

теории международных отношений как научной дисциплины, который стал основным вопросом в ходе следующих дебатов между идеалистами и реалистами, которые состоялись уже после окончания Второй мировой войны.

Литература

1. Dunne, T. International relations theories : discipline and diversity / T. Dunne, M. Kurki, S. Smith. — 2nd ed. — Oxford : Oxford University Press, 2016. — 363 p.

2. Baylis, J. The Globalization of World Politics : An Introduction to International Relations / J. Baylis, S. Smith, P. Owens. — 7th ed. — Oxford : Oxford University Press, 2017. — 610 p.

3. Carr, E. H. The Twenty Years' Crisis 1919–1939 : An Introduction to the Study of International Relations / E. H. Carr. — Long Grove : Waveland Press Inc., 2010. — 233 p.

Договор международной купли-продажи

*Буйда В. В., студ. I к. БГЭУ,
науч. рук. Давыденко М. В., канд. ист. наук, доц.*

Предприниматель, выходящий на внешний рынок, должен обладать необходимыми правовыми знаниями о понятии, особенностях и некоторых условиях заключения внешнеторгового договора купли-продажи.

Договор международной купли-продажи — это соглашение о предоставлении товаров определенного вида в собственность, заключенное между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся на территории различных государств.

Для признания договора купли-продажи международным, достаточно лишь одного условия — местонахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах. Национальная (государственная) принадлежность сторон при этом не имеет значения. То есть не будет являться международной куплей-продажей сделка между белорусским и иностранным лицом, находящимися на территории Республики Беларусь.

Место пребывания сторон, а также место заключения и исполнения контрактов, как правило, не совпадают. Из этого вытекает необходимость определения, применяемого к такому контракту права. Внешнеэкономические сделки всегда связаны с перемещением товаров и услуг через государственные границы.

Согласно статье 424, ч. 1 Гражданского Кодекса Республики Беларусь [1] по договору купли-продажи одна сторона (продавец) обязуется передать имущество (вещь, товар) в собственность, хозяйственное ведение, оперативное управление другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется

принять это имущество и уплатить за него определенную денежную сумму (цену). То есть основная функция контракта купли-продажи — это оформление перехода имущества из собственности одного лица в собственность другого.

Республика Беларусь, присоединяясь к Венской конвенции 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров, сделала специальную оговорку о необходимости заключения таких договоров в письменной форме, если хотя бы один из контрагентов имеет свое коммерческое предприятие на территории Беларуси.

Следовательно, договор международной купли-продажи, одной из сторон которого является белорусское лицо, должен заключаться в письменной форме независимо от места его заключения. В противном случае договор будет признан недействительным. Даже если сделка уже исполнена, то она все равно будет признана недействительной. Вносимые в договор изменения условий также должны быть в письменной форме.

Под письменной формой понимается составление документов, подписанных сторонами. Однако, такие сделки могут заключаться и в устной форме, позволяющей достоверно установить, что документ исходит от стороны по договору — по телефону, телефаксу, на аукционе, на бирже, а письменно оформляться лишь в момент исполнения. Подтверждение тому можно найти в ст. 11 Венской конвенции о договорах международной купли-продажи 1980 г. [2], в которой сказано: «Не требуется, чтобы договор купли-продажи заключался или подтверждался в письменной форме или подчинялся иному требованию в отношении формы. Он может доказываться любыми средствами, включая свидетельские показания».

В указе Президента Республики Беларусь от 27.03.2008 г. № 178 «О порядке проведения и контроля внешнеторговых операций» [3] предусмотрена обязательная регистрация внешнеторговых договоров, в том числе и купли-продажи, в банках, обслуживающих белорусского экспортера или импортера (исключение составляют отдельные случаи). Общий порядок заключения договора международной купли-продажи также содержится в Венской конвенции 1980 г.

Форма договора купли-продажи товара определяет момент, когда договор считается заключенным, и для сторон сделки возникают взаимные права и обязанности. Этот момент, согласно законодательству большинства стран, совпадает с моментом подписания контракта, если в договоре не указан другой срок вступления соглашения в силу.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод, что при заключении договора купли-продажи требуется умение правильно составлять контракты. Практика показывает, что тщательное формулирование договорных условий является одним из надежных средств избежать возникновения

трудно устранимых недоразумений в последующем, принимая во внимание многоаспектность возникающих при заключении и исполнении контракта проблем (коммерческих, валютно-финансовых, юридических, транспортных и т. п.).

Літэратура

1. Гражданский Кодекс: Кодекс Респ. Беларусь, 7 декабря 1998 г., № 218-3// КонсультантПлюс : Беларусь [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2017. — Дата доступа: 23.03.2018.

2. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://sprintinvest.ru/venskaya-konvenciya-1980-g>. — Дата доступа: 24.03.2018.

3. О порядке проведения и контроля внешнеторговых операций // [КонсультантПлюс : Беларусь], Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. Указ Президента Респ. Беларусь № 178. — Минск, 2017. — Дата доступа: 24.03.2018.

Тытулярныя маёнткі-рэзідэнцыі ў Вялікім Княстве Літоўскім (XVI–XVIII стст.)

*Булаты П. Ю., асп. РІВШ,
навуk. кiр. Любая А. А. канд. гіст. навук, дац.*

Са з’яўленнем замежных тытулаў Святой Рымскай імперыі на землях ВКЛ з’явіліся тытулярныя маёнткі, цэнтры якіх становяцца ядром фарміравання некаторых магнацкіх рэзідэнцый. Нададзены імператарам тытул князя ці графа меў тэрытарыяльную прывязку, што, выкарыстоўваючы азначэнне з прывілея, «узвышала» [1] маёнтак у статусе. Гэта з’яўлялася своеасаблівым паказчыкам лакалізацыі рэзідэнцыі тытулаванай асобы.

Маёнткі з замежным тытулам можна ўмоўна падзяліць на дзве групы. Да першай адносяць тытул якіх акрэсліваўся прывілеем аб наданні тытула ў Святой Рымскай імперыі: Гонядзь і Мядзел, Геранёны, Біржы і Дубінкі, Алыку і Нясвіж, Шыдлоўцы, Мір, Шклоў і Мыш, Лагойск і Бярдзічаў. Да другой — маёнткі, на якія тытул быў распаўсюджаны пазней: Хадкевічамі (Быхаваў, Глуск, Ляхавічы); Радзівіламі (Койданава, Копысы, Заблудава, Бяляя, Чарнаўчыцы); Сапегамі (Чарэя, Дуброўна, Заслаўе) і інш.

Маёнткі адзначаных двух груп не вылучаліся ў асобны від і форму прыватнай уласнасці. У маёмасным плане тытул маёнтка меў фармальны характар і яны з’яўляліся часткай агульнай лагыфундыяльнай магнацкай маёмасці. Тытулярнае ўладанне было каштоўным здабыткам для роду, павялічвала яго прэстыж. Тытул, як атрыбут, рабіў маёнтак адметным ад іншых.