[2] См.: Реймерс Н.Ф. Природопользование: Словарь-справочник. М.,1990. С. 563.
[3] См.: Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 25 сентября 1999 г. № 1477 «О бесплатном обеспечении продуктами питания детей первых двух лет жизни при условии, что совокупный доход на члена семьи в месяц не превышает 20 % среднедушевого минимального потребительского бюджета семьи из 4-х человек за предшествующий квартал». (Принято в целях социальной поддержки малообеспеченных, многодетных и неполных семей).
[4] Caspar A. Wirtschaften in der Zukunft. Der Weg aus der Sackgasse. Zurich, 1996. S. 95.

А.А. РАКОВЕЦ

РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ В СИСТЕМЕ МИРОВОГО ЭКСПОРТНОГО РЫНКА

В настоящее время для мирового рынка товаров и услуг характерным является опережающий рост экспорта по сравнению с динамикой ВВП. Указанная тенденция наметилась уже после окончания Второй мировой войны, и в период 1950–1999 гг. прирост международной торговли составлял в среднем 6 % в год, в то время как среднегодовой прирост мирового производства равнялся 4 %.

Республика Беларусь поддерживает торгово-экономические отношения с более чем 140 странами мира. На протяжении 90-х гг. динамика экспорта из республики находилась под воздействием целого ряда факторов. До 1993 г. основной тенденцией было снижение экспортной активности, что явилось следствием нарушения торговых потоков в сложившейся системе обмена между странами в составе бывшего СССР. В период 1993–1994 гг. стабилизация экспорта произошла за счет роста бартерных операций. В дальнейшем проведение мероприятий по внутренней стабилизации в стране привело к дальнейшему ухудшению внешнего баланса (рис. 1).

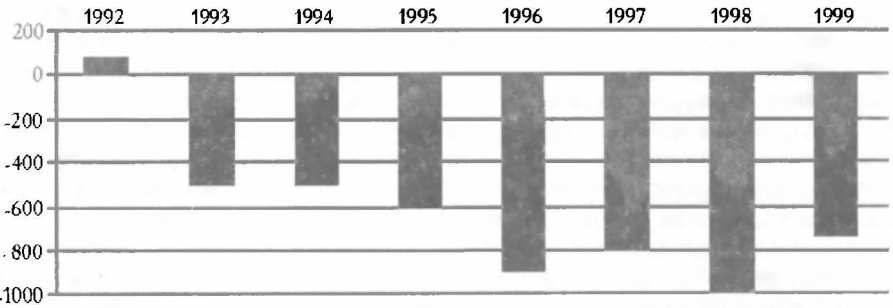

Рис. 1. Динамика сальдо торгового баланса товаров и услуг Республики Беларусь в 1992–1999 гг., млн долл.

На протяжении второй половины 90-х гг. для внешнеэкономической политики Беларуси были характерны две противоположные тенденции: с одной стороны, имела место значительная степень открытости отечественной экономики – вовлечение республики в международное разделение труда, существенная зависимость национального воспроизводства от внешнеэкономических связей, взаимодействие с международными торговыми и финансовыми институтами, с другой – отказ от курса на либерализацию внешнеторговых и валютных операций, усиление системы директивного управления внешнеэкономическими связями и формирование механизма их государственного регулирования.

В период 1996–1999 гг. основной тенденцией в белорусской экономике был рост инфляционных ожиданий и спроса на валюту внутри страны. Большинство предприятий-экспортеров в республике одновременно являются импортерами сырья, материалов, оборудования, технологий. Директивное курсообразование и искусственно завышенный курс национальной валюты стали одними из основных факторов ухудшения финансового состояния экспортеров и падения в 1998–1999 гг. объемов экспорта из Бела-

This document has been edited with Infix PDF Editor - free for non-commercial use.
To remove this notice, visit: www.iceni.com/unlock.htm

руси в натуральном и денежном выражении при положительной динамике ВВП (рис. 2).

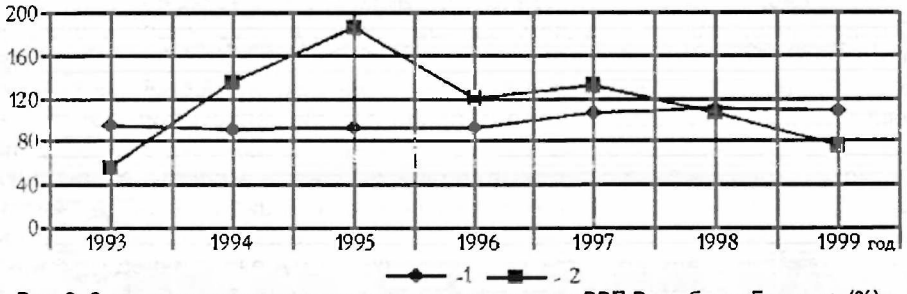

Рис. 2. Соотношение динамики экспорта товаров и услуг и ВВП Республики Беларусь,(%),
1 – ВВП. 2 – экспорт товаров и услуг (в долл. выражении)

Мировой опыт показывает, что открытость экономики в принципе расширяет возможности использования внешних факторов в интересах ускорения развития. Она позволяет увеличить масштабы применения в национальном хозяйстве уже освоенных за рубежом передовых технологий, новых поколений машин и оборудования, современного опыта управления производством и сбытом, привлекать из-за границы дополнительные материальные и финансовые ресурсы, включаться в международную производственную кооперацию.

С открытием экономики внешнеэкономические связи стали для Беларуси важным инструментом поддержания относительного макроэкономического равновесия. Поставки на внешний рынок помогают сдерживать падение производства и уменьшение занятости в промышленных отраслях, валютные поступления от экспорта через механизм обязательной продажи позволяют частично обеспечить расчеты за получаемые республикой энергоносители. Закупки продукции за рубежом способствовали более полному насыщению потребительского рынка страны. Иностранные инвестиции в определенной мере компенсировали снижение объемов отечественных государственных и частных капиталовложений (рис. 3).

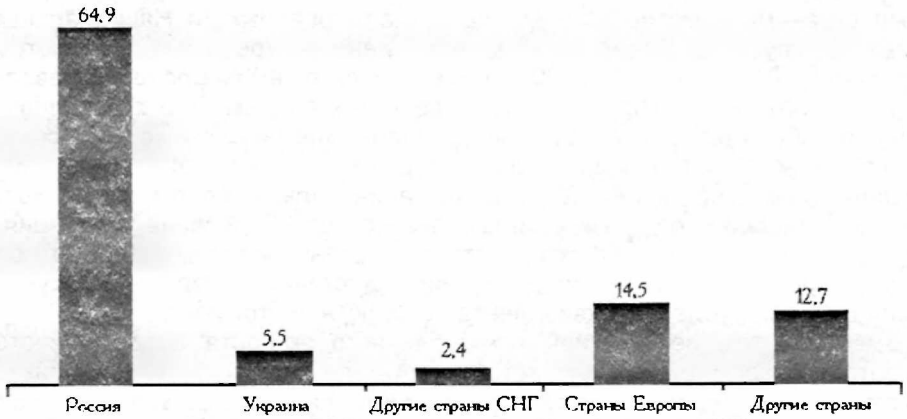

Рис. 3. Основные рынки сбыта Республики Беларусь в 1998 г.
(по показателю удельного веса экспорта в страну), %

Однако при реализации курса на открытость экономики недооценивался зарубежный опыт. Ведь усиление открытости влечет за собой не только выгоды, но и определенные опасности, особенно странам с развивающейся и переходной экономикой. Возникает риск подавления национальных производителей иностранными конкурентами, возрастания зависимости отдельных отраслей от мировой конъюнктуры, от торговой и финансовой политики промышленно развитых стран, угрозы дестабилизации финансовой системы и денежного обращения.

This document has been edited with Infix PDF Editor - free for non-commercial use.
To remove this notice, visit: www.iceni.com/unlock.htm

Российский кризис в августе 1998 г. продемонстрировал, что Беларусь существенно зависит от внешних факторов и в достаточно высокой степени втянута в систему мирового хозяйства. Также стало очевидным, что даже частичная изоляция от внешних рынков, несбалансированность внешнеэкономической, прежде всего, экспортной политики, концентрация экспортных рисков осложняют функционирование экономики и обеспечение макроэкономического равновесия. Моментальная потеря белорусскими экспортерами российского рынка сбыта, на который было ориентировано их производство и который в 1998 г. потреблял 64,9 % объема экспорта республики, обвал курса российского рубля обернулись для национальной экономики невосполнимыми убытками. Одновременно с уменьшением экспортной выручки сократились возможности приобретения за рубежом инвестиционных товаров, необходимых для модернизации производства, стратегических сырья и материалов, иных товаров, не производимых в стране, включая медикаменты и продукты питания (кофе, чай, цитрусовые и т. д.). Возникли дополнительные трудности в функционировании внутреннего валютного рынка.

Очевидно, что оперативное освоение Республикой Беларусь новых рынков сбыта и наращивание объемов экспорта являются достаточно проблематичными, т. к. ее экспортные ресурсы ограничены и в ближайшей перспективе существенно не расширятся. Стабилизация и обеспечение ежегодного прироста макроэкономических показателей в стране за счет экспорта товаров и услуг требуют существенных изменений как внутренней, так и внешней политики государства и механизмов его взаимодействия с участниками экономических процессов. Развитие экспорта товаров и услуг представляет собой государственную программу, основные параметры которой определены целым рядом разработанных и принятых документов, в частности «Концепцией социально-экономического развития Республики Беларусь до 2015 года», «Государственной программой импортозамещения», «Основными положениями национальной программы развития экспорта Республики Беларусь на 2000–2005 годы».

Анализ развития ситуации в Беларуси и на внешних рынках позволяет говорить о том, что условия для развития хозяйственных связей с зарубежными странами заметно изменились. Начало реализации Национальным банком Республики Беларусь Концепции денежно-кредитной и валютной политики на IV кв. 1999 г. и 2000 г., более высокие темпы плановой девальвации белорусского рубля с целью перехода к единому его курсу, значительная либерализация в 2000 г. внутреннего валютного рынка и обеспечение свободного доступа к валютным ресурсам для всех субъектов хозяйствования, возможности легальной реализации валюты по рыночным котировкам принесли очевидный выигрыш экспортерам. Прервана тенденция к неуклонному падению эффективности экспортных операций, при которой затраты производителей на изготовление и доставку экспортной продукции росли быстрее рублевого эквивалента ее валютной стоимости.

Вместе с тем перспективы отечественного экспорта представляются достаточно скромными. В отсутствие структурных сдвигов в экономике в среднесрочный период Беларусь по-прежнему сможет выступать на мировом рынке лишь в качестве экспортера низко- и среднетехнологичной продукции. При этом, как предусмотрено «Основными положениями национальной программы развития экспорта Республики Беларусь на 2000–2005 годы», приоритетная ориентация сбыта по-прежнему сохранится в направлении России и других стран СНГ (рис. 4).

В силу целого ряда объективных факторов Республика Беларусь вряд ли сможет стабильно наращивать физические объемы поставок наиболее значимых видов экспортной продукции. Готовые изделия белорусского производства, за редким исключением, неконкурентоспособны как по цене (затраты на изготовление отечественных готовых товаров выше мировых цен), так и по качеству. Для достижения конкурентоспособности отечественным

This document has been edited with Infix PDF Editor - free for non-commercial use.

To remove this notice, visit: www.iceni.com/unlock.htm

обрабатывающим отраслям требуется серьезная техническая модернизация, что сопряжено со значительными капитальными вложениями. Очевидно, что в условиях, когда большинство промышленных предприятий испытывает недостаток даже оборотных средств, рост собственных инвестиций маловероятен.

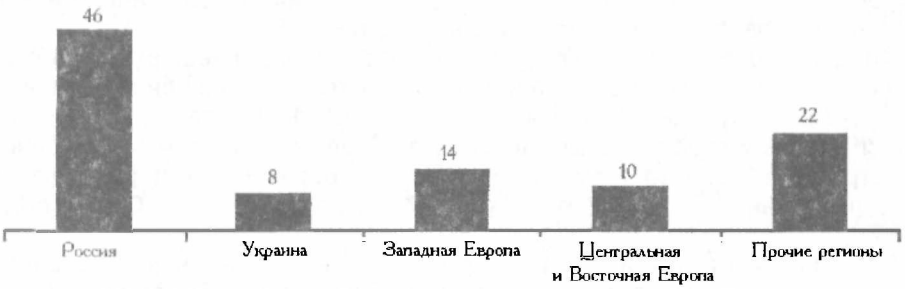

Рис. 4. Регионально-страновые приоритеты экспорта товаров и услуг Республики Беларусь на 2005 г.,%

Несмотря на наличие многочисленных программ, в стране до сих пор не создана действенная система государственного содействия развитию экспорта, которой, как показывает мировой опыт, даже при выходе обрабатывающих отраслей на мировой уровень конкурентоспособности весьма сложно обеспечить расширение машинно-технического и другого наукоемкого экспорта. Отсутствие источников государственного финансирования не способствует в ближайшей перспективе реальной государственной поддержке и существенным сдвигам в динамике и структуре внешней торговли.

Следует отметить, что продолжающийся в 1999 г. процесс наращивания собственного капитала банковской системы республики, ее ресурсного потенциала недостаточен для обеспечения финансирования экспортных программ. Ситуация дополнительно усугубляется необходимостью выполнения заданий по кредитованию агропромышленного комплекса и жилищного строительства. В ближайшее время не приходится рассчитывать и на ощутимый рост объемов иностранного капитала, привлекаемого для сбалансирования бюджета или реализации инвестиционных программ.

Вряд ли стоит рассчитывать на существенный рост поступлений от экспорта вооружений и техники военного назначения, в т. ч. от реализации проектов с участием российского ВПК. Рынок этой продукции достаточно узок, и его доля в международном обороте сокращается. После вступления в НАТО некоторых стран, бывших членов Варшавского договора, оснащавших свои армии российским оружием, возможности его сбыта сузились, в том числе и в рамках погашения задолженности бывшего СССР.

Объемы импорта в ближайшие годы будут зависеть от темпов восстановления покупательной способности предприятий и населения и динамики валютного курса рубля. Увеличение импорта продукции инвестиционного назначения можно ожидать только после начала устойчивого экономического роста и нормализации финансового положения предприятий.

Перенос акцентов на импортозамещение повлечет за собой структурные изменения в импорте и экспорте. Возможны снижение удельного веса импорта продукции пищевой и легкой промышленности, изделий элитного спроса, предметов роскоши и соответствующее повышение доли машин, оборудования и приборов, узлов, деталей и запасных частей, сырья и материалов, не производимых в Беларуси, а также передовых технологий. Вместе с тем увеличение внутри страны спроса на отечественную продукцию повлечет за собой снижение экспортного потенциала ввиду ограниченности внешних ресурсов.

Весьма перспективным представляется развитие в республике экспорта услуг, который, в отличие от вывоза товаров, не требует больших инвести-

This document has been edited with Infix PDF Editor - free for non-commercial use.
To remove this notice, visit: www.iceni.com/unlock.htm

ционных вложении и временных затрат, но вместе с тем может стать значительным источником валютных поступлений. Тенденция к опережающим темпам увеличения объемов торговли услугами по сравнению с торговлей товарами является в настоящее время характерной для всего мирового рынка. К примеру, для двукратного роста международного экспорта услуг потребовалось всего семь-восемь лет, в то время как для аналогичного увеличения товарного экспорта было необходимо 15 лет.

Следует подчеркнуть, что в последние годы сальдо внешнеторгового баланса услуг Беларуси имеет стабильно положительное значение. Основными видами услуг, обеспечивающими положительное сальдо, являются транспортные и строительные, переработка нефти. При этом географическая структура экспорта услуг имеет характер, обратный экспорту товаров: на долю стран СНГ приходится около 34 %, на страны вне СНГ – около 66 %.

Отметим, что развитие экспорта услуг – сравнительно новое направление внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь. Национальной программой развития экспорта предусматривается увеличение к 2005 г. экспорта услуг на 30 % по отношению к уровню 1999 г. При этом основной упор делается на транспортные, нефтеперерабатывающие и строительные услуги, а также на развитие туризма, составляющего в настоящее время более 33 % мирового объема экспорта услуг.

В.В. БУРАКОВ

РЫНОЧНЫЙ РИСК В БАНКОВСКОМ ДЕЛЕ: ПОНЯТИЕ И ХАРАКТЕРИСТИКА

Наблюдаемые потрясения финансовых систем свидетельствуют о том, что несовершенство общепринятой методологии управления рыночным риском связано, прежде всего, с недостаточным вниманием к этим вопросам. В академической литературе, документах, утвержденных органами, регулирующими банковскую деятельность, используются два широко распространенных подхода определения термина «рыночный риск».

Первый подход *отталкивается от портфельной теории Марковица* (Markowitz), которая предполагает разделение портфельного риска на две составляющие: несистематический (специфический) риск, связанный только с дисперсиями отдельных доходностей, и риск, определяемый корреляциями между доходностями активов, включенных в портфель, который называют систематическим, а в рамках данной традиции также и рыночным.

Разделение компонентов риска имеет определенные причины: специфический риск связан с особенностями конкретного эмитента, а систематический (рыночный) – с системными факторами.

Различные причины ведут к неодинаковому поведению этих рисков, когда количество активов, включаемых в портфель, увеличивается. С расширением портфеля несистематический риск уменьшается, тогда как систематический усредняется.

Определяя роль и место рыночного риска в системе рисков банковской деятельности, следует отметить, что он является основной составляющей всех финансовых рисков, выделяемых по различным классификационным признакам, и реализуется в самых разнообразных формах. Для банков традиционно выделялись две важнейшие формы, связанные с изменчивостью в общем уровне процентных ставок (процентный риск), а также с изменчивостью относительной стоимости валют (валютных курсов). Однако последствия недавних кризисов делают очевидной необходимость серьезно оценивать и систематическую компоненту кредитного риска и риска ликвидности.

This document has been edited with Infix PDF Editor - free for non-commercial use.

To remove this notice, visit: www.iceni.com/unlock.htm