

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ
УО «Белорусский государственный экономический университет»
Совет молодых ученых БГЭУ

ЭКОНОМИКА ГЛАЗАМИ МОЛОДЫХ

Материалы
V международного экономического форума
молодых ученых

(Минск, 1-3 июня 2012 г.)

Минск
БГАТУ
2012

УДК 338.1 (476)

ББК 65.9 (4Бел)

Э 40

Редакционная коллегия:

Г.А. Короленок (ответственный редактор), *О.А. Морозевич*
(зам. ответственного редактора), *А.В. Бунь*, *Е.А. Данилова*,
Т.И. Леонович, *Ю.А. Хватик*, *О.Г. Черненко*

Экономика глазами молодых : материалы V междуна-
Э40 **родного экономического форума молодых ученых (Минск,**
1-3 июня 2012 г.). – Минск : БГАТУ, 2012. – 476 с.
ISBN 978-985-519-464-5

Представлены результаты научных исследований, выполненных молодыми учеными Беларуси, России, Украины, Македонии.

Авторы опубликованных материалов несут ответственность за достоверность информации, цитат и сведений. Их мнение обязательно отражает точку зрения редакционной коллегии.

Материалы публикуются на языке оригинала. В сборнике сохранены орфография и пунктуация авторов.

УДК 338.1 (476)

ББК 65.9 (4Бел)

ISBN 978-985-519-464-5

© БГАТУ, 2012

В принципе вертикальные соглашения могут заключаться на любом этапе процесса поставок или распределения товара или услуги. На практике же следует сосредоточить внимание на ограничивающих соглашениях на уровне розничной торговли.

С точки зрения антимонопольной политики вертикальные ограничения, как правило, наносят наибольший вред, когда на рынках различных этапов технологической цепочки или воспроизводственного цикла доминирует по крайней мере одна из сторон в сделке. Фирма, уже доминирующая на рынке, может затруднить для конкурентов выход на рынок или же сделать его совсем невозможным, связав дефицитные каналы распределения с помощью эксклюзивных договоров о распределении. Вертикальные соглашения могут способствовать картелизации промышленности или предотвращать выход на рынок новых фирм.

С целью противодействия негативным проявлениям вертикальных соглашений можно сформулировать по крайней мере две рекомендации:

1. Прописать в антимонопольном законодательстве Республики Беларусь порядок проведения анализа и оценки конкурентной среды на товарном рынке. На сегодняшний день данный порядок отсутствует;

2. При определении отрицательных эффектов вертикальных соглашений, которые служат основанием для их запрета, целесообразно разработать и использовать жесткие критерии. Например, формулировка о запрещении договоров, которые могут привести к установлению цены перепродажи, применима как основа для запрета любых вертикальных ограничений, поскольку многие из них (если не все) способны влиять на цену перепродажи.

О.Г. Черненко

*УО «Белорусский государственный экономический университет»
(Республика Беларусь, Минск)*

ВЛИЯНИЕ НА ШВЕЙНУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ВСТУПЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ВТО

В последнее время, в связи вступлением Российской Федерации в ВТО (Всемирную торговую организацию) с 1 июля 2012, назревает необходимость всестороннего изучения последствий для экономики Республики Беларусь данного события. Семь из 12 стран постсовет-

ского пространства уже являются членами ВТО (Грузия, Молдова, Кыргызстан, Армения, Украина, Литва, Латвия), Азербайджан, Узбекистан, Таджикистан и Республика Беларусь получили статус наблюдателя и ведут переговоры о вступлении в ВТО.

По словам Генерального директора Паскаля Лами «Присоединение Российской Федерации к ВТО является беспроигрышной сделкой. Это укрепит интеграцию Российской Федерации в мировую экономику. Это принесет большую определенность и стабильность в бизнесе операторов и торговых партнеров. Это вклад в правила торгового права. Оно укрепляет и открывает новые возможности для торговли. С присоединением России, ВТО будет охватывать 97 процентов мировой торговли. ВТО стремительно приближается к универсальности в освещении мировой торговли» [1].

Концерн Беллепром классифицирует потенциальные риски от вступления в ВТО нашего основного партнера на следующие группы:

- 1) экономические в виде упущенной прибыли и потерь от снижения цен и рентабельности,
- 2) социальные в части возможности сохранения численности работающих в легкой промышленности,
- 3) стратегические в виде возможного снижения степени переработки.

Основной момент, который может отразиться на эффективности работы легкой промышленности в целом, это диктуемые ВТО таможенные пошлины на ряд товарных групп. Однако в течение первого года после вступления ни одна внешнеторговая пошлина не будет снижена. По разным группам товаров предусмотрены переходные периоды от 1 года до 7 лет; в течение 7 лет пошлины на промышленные товары снизятся в среднем с 11,1 % до 8,2 %. Таможенные пошлины на потребительские товары, массово производящиеся в Российской Федерации, практически не снизятся (за исключением автомобилей и обуви).

По данным Национального статистического комитета, удельный вес готовых изделий легкой промышленности и обуви в структуре импорта Республики Беларусь в 2010-2011 годах составлял 35-40%. Снижение ввозных таможенных пошлин на готовую продукцию приведет к постепенному росту ее доли в импорте товаров легкой промышленности на 10-15% в течение 3 лет после ратификации российской стороной тарифных обязательств. Суммарные потери бюджета от снижения ставок ввозных пошлин на одежду, трикотаж и обувь по предварительным расчетам составят 19,5 млрд. рублей.

Учитывая вступление Российской Федерации, Казахстана и Республики Беларусь в Таможенный Союз с 1 января 2012 года и разработку Единого таможенного тарифа Таможенного союза, необходимо понимать, что вступление Российской Федерации в новую организацию повлечет за собой изменения в вышеназванном документе, что приведет к увеличению себестоимости продукции предприятий концерна, снизит ее конкурентоспособность не только на внутреннем рынке, но и при поставке на экспорт [2].

Готовые изделия швейной промышленности Республики Беларусь на сегодняшний момент имеют значительное отставание по ряду моментов от аналогичной импортной продукции – соответствию размерного ряда фактическим характеристикам потребителей, разнообразию цветовых и конструкторских решений, соответствию модным тенденциям и т.д. К этому необходимо добавить все более снижающееся конкурентное преимущество в виде более низких цен.

В сложившихся условиях все более актуальным становится вопрос о модернизации производства, доступности новых технологий проектирования, раскроя и пошива изделия. Решить данные вопросы во многом можно за счет открытости рынка Российской Федерации после вступления в ВТО для иностранных инвесторов, более широкого доступа к мировым рынкам машин, оборудования, технологий и информации.

Актуальным становится вопрос удержания кадров в отрасли. Белорусские дизайнеры, швеи в новых условиях хозяйствования получают более привлекательный с точки зрения оплаты труда российский рынок. Решение проблемы всецело ляжет на плечи руководителей предприятий, однако увеличение заработной платы еще более усугубит вопрос ценовой конкуренции отечественно продукции.

Однако можно выделить и положительный эффект от вступления в ВТО как Российской Федерации, так и Республики Беларусь – отечественный потребитель получит возможность на более высоком конкурентном уровне удовлетворять свои потребности в высококачественной, безопасной, модной и недорогой одежде. Сокращение размеров выпускаемых и импортируемых партий изделий позволит дифференцироваться потребителю по имеющимся потребностям, более тесно за счет внедрения информационных технологий контактировать с производителем, приблизить процесс производства одежды к более индивидуальному производству.

Литература:

1. Официальный сайт Всемирной торговой организации [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.wto.org/english/thewto_e/acc_e/a1_russie_e.htm. – Дата доступа 5.05.2012.

2. Совет концерна подвел итоги социально-экономического развития отрасли за 1 квартал 2012 года [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.bellegprom.by/press/news/b8cf740a9a17c4fa.html>. – Дата доступа 5.05.2012.

И. В. Шанюкевич

*РУП «Институт жилища – НИПТИС им. Атаева С.С.»
(Республика Беларусь, Минск)*

ЛИЗИНГ ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ ДОСТУПНОСТИ ЖИЛЬЯ

Финансовая аренда (лизинг) недвижимости в Беларуси используется только для приобретения юридическими лицами нежилых объектов. Применительно к жилищному фонду в настоящее время предусматривается создание госфонда жилых помещений коммерческого использования для их предоставления гражданам на условиях договора найма, в первую очередь, нуждающимся в улучшении жилищных условий [1]. Использование лизинга для приобретения жилья в личных целях законодательно не предусмотрено.

Вместе с тем, в мировой практике для повышения уровня доступности жилья в том или ином виде применяется аренда жилья, в том числе с правом последующего выкупа – лизинг жилья (rent-to-own, rent-to-buy, lease-to-buy, lease-to-own). Так, около 50% жителей Испании приобретают недвижимость с помощью такой схемы. На Кипре аренда с правом выкупа содержит условия как договора аренды, так и договора купли-продажи жилой недвижимости. В арабских странах существует так называемая исламская ипотека, где жилищное кредитование осуществляется с соблюдением норм шариата, которые запрещают ростовщичество. Успешный опыт использования аренды с правом выкупа имеется в г. Дубае (ОАЭ), где арендные платежи за первый год действия договора полностью идут в счет оплаты недвижимости, а во второй год 90% уплаченной за аренду суммы засчитывается, как оплата собственности. Сейчас эта схема покупки жилья особенно популярна в странах, где спрос на недвижимость падает, - например, в Хорватии

<i>Пархоменко Е. М.</i> Импортозамещение в фармацевтике – важный шаг к укреплению национальной безопасности Республики Беларусь	425
<i>Попков М. В.</i> Проблемы достижения прогнозных параметров развития малого и среднего бизнеса Беларуси в текущем пятилетии	428
<i>Проскура Д. В.</i> Информационный потенциал регионов России	429
<i>Проскура Н. В.</i> Доступность телекоммуникационных услуг для населения	432
<i>Романенко Н. А.</i> Развитие электронного правительства в Российской Федерации: проблемы и перспективы	434
<i>Романовский В. И., Евлаш А. И.</i> Оценка экономической эффективности природоохранных мероприятий	437
<i>Русак И. Н.</i> Некоторые направления развития региональных институтов управления	440
<i>Смирнов А. Ю.</i> Развитие аренды государственного недвижимого имущества в Республике Беларусь	442
<i>Сураучюс Л. А.</i> Оценка рисков реализации бизнес-идей на территории Республики Беларусь	444
<i>Сухаревич С. С.</i> Физико-математическая модель исследования масштабов теневой экономики	446
<i>Сушкевич Е. А.</i> Возобновляемая энергетика: экономические инструменты стимулирования	449
<i>Трепенюк И. С.</i> Негативные проявления вертикальных взаимодействий хозяйствующих субъектов	451
<i>Черненко О. Г.</i> Влияние на швейную промышленность Республики Беларусь вступления Российской Федерации в ВТО	453
<i>Шанюкевич И. В.</i> Лизинг жилой недвижимости с целью повышения доступности жилья	456
<i>Швайба Д. Н.</i> Анализ методов оценки эффективности функционирования социальной сферы предприятия	459
<i>Шкабарин Е. В.</i> Особенности оценки инновационной активности организаций торговли	461

Научное издание

ЭКОНОМИКА ГЛАЗАМИ МОЛОДЫХ

Материалы

V международного экономического форума

(Минск, 1-3 июня 2012 г.)

Ответственный за выпуск *О.А. Морозевич*

Дизайн обложки и верстка *О.А. Морозевич*

Редактор *Г.А. Короленок*

Подписано в печать 15.05.2012 г. Формат 60x84 1/16. Бумага офсетная

Печать офсетная. Усл. печ. л. 27,67. Уч.-изд. л. 21,64.

Тираж 200 экз. Заказ 457.

Издатель и полиграфическое исполнение: учреждение образования
«Белорусский государственный аграрный технический университет».

ЛИ № 02330 0552984 от 14.04.2010.

ЛП. №02330/0552743 от 02.02.2010.

Пр. Независимости, 99-2, 220023, Минск