

интеллектуальной деятельности выделена в отдельный институт гражданского права, в связи с этим происходит и постепенная специализация правовых норм. Формируются новые способы защиты, вводятся новые понятия, законодательство становится более приспособленным к специфике этого института и интересам личности.

Пиратство и иные нарушения в данной сфере, по-видимому, скоро начнут отступать под натиском мер, предпринимаемых государствами. Здесь и принятие на законодательном уровне целых программ по борьбе с подобными действиями, и ужесточение наказания, и экономические санкции, и даже политические. На международном уровне, например, к государствам, которые не обеспечивают общепринятое и нормальное использование нематериальных объектов, применяются жесткие санкции.

Во всем мире созданы и создаются различные национальные и международные организации, основной задачей которых является не только охрана прав на результаты интеллектуальной деятельности различных правообладателей, но и взаимопомощь, выработка норм, позволяющих облегчить осуществление этих прав и их повсеместную защиту.

Интеллект и творчество ценятся все больше и больше, обеспечивая обладающим ими людям не только признание, но и достойное материальное положение, которое становится действительно эквивалентным этому признанию. Кажется, стереотип, согласно которому талантливый художник почти всегда нищий, уходит в прошлое. А то, что интеллект – это главное богатство государства, уже не оспаривает никто. Так называемая «теория человеческого капитала», возникшая еще в 30-е годы текущего столетия, является тому подтверждением. Не без противоречий и проблем, но все же обеспечиваются и более конкретное определение и строгая правовая защита интеллектуальной собственности.

#### Особенности конкуренции в переходной экономике

В.Н. Шкута

Теория переходных состояний в целом и их отдельных характеристик в частности имеет важное значение в силу своей специфики. Переходная экономика – состояние межсистемное, в силу чего требуется особый подход к анализу происходящих в ней процессов. Переходной экономике постсоветских стран свойственны две крайности: структурный монополизм, заложенный самой системой

отраслевого управления плановой экономикой и примитивный, атомизированный рынок.

Любой экономической системе присущи отношения состязательности, однако формы ее разнообразны. В плановой экономике главным субъектом, распределяющим ресурсы, является государство. Кроме того, в силу наличия дефицита товаров и услуг, состязательность принимает форму конкуренции между покупателями. Рыночная конкуренция – система взаимоотношений между экономически самостоятельными производителями (продавцами) товаров и услуг. В рыночной системе государство участвует в конкуренции за ограниченные ресурсы как равноправный субъект рынка, в качестве покупателя или продавца товаров и услуг. Важнейшее условие перехода от плановой экономики к рынку – изменение типа состязательности.

При этом не следует преувеличивать роль частной собственности в создании нормальных условий функционирования экономики. Именно конкуренция, а не частная собственность, заставляет рыночную экономику работать. Переходной экономике присущи два типа конкуренции:

Примитивная (разрушительная) конкуренция, выражающаяся в стремлении вытеснить с рынка своих соперников, что ведет к монополизации.

Культивируемая конкуренция, являющаяся продуктом развития современной экономики. Для нее характерно участие государства в поддержке крупных хозяйственных структур для стабилизации рынка. При этом высокая степень состязательности сочетается с устойчивым развитием рынка.

На начальном этапе формирования конкурентной среды в переходной экономике рынок находится в атомизированном состоянии, в то время как в рыночной экономике сформирована стабильная двухуровневая структура:

Слой мелких самостоятельных фирм.

Слой крупных фирм-сетей.

Преимущества второго слоя выражаются в следующем: качество производимой продукции стабильно высоко; функционирует принцип обратной связи с потребителем; потребитель может осознанно осуществлять свой выбор; число фирм на рынке стабильно (низок уровень банкротств).

Роль государства в развитии конкурентной среды в переходной экономике исключительно высока: поддержание равновесия между конкурирующими компаниями; законодательный запрет на любые действия компаний, направленные на



ограничение конкуренции; разукрупнение монополий, сформированных в период функционирования плановой экономики.

Специфика переходной экономики отражается рядом факторов, влияющих на развитие конкуренции: промышленный спад в совокупности с резким падением платежеспособного спроса; необходимость институциональных преобразований; высокая инфляция и отсутствие макроэкономической стабильности; проникновение на рынок иностранных фирм одновременно со стремлением внутренних цен к мировым.

Последний фактор позволяет выделить три составляющие конкуренции в переходной экономике: конкуренция между местными компаниями на местном рынке; конкуренция между местными и иностранными компаниями на местном рынке; конкуренция между местными и иностранными компаниями на иностранном рынке.

Важнейшее условие формирования конкурентной среды в переходной экономике — отмена административных предписаний и разумная политика государства, направленная на развитие конкуренции. Без государственной поддержки переходная экономика не в состоянии создать необходимые для конкуренции условия.

#### **Переходная экономика и ее влияние на формирование инвестиционной политики государства.**

А.И. Семенцова

Любая экономическая система в своем историческом развитии должна пройти три этапа: 1 - зарождение (возникновение системы и утверждение ее в обществе, как господствующей), 2 - расцвет (период зрелости, проявления всех возможностей и преимуществ данной системы), 3 - упадок (постепенное отмирание элементов старой системы и вытеснение элементами новой экономической системы). Исторический процесс развития экономических систем предусматривает существование переходных состояний, отличительными чертами которых являются: наличие элементов старой и новой систем одновременно; обостренный характер их противоречия, проявляющийся в их борьбе; нестабильность трансформационного общества в целом и неопределенность его будущего. Экономика считается переходной до тех пор, пока не закончена ее трансформация, пока действуют специфические закономерности ее развития.

Экономическую основу переходных состояний общества составляет смена так называемого «доминирующего фактора производства» (в аграрном обществе доминирующим фактором является земля, в индустриальном — капитал, в

постиндустриальном или информационном обществе — человеческий капитал), а также изменение характера общественных отношений по поводу производства, распределения, обмена и потребления материальных благ (в традиционно-аграрном обществе человек подчинен природе, преобладают личные связи, основанные на обычаях и традициях; в индустриально-рыночном обществе человек подчинен вещественному богатству, преобладают вещные, опосредованные рыночные или косвенные связи; в информационном обществе человеческий капитал становится доминирующим фактором развития общества, преобладают прямые информационные связи).

В силу неоднородного развития стран мирового сообщества, можно выделить несколько разновидностей переходных экономик, отличительной чертой которых является исходное состояние, предшествующее переходному процессу. Первую группу составляют экономически развитые страны, осуществляющие переход от индустриального к постиндустриальному обществу в наиболее чистом, «классическом» виде, вторую группу — так называемые, «развивающиеся» страны, чье индустриальное развитие осуществляется ускоренными темпами благодаря усилению мировых интеграционных процессов, и наконец, особую третью группу составляют бывшие социалистические страны, осуществляющие переход к рыночной экономике со старта, называемого «плановой экономикой».

Среди всей совокупности стран, составляющих группу бывших социалистических государств, можно выделить два основных направления: страны, отдавшие предпочтение рыночным преобразованиям (государства Восточной Европы), и страны с преобладанием государственного регулирования (в частности, Беларусь и Россия). В тех странах, где осуществляется переход от плановой к рыночной экономике и, в то же время, значительно преобладают меры государственного регулирования, трансформационный период может затянуться надолго, и сама смена экономической системы может оказаться более болезненной для общества, чем если бы трансформация осуществлялась методами «шоковой терапии». Скорость проведения экономических реформ зависит, в первую очередь, от стартового уровня развития национальной экономики и политической стабильности общества. Методы «шоковой терапии» будут иметь больше преимуществ там, где стартовый уровень экономики достаточно низкий, и где население готово к осуществлению радикальных перемен.

Для любой экономики, и тем более для переходной, одной из наиболее важных и сложных проблем была и остается быть проблема инвестиций. Нехватка