

- производственные и торговые проекты, способствующие развитию экспорта китайских технологий, оборудования и продукции;
- строительство зарубежных заводов или производств;
- строительство зарубежных объектов инфраструктуры;
- организация зарубежных НИОКР центров, способствующих модернизации китайской продукции и повышению их конкурентоспособности;
- организация зарубежных маркетинговых и сервисно-сбытовых центров;
- зарубежные слияния и поглощения, а также создание совместных предприятий, способствующих развитию мировых товарных рынков, модернизации и повышению конкурентоспособность китайских производителей.

К настоящему времени Экспортно-импортный банк Китая прямо или косвенно принял участие в реализации целого ряда зарубежных инвестиционных проектов, содействующих экономической транснационализации китайских компаний. Одним из них является предоставление в 2007 г. льготного кредита в размере 300 млн дол. США китайской текстильной компании «*Shanghai Tianli Enterprises Holdings*» для их дальнейшего инвестирования в создание крупного текстильного производства на территории Мавритании. Благодаря этому китайская компания организовала первое в этой стране специализированное текстильное производство, что не только позволило усилить ее конкурентные преимущества, но и стать одним из наиболее стратегически важных инвесторов, способствующих экономическому развитию Мавритании.

По примеру Экспортно-импортного банка Китая, на наш взгляд, в Республике Беларусь также целесообразно организовать крупную специализированную банковскую структуру, находящуюся в государственной собственности. К основным ее функциям уместно будет отнести льготное кредитование национальных субъектов хозяйствования, осуществляющих за рубежом инвестиционные проекты. С одной стороны, подобная господдержка способна значительно интенсифицировать зарубежную инвестиционную активность национальных субъектов хозяйствования, повысить их системную конкурентоспособность по сравнению с зарубежными конкурентами, развивающимися либо за свой счет, либо оплачивающие значительные процентные ставки по кредитам, с другой — не нарушает рыночных механизмов функционирования субъектов хозяйствования, их самостоятельности и ответственности за эффективную реализацию инвестиционных проектов. И наконец, в связи с тем, что инвестиционная поддержка, предполагающая льготные условия кредитования, не является безвозмездной, она не вызовет значительного давления на госбюджет.

КОНВЕРГЕНЦИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Цыркунов Д. И., Белорусский государственный университет

Изучение концепции (теории) конвергенции только набирает свое смысловое значение. Следовательно, изучение данной теории позволит углубиться в мировые процессы развития и интеграции регионов. Если охарактеризовать концепцию конвергенции в общих чертах — это сокращение или уравнивание межрегиональных различий (это могут быть как отдельные страны, так и группы стран, т. е. регионы). С точки зрения экономистов наибольший интерес в конвергенции следует рассматривать в изменении уровня доходов через теорию экономического роста.

Важным выводом теории экономического роста — гипотеза конвергенции, а именно стирание экономического неравенства между странами мира. Изучить ее состоятельность можно в двух основных направлениях: регрессионные модели экономического роста (Р. Барро (*R. Barro*), В. Баумоля (*W. Baumol*), Б. де Лонга

(*B. de Long*)); изучение динамики меры неравенства между странами для их распределения по уровню ВВП на душу населения (*X. Сала-и-Мартин (X. Sala-i-Martin)*, *С. Кима (S. Kim)*, *С. Кро (S. Croix)*).

Существует три хорошо известных гипотезы конвергенции:

- абсолютная (безоговорочная) гипотеза конвергенции;
- условная гипотеза конвергенции;
- гипотеза клубной конвергенции.

В гипотезе абсолютной конвергенции доходы на душу населения стран или регионов сходятся друг с другом в долгосрочной перспективе независимо от начальных условий. Более бедные регионы и страны развиваются быстрее, чем богатые, и здесь присутствует отрицательное взаимодействие между средними темпами роста и начальным уровнем дохода, даже если никакие другие переменные не включены в модель регрессии как объяснительные факторы. В данной гипотезе предполагается, что все экономические системы сходятся к уникальному и глобальному равновесию, которое является разумным предположением в случае гомогенности стран и регионов (таких как Европейские регионы (ЕС), ОЭСР и т. д.).

Согласно условной конвергенции, доходы стран и регионов на душу населения сходятся друг с другом в долгосрочной перспективе при условии, что их структурные особенности (технологичность, человеческий капитал, институты, темпы прироста населения, предпочтения, детская смертность) идентичны. Каждая специфическая экономика приближается к собственному, но уникальному равновесию. Условная конвергенция может иметь место даже при условии, что абсолютная конвергенция не действительна.

В клубной конвергенции доходы на душу населения в странах и регионах, которые подобны и в структурных особенностях и в начальных факторах (ВВП на душу населения, человеческий капитал, предпочтения, инфраструктура), сходятся друг с другом в долгосрочной перспективе. Ученые *Fisher* и *Stirbock* определяют клубную конвергенцию как определенный для клуба процесс, которым каждая область, принадлежащая клубу, перемещается от нарушения равновесия до определенного для клуба установившегося равновесия. Клубная конвергенция характеризуется современными экономическими понятиями поляризация, группировка. Проблематично решить, какая конвергенция клубная или условная, — это связано с выбором критериев, которые будут использоваться, чтобы сгруппировать страны, проверяя на конвергенцию клуба.

Количественные методы оценки конвергенции были разработаны для исследования динамики экономического роста, а впоследствии соотнесены на исследование координации институтов. В исследованиях (методах оценки конвергенции) используются две концепции, обуславливающие различные эффекты экономической политики: β - и σ -конвергенция (*R. J. Barro, X. Sala-i-Martin*).

ИМПОРТ КАК ФАКТОР УВЕЛИЧЕНИЯ КРАТКОСРОЧНОГО ВНЕШНЕГО ДОЛГА РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА БЕЛАРУСИ

Шиманович Г. И., Институт экономики НАН Беларуси

Краткосрочный внешний долг реального сектора («других секторов», согласно классификации внешнего долга относительного секторов экономики) является ключевой компонентой совокупного внешнего долга Беларуси. На начало 2009 г. на него приходилось 37,8 % совокупного и 75,4 % краткосрочного внешнего долга. При этом сам он на 77,2 % состоит из торговых кредитов, что указывает на непосредственную зависимость между объемом импорта и краткосрочным внешним долгом других секторов. Данная зависимость будет оценена с помощью регрессионного анализа.