

гаднейшыя за краіны базіравання. Умацаванне еўра супраць даляра прыцягне увагу еўрапейскіх вытворцаў-экспарцёраў да Беларусі. Таму звяртае на сябе увагу разыходжанне зробленага ўвесну 2008 г. прагнозу *WIIW* з дадзенымі Міністэрства статыстыкі і аналізу. Паводле іх за першае паўгоддзе 2008 г. ПЗІ ў рэальны сектар эканомікі (апрача банкаў) склалі 2 млрд еўра — на 44 % больш, чым за першае паўгоддзе 2007 г.

Шкада толькі, што з гэтай сумы прамысловасці дасталася менш паловы, і тое на 2/3 крэдыты і пазыкі. Зазначым, дзеля стану нашага рынку каштоўных папераў, партфельныя інвестыцыі на эканоміку краіны ніяк не уплываюць. Траціна ПЗІ ў Беларусь патрапіла з Расіі, пятая частка — са Швейцарыі, сёмая — з Вялікабрытаніі, дзятая — з Аўстрыі.

З даведкі відаць, што мы захоўваем тэмп росту, але відавочна, што дзеля дасягнення аптымальнага ўзроўню ПЗІ ў разліку на аднаго занятага ў эканоміцы патрэбны істотныя інстытуцыянальныя змяненні і удасканаленне заканадаўства.

## **ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ МЕЖДУ ИНТЕГРАЦИОННЫМИ ОБЪЕДИНЕНИЯМИ НА ПРИМЕРЕ МЕРКОСУР И ЕС**

*Змачинская Ю. С., Белорусский государственный университет*

Глобализация мировой экономики во многом содействует развитию такого феномена как межрегиональная интеграция, которая охватывает множество стран, географически разобщенных и имеющих различный уровень экономического развития. Одним из примеров является процесс формирования зоны свободной торговли между ЕС и МЕРКОСУР.

Основными факторами, осложняющими переговорный процесс, являются разные уровни интеграции, различный экономический потенциал, отсутствие единой позиции в рамках блоков по ряду вопросов. Ключевые вопросы переговоров — доступ сельскохозяйственной продукции на рынок стран ЕС, высокие пошлины МЕРКОСУР на промышленные товары, либерализация сферы инвестиций и услуг. В целом торговый режим ЕС является более либеральным, однако наибольший уровень протекционизма характерен именно для тех отраслей, на экспорте продукции которых специализируются страны МЕРКОСУР (растениеводство, продукты питания). В странах МЕРКОСУР уровень защиты внутреннего рынка выше, особенно в тех отраслях, развитие которых является приоритетным направлением экономической политики (машиностроение, автомобилестроение и текстильная промышленность) и продукция которых составляет до 90 % европейского экспорта. Торговые отношения двух группировок довольно ассиметричны: доля МЕРКОСУР в совокупной торговле ЕС составила в 2007 г. 2,6 %, а вот для стран МЕРКОСУР ЕС — это второй важнейший торговый партнер после НАФТА, с долей в экспорте и импорте около 20 %.

Торговля характеризуется стабильно отрицательным сальдо для ЕС (в 2007 г. — 13,6 млрд евро), одним из факторов увеличения которого в рассматриваемый период стала девальвация национальных валют стран —

членов МЕРКОСУР и укрепление евро по отношению к доллару США, что стимулировало рост конкурентоспособности экспорта латиноамериканских стран в ЕС.

Структуру двусторонней торговли нельзя назвать благоприятной для МЕРКОСУР, страны которого, за некоторым исключением Бразилии, экспортируют в ЕС продовольствие и сырье (67,1 % экспорта), а импортируют товары с высокой степенью обработки — машины, оборудование, продукцию химической промышленности (90 % совокупного импорта).

Сравнительный анализ инструментов торговой политики, применяемых для регулирования экспорта и импорта наиболее важных для каждой стороны групп товаров (сельскохозяйственная продукция и продукция автомобилестроения) позволяет сделать следующие выводы:

1. Многие сельскохозяйственные товары, экспортируемые МЕРКОСУР (соя, кофе и др.), ввозятся на территорию ЕС беспошлинно. Однако если речь идет о продукции, составляющей конкуренцию местным производителям (мясо, фрукты), то доступ на рынок ограничивается при помощи импортных тарифов (в том числе сезонных), тарифных квот, минимальных цен и т. д. Страны же МЕРКОСУР используют, преимущественно, более высокие тарифы, что, тем не менее, не сопровождается применением тарифных квот. Также используются запреты импорта, санитарные и фитосанитарные меры.

2. В случае подписания договора об Ассоциации, последовательная либерализация торговли сельхозпродукцией окажет положительное воздействие на торговый баланс ЕС и МЕРКОСУР, будет способствовать перераспределению ресурсов в более конкурентоспособные сектора экономики, что будет сопровождаться сокращением производства аграрной продукции в ЕС в долгосрочной перспективе. В странах МЕРКОСУР ожидается приток частных инвестиций и рост занятости в данном секторе экономики.

3. Процесс либерализации торговли продукцией автомобилестроения осложняется тем фактом, что данная отрасль (как и сахарная промышленность) не была включена в процесс региональной либерализации в рамках самого МЕРКОСУР, что было связано с существенными различиями в национальных политиках стран-членов.

4. Анализ тарифных и нетарифных инструментов регулирования торговли показал наличие отраслевого протекционизма со стороны МЕРКОСУР, члены которого устанавливают гораздо более высокие, чем в ЕС, ставки таможенных пошлин на импорт автомобилей, дополняя их существенными нетарифными барьерами.

5. Поэтапная либерализация торговли продукцией автомобилестроения даст положительный экономический эффект, как для ЕС, где ожидается рост объемов производства и занятости, так и для стран МЕРКОСУР, так как рост открытости внутреннего рынка приведет к увеличению масштабов производства и росту конкурентоспособности продукции, а приток ПИИ позволит увеличить экспорт и укрепить позиции Аргентины и Бразилии на мировом рынке.

Таким образом, наиболее реалистичным на данный момент является поэтапный переход к режиму свободной торговли, начиная с сельского хозяйства, затем охватывая промышленность, в том числе автомобилестроение, с последующей либерализацией торговли услугами.