

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ

Онышко С.В.

Национальный университет Государственной налоговой службы Украины, г. Ирпень, Украина

В условиях глобальных вызовов и нестабильности, охвативших мировую экономику в конце первого десятилетия XXI века, вопрос о соотношении государства и рыночных механизмов для разрешения возникших вследствие мирового кризиса проблем, особенно активизировался.

Как известно, в общем подходе экономическая мысль и практика выдвинули две полярные концепции выхода из кризиса. Первая – кейнсианская Дж. Стиглица – считала допустимым рост бюджетного дефицита, эмиссию денег, масштабное финансирование государственных программ, имеющих в перспективе целью удержать рецессию и усилить деловую активность. Этими рецептами

сегодня пользуются в частности Китай и Индия, наращивая инвестиции в социально-экономические проекты, что признается рациональным для стабильных экономик, к которым и относятся эти страны.

Вторая концепция, изложенная в документе «Fiscal Policy for the Crisis», обосновывала необходимость ограничения бюджетных инвестиций, сокращение долговой зависимости, «замораживание» многих социальных программ, диверсификацию фискальной политики и др.

Накопленный мировой опыт преодоления кризисных явлений, показал особое значение модернизации сектора государственных финансов с использованием инструментов фискальной политики. Оценивая адекватность

такого подхода, важно обратиться к тем положениям, которые были высказаны в свое время профессором Е. Ясиным в его докладе «Государство и экономика на этапе модернизации». Одно из базовых условий того, что выбор оптимального или близкого к нему уровня участия государства в экономике должен учитывать в ряду других факторов конкретные условия и стадию развития страны, ее позиции относительно других стран, особенности национальной культуры и институтов [1, с. 4--7].

Здесь важно акцентировать внимание и на том, что основная цель государства это формирование активной политики, направленной не на подчинение всех ее воле и не как альтернативы системным трансформациям, а как фактора осуществления фундаментальных реформ.

В изложенном контексте особенного внимания заслуживает Концепция государственно-частного партнерства, среди основных принципов которой выделяют приоритетность интересов государства, политическую поддержку государства, прозрачность, равноправность отношений, эффективное распределение рисков между сторонами. При этом каждый из перечисленных принципов партнерства должен изменять относительную силу того или другого фактора, то есть структуру их общего давления.

Экономическая власть сегодня считается наиболее ценным ресурсом. Именно доступ к ресурсам экономической власти определяет специфическую шкалу ценностей, которая характерна современным отечественным предпринимателям и позволяет получать им доход, который превышает вклад собственника и принадлежащих ему факторов производства в создание общественного продукта [2, с. 46–47].

Моральные стандарты, которые основаны на абсолютизации эгоистических интересов, по мнению В. Вишневого и В. Дементьева, привели к формированию хозяйственного порядка благоприятного для частной семейно-клановой экономической власти [2, с. 61]. Не нужно приводить дополнительных аргументов, насколько сегодня эти вопросы актуальны для современ-

ной Украины, ее экономической динамики и национальной безопасности в целом.

Поэтому для получения синергетического эффекта государственно-частное партнерство требует не просто взаимной связи между государственными и рыночными институтами, а их взаимосвязи в действии, то есть их взаимодействия на базе четкой концепции целевой функции, с целью не только исправить сложившуюся ситуацию, но главное - заложить почву, чтобы избежать просчетов завтрашнего дня.

К числу проблем, исключительного значения для использования потенциала экономического развития, требующие серьезного государственно-частного партнерства, относятся проблемы развития финансового рынка, без которого сегодня нельзя представить развитую и эффективную экономику. В то же время, как удачно заметил профессор Гарвардского университета Найл Фергюсон: «...планета Земля выглядит карликом на фоне планеты «Финансы», к тому же последняя вращается куда быстрее вокруг своей оси» [3, с. 12]. При объемах мирового ВВП 70 трлн долл. США объемы финансовой экономики сегодня оценивают около 1 квадрильона долларов США.

Вливание в экономику инвестиций, в основе которых лежат виртуальные денежные потоки, несущие в себе угрозы финансовых кризисов, нестабильности, свидетельствуют о необходимости перестройки финансовой системы на новых принципах, что невозможно игнорируя интересы ключевых субъектов – государства и предпринимателя.

Литература

1. Ясин, Э.Г. Государство и экономика на этапе модернизации: доклад VII Междунар. науч. конф. «Модернизация экономики и государство», 4-6 апр. 2006 г. / Э.Г.Ясин; Гос. ун-т – Высшая школа экономики. – М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2006. – 44 с.
2. Вишневский, В. Инновации, институты и эволюция / В. Вишневский, В. Дементьев // Вопросы экономики. – 2010. – № 9. – С. 41–63.
3. Фергюсон, Найл. Восхождение денег / Найл Фергюсон; пер. с англ. – М.: Астрель, 2010. – 340 с.