

КОНТРАКТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ПРЕОБРАЗОВАНИЯХ ЭКОНОМИКИ

Сакович М. В. (Белорусский государственный университет, г. Минск)

Контрактные отношения как договорные отношения по своей сути адекватны природе рыночной экономической системы, способствуют укреплению доверия между хозяйствующими субъектами, позволяют налаживать партнерские отношения государства и бизнеса на основе согласования их экономических интересов и действий, целенаправленно регулировать экономическое развитие.

Экономическая наука не выработала единого определения контракта, его сущностных признаков, не раскрыла возможных способов использования для повышения эффективности хозяйственной деятельности. Общий подход к понятию контракта в том, что это правила отношений между экономическими агентами, структурированные во времени и пространстве договорные отношения обмена. При этом правомерно подчеркивается, что это частный случай обмена, в котором его условия заранее определяются и согласуются [1, с. 125]. Контракты – более сложная форма рыночной сделки, которая придает организованность обмену, содействует его эффективности, направляет отношения обмена к учету общественного интереса исходя из институциональной трактовки обмена как обмена правомочиями собственности и соответственно обязательствами.

Контракт – это любое соглашение об обмене правомочиями собственности и их защите, которое является результатом свободного и осознанного выбора при заданных институциональных рамках.

Особая значимость контракта в том, что это специфическая форма согласования экономических интересов с увязкой частных экономических интересов субъектов с общественной пользой. В контракте проявляется совокупность отношений – экономических, правовых, нравственно-этических аспектов хозяйствования. В этом заключается многоаспектная при-

рода контрактных отношений и сложная задача практики использования. Их неправомерно сводить лишь к приоритету частной выгоды, как это обосновывается в неоклассической теории.

В институциональной теории привлекается внимание к социально-экономическим аспектам контрактных отношений, но их главные характеристики трактуются по-разному. Одни такими называют планирование, другие – обещания, третьи – конкуренцию, механизм управления, то есть частный порядок улаживания конфликтов [3, с. 72]. Роль контракта в экономических отношениях в том, что он содержит не только ограничения для совершения рыночных сделок, но и создает условия для их осуществления, снижает неопределенность, связывает субъектов обязательствами и стимулами исполнения, органически включает элемент плановости, которая исходит от самих субъектов. В переговорном процессе, предшествующем контракту, достигается компромисс экономических интересов и вырабатывается план совместных действий. Значимость планирования в контрактных отношениях специально подчеркивается в экономической литературе [2, с. 25].

Включение государства в контрактные отношения открывает возможность налаживания устойчивых экономических отношений с частным сектором; планирования приоритетов экономической политики; более широкого использования рыночных механизмов в государственном хозяйствовании; организации кооперации государственных и частных структур в создании инфраструктурных объектов и решении сложных научно-технических задач.

Освоение контрактных отношений в институциональных преобразованиях экономики Республики Беларусь – весьма актуальная и сложная задача.

Конкретные сферы практического освоения контрактных отношений в наших условиях – сфера обмена (государственный заказ) и преобразование отношений собственности (государственно-частное партнерство). В создаваемой системе размещения государственных заказов усилия первоначально направлялись на преобразование завершающего этапа этой сферы – освоение процедуры конкурсных торгов, обеспечение заказа строго по плану. Контрактный же подход обуславливает необходимость формирования этапов государственного заказа как целостного технологического цикла, выделения в нем этапа выявления и планирования общественных потребностей, увязки с бюджетным планированием, которые во многом влияют на конкретные формы размещения и заключения контрактов, действенность выполнения государственного заказа.

Сложившееся институциональное недоверие государства и бизнеса сдерживает развитие государ-

ственно-частного партнерства, оно непреодолимо без изменения отношений собственности и методов управления ею. Глубокие институциональные преобразования отношений собственности происходят с использованием контрактных отношений, посредством которых специфицируются и закрепляются правомочия собственности. На основе контрактных отношений может быть достигнута многообразная комбинация распределения правомочий собственности между государством и частным капиталом, найден взаимовыгодный вариант использования государственной собственности при сохранении регулирующего воздействия государства. Контрактные отношения предполагают свободу заключения контракта и государственные гарантии исполнения контрактов, не исключают государственное регулирование экономики, а изменяют его природу, переводят на договорную основу.

Литература

1. Агапова, И. И. Институциональная экономика / И. И. Агапова. – М. : Магистр, 2009. – 269 с.
2. Кудряшова, Е. Н. Институциональные соглашения в условиях естественной монополии / Е. Н. Кудряшова. – М. : Инфра-М, 2010. – 111 с.
3. Смотрицкая, И. Развитие института контрактных отношений в новой экономике России / И. Смотрицкая // Вестник Института экономики РАН. – 2013. – № 4. – С. 67–78.