – 2012. № 55. – С. 58-60