3.6. Результаты расчетов представляются в виде неограниченного количества таблиц и графиков.

4) *COMFAR* (разработчик: ЮНИДО).

4.1. Методической основой является методика ЮНИДО. Данная методика выполняет роль единой базы, позволяющей общаться между собой специалистам в области инвестиционного проектирования и финансового анализа.

4.2. Программа является достаточно универсальным инструментом для описания и расчета всех основных этапов инвестиционного проектирования.

4.3. Возможность задания различной длительности планирования проекта, кратной месяцу, и практически неограниченной номенклатуры производимой продукции, но не предусматривает подробное описание материальных ресурсов, израсходованных на ее производство.

4.4. Экономическое окружение включает описание валют проекта и налогового окружения. Слабое место: программа не позволяет использовать для расчета различные виды налогов, определять для них налогооблагаемую базу и относить на различные виды затрат в соответствии с российским законодательством.

4.5. Аналитические возможности широки (анализ инвестиционных и операционных издержек, финансовой деятельности), но используется небольшое количество показателей по сравнению с российскими программными продуктами.

4.6. Результаты расчетов представляются в виде таблиц и графиков, набор которых жестко задан структурой программы.

Считается, что программы инвестиционного анализа предназначены только для финансовых расчетов и охватывают лишь малую часть подготовки бизнес-проекта. Но, как показывает практика, именно эта часть больше всего нуждается в автоматизации, и реализовать ее без применения той или иной программы очень сложно. Сегодня возможности различных программ достаточно широки, что позволяет выбрать для предприятия наиболее полезную из них для ведения своего бизнеса.

ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ БЕЛАРУСИ

Н. Н. Басова

Анализ процесса экономических преобразований, проводимых в Беларуси в период 1991–2000 гг., выявил несостоятельность подходов, предполагавших возможность перехода к альтернативной экономической

системе посредством автоматического «подключения» рыночного механизма, то есть путем предоставления неограниченной свободы действию стихийных рыночных сил. Многочисленные негативные последствия таких мер свидетельствуют о бесперспективности применения неоклассических, кейнсианских и других моделей регулирования экономики при отсутствии развитой рыночной среды.

Основным условием существования последней является наличие соответствующей институциональной базы – совокупности экономических, политических и социальных институтов. В этой связи изучение путей и направленности становления институциональных основ свободного рынка и демократичного общества в Беларуси представляет особый интерес. Необходима сознательная переоценка институтов, действующих сегодня в стране, их отбор и обновление, определение оптимальной институциональной структуры экономики и общества, которая в наибольшей мере способствовала бы активизации переходных процессов.

Категория трансакционных издержек является стержневым понятием большинства неоинституциональных концепций, исследующих влияние комплекса неэкономических (социальных, политических, национальных) факторов на функционирование экономической системы. Однако особое значение эта категория приобретает при изучении переходных процессов в странах, переживающих становление институциональной структуры общества. Исследование их динамики позволяет приблизиться к ответу на вопрос, в какой мере то или иное институциональное образование выполняет свое основное предназначение – установление четких «правил игры», способствующих минимизации неуверенности экономических агентов относительно друг друга, и созданию процедур, побуждающих к сотрудничеству.

Следует учитывать, что рост трансакционных издержек неизбежно сопряжен с процессом перехода к альтернативной экономической системе. Как известно, в переходный период происходит отмирание старых и становление новых элементов и связей, сопровождающихся нарастанием моментов неопределенности, «размытости» системы экономических и социальных координат. Трансформируется и система институтов, призванных закреплять нормы, правила и минимизировать степень неуверенности экономических агентов. А если добавить к этому мировоззренческий кризис, охвативший общество, то можно заключить, что положительная динамика трансакционных издержек в переходный период является неизбежной.

К числу других причин, обусловливающих рост трансакционных издержек в переходной экономике, исследователи относят низкую специ-

фикацию прав собственности, недостаточно развитую информационную систему и многое другое. Представляется, что в Беларуси эти общие для переходных экономик тенденции усиливаются воздействием ряда специфических факторов, в частности тех конкретных исторических условий, которые характеризовали социальную и экономическую структуру белорусского общества к началу преобразований. Ведь исходным состоянием для переходной экономики Беларуси была социально-экономическая система с абсолютной властью административно-бюрократического аппарата.

Для Беларуси проблема соблюдения прав собственности состоит в том, что наряду с частичным уходом государства из экономики как регулятора (посредством дерегулирования и приватизации) не произошло пока усиления государства как гаранта прав собственности. Более того, оно само через ползучую конфискацию (в виде запретительно высоких суммарных налогов, включая поборы функциональных «бандитов-гастролеров») сохраняет свое присутствие в экономике и мешает самому себе обеспечивать нерушимость гарантий прав собственности.

Качество правовой системы по принуждению к исполнению контрактов измеряется количеством процедур от начала подачи иска в суд до получения долга на счет, а также времени и издержках прохождения всех процедур. В Беларуси издержки по принуждению к исполнению контрактов составляют 20,7 % от суммы долга. Это один из самых низких показателей среди стран с переходной экономикой. В Беларуси принуждение к исполнению контракта длится 250 дней, что примерно в 5 раз дольше, чем в странах с лучшим деловым климатом.

Рассмотрим трансакционные издержки промышленных предприятий г. Минска за период 2000–2003 гг. Анализ показывает, что структура затрат промышленных предприятий столицы изменилась. В частности, доля материальных затрат уменьшилась, тогда как трансакционных издержек увеличилась с 1,44 % до 1,57 %. При этом доля издержек поиска информации выросла с 0,27 % до 0,32 %, что обусловлено увеличением доли расходов на рекламу и аудит. В то же время удельный вес трансакционных издержек, относящихся непосредственно к процессу заключения сделки (затраты на связь, нотариальные и юридические услуги, представительские расходы), не изменился.

Удельный вес трансакционных издержек доступа к ресурсам и правам собственности, представленных износом нематериальных активов, увеличился в 3,8 раза. Поскольку к амортизируемым нематериальным активам относятся имущественные права на объекты промышленной собственности, права пользования природными ресурсами, лицензии, можно

сделать вывод, что одним из факторов снижения доли затрат на тепло-, электроэнергию (с 13,12 % до 11,0 %), сырье и материалы (с 32,81 % до 30,91 %) стало использование новых технологий производства, приобретение прав интеллектуальной собственности.

Если у промышленных предприятий г. Минска преобладают издержки поиска информации, ведения переговоров и заключения сделки, осуществления расчетов, то для малых предприятий особое значение приобретают издержки, обусловленные преодолением административных барьеров. В первую очередь, это трансакционные издержки (а) доступа к ресурсам и правам собственности, возникающие при получении права на ведение хозяйственной деятельности (регистрация предприятия, лицензирование, сертификация и гигиеническая регистрация продукции); (б) спецификации и защиты прав собственности, вызванные зачастую чрезмерной контрольной деятельностью уполномоченных государственных органов; (в) преодоления административных барьеров, складывающиеся из прямых денежных затрат на получение прав доступа к ресурсам, неофициальных поборов (взяточничество чиновников), а также косвенных потерь из-за затрат времени на ожидание необходимых документов, выражаемых в недополученной прибыли.

Для малых предприятий г. Минска процентное отношение трансакционных издержек доступа к ресурсам и правам собственности к затратам на производство и реализацию продукции достигает 10 %, в том числе отношение официальных платежей на прохождение административных процедур к затратам – до 2 %.

Чтобы зарегистрировать бизнес, нас надо выполнить 16 процедур. На это уходит 79 дней. При валовом национальном доходе (ВНД) на душу населения в 1590 долларов регистрация стоит чуть более 400 долларов.

Критерий «Получение кредита» включает индекс эффективности права. По нему Беларусь имеет 5 (10 – лучший показатель) при среднем по региону – 5,4, в ОЭСР – 6,3. По индексу информации о кредите (от 0 до 6) Беларусь имеет оценку 3 при среднем по региону 2, в ОЭСР – 5. Особенно бросается в глаза полное отсутствие в Беларуси частных бюро, регистрирующих кредиты. В регионе этот показатель составляет 46,7 заемщиков на 1000 населения, а в странах ОЭСР – 577,2. Это говорит о зачаточном состоянии частного кредитного рынка Беларуси.

Для того чтобы заключать контракт с партнером, необходимо доверие, которое является либо следствием долгосрочного сотрудничества, либо эффективных гарантий государства (достоверность обязательств государства), либо достоверных обязательств со стороны партнера. В Беларуси достоверность обязательств, посредником в обеспечении которой

выступает государство, в настоящее время под большим вопросом. Опора на давно наработанные связи существенно сужает возможности выбора и поиска более производительных поставщиков (выгодных потребителей). Важную роль в решении данной проблемы могут сыграть прямые иностранные инвестиции, привносящие в белорусскую практику правила рыночной экономики, а также реинвестирование полученной прибыли, что требует гарантий со стороны государства в форме *действующих* институтов.

Государство должно освобождать бизнес от чрезмерного регулирования, коррупции и налоговой нестабильности. Здесь лежит известная дилемма между интересами государства-реформатора на развитие широкого свободного и эффективного рынка, тогда как интересы ведомств, части их аппарата серьезно противоречат им и состоят в поддержании избыточного регулирования и лицензирования, ограничения свободы доступа к ресурсам, не говоря уже о возможно сохранении источника коррупционных доходов. Очевидно, что для успешного перехода к рыночным условиям хозяйствования должны быть разработаны формальные правила (и политические, и экономические), которые найдут свое применение в хорошо специфицированных правах собственности, совершенной конкуренции, децентрализованном принятии решения и устранении промахов.

Создание эффективного рынка факторов производства и рынка товаров и услуг – сложный процесс. Он требует контроля над трансакционными издержками, которые растут по мере использования этой технологии, также это требует создания институтов, которые бы стимулировали развитие организаций, способствующих смягчению и снижению трансакционных издержек. Формальные правила должны дополняться неформальными ограничениями и эффективным управлением для создания подобных рынков. Формируя формальные правила, которые общество принимает, надо учитывать, что взаимозависимость неформальных ограничений и механизма эффективного управления и принуждения – это просто субъективная структура, с помощью которой экономические агенты объясняют мир вокруг них.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИТ-ИНВЕСТИЦИЙ В БЕЛАРУСИ И РОССИИ

И. В. Вариченко

Трансформационные процессы в современной экономике характеризуются реформированием систем управления, переориентацией бизнес-процессов предприятий посредством широкого применения информаци-