

тем не менее нуждается в крупном капитале. При этом крупный капитал в большей степени формирует рыночную конъюнктуру, чем зависит от нее. Именно последний вырабатывает наиболее эффективные нормы накопления и поддерживает "температуру рыночного тела". Страны, где активно формируется и остается устойчивой крупная собственность – прежде всего денежные, акционерные капиталы – быстрее преодолевают трансформационный спад и выходят на траекторию экономического роста. Корпорации как наиболее прогрессивная форма организации бизнеса выявляет существенные преимущества не только в плане финансовых возможностей, но и органической связи с технологически передовыми проектами. Акционерному капиталу присуща свойственная переходным производственным отношениям двойственность: с одной стороны, в нем проявляется частное, индивидуальное начало, а, с другой – эта форма связи индивидуальных собственников, форма ассоциированных производителей.

Демонополизировать экономику в условиях нашей республики – это значит, среди прочего, демонополизировать крупное производство, сохранив его. Здесь есть своя сложность – превратить в крупный капитал крупное производство, далеко не всегда прогрессивное по своей специализации, размерам, технологии и т.п. Поэтому, вероятно, в качестве переходной меры необходима значительная доля государственного капитала, тем более при острой нехватке частных инвестиций. Важное условие при этом – замена прямой закачки бюджетных средств инвестированием через специальные учреждения. Эффективность подобного механизма заведомо выше, поскольку гарантируется проведением различных экспертиз, тендеров, наконец, большей информационной открытостью. Государственные инвестиционные корпорации или банки традиционно создаются в развивающихся странах, где низок уровень национальных сбережений и мелок поток иностранных инвестиций.

На становление и развитие бизнеса в переходной экономике несомненно оказывает влияние интернационализация современной хозяйственной жизни. Прежде всего это проявляется в том, что отдельные его представители, в большей степени крупные, а также государство, смогут удовлетворять свои потребности за счет международных финансовых центров.

Необходимость обновления и реструктуризации машиностроительного производства в условиях трансформации производственных отношений

И.Д.Максименко

В условиях трансформации производственных отношений очень важно сохранить свои позиции предприятиям республики.

Такие внешние удары, как рост цен на энергию и потеря традиционных рынков, а также низкое качество и эффективность производства белорусских товаров усложнили переориентацию белорусского экспорта на международные рынки.

Эти удары наряду с распадом бывшего Союза(вследствие чего были нарушены хозяйствственные связи) привели к неизбежности перехода к фундаментальной реструктуризации и модернизации внутренних мощностей. Все это непосредственно касается и предприятий машиностроения, на которых в последние годы наблюдается падение объемов производства. Убыточность многих предприятий вызвана проблемами, свойственными не только Беларуси. К ним относятся: выпуск продукции в объеме, который не может быть поглощен местным рынком, неадекватное сочетание выпускаемой продукции, высокая энергоемкость, избыток кадров, увеличение возрастной структуры предприятий.

В условиях трансформации производственных отношений необходимо предпринять меры по "оздоровлению" предприятий машиностроения.

Прежде всего необходимо постоянно проводить маркетинговые исследования как отечественного, так и зарубежного рынков, оперативно отслеживать динамику ценовой планки на сырье, на "свою" продукцию в странах СНГ и за рубежом. А этим должны заниматься служба маркетинга.

Создание мощной информационно-компьютерной базы на каждом предприятии позволит максимально учитывать запросы потребителя и предлагать различные варианты реализации заказа.

Так как для машиностроения характерна высокая энергоемкость, можно добиться ее снижение, внедряя энергосберегающие технологии, да и вообще необходимо следить за экономным расходованием всех видов ресурсов.

Многие виды применяемого оборудования не отвечают международным стандартам даже в новом состоянии, а в результате явно недостаточного с 1991 года объема капиталовложений в обновление основных фондов износ большей части фондов чрезвычайно высок. Поэтому требуются инвестиции. Опыт других стран свидетельствует о неэффективности крупных инвестиций государства в

реструктуризацию. Следовательно, все усилия должны быть направлены на ремонт, техническое обслуживание, реорганизацию, разукрупнение (включая сокращение рабочих мест) и в какой-то степени - на подбор ассортимента продукции.

Также необходимо придерживаться жесткой финансовой дисциплины, способствующей стремлению производителей к получению прибыли, тем самым оптимизируя использование ресурсов. Таким образом, придерживаясь вышеперечисленных мер и не исключая другие, необходимо решать проблемы машиностроения.

К вопросу становления малых форм предпринимательской деятельности в трансформационной среде Республики Беларусь

Д.И. Алексин

В условиях трансформации собственности важное значение имеет развитие наиболее эффективных хозяйственных форм. К последним следует отнести, прежде всего, малые формы предпринимательской деятельности, т.к. именно малый бизнес является той сферой хозяйственных отношений, которая решает многие проблемы действующей экономической системы. К сожалению, надо отметить, что в существующих условиях развития экономики нашей республики малый бизнес "чувствует" себя не особенно "комфортно", мало того, в некоторых аспектах он просто обречен на выживание. Об этом свидетельствуют данные различных исследований сферы развития малых форм предпринимательства, да и сами предприниматели регулярно проявляют активность в борьбе за защиту своих прав и пересмотр правовых актов, препятствующих их эффективной работе.

Судя по результатам, прежде всего, экономического и социологического анализа, можно сделать вывод, что развитию предпринимательской деятельности препятствует существующая система налогообложения, отсутствие эффективной государственной поддержки, несовершенство республиканского законодательства по предпринимательству, отсутствие эффективной системы государственных гарантий, чрезмерный контроль со стороны государства, проблемы обеспечения кредитными ресурсами, недостаточный уровень развития инфраструктуры рынка, сложность порядка регистрации и лицензирования, отсутствие системы эффективных мер, противостоящих монополизации рынка и недобросовестной конкуренции.

Все эти, да и многие другие причины, грузом "давят" на предпринимателя, и, поэтому, встает вопрос (и прежде всего перед государством) облегчения их "участи".

Государство не должно отстраняться от решения проблем малого бизнеса, особенно, в период трансформации собственности. В противном случае, развитие предпринимательства в дальнейшем приобретет нежелательную направленность. Возрастет, прежде всего, уровень "криминальности" бизнеса, начиная от отхода от добросовестного исполнения хозяйственной дисциплины и заканчивая полным выходом из легального оборота. И это, также подтверждается данными социологических исследований свидетельствующих о том, что предприниматели - представители малого бизнеса не склонны исполнять нормы закона, если он по их мнению несправедлив (со всеми вытекающими последствиями).

Еще один важный аспект становления малых форм предпринимательства - это их выгодность. Точнее, прибыльность занятия хозяйственной деятельностью в данной сфере. Вышеуказанное обстоятельство подвергалось исследованию многими учеными различных стран. И вывод, который можно сделать на основе анализа, свидетельствует о том, что заинтересованность человека хозяйственной деятельностью связана, прежде всего, с решением многих жизненных проблем, посредством занятия делом определенной прибыльности, способной эффективно решать эти проблемы. Это и финансовая независимость, и создание достойных условий жизни себе и своей семье, и возможность реализовать свои экономические идеи, да и просто возможность разбогатеть. Исследования прибыльности малых форм предпринимательской деятельности показывают, что при довольно высокой рентабельности дела (от 25 до 70 %) многие предприниматели "предекают" свое разорение в ближайшем будущем и не "видят" перспектив дальнейшего развития... Становлению эффективного предпринимательства в реальной трансформационной среде препятствует и кризис в экономике республике и ситуации на рынках. Поэтому наиболее остро стоит проблема выживания предпринимательства, его легализации и нормального развития. И в решении этих проблем важную роль должно сыграть не только государство, но и общество в целом, так как предприниматели, особенно сейчас, нуждаются прежде всего в поддержке своих сограждан. И важно протянуть "руку помощи" сейчас, иначе в будущем это может оказаться бесполезным. Главное - не упустить время...