

МЕСТО И РОЛЬ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ В СИСТЕМЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Клюня В.Л., Королева Н.В., БГУ

Общество условно можно разделить на четыре укрупненные сферы, различающиеся по основным функциональным процессам:

1. социальная сфера – где протекают основные социальные процессы по воспроизводству человека как личности;
2. экономическая сфера – экономический базис для материальной поддержки нормального функционирования социальной сферы;
3. сфера государственного управления – управляющая надстройка над социальной и экономической сферой, координирующая их взаимосвязь;
4. межобщественная сфера – внешняя оболочка, через которую национальное общество вступает в контакт с внешними для нее обществами и субъектами.

Социальная сфера как основа общества представляет собой непосредственную совокупность людей, объединенных в первичные ячейки общества – семьи.

Основная функция семьи – полное воспроизводство жизнедеятельности человека как общественного существа, начиная с его рождения и до выхода из семьи и создания собственной. Для реализации этой основной целевой функции все члены семьи должны прилагать определенные усилия по поддержанию физиологических потребностей, а также развитию духовных и личностных качеств. Причем для нормального протекания процесса полного воспроизводства жизнедеятельности семьи в социальной сфере необходим набор материальных ресурсов – питание, одежда, предметы первой необходимости, товары длительного пользования, жилье и другая недвижимость, средства передвижения, развлечения и обучения – для создания материальных условий всестороннего развития членов семьи.

Для получения вышеперечисленных материальных ресурсов члены семьи должны участвовать в процессах, протекающих в экономической сфере общества. Там они обменивают свой труд или результаты труда на денежные ресурсы, которые и являются основой для приобретения всех материальных ценностей, необходимых для функционирования семьи. Таким образом, любая семья представлена в экономической сфере как домашнее (семейное) хозяйство, которое зарабатывает и тратит сообща денежные и материальные ресурсы.

Однако значительное время внутри домашнего хозяйства занимает внутренняя трудовая деятельность по приспособлению приобретенных материальных ресурсов к созданию материальных условий для развития членов семьи. Этот неучтенный в официальной статистике домашний труд занимает достаточно большое время у трудоспособных членов семьи.

Следовательно, домашнее хозяйство, основанное на внешнем и внутреннем труде работоспособных членов, является экономическим базисом семьи как основной ячейки всего общества. Семья как основная ячейка общества почти полностью копирует структуру этого общества: социальная сфера семьи воспроизводит самого человека как личность; домохозяйство является экономической основой социальных процессов; глава семьи (или семейный совет) осуществляет организацию и координацию всей семейной жизни; семья как единое целое общается и контактирует с другими семьями и общественными субъектами, поддерживает внешние по отношению к ней связи. Домохозяйство – экономический базис семьи, посредством которого она выходит на рынки труда, потребления и финансов, т.е. участвует в рыночных отношениях.

Но все же основной функцией современного домашнего хозяйства является получение внешних доходов в обмен на трудовые усилия ее трудоспособных членов. Это их оплачиваемый труд (в денежном или натуральном выражении) составляет основу общего семейного бюджета. В свою очередь, совокупный семейный доход (включающий пенсии и пособия нетрудоспособных членов) делится на три составляющие: выплата налогов и других государственных отчислений, приобретение материальных ресурсов для расширенного воспроизводства семейной деятельности и сбережения.

Следует иметь в виду, что современные теории потребления и сбережений основаны на двух направлениях: жизненного цикла и постоянного дохода.

Теория жизненного цикла предполагает, что индивидуумы планируют потребление и сбережения на длительный период времени. Сбережения осуществляются главным образом исходя из желания человека обеспечить достойное потребление в старости. Текущие сбережения создают активы, богатства, которые прирастают в период активной трудовой деятельности, а в пенсионный период они постепенно убывают на дополнительное потребление сверх пенсионных доходов.

Теория постоянного дохода сводится к тому, что потребительское поведение определяется возможностью постоянного или долгосрочного потребления, а не текущим уровнем доходов. Автор этой теории, американский экономист М. Фридмен заявлял, что люди предпочитают равномерный поток потребления, а не чередование изобилия и скудности.

На наш взгляд, оба эти подхода не охватывают все стороны процесса сбережения домашних хозяйств в переходной экономике, при низком уровне семейных доходов, поэтому следует расширить понятия сбережений, накопления, инвестиций домашних хозяйств и под «сбережениями домашних хозяйств» необходимо понимать только текущую (годовую) часть суммарных доходов всех членов семьи, которая остается в их распоряжении после оплаты товаров и услуг в течение рассматриваемого периода (года) и уплаты всех видов налогов и отчислений. Здесь важно подчеркнуть: сбережения рассматриваются как текущие ресурсы.

После определенного временного периода их можно добавить к уже накопленным семейным активам (богатству). Активы – это материальные и нематериальные объекты, на которые распространяется семейное право собственности (владения и распоряжения) и от использования которых могут быть получены экономические выгоды для семьи в будущем. В семейных активах как бы аккумулируются и сохраняются прошлые избыточные (не потраченные на текущее существование) трудовые усилия членов семьи.

По целевому использованию эти активы можно разделить на:

- накопления для отложенного спроса;
- увеличение передаваемого богатства семьи;
- инвестиционные вложения.

Безусловно, одним из основных мотивов сбережений, а затем и накоплений является удовлетворение будущих потребностей семьи: приобретение товаров длительного пользования и недвижимости, ликвидация последствий стихийных бедствий или длительная болезнь одного из членов семьи, резерв «на старость». Накопления для отложенного потребления могут выступать в виде страховых полисов, хранящихся в семье наличных денежных средств или вкладов в коммерческие банки. В последнем случае накопленные семейные ресурсы выступают не только как средство аккумулирования для будущего потребления, но и как источник дополнительных доходов семьи в виде депозитных процентов на вклад.

При достаточно высоком уровне постоянных семейных доходов и сбережений у главенствующих членов семьи может появиться потребность в увеличении богатства семьи как символа общественного престижа. Для этого приобретаются (или стоятся) дорогостоящие дома, виллы, дачи, которые перекрывают потребности семьи в жилье, ценности (драгоценные металлы и камни, антикварные и ювелирные украшения), дорогостоящие предметы длительного пользования, которые приобретаются и хранятся в качестве запасов стоимости и, как правило, не используются в процессе домашнего воспроизводства или для потребления.

Наконец, при развитых кредитно-денежных отношениях появляется новый вид семейных накоплений – инвестиционные вложения. Это семейные финансовые и материальные ценности, которые передаются сторонним экономическим субъектам в пользование с целью получения ссудного (арендного) дохода. Инвестиционные вложения можно разделить на две группы: финансовые и материальные. Самый простой способ финансовых вложений – это передача семейных наличных денег под неофициальный заем другим семьям или фирмам. Но это и самый рискованный вид семейных инвестиционных вложений, особенно в переходный период. Далее следуют вложения денежных средств на депозиты в коммерческие банки с целью получения дохода в виде процентов. Однако в условиях гиперинфляции, слабости и ненадежности коммерческих банков этот вид инвестиционных вложений домашних хозяйств с трудом пробивает себе дорогу.

К финансовым видам инвестиционных вложений следует отнести покупку акций компаний, государственных и корпоративных облигаций, приобретение паев в паевых и пенсионных фондах.

В качестве инвестиционных вложений могут выступать и материальные семейные активы: земля, недвижимость, предметы длительного пользования, которые временно передаются в аренду внешним хозяйствующим субъектам с целью получения дополнительного дохода в виде арендной платы.

При этом, особое значение имеют финансовые виды семейных инвестиционных вложений. Только через них многочисленные финансовые посредники аккумулируют раздробленные финансовые ресурсы домашних хозяйств и переводят их в сферу экономики в виде коммерческих кредитов, портфельных инвестиций, покупки акций и облигаций делового сектора экономики.

После краткого описания принципиальной модели места и роли домашних хозяйств в общественных отношениях необходимо обратить внимание на обратную связь между инвестициями и целями общества и семьи.

Чтобы повысить благосостояние населения (всех семей в обществе), необходимо, чтобы все работающие и все пенсионеры повысили индивидуальные доходы. Но этого можно добиться лишь за счет как опережающего повышения производительности труда совокупного работника, так и общественной производительности труда для увеличения величины социальных трансфертов. Т.е. все работники в течение года должны производить больше добавочной стоимости. Так проблема повышения производительности труда отдельных работников перерастает в общую общественную проблему – рост валового внутреннего продукта страны.

Рост общественной производительности труда невозможен без существенного повышения эффективности в сфере экономики. В наши дни повышение производительности труда в экономике возможно только за счет внедрения последних достижений научно-технического прогресса, что, в свою очередь, требует существенных инвестиций. Повышать производительность общественного труда в современных условиях можно только на базе мощных капитальных вложений.

Таким образом, социальная проблема как бы перемещается вначале в сферу экономики и далее в финансовую сферу, область инвестиций. Здесь следует иметь в виду следующие источники инвестиций: собственные средства предприятий, государственные инвестиции, внешние инвестиции, заимствованные денежные ресурсы.

Во всех развитых рыночных экономиках последний источник инвестиций – заимствованные денежные ресурсы – является преобладающим. Причем основным источником заимствованных денежных ресурсов выступают домашние хозяйства. Многочисленные финансовые посредники аккумулируют разрозненные избыточные денежные ресурсы домашних хозяйств и «продают» их предприятиям и государству для ведения расширенного воспроизводства.

Круг взаимосвязи целей и средств замкнулся: для достижения цели – роста благосостояния населения (семей) – необходимо повышать общественную производительность труда, выраженную в росте ВВП. В свою очередь, для этого нужно произвести техническое и организационное перевооружение всей национальной производственно-экономической подсистемы, на что требуются существенные финансовые ресурсы. Одним из мощных источников свободных денежных средств являются сбережения домашних хозяйств. Правда, их еще необходимо привлечь на взаимовыгодных условиях финансовым посредникам и передать в сферу экономики для эффективного использования.

Весь этот сложный и длительный цикл повышения благосостояния семей на основе максимального использования избыточных денежных ресурсов их домашних хозяйств в переходный период развития общества возможен только при активном участии государства, которое ясно должно представлять эту цепочку целей и средств и создавать наиболее благоприятные условия для протекания этих кредитно-денежных процессов.

Поэтому для решения перспективных социальных задач государство должно иметь не только четкую социальную и экономическую политику, но и политику в области привлечения денежных ресурсов домашних хозяйств для кредитования национальной экономики.