

МЕТОДИКА АНАЛИЗА ОКУПАЕМОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

И. Р. Червинская,

(Академия управления при Президенте Республики Беларусь, г. Минск, Республика Беларусь)

Мировой опыт свидетельствует, что в рыночных условиях сельское хозяйство не способно успешно функционировать без серьезной государственной поддержки. Однако, в связи с ростом дефицита бюджета, в настоящее время государство может взять на себя лишь часть затрат, профинансировав важнейшие

направления развития агропромышленного комплекса. При этом в современных экономических условиях особо важное значение имеет оценка эффективности использования средств государственной финансовой поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Одним из вариантов оценки эффективности государственной финансовой поддержки предприятий АПК может стать отношение прироста стоимости валовой или товарной продукции, полученной за счет финансовой поддержки, к объему государственной поддержки:

$$K_{эфф(ВП)} = \frac{\Delta СВП}{ФП} \quad \text{или} \quad K_{эфф(ТП)} = \frac{\Delta ТП}{ФП}$$

где $K_{эфф(ВП)}$, $K_{эфф(ТП)}$ – коэффициент эффективности финансовой поддержки;

$\Delta СВП$, $\Delta ТП$ – прирост валовой (товарной) продукции за счет государственной финансовой поддержки, млн руб.;

$ФП$ – объем государственной финансовой поддержки, млн руб.

Поскольку в масштабах региона достаточно сложно определить долю прироста стоимости валовой (товарной) продукции за счет государственной финансовой поддержки в общем приросте валовой (товарной) продукции, то данный коэффициент следует использовать на микроуровне.

Комплексный подход к оценке эффективности финансовой поддержки используется для оценки комплекса государственной поддержки региона.

Оценку эффективности финансовой поддержки организаций АПК региона предлагается определять по индексу эффективности финансовой поддержки как соотношения темпов роста стоимости валовой (товарной) продукции и темпов роста объемов финансовой поддержки:

$$I_{э(ТП)} = \frac{I_{ТП}}{I_{ФП}} \quad \text{или} \quad I_{э(ВП)} = \frac{I_{ВП}}{I_{ФП}}$$

где $I_{эфф(ВП)}$, $I_{эфф(ТП)}$ – индекс эффективности финансовой поддержки;

$I_{ВП}$, $I_{ТП}$ – индекс роста валовой (товарной) продукции;

$I_{ФП}$ – индекс роста объема государственной финансовой поддержки.

Если значение индекса эффективности финансовой поддержки находится в пределах от нуля до единицы, то использование государственной финансовой поддержки является неэффективным.

Если значение индекса больше единицы, то в анализируемом периоде средства, выделенные предприятиям АПК в качестве финансовой поддержки, использовались эффективно. Причем чем больше темпы роста валовой (товарной) продукции превышают темпы роста финансовой поддержки (т. е. чем выше значение индекса эффективности финансовой поддержки), тем более эффективно используются средства.

Показателем эффективности деятельности предприятия является уровень рентабельности, то есть окупаемость затрат полученной прибылью. В связи с этим оценку эффективности финансовой поддержки предприятий АПК, по нашему мнению, также следует проводить на основании расчета ее окупаемости. Для этого предлагаем производить расчет коэффициента окупаемости финансовой поддержки по следующей формуле:

$$K_{ок} = \frac{R_1 - R_0}{\left| \frac{ФП_1}{ФП_0} \times 100 - 100 \right|}$$

где $K_{ок}$ – коэффициент окупаемости финансовой поддержки;

R_1 (R_0) – уровень рентабельности хозяйственной деятельности в анализируемом (предыдущем) году, %;

$ФП_1$ ($ФП_0$) – объем государственной финансовой поддержки в анализируемом (предыдущем) году, млн руб.

Если значение данного коэффициента меньше нуля, то использование государственной помощи при прочих равных условиях является неэффективным.

Если значение коэффициента окупаемости финансовой поддержки находится в пределах от нуля до единицы, то использование государственной помощи имеет среднюю эффективность. Значение коэффициента равное или больше единицы означает, что использование государственной помощи является эффективным.

Коэффициент окупаемости финансовой поддержки можно также применять для оценки эффективности использования субсидий и дотаций в разрезе отдельных отраслей и видов продукции.

Отметим, что комплексный подход к оценке эффективности финансовой поддержки может использоваться не только на региональном уровне, но и индивидуально для оценки эффективности субсидирова-

ния конкретного производителя. Причем в масштабах предприятия расчет коэффициента окупаемости финансовой поддержки можно проводить в разрезе отраслей производства, а также по видам продукции.

Применение предложенной методики оценки эффективности государственной финансовой поддержки позволит более рационально расходовать бюджетные средства и вести постоянный мониторинг за эффективным использованием бюджетных ассигнований, выделяемых на поддержку аграрного сектора.