

ТЕОРИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК И ЕЕ ЗНАЧЕНИЕ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ

Н. Г. Гапоненко

Белорусский государственный университет, г. Минск;

natashagaponenko@gmail.com;

науч. рук. – П. С. Лемещенко, д-р экон. наук, проф.

Важнейшим вкладом статьи «Природа фирмы» американского экономиста Рональда Гарри Коуза стало включение в научный оборот понятия издержек трансакций. Часто трансакционные издержки связывают с неэффективными нормами регулирования хозяйственной деятельности, и большая часть того, что принято считать экономической деятельностью, нацелена на понижение издержек трансакций. Выяснение адекватного содержания и классификация трансакционных издержек дают основание для формирования эффективной политики как на уровне фирмы, так и на национальном уровне. В работе отражена попытка количественной оценки размера трансакционного сектора Беларуси за период с 2000 по 2016 гг. двумя способами. Практическая значимость работы заключается в возможности использования основных рекомендаций и предложений по сокращению трансакционных издержек экономических агентов в Республике Беларусь.

Ключевые слова: трансакция; трансакционные издержки; трансформационные издержки; дигитализация.

Чтобы восполнить пробелы в теории фирмы, Рональд Коуз написал свои знаменитые статьи «Природа фирмы» (1937 г.) и «Проблема социальных издержек» (1960 г.). Суть первой статьи заключается в определении понятия «фирма», выявлении причин ее появления и определении границ ее существования. Исходной категорией, заложившей основание для решения данных вопросов, выступили издержки, связанные с использованием ценового механизма. Прежде всего, требуется установить цены. Для этого нужно провести переговоры, заключить контракты, выполнить разного рода проверки, заключить соглашения по улаживанию разногласий и т. д. Такого рода издержки получили название трансакционных издержек. Когда данные издержки достигают определённого уровня, становится выгодным заменить рыночный механизм централизованной организацией, т.е. фирмой. Сокращение издержек, связанных с выполнением трансакций на рынке, могло бы объяснить существование фирмы.

Фирма будет расширяться до тех пор, пока в пределах издержки на осуществление трансакции внутри фирмы не сравняются с издержками на осуществление трансакции в другой фирме или на рынке [2, с. 43-45].

Таким образом, главным вкладом статьи «Природа фирмы» стало включение в научный оборот понятия издержек трансакций. Однако почти 20 лет длился «инкубационный период». Это связано с тем фак-

том, что до недавнего времени неоклассическая теория исключала трансакционные издержки из своего анализа.

Чрезвычайно важно не отождествлять трансакцию, которая лежит в основе трансакционных издержек, с обменом. Трансакция – это не обмен товарами, а отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом. Такое определение предложил американский экономист Джон Роджерс Коммонс. И именно разное понимание понятия трансакций обусловило наличие множества подходов к пониманию трансакционных издержек. В последующем каждый из исследователей при определении трансакционных издержек обращал внимание на наиболее интересные, с его точки зрения, элементы.

Новая институциональная экономическая теория говорит о том, что критерием эффективности функционирования системы является сокращение совокупных издержек на единицу продукции, при этом величина трансакционных издержек может увеличиваться, главное, чтобы совокупные издержки (трансакционные и трансформационные) на единицу продукции сокращались.

Сложности возникают и при количественной оценке трансакционных издержек. Впервые на макроуровне оценить такие издержки попытались американский экономист Дуглас Норт и историк Джон Уоллис. Для этого они предложили использовать понятие трансакционного сектора [6, с. 97], под которым понимается совокупность государственных, частных и общественных институтов, обеспечивающих трансакции между субъектами хозяйствования.

Динамика трансакционного сектора однозначно о развитии экономической системы говорить не может. В одном случае повышение трансакционных издержек может свидетельствовать о неэффективности, тогда как в другом их рост является обязательным критерием эффективности и экономического роста. В странах с переходной экономикой трансакционные издержки растут вследствие создания новых институтов, что в будущем способствует еще большему уменьшению трансакционных издержек [5, с. 12].

Попытаемся количественно определить долю трансакционного сектора в Беларуси за период с 2000 по 2016 гг. двумя способами: по доле каждого вида деятельности в ВВП (табл. 1) и по численности занятых в выбранных видах деятельности в общей численности занятого населения (табл. 2).

Таблица 1

**Удельный вес транзакционного сектора в ВВП в Беларуси
в 2000-2016 гг. [4]**

Вид деятельности	Валовая добавленная стоимость (в % к ВВП)			
	2000 г.	2005 г.	2010 г.	2016 г.
Торговля; ремонт автомобилей, бытовых изделий и предметов личного пользования	10,2	9,3	12,1	11,4
Транспорт и связь	9,0	8,1	7,6	10,6
Финансовая и страховая деятельность	2,6	3,1	3,9	4,1
Операции с недвижимым имуществом, аренда	4,1	4,7	6,3	7
Государственное управление	3,0	4,4	3,9	3,5
Предоставление коммунальных, социальных и персональных услуг	1,6	1,7	2,0	2,1
Итого:	30,5	31,3	35,8	38,7

Полученные данные свидетельствуют о том, что за период с 2000 по 2016 гг. темп роста транзакционного сектора в Республике Беларусь составил 26,9%. Однако за последние 6 лет из выбранного временного интервала он замедлился.

Таблица 2

Удельный вес работников, занятых в транзакционном секторе, в общей численности занятого населения в Беларуси в 2000-2016 гг. [4]

Вид деятельности	Численность занятого населения (в % к общей численности занятых)			
	2000 г.	2005 г.	2010 г.	2016 г.
Торговля; ремонт автомобилей, бытовых изделий и предметов личного пользования	10,3	12,4	13,6	14,6
Транспорт и связь	7,3	7,6	7,4	7,5
Финансовая деятельность	1,3	1,4	1,5	1,6
Операции с недвижимым имуществом, аренда	4,5	4,9	6,4	6,7
Государственное управление	3,6	3,8	4,3	4,3
Предоставление коммунальных, социальных и персональных услуг	3,1	3,6	4,0	4,5
Итого:	30,1	33,7	37,2	39,2

Имеющиеся статистические данные об изменении численности населения, занятого в транзакционном секторе, свидетельствуют, что за последние 16 лет темп роста транзакционного сектора в Беларуси составил 30,2%. В целом это подтверждает результаты, полученные ранее.

Таким образом, выделение удельного веса транзакционного сектора в экономике Республики Беларусь показывает, что в настоящее время роль

«первой скрипки» в экономике остаётся за трансформационным (реальным) сектором.

Приоритетом является уменьшение и оптимизация транзакционных издержек. Непосредственному снижению транзакционных издержек экономических агентов способствуют такие элементы инфраструктуры экономики, как электронная коммерция, информационные сетевые ресурсы, электронные торговые площадки, электронная цифровая подпись (ЭЦП), электронный документооборот, электронные платежи [3, с.62].

Подобные элементы уже используются в Республике Беларусь, но следует расширить их применение, активизируя разработки в области электронного и мобильного правительства; внедряя новые технологии и стандарты связи в обмен бизнес-информацией; максимально перевести в электронный вид государственные услуги; стимулировать создание специализированных компаний, которые будут агрегировать открытые данные, перерабатывать эти данные в нужные форматы, обогащать так, чтобы их могли использовать другие организации (банки, платёжные системы, логистические компании, торговые компании). Также в целях снижения уровня транзакционных издержек и себестоимости продукции и услуг представляется необходимым дальнейшее упрощение взаимодействия бизнеса, населения и государства (B2B, B2C, B2G, G2C) и усиление «дигитализации» белорусской экономики [1, с. 38].

Таким образом, величина транзакционных издержек и эффективность экономической системы взаимосвязаны, но в каком именно направлении до конца не изучено. Поэтому необходимо определенным образом классифицировать транзакционные издержки по направленности влияния на экономическую систему. Анализ динамики транзакционного сектора в экономике в той или иной степени помогает обосновывать меры государственной политики, поэтому в Беларуси такой анализ обязательно должен проводиться перед принятием каких-либо управленческих решений.

Библиографические ссылки

1. *Гришук С.* Макроэкономическое измерение транзакционных издержек и транзакционного сектора национальной экономики // Банкаўскі веснік. 2016. № 4. С. 34–39.
2. *Коуз Р.* Фирма, рынок и право: пер. с англ. / Б. Пинскер. М.: Новое издательство, 2007.
3. *Лабазнова Е.В.* Оптимизация транзакционных издержек как механизм повышения эффективности размещения заказов [Электронный ресурс] // Е.В. Лабазнова, Е.В. Красильникова // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2010. № 21. URL: <https://www.hse.ru/data/2011/12/09/1258372207/52-63.pdf>. (дата обращения: 15.05.2018).

4. Национальные счета Республики Беларусь : стат. сб. / Национальный статистический комитет Республики Беларусь ; редкол.: И.В. Медведева (гл. ред) [и др.]. Минск, 2018.
5. *Шукан М. В.* К определению транзакционных издержек // Вестник Белорусского государственного экономического университета. 2008. № 6. С. 10–16.
6. Wallis J.J. Measuring the Transaction Sector in the American Economy, 1870-1970 [Electronic resource] // J.J. Wallis, D.C. North. URL: <http://www.nber.org/chapters/c9679.pdf>. (date of access : 15.05.2018.).