

относительно налога на имущество на 2016 г. показывает увеличение размера налогового обязательства плательщиков налогов.

Согласно ч. 2 ст. 8 Кодекса административного судопроизводства Украины и ст. 17 Закона Украины «О выполнении решений и применении практики Европейского суда по правам человека» суд применяет принцип верховенства права с учетом судебной практики Европейского Суда по правам человека (далее – ЕСПЧ) как источника права. Как отмечено в решении ЕСПЧ по делу «Щекин против Украины», толкование и применение национального законодательства является прерогативой национальных органов. Однако Суд обязан убедиться в том, что способ, которым толкуется и применяется национальное законодательство, приводит к последствиям, совместимым с принципами Конвенции с точки зрения толкования их в соответствии с практикой Суда (решение по делу «Скордино против Италии»). Отсутствие в национальном законодательстве необходимой четкости и точности, которые предусматривали возможность разного толкования такого важного финансового вопроса, нарушает требование «качества закона», предусмотренное Конвенцией, и не обеспечивает адекватную защиту от произвольного вмешательства публичных органов государственной власти в имущественные права заявителя.

Таким образом не подлежат применению положения п. 4 Заключительных положений Закона № 909 к решениям органов местного самоуправления об установлении местных налогов и сборов на 2016 г., принятых в 2015 г. Решения местных советов о внесении изменений в решения об установлении местных налогов и сборов, принятые после 1 января 2016 г. относительно администрирования таких налогов являются противоправными, т.к. изменение ставок налога на недвижимое имущество, отличное от земли, имели место позднее, чем за шесть месяцев до начала бюджетного периода.

ОСОБЕННОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СДЕЛОК

Шарапа Инга Александровна,

доцент кафедры гражданских и уголовно-правовых дисциплин учреждения образования «Барановичский государственный университет»
(г. Барановичи), кандидат юридических наук, доцент
nga1166000@gmail.com

В современном мире экономику трудно ограничить пределами одного государства. Экономическое сотрудничество характеризуется ускорением и широтой развития международных коммерческих отношений и вырастают они из взаимозависимости национальных экономик, основанной на системе международного разделения труда, то

есть специализации государств на производстве отдельных видов продукции для удовлетворения потребностей мирового рынка. Целесообразность международного разделения труда обусловлена сосредоточением производства определенного товара в экономике отдельных стран с целью последующей выгодной их продажи на мировом рынке и удовлетворения тем самым потребностей других стран, создающих спрос на этот продукт.

В свою очередь интернационализация производства и рост экономической взаимозависимости экономик различных государств сопровождается развитием и изменениями экономического и юридического характера договорных отношений.

Любая внешнеэкономическая сделка характеризуется тем, что в ней всегда на одной стороне выступает иностранный агент, то есть иностранное юридическое или физическое лицо. Эти сделки охватывают, как минимум, две национальные правовые системы. К внешнеэкономическим сделкам не может применяться только национальное право одной страны.

Внешнеэкономическая сделка подвержена влиянию основополагающих начал или принципов, на которых строится национальное законодательство. Внешнеэкономическая сделка может подчиняться любой правовой системе, которую изберут участники соответствующей сделки (с учетом ограничений, которые устанавливает законодательство сторон сделки). Режим внешнеэкономической сделки может отличаться от правового режима внутринациональных сделок в силу того обстоятельства, что соответствующие государства могут в отношении внешнеэкономических сделок предусматривать дополнительные требования. Указанная сделка может не подчиняться определенному национальному правопорядку, то есть, базируясь на принципе автономии воли сторон внешнеэкономической сделки.

Отношения между сторонами внешнеэкономической сделки регулируются частным правом, прежде всего гражданским правом и международным частным правом. Поэтому частноправовая (гражданско-правовая) сделка и является основной правовой формой, которая опосредует в конечном итоге международную экономическую, включая торговую, деятельность.

Раскрытие понятия «внешнеэкономическая сделка» имеет серьезное практическое значение, так как непосредственно связано с применимым правом. Если сделка «внутренняя», то она лежит в национально-правовом поле и регулируется правом соответствующего государства. Если сделка внешнеэкономическая, то она находится в сфере действия частного права нескольких государств и возникает

проблема выбора одного из них, нормы которого должны быть применены.

Для внешнеэкономической сделки характерны следующие особенности:

особый порядок осуществления расчетов, что может выражаться в установлении специальных сроков для проведения расчетов, требований к валюте платежа, использования векселей, особенностей оформления расчетных документов и т. д.;

необходимость соблюдения специальных процедур установленных законодательством: оформление паспорта сделки, таможенное оформление товаров, оформление статистической декларации и т. д.;

законодательство о внешнеэкономической деятельности может устанавливать специальные ограничения, направленные на упорядочение и гармонизацию внешнеэкономических операций: механизм квотирования, нормативы, номенклатура, перечни товаров (работ, услуг);

введение запретительных мер, как правило, временного характера, касающихся отдельных внешнеэкономических сделок, например, по купле-продаже определенных товаров;

установление мер внутриотраслевого регулирования на внутреннем рынке страны с целью изменения структуры производства, объемов выпуска товаров, изменения ассортимента товаров, уменьшения себестоимости и другие.

На основании выше изложенного можно сформулировать следующие выводы.

Внешнеэкономической является сделка, совершаемая в сфере внешнеэкономической деятельности с участием иностранного элемента и связанная не менее чем с двумя национальными правовыми системами.

Специфика внешнеэкономических сделок проявляется в наличии определенной системы регуляторов, в которую входят внутреннее (национальное) законодательство, международные правовые акты, обычаи, судебная (арбитражная) практика, договорные условия.

Актуальной тенденцией развития правового регулирования внешнеэкономических сделок является дополнение системы источников правового регулирования источниками наднационального характера, принятыми органами международных организаций. В качестве современной тенденции можно выделить также распространение принципа автономии воли сторон на все виды договорных отношений.