

иностранные инвестиции составили 4,9 млрд дол. США, или 32,5 % от всего валового поступления иностранных инвестиций. По сравнению с 2013 г. поступление прочих иностранных инвестиций увеличилось на 1 млрд дол. США — на 26,5 %.

Таким образом, развитие государств, основанное на сотрудничестве с ТНК, может придать новые импульсы для национальной экономики путем привлечения иностранных инвестиций, доступа к новым технологиям на мировом рынке, повышения квалификации национальных кадров, а также увеличения налоговых поступлений в страну.

Как показывает мировой опыт сотрудничества с ТНК, одни страны использовали приватизацию для привлечения прямых иностранных инвестиций, а другие — создали благоприятный инвестиционный климат в стране-реципиенте.

МОДЕЛИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Семак Е. А., Белорусский государственный университет

От интеграции сейчас во многом зависит будущее экономическое благополучие и совместное устойчивое развитие стран и народов, поэтому ответственность за ошибки или просчеты при ее проведении огромная. Международная практика показывает, что ключевой целью подлинной интеграции является создание единого пространства, которое должно быть скреплено прочными не только экономическими, но и социокультурными связями и прикрыто надежным щитом безопасности. Подходов к выявлению моделей экономической интеграции существует почти столько же, сколько и авторов, но единой классификации или описания моделей экономической интеграции до сих пор не существует. Модели можно классифицировать в зависимости от региона интеграции, участников интеграции, этапа интеграционного процесса, движущих сил интеграции, политики регионализма и т. д.

Далее следует отметить, что основными двигателями интеграционных процессов могут выступать как решения, принимаемые на наднациональном уровне правительствами стран-участниц интеграционного объединения, так и внутрирегиональное экономическое сотрудничество на уровне отраслей, предприятий и корпораций. Это является причиной деления всех моделей интеграции на формальную, как предмет преднамеренных политических действий, и неформальную — процесс, который имеет эффективные последствия без официального авторитетного вмешательства. Формальная интеграция не обязательно всегда предшествует неформальной интеграции; в некоторых ситуациях сотрудничество негосударственных субъектов также может создать давление для углубления процесса формальной интеграции.

Примером формальной модели интеграции могут служить — ЕС и ЕАЭС, а БРИКС — неформальной. Формальные и неформальные модели значительно отличаются между собой как механизм интеграции, так и ее этапами и движущими факторами: в случае формальной интеграции — это правительства и формальные соглашения между странами, во втором случае — это процессы рас-

ширения торговых отношений. Формальная интеграция предполагает общность границ, схожий уровень развития и размер экономик (хотя в случае ЕАЭС это не так в силу большой разницы между размером экономики России с экономикой Беларуси или Казахстана), принадлежность к одному региону, как в случае ЕС и ЕАЭС; неформальная интеграция может осуществляться экономиками из разных регионов, со своими особенностями экономического развития, как в случае БРИКС. Но, несмотря на обозначенные отличия, результаты гравитационных моделей по обеим моделям интеграции свидетельствуют, что экономическое развитие стран в рамках обеих из них практически одинаково положительно скажется на росте торговых потоков внутри объединения. То есть, как правило, горизонтальная интеграция оказывает положительное влияние на экономику стран-участниц вне зависимости от типа модели.

Практическое воплощение стратегии развития интеграционных процессов требует создания специального механизма ее реализации. Механизм интеграции представляет собой не простую совокупность различных форм и методов организации и управления интеграционным объединением, а системный процесс преобразования базовых отношений собственности, производства, распределения, обмена и потребления в новые формы их реализации в масштабах объединенного хозяйства.

Можно сказать, что механизм интеграции состоит из двух взаимосвязанных частей: общественно-государственного и инициативно-рыночного механизмов регулирования данного процесса. Первый является способом целенаправленного проведения общей экономической политики, а второй формируется самостоятельно, начиная с микроуровня, где хозяйствующие субъекты самостоятельно устанавливают выгодные для них связи через систему рынков в рамках традиционных и вновь сложившихся контактов.

Механизм интеграции, по существу, представляет собой способ внутрисистемного межуровневого преобразования отношений участников регионального объединения посредством совместного разрешения возникающих в ходе их развития противоречий для реализации поставленных ими общих и специфических целей, труднодостижимых в неинтеграционных условиях. Этот механизм включает потенциальных или реальных участников интеграционных отношений, а также интересов и объектов их взаимодействий, выбор направлений которых должен основываться, прежде всего, на системном факторном анализе; цели субъектов интеграционного объединения, вырастающие из анализа противоречий и определения общих интересов и включающие композицию специфических и общих, конечных и этапных целей интеграции по уровням их конкретизации, а также концепции, программы и общие планы как формы реализации целей; систему методов реализации поставленных целей, включающую административные, организационные, институциональные, программно-плановые, налоговые, ценовые, информационные, бюджетно-финансовые, кредитно-банковские, прогнозно-аналитические и другие методы, а также адекватные базовые и произвольные инструменты их реализации; необходимые и достаточные источники средств достижения целей; мониторинг и диагностику состояния и перспектив развития интеграционного объединения.