

7. ПРОГРАММА деятельности Правительства Республики Беларусь на 2016 – 2020 годы. 2016, [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.government.by/upload/docs/pdp2016_2020.pdf. Дата доступа: 10.09.2017.

*Бронская Т. А., аспирант
(БГУ, г. Минск)*

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ТЕЛЕМЕДИЦИНЫ КАК КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ

Страхование является необходимым элементом финансового рынка. Перспективы роста для страховой сферы Республики Беларусь являются реальными и прогнозируемыми, поскольку общая экономическая ситуация улучшается, растет потребительское благосостояние и улучшаются результаты инвестиционной деятельности. Важным и актуальным вопросом видится решение задачи, поставленной перед Национальным банком и Правительством Республики Беларусь, совершенствование и развитие инфраструктуры страховых услуг. Эффективный механизм инновационной деятельности обеспечит конкурентоспособность предприятий страховой отрасли. Использование информационных технологий позволит отрасли преодолеть ряд сложностей и вызовов со стороны рынка.

Новая отрасль здравоохранения – телемедицина, – открывает большие возможности и перспективы роста для предприятий, являющимися лидерами на современном рынке [1]. Дополнительное медицинское страхование востребованный и необходимый продукт для современного потребителя. Одно из самых быстрорастущих направлений в страховании. Прирост в среднем за последние три года с 2014 по 2016 по количеству застрахованных составил порядка 24 %, а по сумме полученных страховых взносов более чем на 40%.

Использование телемедицины страховыми компаниями будет способствовать дальнейшему развитию этой услуги. Преимуществами естественной эволюции здравоохранения в цифровом мире можно считать:

- снижение стоимости медицинской услуги;
- улучшение качества и доступности медицинской помощи;
- создание единой цифровой базы каждого пациента;
- доступность опции «второго мнения» - удаленные консультации иностранных специалистов по минимальной цене;
- оказания услуг страхования для населения в сельской местности и сотрудников Министерства обороны в удаленных точках;
- развитие семейного медицинского страхования;
- развитие корпоративного дополнительного медицинского страхования.

Опираясь на опыт стран, использующих телемедицину в течении 10- 15 лет, можно сделать вывод что стоимость страховой услуги по дополнительному медицинскому страхованию можно будет снизить более чем на 30 %. При дополнительном медицинском страховании владелец страхового полиса первоначально обращается в врачу-терапевту, который дает направление к специалисту узкого профиля, расходы на первичное очное можно будет сократить до минимума за счет дистанционного обслуживания. Также после очного посещения врача, например, при простудных заболеваниях и наличии результатов анализов, второе посещение может быть дистанционным. По оценкам экспертов телемедицинских компаний Teladoc, Orbi Assistance, Mayo Clinic, и по статистике российского сервиса «[Педиатр 24/7](#)» до 80% обращений может быть решено без визита в клинику, эта цифра в может составлять от 30% до 60% обращений[2]. С учетом стоимости визита и их количества за год получается, что сократить убытки возможно на 8—10 млрд

рублей. Это очень серьезный показатель, т.к. на сегодняшний день это один из наиболее убыточных видов страхования. Дальнейшее развитие получают уже существующие виды страхования такие как обязательное медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства временно пребывающих или временно проживающих в Республике Беларусь и добровольное страхование от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу за счет расширения спектра предлагаемых телемедицинских услуг с увеличением стоимости полиса на 15-20%. Появится перспективное новое предложение страховой услуги по мониторингу здоровья: сопровождать пациента на стадии реабилитации, ведения хронических заболеваний, разъяснения вопросов о курсе лечения, наблюдения за состоянием с помощью современных «умных» гаджетов, таких как браслеты, способные измерять пульс, давление и другие параметры, электронные стетоскопы и при необходимости рекомендовать обратиться к лечащему врачу за коррекцией курса.

Для жителей небольших и отдаленных населенных пунктов появится возможность пользоваться дополнительным медицинским страхованием без поездок, в удобное время по Skype, а также безопасному веб-сайту, получая таким образом качественную, своевременную медицинскую помощь. В экстренных случаях будут возможны видеоконференции врачей неотложной помощи. Для пациентов с проблемами слуха, зрения и инвалидов многие медицинские услуги станут возможными и доступными.

На первоначальном этапе использование телемедицины позволит страховым компаниям значительно снизить стоимость данного вида страховой услуги. Однако конкуренция в этой сфере страхования очень высокая, поэтому добиться положительных результатов и получить высокую прибыль будет очень сложно [3].

Дальнейшим развитием применения телемедицины будет создание крупными страховыми компаниями собственной инфраструктуры с привлечением специалистов медицинских услуг. Таким образом, инвестируя денежные средства в развитие собственной инфраструктуры с формированием подразделения телемедицины страховая компания будет иметь возможность контролировать оплату услуг медицинским учреждениям и снижать расходы на ведение дела, позволит снизить издержки, предоставлять потребителям широкий спектр высококвалифицированной медицинской помощи по минимальной цене, выйти на положительные результаты и стать безусловным лидером в этом направлении.

Литература

1. <http://med.by/methods/pdf/044-0410.pdf> (дата доступа 12.10.2017)
2. <http://www.forbes.ru> (дата доступа 12.10.2017)
3. <https://telemedicina.ru/news/video/soyuz-telemeditsinyi-i-strahovyih-kompani> (дата доступа 12.10.2017)

*Грецкий Р.Е., аспирант
(БГУ, г. Минск)*

АНАЛИЗ ВОЛАТИЛЬНОСТИ РАЗЛИЧНЫХ ВАЛЮТНЫХ ПАР НА МИРОВОМ ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ

Большая часть участников финансовых рынков при разработке торговых стратегий исходит из того, что в определенные моменты времени некоторые активы (в том числе инструменты Forex) имеют большую ожидаемую доходность (или меньший риск), чем другие. Величина потенциального риска при торговле напрямую зависит от показателя рыночной волатильности – параметру, которому в последнее десятилетие, как практиками, так и теоретиками уделяется все большее внимание.