

возможно лишь в случаях, когда арендатором является внутрипроизводственный трудовой коллектив или его отдельные члены.

Трудно не согласиться с замечанием о том, что даже царское правительство сочло целесообразным отказаться от чрезмерного регламентирования кооперативной деятельности, признав тем самым наличие выгод от ее развития. Изменение создавшегося положения в потребительской кооперации за счет финансовой поддержки пайщиков при условии обеспечения им высоких дивидендов должно способствовать новому этапу развитию кооперативного движения.

Еще одно практическое противоречие возникает при одновременном функционировании "Закона об аренде" и "Закона о предприятии". Образование и использование фонда оплаты труда, фонда развития производства производится арендным коллективом как структурным подразделением кооперативного предприятия в соответствии с "Законом об аренде", т.е. произвольно по желанию арендатора. Однако, в действительности оно ограничивается доведенными коллективу соответствующими нормативами арендодателя, не освобожденного от "оков" старого административного режима.

Опыт показал, что к неоправданно высокому росту доходов арендного коллектива ведет стагфляция, сопровождающаяся ростом цен на создаваемую им продукцию. Такое положение допустимо в производственных подразделениях потребкооперации (промышленность, строительство), где выручка от реализации продукции запаздывает на несколько месяцев по сравнению со временем производства, и инфляция на этот временной лаг успевает уменьшить реальный доход арендного коллектива.

Тем не менее, увязка материального стимулирования при арендном подряде с конечными результатами производства остается актуальной, т.к. низкая зарплата в системе потребкооперации не только влияет на текучесть кадров, но и снижает трудовую и финансовую дисциплину.

Возможности совместных предприятий

в стабилизации экономического развития Республики Беларусь

А.М. Бондарева

Одним из проявлений "нового качества" экономического роста признается конкурентоспособность отечественной продукции, что имеет непосредственное отношение к развитию признака открытости экономики, расширению экспортного

потенциала страны. Производство дешевой по затратам и совершенной по конструкции продукции выступает решающим условием интеграции РБ в мировую экономику.

Использование несовершенных технологий, высокий уровень материалозатрат и износа основных фондов предопределили спад производства. Но главная причина кризиса - это незначительные внутренние и внешние источники финансирования производства. Собственные средства для инвестирования у предприятий невелики, учитывая уровень убыточности (до 30% в национальном хозяйстве) и уровень износа основных фондов. Коренной пересмотр ставок по депозитам для привлечения средств населения не планируется. Ориентация расходов средств бюджета на социальную сферу и инфраструктуру не позволяет увеличивать финансирование инвестиций. Доля долгосрочных кредитов, выдаваемых отечественными банками, не превышает 15%. Таким образом, возможности внутреннего инвестирования скромны. Реальное использование такого внешнего источника инвестиций как кредитные линии в последнее время заметно снизилось. В этой ситуации значительно возрастает роль прямых иностранных инвестиций, так как они носят долгосрочный характер и направлены на финансирование конкретных инвестиционных проектов. При благоприятном стечении обстоятельств СП могут стать фактором, тормозящим спад производства.

Поскольку совместные предприятия выступают долговременной формой международного сотрудничества, отношения, складывающиеся по поводу их функционирования, отличаются сложностью: столкновение интересов партнеров, необходимость гарантий защиты вложенного капитала и т.п. Создание СП может быть оправдано лишь в случае, когда помимо решения указанных проблем, его хозяйственная деятельность сможет принести задействованным сторонам выгоду, превышающую ту, которая могла бы быть ими получена в других формах хозяйствования.

Учитывая ситуацию разбалансированности и дефицитности белорусского рынка, следует ожидать появления у иностранных инвесторов интересов, которые не связаны с долгосрочными вложениями капитала в сферу производства, освоением новых технологий. Ориентация СП на сферу услуг, торговли и торгово-закупочной деятельности не совпадает с приоритетами структурной политики правительства Беларуси. Доля СП в машиностроении, в производстве наукоемкой продукции не превышает 12%, в то время как известно, что обеспечить экономический рост государство может только создавая мощный научно-технический потенциал. Такая

ориентация СП объяснима, так как они пытаются выбрать минимально рискованную стратегию, сосредотачивая инвестиции на производстве потребительских товаров и интернационализируя всю производственную цепочку, тем самым оказываясь относительно независимыми в ситуации нестабильности.

Статистические данные свидетельствуют о том, что социально-экономический эффект от привлечения иностранных инвестиций в масштабах государства остается невысоким. Однако, проведение системы определенных политико-экономических мер государством может содействовать привлечению иностранных инвестиций, прогрессивных технологий, передовой техники. Этот процесс, как свидетельствует мировая практика, положительно сказывается на оздоровлении национальной экономики. Причем эти государственные меры должны быть частью стратегии экономического роста.

Отметим некоторые приоритеты в действиях государства в области привлечения иностранных инвестиций: формирование конкурентной среды и проведение антимонопольных мер, привлечение иностранных инвесторов к процессу приватизации с целью модернизации производственной базы, внедрение системы ускоренной амортизации, стимулирование реинвестирования прибыли и т.д. В значительной степени характер привлечения иностранного капитала будет зависеть от согласованности действий государства.

Механизм государственного регулирования в аграрном секторе Республики Беларусь

Л.Н. Давыденко

Механизм государственного регулирования в аграрном секторе экономики охватывает следующие процессы:

1. кредитование сельскохозяйственных товаропроизводителей для осуществления сезонных работ;
2. предварительное авансирование под закупаемую технику и технологии;
3. компенсация части затрат на производство отдельных видов сельскохозяйственной продукции;
4. финансирование государственных капитальных вложений на развитие сельскохозяйственной науки и реализацию приоритетных целевых программ;
5. предоставление инвестиционных кредитов на строительство индивидуальных жилых домов и производственных объектов;

6. развитие фермерского хозяйства;
7. компенсация части страховых платежей сельских товаропроизводителей.

В соответствии с концепцией социально-экономического развития Республики Беларусь до 2015 года государство намерено реализовать три формы дотирования производителей сельскохозяйственной продукции:

1. сбытовая, требующая осуществить ценовое регулирование рынка продовольствия, поддерживая внутренние цены на сельскохозяйственную продукцию. При падении свободных цен ниже необходимого минимума, принятого государством, следует устанавливать бюджетную доплату производителям;
2. протекционистская, включающая осуществление мероприятий по защите отечественных производителей и потребительского рынка;
3. программная, обеспечивающая финансирование конкретных программ научно-технического и технологического обеспечения сельского хозяйства.

Государством будут приняты организационные меры по отношению к колхозам и совхозам, которые не обеспечивают даже простого воспроизводства, являются убыточными и неплатежеспособными. Они будут реорганизованы в течение нескольких лет с проведением политики банкротства и реструктуризации, развитием нетрадиционных экономических форм организации.

Региональные экономические объединения

как переходная форма интеграции Беларуси в мировую экономику

Т.С. Вертинская

Специфика интеграции в мировое экономическое пространство стран с переходной рыночной экономикой, к числу которых можно отнести Республику Беларусь, определяется самим явлением экономической трансформации. Незрелость рыночных отношений во всех ее проявлениях не позволяет использовать рыночный механизм как инструмент выявления конкурентных экономических преимуществ и, как следствие, формирования отраслей специализации в масштабе мировой экономики. Чертами паллиативности обладают и сами международные экономические отношения. Так, внешнеэкономические связи со странами СНГ во многом сохраняют черты централизованно формируемых. Это находит проявление в существовании бартерных операций и поставок товаров по взаимозачетам за энергоресурсы, где отсутствует рыночная оценка их эффективности. Экспорт республики с "дальним зарубежьем"