

Для того чтобы достигнуть объема продаж, равного 2,3 млрд дол. США, необходимо чтобы ВВП Беларуси в среднем составлял 350 млрд дол. США (в случае использования удельного веса полупроводниковой продукции в ВВП по американскому рынку). При использовании показателя по японскому рынку, ВВП в среднем должно составлять 200 млрд дол. США. При сохранении удельного веса полупроводниковой продукции в ВВП, достигнутого на белорусском рынке, расчетная величина ВВП должна быть 120–150 млрд дол. США.

В любом варианте расчета разница между достигнутым ВВП республики и требуемом составляет **порядки**. По самому оптимистическому прогнозу ВВП страны должно увеличиться в **9 раз** для того, чтобы весь комплекс предприятий электронной промышленности страны самостоятельно достиг объемов продаж в 2,3 млрд дол. США, при сохранении электронной промышленности Белоруссии как таковой.

В Республике Беларусь среднегодовой темп прироста ВВП составляет 10 %. В случае, если удельный вес полупроводниковой продукции в ВВП сохранится на уровне, достигнутом в Беларуси, то возможный период выхода на объемы продаж, превышающие 2 млрд дол. США, составляет 82,5 года. Сокращение удельного веса до уровня Японии увеличит этот период практически на 62 года. В случае дальнейшего сокращения, например, до уровня американского рынка сбыта, рассматриваемый период составит 204,3 года.

Основная проблема состоит в том, что в стране нет источников, за счет которых можно было бы профинансировать создание перспективного предприятия и значительно сократить расчетный период. Даже развитие фондового рынка Белоруссии не изменит ситуацию коренным образом. Так, в 2003 г. в Республике Беларусь среди населения, юридических лиц и инвесторов других государств было размещено акций отечественных компаний на сумму 7092,5 млрд руб., что составляет 3,3 млрд дол. США. Максимальная потребность в инвестициях составляет 2,7 млрд дол. США. Таким образом, нагрузка на отечественный фондовый рынок может составить порядка 80 %.

Для урегулирования ситуации необходимо пересмотреть вопросы по обеспечению национальной безопасности, развитию производственного кооперирования с зарубежными предприятиями и привлечению кредитов, в том числе и венчурного капитала.

ХАРАКТЕР И ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННЫХ МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

Семак Е. А., Белорусский государственный университет

Объединительные, или интеграционные, процессы являются самой существенной характеристикой современного мирохозяйственного развития. Они развиваются в разных формах, на разных уровнях и в составе разных международных субъектов. Во всех многочисленных определениях экономической глобализации отмечаются обычно такие ее качественные характеристики, как углубление всесторонних связей субъектов мирового рын-

ка с выходом на качественно новый уровень планетарной экономической взаимозависимости на базе использования новейших коммуникационных технологий, либерализации движения факторов производства с ликвидацией национальных протекционистских барьеров и повышение роли международных экономических организаций. Существуют также многочисленные определения международной экономической интеграции, которые относятся, в основном, к региональным союзам и объединениям. Чаще всего экономисты включают в число ее основных факторов и общих качественных признаков интернационализацию производства в формах специализации, кооперирования, усиления научно-технического взаимодействия, а также управляемый характер такой интернационализации с добровольным делегированием некоторых государственных функций наднациональным совместным институциональным структурам.

В современных условиях следует, на наш взгляд, несколько расширить эти определения с учетом всех факторов, взаимодействующих и на региональном, и на глобальном уровнях. Поэтому мирохозяйственные интеграционные процессы можно характеризовать как взаимоприспособление и взаимопроникновение национальных экономик на базе общемирового и регионального разделения труда, транснационального взаимодействия государственных и частных бизнес-структур, определяемого согласованными международными и региональными нормами и правилами экономического обмена и взаимодействия как в рамках международных экономических организаций, так и наднациональных региональных управленческих структур. Давая такое определение, мы выделяем то общее, что составляет суть глобального и региональных интеграционных процессов и, в то же время, подчеркиваем более высокий уровень управляемого взаимодействия в рамках региональных образований. Это означает, что понятие интеграции не применимо в полной мере к глобализации, в первую очередь, из-за разной степени управляемости движения факторов производства.

Имея общий «объединительный» вектор, глобализация и интеграция, как категории, имеют существенные различия и по ряду других параметров. Уточнение их необходимо из-за частого и порой размытого употребления обоих понятий в качестве синонимов. Интеграционные процессы по своему семантическому содержанию означают объединение частей в целое. Однако при их анализе следует различать внутринациональный, межгосударственный и глобальный уровни. Совершенно очевидно, что степень интегрированности компонентов в каждом случае различна и в наиболее полной мере обычно (хотя и не обязательно), присуща государственным федеративным образованиям, в меньшей — региональным межгосударственным объединениям, а на глобальном уровне проявляется лишь в виде разносторонней и недостаточно регулируемой либерализации движения факторов производства.

Важно также уточнить, что термин глобализация не рассматривается нами преимущественно в территориально-государственном аспекте, а как новое качество производственно-хозяйственной торговой и финансовой взаимозависимости, т. е. новые функциональные связи, в которые оказываются вовлеченными фактически все страны. Так, в области производственно-хозяйственной происходит переплетение национальных хозяйственных комп-

лексов стран, втягивание их в единый воспроизводственный процесс с переводом значительной части их внешнеэкономических связей во внутризайственный оборот транснациональных компаний. Отличительная особенность глобальных интеграционных процессов состоит в том, что здесь имеет место обособление транснационального производственного и финансового капитала, функционирующего в своеобразных, отличающихся от межгосударственных условиях. Это придает особый характер экономической взаимозависимости стран на глобальном уровне в отличие от регионального, где усилия государств направлены на преодоление этого обособления вплоть до формирования собственной валютной зоны (ЕС), регулирования производственных пропорций, стимулирования внутрирегиональных кооперационных взаимосвязей и хозяйственного оборота.

Таким образом, различия касаются, прежде всего, функций и возможностей участия государств в глобальных и региональных интеграционных процессах. Так, глобализация сопровождалась переходом от системы межгосударственного регулирования (заложенной Бреттон-Вудскими соглашениями 1944 г.), к системе регулирования, определяемой мощными транснациональными корпорациями и банками. В этой системе национальные государства выступают отнюдь не в качестве основных, как сейчас пишут, международных «игроков», или «актеров», что подтвердили международные финансовые кризисы. Государства оказались не в состоянии эффективно противостоять разрушающему воздействию международной интегрированной финансовой системы.

Что же касается региональных интеграционных процессов, то они предполагают самую активную роль национальных государственных структур в согласовании национальных интересов, выработке общей стратегии развития, в совместной защите и укреплении позиций стран и национального бизнеса в конкурентной борьбе на мировых рынках товаров, капиталов, рабочей силы. Степень согласованности позиций в зависимости от «продвинутости» того или иного регионального интеграционного процесса, безусловно, различна. Несмотря на то, что прозрачность и проницаемость национальных экономических границ возрастают вследствие как глобализации, так и развития региональных интеграционных процессов, важное значение имеет указанное нами принципиально иное качество этих внешне схожих процессов — степень их управляемости.

ФАКТОРЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БЕЛОРУССКИХ АВТОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ И ПОСТАВЩИКОВ АВТОКОМПОНЕНТОВ В УСЛОВИЯХ МЕЖДУНАРОДНОГО РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА

Столярова Е. В., Белорусский государственный университет

Автомобильная промышленность является одной из ключевых отраслей экономики во многих странах мира, включая Республику Беларусь. Работа предприятий в этой отрасли вносит значительный вклад в создание ВВП, обеспечение занятости населения и увеличение объемов внешней торговли.