

## ФИНАНСОВЫЕ ВОПРОСЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В БЕЛАРУСИ

*В статье предлагаются дополнительные источники финансирования инноваций в Беларуси, которые могут обеспечить создание специализированного инновационного банка, расширение трансфера технологий, лизинг, форфейтинг и факторинг.*

**Ключевые слова:** Беларусь, бюджетное и внебюджетное финансирование инноваций, инновационные фонды, венчурные фонды, инновационный банк.

Инновационное развитие – один из главных приоритетов экономической политики, проводимой в Беларуси. Из госбюджета выделяются значительные ресурсы для финансирования научно-технических программ (государственные, отраслевые, территориальные и межгосударственные), поддержки предпринимательства, крупных инновационных проектов, создания элементов инновационной инфраструктуры, подготовки кадров для инновационной деятельности.

В стране создан государственный Белорусский инновационный фонд (Белинфонд). Средства Белинфонда выделяются субъектам инновационной деятельности на конкурсной основе и на договорных условиях. Объём выделяемых средств может составлять до 50% от общей стоимости проекта. Остальная часть средств должна быть изыскана из внебюджетных источников. Однако большинство предприятий не имеет возможности получения средств в Белинфонде. Фонд работает с предприятиями, являющимися участниками государственных инновационных программ.

Государственные инновационные фонды созданы также на отраслевом и региональных уровнях. Но и эти фонды труднодоступны для многих предприятий. Основной причиной этого является долгое и сложное оформление заявок на финансирование и составление отчетности по использованию средств.

В целом только треть предприятий прибегает к использованию средств из бюджета и указанных фондов. Основным же источником финансирования инноваций в Беларуси являются собственные средства предприятий.

За последние годы в Беларуси была усилена система стимулов для осуществления инновационной деятельности путем некоторого снижения налогов на прибыль и добавленную стоимость и отмены таможенных пошлин при ввозе оборудования для создания производств, основанных на высоких технологиях [1].

Важным шагом для увеличения финансирования инновационной деятельности было принятие государством решений в 2010г. о введении механизма венчурного финансирования, а также увеличении доли бюджетного финансирования научно-технической деятельности с 0,7 до 2,9% от ВВП, то есть в 4 раза [2].

Вместе с тем, финансовых ресурсов по-прежнему не хватает на обновление материально-технической базы науки и инновационных компаний, подготовку научных кадров и оплату их труда. Так, в ядре национальной инновационной системы - Национальной академии наук Беларуси - физический и моральный износ основных фондов составляет 60%, а ежегодное обновление основного оборудования не превышает 3% [1]. На подготовку научных кадров средства выделяются по остаточному принципу, а оплата труда ученых существенно отстает от зарплаты специалистов, занятых другими видами деятельности, далекими от инноваций. Аналогичная ситуация и в других сферах, формирующих инновационную экономику.

Препятствуют решению проблемы дефицита средств на инновационное развитие низкий платежеспособный спрос потребителей новых продуктов, отсутствие сведений о новых рынках сбыта, высокая стоимость и длительные сроки окупаемости нововведений.

Ещё одной причиной остается существующая налоговая система на инновационную деятельность. По данным совместного исследования Всемирного банка, Международной

финансовой корпорации и аудиторской компании Прайсуотерхауз Куперс, Беларусь в 2010г. заняла 183 место в общемировом рейтинге режима налогообложения, исходя из сложности исчисления и уплаты налогов и их размеров [3]. Налоги, являющиеся главным источником для создания централизованных фондов инновационного развития, своей чрезмерностью вымывают и уничтожают собственные источники у предприятий для этих целей.

Таким образом, налоги в инновационной сфере Беларуси необходимо дальше снижать и упрощать.

В качестве источников финансирования в стране слабо задействованы средства банков, которые специализировались бы на кредитной поддержке новаторской деятельности.

Банки обычно выдают кредиты на финансирование инновационных проектов под более высокие проценты и на малые сроки их возврата с требованием предоставить сразу несколько видов обеспечения (залог, поручительство, гарантию и многое другое). Предпочтения отдаются банками финишным проектам, когда основной объем инвестиций в разработку новшества уже осуществлен за счет собственных средств предприятия, и требуется кредит на освоение выпуска новой продукции и его продвижение на рынок. Банки, чтобы уменьшить риски, предоставляют кредит частями, устанавливают лимит кредитования, поскольку это уменьшает стоимость и облегчает обслуживание кредита и попросту делает более реальным получение кредита. Малым инновационным фирмам такая банковская схема закрывает доступ к кредитам вообще, поскольку для них единственной формой обеспечения обязательств является их собственность (недвижимость, товары, оборудование), т.е. в случае неудачи они могут разориться. При таком подходе банковский кредит становится доступным только для больших предприятий, которые участвуют в проектах, включенных в государственную инновационную программу и при кредитовании которых коммерческими банками процентная ставка составляет половину от ставки рефинансирования, сроки погашения кредитов значительно превышают сроки окупаемости проектов, а обеспечение возврата гарантировано государством или государственным страхованием.

Позиция банков вполне объяснима, так как кредитование инновационных проектов более рискованное по сравнению с обычным инвестиционным кредитованием.

Очевидно, что для полномасштабного вовлечения банковского капитала Беларуси в финансирование инновационной деятельности условия выдачи банковских кредитов инновационным компаниям должны быть одинаковыми, независимо от того, участвуют они в госпрограмме, или нет.

В банковскую практику страны целесообразно внедрить единый механизм инновационного кредитования. Прежде всего, необходимо создать государственный специализированный инновационный банк, который бы брал на себя основную нагрузку инновационного кредитования. Инновационный банк может быть непосредственно завязан на внедрение новшеств. Доступность для получения кредита в таком банке для инновационной компании должна быть намного большей, чем возможность его получения в обычном коммерческом банке, что должно быть обусловлено специализированной направленностью инновационного банка только на финансирование инновационной деятельности и непосредственным участием банка во внедрении инновационного проекта. Инновационный банк должен финансировать исследования на всех стадиях инновационного процесса, обладать частью собственности на интеллектуальный продукт (быть субъектом смежного права), приобретать лицензии для организации производства новых товаров и услуг, участвовать в маркетинге инноваций и освоении новых рынков, в том числе за рубежом.

Преимущества инновационного банка по сравнению с инновационными и венчурными фондами состоят в том, что он не является посредническим финансовым институтом; не растворяет свой капитал в инновационных компаниях, когда они полностью становятся участниками финансового рынка или рынка капитала, а вкладывает собственные средства в компании, акции которых он приобретает; сам принимает решение о прямых инвестициях

либо предоставлении кредита; не расплывает прибыль между собой и фондами-посредниками; не вызывает проблемы закрепления долей участия сторон в проекте, оформления ноу-хау, патентных и лицензионных прав инновационной компании.

Создание инновационного банка не подменяет и не отменяет механизмы финансирования инноваций через инновационные и венчурные фонды и их основное достоинство (диверсификацию рисков), а дополняет и расширяет возможности этого финансирования за счет прямого вовлечения в него банковской системы страны.

В Беларуси пока также не получили широкого распространения такие способы привлечения финансирования для инновационных проектов как средства от эмиссии ценных бумаг, средства от продажи или сдачи в аренду (лизинг) свободных активов, трансфер технологий, факторинг и форфейтинг.

Привлечение инновационными компаниями инвестиционных ресурсов под выпуск ценных бумаг или эмиссионное финансирование возможно при развитом финансовом рынке. В Беларуси при неразвитости финансового рынка эмиссия ценных бумаг инновационными компаниями дело далекого будущего.

Другие же названные способы вполне могут быть задействованы для устранения дефицита финансирования инновационной деятельности.

Реализация инновационной компанией излишних и сдача в аренду (лизинг) временно высвобождаемых активов с вложением полученных средств в осуществление инновационных проектов увеличивает капитал инновационной компании. Данный метод по мере своего осуществления трансформируется в самофинансирование. Он может легко применяться малыми инновационными компаниями, не способными привлечь инвестора или получить кредит.

Трансфер (продажа) технологий как способ привлечения финансирования выгоден, когда инновационная компания не имеет в достаточном количестве своих ресурсов для самостоятельного освоения производства нового продукта, опыта и сбытовых возможностей для торговли этим продуктом на рынках. Передавая или продавая технологии, инновационная компания получает необходимые инвестиции и создает себе новые рынки, на которые впоследствии может сама прийти с новым продуктом. Несмотря на понимание важности и эффективности данного механизма, как для обеспечения финансирования инновационной деятельности, так и реализации инновационных продуктов, его развитие в Беларуси идет крайне медленно.

Форфейтинг или передача инновационной компанией своих долговых обязательств банку, когда она выступает покупателем, позволяет ей привлечь средства этого банка для покупки нового оборудования и освоения выпуска новой продукции.

Наконец, факторинг или предоставление банком финансирования инновационной компании, когда она выступает продавцом нового продукта, в обмен на уступку дебиторской задолженности. Финансирование продажи новых продуктов при факторинге предусматривает, что немедленно после их поставки покупателю, который может испытывать недостаток средств, банк выплачивает компании-продавцу в качестве досрочного платежа значительную часть суммы поставки.

Факторинг и форфейтинг широко распространены в внешнеторговой практике обычных белорусских импортеров и экспортеров, однако пока еще крайне слабо применяются инновационными компаниями для частичного финансирования инновационных проектов.

Внедрение в инновационную экономику Беларуси вышеперечисленных и хорошо зарекомендовавших механизмов финансирования позволит быстро насытить ее требуемыми ресурсами и существенно увеличить долю инновационных продуктов на рынке.

#### Литература

1. Л.Н. Нехорошева, Н.Б. Антонова, М.В. Мясникович. Национальная инновационная система Республики Беларусь, Минск, 2007, Академия управления при Президенте Республики Беларусь, с.50.
2. Новости Беларуси. [www.interfax.by/news/belarus/6692](http://www.interfax.by/news/belarus/6692).

3. «Уплата налогов в 2010 году. Международный обзор». Всемирный банк, МФК, ПрайсвоутерхаузКуперс, [www.vegastex.ru/text/37982](http://www.vegastex.ru/text/37982).

**Анотація.** В статті пропонуються додаткові джерела фінансування інновацій в Білорусі, які можуть забезпечити створення спеціалізованого інноваційного банку, розширення трансфера технологій, лізинг, форфейтинг і факторинг.

**Ключові слова:** Білорусь, бюджетне і позабюджетне фінансування інновацій, інноваційні фонди, венчурні фонди, інноваційний банк.

**Article.** In this article proposed that additional source of finance for these purposes in Belarus can be provided by setting up of specialized bank for innovations, extension of technologies transfer, leasing, forfeiting and factoring.

**Key words:** Belarus, government and non-government innovation finance, innovation and venture funds, innovation bank.

Рукопис надійшов до редакції 01.03.2011 р.

УДК 658.589(075.8)

Кузнєцова Т.В.  
Сіпайло Л.Г.

## МЕТОДИ ЕКОЛОГО-ЕКОНОМІЧНОГО УПРАВЛІННЯ ІННОВАЦІЙНОЮ ДІЯЛЬНІСТЮ ПРОМИСЛОВИХ ПІДПРИЄМСТВ РЕГІОНУ

Розглянуто основні напрямки еколого-економічного управління інноваційною діяльністю промислових підприємств. Запропоновано дієві інструменти еколого-економічного управління, що вже довели свою ефективність за кордоном.

**Ключові слова:** еколого-економічне управління, інноваційна діяльність, екологізація інноваційної діяльності.

На сьогодні впровадження економічних реформ і спрямування до Європейського союзу передбачає дотримання екологічно орієнтованого розвитку економіки, що неможливо без активізації інноваційно-інвестиційних процесів. Розвиток економіки України та розв'язання існуючих еколого-економічних проблем має ґрунтуватися на екологічно орієнтованій інноваційній діяльності.

В процесі постійної індустріалізації країни збільшуються розміри забруднення навколишнього середовища, що може викликати самознищення націй. Оскільки на сьогодні в Україні виробництво не має замкнутого характеру, то відходи виробництва постійно забруднюють навколишнє середовище. Тому насамперед постає питання прийняття управлінських рішень стосовно зростання виробництва, підвищення його економічної