

ТАМОЖЕННЫЕ АСПЕКТЫ РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНТЕГРАЦИИ

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ТАМОЖЕННОЙ ПОЛИТИКИ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ОБЪЕДИНЕНИЙ (НА ПРИМЕРЕ ЮАТС И АСЕАН)

Никита Кейно

Статья посвящена выявлению особенностей таможенной политики, а именно тарифного регулирования интеграционных объединений развивающихся стран, а также прослеживанию изменений в экономическом развитии стран данных интеграционных группировок посредством применения согласованных мер тарифного и нетарифного регулирования.

Введение. ЮАТС и АСЕАН являются интеграционными объединениями совершенно непохожими друг на друга, они располагаются на разных континентах, находятся на различных этапах интеграции, различаются подходы ведения бизнеса и построения таможенной политики. Их объединяет лишь то, что они являются интеграционными объединениями развивающихся стран.

ЮАТС представляет собой интеграционную группировку с более чем вековой историей (127 лет). Данное интеграционное объединение имеет колоссальный опыт применения различных методов регулирования внешней торговли товарами. АСЕАН начинает свою историю с 1967 года, и является достаточно молодым и активно развивающимся объединением.

Актуальность данной темы можно объяснить интересом на данном этапе развития мировой экономики к развивающимся странам Африки и Азии, на которые возложена надежда по бурному экономическому росту в ближайшие десятилетия.

Основными задачами данной работы являются раскрытие элементов тарифного регулирования, а также анализ уровня развития объединений, анализ правовой основы такого функционирования; анализ тарифного регулирования объединений; раскрытие сущности распределения доходов от таможенных поступлений в ЮАТС; выявление проблем и перспектив развития интеграционных группировок.

Основная часть.

Таможенная политика ЮАТС. Действующее Соглашение 2002 г. о ЮАТС (далее — Соглашение), которое вступило в силу 15 июля 2004 г., определило новые цели, поменяло управленческую систему Союза, сделало более обширным сферу его деятельности [1].

В ст. 18 Соглашения указано, что товары выращенные, произведенные или прошедшие достаточную обработку на единой таможенной территории Союза при перемещении из одной страны-участницы в другую освобождаются от таможенных пошлин и количественных ограничений, за исключением случаев, которые указаны в Соглашении.

Страна-член имеет право вводить количественные ограничения на импорт или экспорт товаров в соответствии с национальным законодательством для защиты:

- здоровья людей, животных и растений;
- окружающей среды;
- историко-культурных ценностей, в том числе археологических ценностей, культурного наследия;
- морали общества;
- прав на объекты интеллектуальной собственности;
- национальной безопасности;
- невозобновляемых природных ресурсов. [2].

Ст. 20 Соглашения указывает на то, что государства-члены обязаны применять одинаковые льготы, возвраты пошлин на импортируемые товары. Однако государство-член может предоставить льготы по уплате таможенных платежей в одностороннем порядке в случае предоставления такой льготы:

- с целью снизить страдание народа, связанное с голодом или иными национальными бедствиями;
- в рамках соглашений о технической помощи;
- в соответствии с обязательствами, возложенными на государство-член многосторонними соглашениями;
- по другим причинам, которые должны быть оговорены государствами-членами [3].

В соответствии со статьей 25 Соглашения государство-член признает право всех участников Союза запретить или ограничить импорт товаров на свою территорию или экспорт с нее по экономическим, социальным, культурным и иным причинам, причем такой запрет или ограничение должны быть согласованы с Советом министров. Но стоит учитывать, что такой запрет и ограничения не могут касаться товаров, выращенных, произведенных или подвергнутых достаточной обработке (переработке) на таможенной территории одного из государств-членов, то есть товаров, происходящих с единой таможенной территории Союза.

Правительства Ботсваны, Лесото, Намибии и Свазиленда могут взимать дополнительные пошлины на импортируемые на свою территорию товары в качестве временной меры с целью защиты молодых отраслей экономики посредством их поэтапного включения в конкурентную борьбу с производителями аналогичных товаров внутри Союза. Условием введения таких временных мер является то, что такие меры должны равно применяться как в отношении товаров выращенных, произведенных или подвергнутых достаточной обработке (переработке) на таможенной территории ЮАТС, так и к товарам, происходящим из третьих стран; независимо от того такие товары импортируются из третьих стран напрямую или с территории иного государства-члена, притом таможенные

пошлины должны быть не менее тех, которые подлежат уплате согласно Единому внешнему тарифу при ввозе товаров на единую таможенную территорию Союза.

Под молодой отраслью экономики стоит понимать отрасль, которая существует на территории государства-члена не более 8 лет.

Введение таких временных пошлин для защиты молодых отраслей осуществляется на срок не более 8 лет, если иное не решено Советом министров Союза. Также Совет министров на свое усмотрение может вводить иные защитные меры.

Особое внимание Соглашение уделяет торговле сельскохозяйственными товарами. Статья 29 Соглашения устанавливает, что порядок торговли сельскохозяйственными товарами может устанавливаться национальным законодательством государств-членов Союза.

Вместе с тем, когда применяется национальный законодательный акт по вопросам торговли сельскохозяйственными товарами, такой акт должен применяться на недискриминационной основе в отношении аналогичных товаров, происходящих из любого другого государства-члена. Данный акт распространяет свое действие только на то государство, в котором применяется, тем временем другие государства-члены всяким образом содействуют реализации данного законодательного акта в том государстве-члене, где он применяется. Также государства — члены, заинтересованные данным законодательным актом, которые понимают получаемую выгоду от его применения, могут сотрудничать в применении данного акта на условиях взаимного согласия.

Государства-члены обязуются время от времени проводить консультации по вопросам, касающимся производства и потребления сельскохозяйственных товаров, а также улучшения и расширения договоренностей по этой категории товаров.

Таким образом, государства-члены могут установить особые правила торговли сельскохозяйственными товарами в пределах своей территории, притом эти правила не должны ограничивать свободную торговлю сельскохозяйственными товарами между государствами-членами Союза, кроме следующих случаев:

- сельскохозяйственные отрасли, а также связанные с ними отрасли агропромышленного комплекса находятся на этапе становления, что должно быть одобрено Советом министров;
- иные причины, утвержденные Советом министров.

Каждая мера, вводимая государством-членом в отношении сельскохозяйственных товаров, должна быть обсуждена, должны быть обсуждены условия и срок введения таких мер.

Всякий раз, когда это возможно, торговые формальности и документы в отношении сельскохозяйственных товаров должны быть упрощены и гармонизированы, и все государства-члены должны работать в направлении гармонизации стандартов.

Товары, импортируемые государством-членом из третьих стран на основе соглашений с применением к ним льгот по уплате таможенных платежей, экспортируются в другое государство-член, при условии, что к такому товару будет применена таможенная пошлина, подлежащая уплате в соответствии с единым внешним таможенным тарифом. Любая разница между суммой таможенной пошлины и изначально уплаченной подлежит уплате в общий фонд доходов от таможенных платежей [3].

Соглашение установило новый порядок распределения доходов, полученных от таможенных пошлин с учетом разниц в уровнях экономического развития; применение этого нового порядка привело к увеличению доходов Ботсваны, Лесото, Намибии и Свазиленда. Все таможенные пошлины и акцизы, которые взимаются при перемещении товаров с таможенной территории и на нее, зачисляются в общий фонд; собираются странами-участницами и переводятся ежеквартально в общий фонд доходов. Ежегодно доли стран в получении этих доходов определяются Советом министров, и выплаты производятся каждый квартал (в первый день квартала) [4].

До 2006 года применялась формула, определенная Соглашением 1969 года («старая формула»):

где:

$$R_{sa} = \left\{ \sum_{i=1}^n (R_i + E_i + S_i) \right\} - \sum_{i=1}^a R_i$$

R_i — доход страны i (Ботсвана, Лесото или Свазиленд);

R_{sa} — доходы ЮАР;

M_i — стоимость импорта страны « i »;

P_i — стоимость товаров, облагаемых таможенной пошлиной, произведенных в стране « i » (Ботсвана, Лесото или Свазиленд);

$\left\{ \sum_{i=1}^4 (C_i + E_i + S_i) \right\}$ — сумма распределяемых таможенных платежей;

Данная формула характеризуется применением мультипликатора, который обеспечивал БЛС 42 % от общего фонда доходов.

В соответствии с формулой, применяемой с 2006 г., доля каждого государства-члена состоит из 3 компонентов:

1) доли в таможенных пошлинах (определяется как соотношение суммы импорта определенной страны к общему импорту всего Союза);

2) доли в акцизных сборах (определяется как соотношение ВВП определенной страны к общему объему ВВП в Союзе);

3) доли в зависимости от уровня экономического развития каждой страны

$$R_i = \frac{(M_i + P_i)}{\sum_{i=1}^4 (M_i + P_i)} \times \left\{ \sum_{i=1}^4 (C_i + E_i + S_i) \right\} \times 1.42$$

(должна составлять 15% от общего акцизного сбора и распределяться между странами в зависимости от величины ВВП каждой страны) [6].

Формула распределения доходов от таможенных поступлений (2006 г.) выглядит следующим образом [3]:

$$P_i = C_i + E_i + D_i$$

где:

P = доход;

i = определенная страна-участница ЮАТС;

C = общая сумма таможенных пошлин, взимаемых в ЮАТС (таможенный компонент);

E = общая сумма акцизных платежей, взимаемых в ЮАТС, уменьшенных на D (акцизный компонент);

D = заранее установленная доля (обычно 15 %) общей суммы акцизных платежей, взимаемых в ЮАТС (компонент развития);

GDP_i = ВВП определенной страны-участницы ЮАТС;

GDPC_i = ВВП на душу населения определенной страны-участницы ЮАТС;

M_i = общая сумма импорта в определенную страну-участницу ЮАТС;

n = количество стран-участниц ЮАТС;

$$C_i = \frac{M_i}{\sum_{i=1}^{i=n} M_i} * C$$

$$E_i = \frac{GDP_i}{\sum_{i=1}^{i=n} GDP_i} * E$$

$$D_i = \left[1 - \left(\frac{GDPC_i}{\sum_{i=1}^{i=n} GDPC_i / n} - 1 \right) / 10 \right] * D / n = \left[11 - \left(\frac{GDPC_i \cdot n}{\sum_{i=1}^{i=n} GDPC_i} \right) \right] * D / 10n$$

«Новая» формула распределения доходов увеличила доходы Ботсваны, Лесото, Свазиленда и значительно уменьшила доходы ЮАР, немного уменьшились поступления в казну Намибии (всего на 1,3 %). Так, можно сравнить полученную выгоду странам БЛС в таблице 1.

Таблица 1 — Сравнение доходов, рассчитанных по «новой» и «старой» формуле (млн. долл. США) (2014 — 2015 гг.)

	Ботсвана	Лесото	Намибия	Свазиленд	ЮАР	Общее
Старая (1969 г.) формула	177,79	97,51	179,08	101,91	671,3	1 227,59
Новая формула	193,32	102,53	176,71	110,39	644,64	1 227,59
Таможенный компонент	155,75	78,39	145,72	85,59	119,95	585,4
Акцизный компонент	19,53	3,39	11,53	4,82	506,59	545,86
Компонент развития	18,04	20,75	19,46	19,98	18,1	96,33

Источник: [3]

Большая часть дохода принадлежит ЮАР (52,4 %), далее идет Ботсвана (15,8 %), Намибия (14,5 %), Свазиленд (9 %) и Лесото (8,3 %). Это связано с бурным развитием стран Союза, ранее отстающих от лидера, который убавил темпы экономического роста [4].

Таможенная политика АСЕАН. В настоящее время АСЕАН является экономическим сообществом. АСЕАН стало экономическим сообществом по итогам 27-го саммита АСЕАН, который проходил в Куала-Лумпуре (Малайзия) с 18 по 22 ноября 2015 года, на данном саммите все государства-члены объединения подписали декларацию о создании Экономического сообщества АСЕАН. Официально декларация вступила в силу 31 декабря 2015 года [5].

Создание Экономического сообщества АСЕАН в 2015 году является очень важным шагом в региональной интеграции АСЕАН, данное сообщество является огромным рынком, который оценивается в 2,6 триллионов долларов США и с населением более 622 миллионов человек. В 2014 году данное интеграционное объединение являлось третьей по величине в Азии экономикой и седьмой в мире [6].

Для формирования Экономического сообщества страны-участницы 20 ноября 2007 года в Сингапуре приняли рабочую программу формирования и развития Экономического сообщества АСЕАН на 2008 — 2015 гг. Целью данной программы было создание экономической интеграции на основе учета интересов всех государств-членов АСЕАН, углубление и расширение интеграции на основе существующих проектов и новых, которые должны быть осуществлены в определенное время [7].

Рабочая программа 2008—2015 гг. предполагала формирования Экономического сообщества путем проведения следующих мер:

- Формирование единого рынка АСЕАН, а также единой производственной базы объединения;
- Превращение региона Юго-Восточная Азия в конкурентоспособный экономический регион;
- Предоставление всем странам-участницам объединения равных возможностей и условия для своего развития;
- Интеграция АСЕАН в мировые экономические процессы.

Первое, что необходимо было сделать — это единый рынок и производственная база. Это предполагало следующие элементы: а) свободное перемещение товаров; б) свободное перемещение услуг; в) свободное перемещение капитала; г) свободное перемещение инвестиций; д) свободное перемещение рабочей силы. Также создание единого рынка и производственной базы включало еще два важных компонента, а именно, создание приоритетных интеграционных секторов экономики и производство пищевых продуктов, сельское и лесное хозяйства [8].

Правила происхождения товаров должны быть основаны на гармонизированных стандартах и согласованных процедурах. Определение страны происхождения товаров очень важно, так как от того, это товар АСЕАН или иной страны (группы стран), будет применяться или не применяться преференциальный тариф. Так, был разработан единый сертификат происхождения товара, который используется экспортером для подтверждения страны происхождения. Данный документ выдается правительством каждой из стран. После экспортер передает данный сертификат импортеру, а тот в свою очередь при импорте товаров имеет право применять преференциальные ставки тарифа, установленные в соответствии с Соглашением АСЕАН по торговле товарами [9].

Также данное Соглашение установило, что некоторые субъекты хозяйствования — уполномоченные экономические операторы — имеют право сами выдавать сертификат о стране происхождения товара (только на те, которые произведены ими), но только в том случае, когда соблюдаются правила происхождения, указанные в Соглашении АСЕАН по торговле товарами. Данная процедура является одним из элементов ускорения и либерализации торговли в Сообществе [9].

Данное направление было выполнено только на 92,4 %, то есть были осуществлены 256 мер из запланированных 277 [10].

Страны не сумели полностью отменить импортные тарифы во внутренней торговле. Так, АСЕАН-6 устранили импортные пошлины в торговле между собой еще в 2010 году. Камбоджа, Лаос, Мьянма и Вьетнам устранили почти все импортные таможенные пошлины, кроме пошлин на «чувствительные» товары. Отмена пошлин, на которые планируется к 2018 году. Таким образом, АСЕАН-6 почти отменила тарифы в межрегиональной торговле, и число тарифных линий со ставкой 0 % составляет 99,2 %. Для остальных стран эта цифра остается на уровне 90,86 %. Так, в среднем число тарифных линий по всем странам АСЕАН во внутренней торговле приближается к 96 %.

Также существуют и нетарифные меры, которые иногда все же применяются странами. Они очень широки в своем применении и включают в себя количественные ограничения любого вида, технические барьеры, а также стандарты и таможенные формальности, усложняющие перемещение товаров из одной страны в другую.

Формирование экономически конкурентоспособного региона предполагало внедрение единых систем: данные меры будут благоприятствовать созданию хорошего бизнес-климата и региональной среды для создания инновационных продуктов. Достичь этого планируется посредством единых стандартов и взаимного сотрудничества во многих сферах таких, как сельское хозяйство и оказание финансовых услуг, а также конкурентная политика, защита прав интеллектуальной собственности и защита потребителей. Также предполагается улучшить транспортное сообщение в регионе. Это позволит ускорить пересечение границы и в итоге будет способствовать снижению общих расходов на ведение бизнеса, тем самым предлагая населению и компаниям АСЕАН лучшие условия

торговли и работы сообща. Таким образом, это даст импульс созданию новых производств, расширит существующую торговлю, увеличит потребление товаров и услуг в регионе, а также создаст новые рабочие места.

Данное направление реализовано только на 90,5 %, а именно 154 меры из 170 [10].

Всего было выполнено 92,7 % от всего того, что было запланировано сделать для создания Экономического сообщества. Существуют некоторые упущения, но они будут устранены в будущем, при дальнейшем развитии объединения. Так, принята рабочая программа развития Экономического сообщества 2016—2025 гг. Экономическая часть данной программы имеет схожие черты с предыдущей рабочей программой, но и имеет существенные отличия от нее. Так, рабочая программа развития на 2016—2025 гг. делает акцент на необходимости дальнейшего сотрудничества, притом необходимостью завершить проекты, которые не были реализованы, но были указаны в предыдущей рабочей программе.

Все, запланированные в рабочей программе 2008—2015 гг. мероприятия, должны быть осуществлены к концу 2016 года для стран АСЕАН-6, а для Камбоджи, Лаоса, Мьянмы и Вьетнама к 2018 году [11].

Отличиями новой программы является то, что она включает 5 разделов (направлений развития) вместо 4. Так, в 5-м разделе, который получил название «Глобальный АСЕАН», главным образом, речь идет об интеграции АСЕАН в мировое сообщество, укрепление позиций в нем, расширение влияния и оптимизации торговых отношений с третьими странами. Указывается, что будут продолжены диалоги со странами и объединениями с целью создания новых зон свободной торговли. А также АСЕАН будет активно пересматривать и улучшать уже существующие соглашения о зоне свободной торговли с целью соответствия данных соглашения требованиям, предъявляемым на современном этапе бизнесом.

Стоит отметить, что формулировка нового документа более конкретна и все поставленные цели практически ориентированы. Первые 4 раздела хоть и поменяли свое название, но суть осталась та же. Единственное, что теперь цель не «формирование» и «создание», а развитие уже того, что создано и восполнение пробелов, формирование того, что не удалось осуществить в предыдущее годы [7].

Более детально прописаны совместные мероприятия по линии развития малого и среднего бизнеса (увеличить производительность, производство инновационных товаров; создание промышленных кластеров; развитие инноваций как ключевого преимущества от использования высоких технологий; увеличить доступ бизнеса к финансовым ресурсам; усилить доступ на рынок и интернационализацию предприятий посредством интеграции в мировые сбытовые цепи и сотрудничество с транснациональными компаниями; создание более благоприятных условий для ведения бизнеса и развития предпринимательства), устранение нетарифных барьеров (ускорение работы к полной отмене нетарифных мер; стандартизация и унификация мер в техническом регулировании, гармонизация стандартов, соответствие международным стандартам и взаимное признание таких стандартов; совершенствование процедур и снижение требований для сертификации, выдачи лицензий и разрешений для экспорта и импорта), согласование

правил происхождения товаров (должны быть обсуждены критерии происхождения товаров с целью их усовершенствования), сотрудничество в сфере налогообложения (концентрация всех усилий на завершение и улучшение двусторонних соглашений в области двойного налогообложения, усовершенствования структуры подоходного налога, также улучшение обмена информацией, мониторинга за сделками с целью оптимизации взимания налогов и не упущение налоговых доходов; обсуждения возможности сотрудничества в области акцизной политики и ставок акцизов на общие подакцизные товары), развитие электронное торговли (единые правила защиты прав потребителя; унифицированные правила решения возникающих споров; использование электронной подписи; защита персональных данных) и другие.

Рабочая программа до 2015 года включает в себя продолжение многих проектов, которые были запущены в предыдущие года. Так, в нее входят развитие и дальнейшее внедрение и применение Соглашения АСЕАН о торговле товарами (ATIGA), Всестороннее региональное экономическое партнерство (RCEP) [11].

В общем формирование АСЕАН имеет целью повышение конкурентоспособности региона Юго-Восточной Азии как единого геоэкономического сообщества на региональном и мировом уровнях. Одним из главных средств для достижения поставленной цели является оптимизация условий ведения бизнеса для компаний, которые работают в АСЕАН, а также для компаний из третьих стран, особенно тех, с которыми АСЕАН пытается наладить более тесный контакт, создает зоны свободной торговли и т.д.

Заключение. Южноафриканский таможенный союз, являясь старейшим действующим таможенным союзом в мире, определено достиг значительных результатов в области разработки, применения и унификации таможенного законодательства в сфере тарифного регулирования. Участники интеграционного объединения имеют выгоду от вхождения в него, а именно, для Ботсваны, Лесото, Свазиленда преимуществом является увеличение отчислений от таможенных платежей в национальный бюджет. ЮАР хоть и теряет часть доходов от таможенных платежей, но зато благодаря интеграции приобрела крупные рынки сбыта своей продукции.

Внутри интеграционного объединения, несмотря на создания единых органов Союза, существует огромное количество разногласий, которые не удается разрешить. Существуют различия в направленности внешней и внутренней политик (так, Лесото, Свазиленд, Намибия сфокусированы на сотрудничестве с Индией, ЕС, Китаем, Бразилией, в то время как ЮАР и Ботсвана ориентированы, главным образом, на сотрудничество с другими африканскими странами, в частности, с Зимбабве). До сих пор существуют разногласия по поводу распределения доходов от таможенных платежей и установления ставок тарифа. Так, Ботсвана, Лесото, Свазиленд выступают за снижение импортных таможенных тарифов, а ЮАР, наоборот, за повышение тарифов с целью развития государственных предприятий.

АСЕАН в последние годы сделала огромный рывок вперед. Уровень интеграционных связей стал шире и сильнее. Это, в свою очередь, благоприятно сказывается на эко-

номике стран, в нее входящих. Уровень внутренней торговли растет, конкурентоспособность товаров тоже.

Стоит отметить, что АСЕАН никогда не стремился повторить европейский сценарий интеграции — создание единого экономического и политического пространства. Этому есть несколько причин. Во-первых, внутри некоторых стран не закончилась до сих пор процессы национальных, в том числе этнических и религиозных, процессов. Во-вторых, если посмотреть на показатели экономического роста стран АСЕАН и стран ЕС, то в сравнении с АСЕАН ЕС показывает очень скромные темпы роста. Так с 2010 по 2015 гг. рост экономики стран АСЕАН составил почти 6 %, в то время экономика ЕС показала рост в чуть более 0,7 %. Также кризис иммиграционной политики ЕС показывает АСЕАН, что глубокая экономическая и политическая интеграция в современных реалиях не только нежелательна, но и такая интеграция может быть опасна.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ:

1. 2002 Southern African Customs Union (SACU) Agreement // Agreements [Electronic resource]. — 2016. — Mode of access: <http://www.sacu.int/show.php?id=566>. — Date of access: 22.02.2016.
2. About SACU // SACU — Southern African Customs Union [Electronic resource]. — 2016. — Mode of access: <http://www.sacu.int/show.php?id=394>. — Date of access: 23.02.2016.
3. Customs regulations for South Africa // Expatica South Africa [Electronic resource]. — 2016. — Mode of access: http://www.expatica.com/za/moving-to/Customs-regulations-for-South-Africa_105798.html. — Date of access: 23.02.2016.
4. Чеклина, Т.Н. Особенности таможенных союзов развивающихся стран // «Российский внешнеэкономический вестник» № 7 (июль), 2010г. — М.: С. 60-67.
5. ASEAN Economic Community // ASEAN [Electronic resource]. — 2016. — Mode of access: <http://asean.org/asean-economic-community/>. — Date of access: 23.09.2016.
6. ASEAN Economic Community at a Glance. — Jakarta: The ASEAN Secretariat, 2016. — 2 p.
7. A Blueprint for Growth. ASEAN Economic Community 2015: Progress and Key Achievements. — Jakarta: The ASEAN Secretariat, 2016. — 42 p.
8. The ASEAN Free Trade Area // ASEAN SME [Electronic resource]. — 2016. — Mode of access: http://aseansme.org/zfta_afta. — Date of access: 30.09.2016.
9. ASEAN TRADE IN GOODS AGREEMENT, 2009 // Agreements [Electronic resource]. — 2016. — Mode of access: <http://asean.org/storage/images/2013/economic/afta/atiga%20interactive%20rev4.pdf>. — Date of access: 22.10.2016.
10. ASEAN Integration Report 2015. — Jakarta: The ASEAN Secretariat, 2016. — 188 p.
11. ASEAN Economic Community Blueprint 2025. — Jakarta: The ASEAN Secretariat, 2016. — 48 p.

Special aspects of formation of customs policy of integration associations (example of SACU and ASEAN) (Nikita Keino)

The article is devoted to revealing features in customs policies, especially tariff regulation, in the groups of developing countries, as well as tracking changes in economic development among the countries of the integration through the application of agreed tariff and non-tariff measures.

e-mail автора: nkeyno@mail.ru