

Отражение мировых стандартов деятельности уполномоченного экономического оператора в Таможенном кодексе ЕАЭС

*Зюзько Д. А., студ. IV к. БНТУ,
науч. рук. Голубцова Е. С., д-р техн. наук, доц.*

Прошел почти год с момента вступления в силу нового Таможенного кодекса ЕАЭС, который смог избавить участников рынка от излишних таможенных формальностей и издержек на ведение внешнеэкономической деятельности. Многие сферы таможенной деятельности претерпели ряд изменений и упрощений. Такие изменения коснулись и уполномоченных экономических операторов (далее – УЭО).

Со вступлением в силу Таможенного кодекса ЕАЭС институт уполномоченного экономического оператора получил принципиально новое развитие. Расширены категории юридических лиц, которые могут быть наделены таким статусом: им могут обладать все участники цепи поставок. Также расширен и пакет упрощений для УЭО. Если ранее предусматривался один тип УЭО и пять упрощений для него, то на данный момент предусмотрены три типа свидетельства, каждый из которых имеет свои виды и разное количество упрощений. Первый тип имеет 9 упрощений (рассчитан на таможенного представителя и перевозчика), второй тип – 10 упрощений (ориентирован на владельца СВХ), третий тип – 17 упрощений [1].

Кроме того, участники рынка, претендующие на включение в реестр УЭО с выдачей свидетельств второго и (или) третьего типа, могут использовать в качестве гарантии исполнения обязанностей УЭО такой показатель, как финансовая устойчивость. Финансовая устойчивость юридического лица рассчитывается по определенной методике с учетом абсолютных и относительных показателей. В итоге, для включения в реестр УЭО юридическому лицу нужно будет набрать не менее 50 баллов. Это позволило отказаться от обеспечения уплаты таможенных пошлин и налогов, которые требуют долгосрочного изъятия финансовых средств из оборота. Теперь условие о предоставлении обеспечения применяется только для УЭО первого типа. Более того, гибкий подход при определении показателей финансовой устойчивости позволит претендовать на получение статуса УЭО среднему и малому бизнесу, ранее не имевшему такой возможности из-за необходимости предоставления значительного обеспечения уплаты таможенных платежей.

Что касается мировой практики, то в США можно выделить программу УЭО, которая имеет название Customs Trade Partnership Against Terrorism (далее – СТРАТ). Цель создания американской программы – повышение безопасности торговли и цепи поставок, она связана с целью создания Рамочных стандартов безопасности. Все члены программы пользуются одним

набором льгот. Однако программа имеет свои недостатки. Главная проблема – увеличение количества сертифицированных членов Программы (более 11400). Почти все американские партнеры проверяются на границе с одинаковой интенсивностью, следовательно, идет падение привлекательности этого статуса.

Взяв за основу американскую программу, Европейский союз (далее – ЕС) создал свою систему Уполномоченных операторов (Authorised Economic Operator). Отличительная особенность Европейской программы – три уровня УЭО, которыми могут обладать участники внешнеэкономической деятельности. Компания выбирает для себя, какие упрощения ей необходимы. В ЕС получить статус УЭО может любой экономический оператор, созданный на территории Союза. Система требований к потенциальным УЭО сформирована стандартами безопасности. Таможенное законодательство ЕС устанавливает три вида сертификатов УЭО: «С», «S», «F» – «таможенные льготы», «безопасность и сохранность» и «таможенные льготы»/«безопасность и сохранность» [2].

Самым специфичным в изучении практики применения УЭО является Китай. Китайская программа основана на оценке кредитоспособности предприятия. Если предприятие в ходе своей деятельности допускает весомые правонарушения, то уровень его кредитоспособности понижается, и государственные органы осуществляют более строгий контроль. В Китае существуют три категории уполномоченных предприятий: АА – высокий уровень, А – стандартный уровень, В – обычный (пользуется доверием). Институт УЭО в Китае развивается в незначительной степени. Сам институт не соответствует рамочным стандартам, отсутствует информационный обмен между таможенными органами и участниками ВЭД [3].

Можно сделать вывод о том, что европейское развитие в сфере уполномоченных экономических операторов является наиболее практичным. Участник выбирает для себя уровень УЭО для получения льгот в определенной области. Проверка деятельности производится таможенными администрациями на основании системы управления рисками. Происходит взаимодействие между таможнями и участниками ВЭД. Поэтому для развития института УЭО в ЕАЭС законодателем взят больше опыт ЕС, чем иных стран.

Литература

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза – Минск : Белтаможсервис, 2018. – 456 с.
2. Authorised Economic Operator (AEO) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ec.europa.eu/taxation_customs/general-information-customs/customs-security/authorised-economic-operator-aeo_en. – Дата доступа: 19.10.2018.
3. Уполномоченный оператор: мировая практика в ЕАЭС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://trans-business.com/articles/upolnomochennyj_operator_mirovaya_praktika_v_eaes. – Дата доступа: 20.10.2018.