

бор способа действий остается в ведении персонала склада. К системам данного класса относится, прежде всего, система ERP (Enterprise resource planning System). Данная система трансформировалась из бухгалтерских учетных и финансовых систем. Постепенно в нее включались дополнительные функции, в том числе и функции управления складом предприятия.

Система WMS формирует задания и управляет персоналом склада и техникой в автоматическом режиме. При этом менеджеры склада осуществляют функции наблюдения за ходом выполнения технологического процесса и разрешения проблемных ситуаций [2].

### **Список использованной литературы.**

1. Тимашов, А. Нужна ли автоматизация складу [Электронный ресурс] / А. Тимашов // Директор информационной службы. – №9. – 2007. – Режим доступа: <https://www.osp.ru/cio/2007/09/4368601/>. – Дата доступа: 01.11.2017.
2. Троцкий, А. Системы управления складами: обзор российского рынка. [Электронный ресурс] / А. Троцкий // CNews. – Режим доступа: <http://www.cnews.ru/reviews/free/trade/soft/storehouse-managment.shtml>. – Дата доступа: 02.11.2017.

## **ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА ПРОМЫШЛЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

**Костюкова Елена Николаевна**

Институт бизнеса и менеджмента технологий БГУ

г. Минск, Республика Беларусь

*Instruments of attracting investment in fixed assets of industrial enterprises are discussed in this report. Their main types, advantages and disadvantages are noted.*

Для эффективного функционирования промышленные организации в логистической системе заинтересованы в систематическом привлечении инвестиций в основные средства, способствующих повышению их конкурентоспособности. В условиях экономической нестабильности вопросы привлечения инвестиций сохраняют свою актуальность, хоть и приобретают более сложный характер.

Удельный вес накопленной амортизации в первоначальной стоимости основных средств организаций промышленности Республики Беларусь в 2016 году составил 40 %, увеличившись по сравнению с 2015 годом на 0,6 %. Коэффициент ввода новых основных средств за аналогичный период сократился на 2 % [1], [2].

Среди инструментов привлечения инвестиций в основные средства промышленных организаций нередко основную роль играет самофинансирование. В силу ограниченности собственных средств организации заинтересованы во внешнем, преимущественно долгосрочном финансировании.

Наиболее распространенными формами долевого финансирования являются эмиссия и размещение обыкновенных и привилегированных акций. При этом инвестиционные ресурсы предприятие привлекает после завершения размещения выпуска акций, что требует времени, дополнительных расходов, доказательств финансовой устойчивости, информационной прозрачности и др.

Для компаний, которые не являются акционерными обществами, аккумулирование дополнительных инвестиционных средств с использованием долевого финансирования осуществляется преимущественно путем паевых взносов учредителей или приглашаемых сторонних соучредителей в уставный капитал. Этот инструмент характеризуется меньшими операционными издержками, чем дополнительная эмиссия акций, однако позволяет привлечь более ограниченные объемы финансирования.

Государственное финансирование инвестиций заключается, как правило, в предоставлении средств из бюджета и государственных внебюджетных фондов на соответствующие цели. Государственные инвестиции могут непосредственно направляться на финансирование целевых программ, государственных нужд или выступать в виде гарантий и налоговых льгот для поддержки инвестиционных проектов. В течение длительного времени государственное финансирование предполагало предоставление средств на безвозвратной основе, что зачастую не стимулировало организации к рациональному использованию выделенных ресурсов. В этой связи и в силу ограниченности объема государственное финансирование может предоставляться на условиях платности, срочности и возвратности, когда государство переходит от распределения бюджетных средств на инвестиции в основной капитал между отраслями к оказанию

поддержки в осуществлении эффективных инвестиционных проектов, отобранных на конкурсной основе, а также к практике совместного, государственно-коммерческого финансирования проектов [3].

Под проектным финансированием в международной практике понимается финансирование инвестиционных проектов, характеризующееся особым способом обеспечения возвратности вложений, в основе которого лежат инвестиционные качества самого проекта, те доходы, которые получит создаваемый или реструктурируемый объект в будущем. В отличие от традиционной кредитной сделки в проектном финансировании может быть осуществлено рассредоточение риска между участниками инвестиционного проекта [4].

Одной из основных форм проектного финансирования являются проекты государственно-частного партнерства [5, с. 6]. Под государственно-частным партнерством понимают юридически оформленное на определенный срок взаимовыгодное сотрудничество государственного и частного партнеров в целях объединения ресурсов и распределения рисков, отвечающее определенным целям, задачам и принципам [6].

Долговое финансирование широко используется субъектами хозяйствования уже длительное время. Одной из наиболее известных его форм является заемное финансирование. Кроме заемного финансирования предприятия используют отсрочку платежа, когда задолженность погашается в более поздний срок по сравнению с предусмотренным в договоре.

В условиях экономической нестабильности и роста конкуренции многие поставщики вынуждены предоставлять своим клиентам отсрочку платежа, выступая тем самым в качестве кредитора и принимая на себя кредитные, валютные и процентные риски. Это приводит к отвлечению оборотных средств поставщиков, отрицательно влияя на показатели их финансовой отчетности. Одним из способов высвобождения средств, замороженных в дебиторской задолженности, является факторинг.

Следует учитывать, что цель факторинга состоит в пополнении оборотных средств организации преимущественно на краткосрочной основе. В связи с этим его не следует относить к инструментам привлечения инвестиций в основные средства организаций.

Организации традиционно используют банковское кредитование, преимущества которого состоят в отсутствии затрат, связан-

ных с регистрацией и размещением ценных бумаг; использовании эффекта финансового рычага, позволяющего увеличить рентабельность собственного капитала в зависимости от соотношения собственных и заемных средств в структуре инвестиций и стоимости заемных средств.

Кроме этого, для привлечения инвестиций в основные средства организации могут использовать лизинг. Его двойственная природа заключается в том, что, с одной стороны, он является своеобразной инвестицией капитала, поскольку предполагает вложение средств в имущество в целях получения дохода, а с другой стороны – сохраняет черты кредита, так как предоставляется на условиях платности, срочности и возвратности [4].

### **Список использованной литературы.**

1. Промышленность Республики Беларусь, 2016 // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Режим доступа: [http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public\\_compilation/index\\_5412/](http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public_compilation/index_5412/). – Дата доступа: 02.11.2017.

2. Промышленность Республики Беларусь, 2017 // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Режим доступа: [http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public\\_compilation/index\\_7756/](http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public_compilation/index_7756/). – Дата доступа: 02.11.2017.

3. Бюджетное финансирование инвестиций [Электронный ресурс] // Хелпикс.Орг. – Режим доступа: <http://helpiks.org/1-24034.html>. – Дата доступа: 18.09.2015.

4. Игонина, Л. Л. Методы финансирования инвестиционных проектов [Электронный ресурс] / Л. Л. Игонина // Инвестиции : учебник / Л. Л. Игонина. – М., 2007. – Режим доступа: [http://www.cfin.ru/investor/finance\\_meths.shtml](http://www.cfin.ru/investor/finance_meths.shtml). – Дата доступа: 05.11.2017.

5. Филиппова, Л. Е. Проектное финансирование в мировой экономике / Л. Е. Филиппова. – Минск : Мисанта, 2009. – 106 с.

6. О государственно-частном партнерстве [Электронный ресурс] : Закона Респ. Беларусь 30 декабря 2015 г. № 345-З // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2015.