

щено подпунктом 2 пункта 2 статьи 76 Договора о ЕАЭС. Также нельзя копировать внешний вид упаковки конкурента, что также вводит потребителей в заблуждение.

20 марта 2015 г. на ежегодном антимонопольном форуме было отмечено, что за совершение антимонопольных нарушений наиболее мягкое наказание предусмотрено российским законодательством, наиболее жесткое — белорусское.

Поэтому необходимой задачей является унификация странами-участницами ЕАЭС норм, регулирующих монополистическую деятельность, выработка и установление единых правил торговли, соблюдение их всеми участниками рынка, а также установление ответственности за применение приемов недобросовестной конкуренции.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ОБМЕНА НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИМИ ЗНАНИЯМИ

Ботеновская Е. С., Гоголь Д. В., Белорусский государственный университет

В современной экономике происходит расширение масштабов обмена научно-техническими знаниями (НТЗ), которые становятся одним из важнейших факторов поддержания конкурентоспособности национальной экономики. На современном этапе развития мировой экономики наблюдаются следующие тенденции в сфере международного обмена НТЗ.

1. Монополизация мирового рынка научно-технических знаний. Данная тенденция подтверждается рядом показателей.

Расходы на исследования и разработки (ИР). Самые высокие затраты на ИР наблюдаются в триаде США — ЕС — Япония. В свою очередь, методичная и целенаправленная поддержка сферы ИР в ряде стран позволяет им наращивать потенциал в этой сфере и накапливать инновационные ресурсы.

На долю изобретателей Европы и США приходится практически 2/3 всех заявок на патенты по процедуре РСТ в 2012 г. США, Япония, Германия, Китай лидируют в патентовании важных изобретений.

Соединенные Штаты имеют самую большую долю на мировом рынке коммерческих интеллектуальных услуг, которая составила 32 % в 2012 г. ЕС — второй по величине мировой поставщик интеллектуальных коммерческих услуг (23 %). Доля развитых стран в мировом производстве интеллектуальных коммерческих услуг составила 79 % в 2012 г.

В 2012 г. на наукоемкие и высокотехнологичные отрасли (НВТ) отрасли пришлось 27 % мирового ВВП. Отметим, что в США на долю НВТ отраслей приходится 40 % ВВП.

Высокие технологии (наиболее прибыльные и эффективные) перемещаются между развитыми странами, что обуславливает получение большого количества роялти и других платежей. Так, мировой экспорт роялти и других платежей в 2011 г. был оценен в размере 241 млрд дол., при этом доля США (121 млрд), ЕС (54 млрд) и Японии (29 млрд) составила 85 %.

Высокая доходность и высокие показатели экономического развития позволяют осуществлять крупные инвестиции. Денежный фонд таких инвестиций США в 2012 г. достиг 1 трлн дол. Самым крупным реципиентом этих потоков выступает ЕС, далее следует Азия (включая Австралию и Новую Зе-

ландию). Соответственно общий поток прямых иностранных инвестиций в этой сфере составил 600 млрд дол. США, причем наибольшим инвестором стал ЕС.

Кроме того, монополизация в сфере обмена НТЗ дополняется тем, что именно в ТНК сосредотачивается крупнейшая доля мировых научно-технических разработок и достижений, что позволяет им лидировать в торговле лицензиями, патентами, предоставлять технические услуги различных видов, а также осуществлять сопряженные работы. ТНК, расположенные в развитых странах, помогают им удерживать определенную нишу на рынке, учитывая потребности мирового рынка и формируя спрос на продукцию еще до начала производства. Происходит согласование между крупнейшими фирмами в сфере политики капиталовложений, что в дальнейшем оказывает определяющее воздействие на отрасль. В ТНК входят компании государств, которые практически сумели монополизировать производство определенных видов продукции в рамках территориальных границ. То есть направления отраслевой монополизации являются логическим результатом процессов монополизации внутри отдельных государств.

2. Значительный и усиливающийся технологический разрыв. Данная тенденция подтверждается тем, что на протяжении последних лет в Глобальном индексе инноваций 25 ведущих государств данного рейтинга из года в год имеют высокие показатели по большинству индикаторов, не выходя при этом из своей группы, а только меняясь местами. При этом происходит уменьшение количества диспропорций между развитыми странами и Китаем и Индией и одновременное усиление неравномерности развития между развитыми государствами и большинством развивающихся.

Так, Китай и Индия имеют наибольшие доли экспорта наукоемкой продукции (4—5 % каждая страна) среди развивающихся стран. Профицит торгового сальдо Индии с 2004 г. в размере 11 млрд дол. США поднялся до 51 млрд дол. США в 2011 г.

Китай занимает второе место в мире по производству электроники, и является самым крупным экспортером высокотехнологичной продукции с прибылью более 200 млрд дол. США.

В сфере энерго- и ресурсосберегающих, экологически безопасных технологий больше всех инвестирует Китай — 61 млрд в 2012 г. (США — 27 млрд, ЕС — 29 млрд дол. США).

3. Появление «новых новаторов» (*innovation learners*). Согласно Глобальному индексу инноваций — 2014 к ним относят государства, показатели которых опережают показатели других стран соответствующей им группы по уровню дохода. В группе с высоким и средним уровнем дохода — Молдова, Китай, Монголия, Вьетнам, Индия, Иордания, Армения, Сенегал, Малайзия, Таиланд, Украина и Грузия. В группе с низким уровнем дохода — Кения, Уганда, Мозамбик, Руанда, Малави, Гамбия и Буркина-Фасо. В качестве причин такого роста выделены: совершенствование нормативной базы инновационной деятельности, наличие квалифицированной рабочей силы, эффективная инновационная инфраструктура, наличие высокоразвитой деловой среды, хотя прогресс по этим направлениям не является одинаковым среди стран.