

3. Селиверстов, С. С. Концессионные соглашения в России : перспективы применения в сфере трубопроводного транспорта / С. С. Селиверстов // Московский журнал международного права. — 2006. — № 55. — С. 70–76.

4. Доронина, Н. Г. К вопросу о правовой природе концессионных соглашений / Н. Г. Доронина // Право и экономика. — 1997. — № 1. — С. 47–55.

5. Попов, А. И. Концессионное соглашение как самостоятельный административный договор / А. И. Попов // Право и политика : теоретические и практические проблемы. — 2013. — С. 308–311.

Международный лизинг в белорусском законодательстве

*Ольховка Ф. К., студ. V к. БГУ,
науч. рук. ст. преп. Кудрявец Ю. Н.*

Договор финансовой аренды (договор лизинга) на сегодняшний день является действенным средством кредитования. Однако когда появляется иностранный элемент, приходится принимать во внимание также налоговое, таможенное, внешнеторговое законодательство стран, субъекты которых участвуют в сделке.

Под международным лизингом понимается лизинговая деятельность, в которой участвуют лизинговые компании и хозяйствующие субъекты любых двух и более иностранных государств [1, ст. 1]. Учитывая трехзвенную структуру лизинговых правоотношений, иностранный элемент в договоре лизинга может быть представлен в разных ситуациях, например так называемый импортный лизинг: 1) поставщик предмета лизинга является резидентом ФРГ, а лизингодатель и лизингополучатель — резиденты Республики Беларусь. Рассмотрим эту модель в соответствии с белорусским законодательством. В данной ситуации возникает необходимость в применении таможенных процедур в отношении предмета лизинга, ввозимого на территорию Республики Беларусь из-за рубежа (кроме товаров, происходящих либо выпущенных для внутреннего потребления в пределах Таможенного союза). Правоотношения лизингодателя и поставщика оформляются договором купли-продажи. Учитывая происхождение контрагентов, данный договор будет подходить под категорию понятия внешнеэкономической сделки, что позволяет лизингодателю выступать в роли декларанта с целью помещения предмета лизинга под выбранную им таможенную процедуру [3, ст. 187]. В такой ситуации у лизингодателя возникает обязанность подать статистическую декларацию и осуществить регистрацию внешнеэкономической сделки в банке [4, п. 1.1]. Для регистрации статистической декларации предусмотрено пред-

ставление в центр статистического декларирования внешнеторгового договора и дополнения к нему, транспортных и коммерческих документов, справок, подтверждающей дату поступления товаров, и пр.

Как правило, для предмета лизинга выбирается таможенная процедура «выпуск для внутреннего потребления» либо «временный ввоз (допуск)», срок пребывания под последним не превышает 24 месяцев. В зависимости от выбора вида таможенной процедуры определяется размер ввозных таможенных пошлин. При помещении товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления необходимые таможенные платежи уплачиваются в полном объеме до выпуска товаров в соответствии с такой процедурой [3, ст. 211], а при помещении товаров под таможенную процедуру временного ввоза (допуска) ввозные таможенные пошлины, налоги уплачиваются в размере 3% от сумм ввозных таможенных пошлин, налогов, которые подлежали бы уплате при помещении товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, за каждый полный и неполный календарный месяц использования товаров в соответствии с такой процедурой [3, ст. 282]. Небольшой льготой для импортера является возможность получения рассрочки (отсрочки) уплаты ввозных таможенных пошлин на срок до шести месяцев, а на отдельную категорию товаров — до двух месяцев [5, ст. 9]. При этом сохраняется возможность предоставления лизингополучателям — резидентам Республики Беларусь рассрочки уплаты налога на добавленную стоимость на срок действия договора лизинга, но не более чем на пять лет [6, п. 1.2].

Таким образом, при заключении договора лизинга с участием иностранного элемента, то есть договора международного лизинга, следует учитывать требования законодательства государств, стороны которых участвуют в сделке. Описанный выше пример говорит о том, что для белорусского лизингодателя существует ряд требований, таких как: декларирование предмета лизинга, регистрация внешнеэкономической сделки в банке, предоставление статистической декларации, уплата таможенных пошлин и налогов.

Литература

1. Конвенция о межгосударственном лизинге, 25.11.1998 // Консультант Плюс : Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2014.
2. Таможенный кодекс таможенного союза от 27.11.2009 // Консультант Плюс : Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2014.
3. О порядке проведения и контроля внешнеторговых операций : Указ Президента Республики Беларусь, 27.03.2008 г., № 178 : в ред. Указа Президента от 23.07.2012 г., № 323 // Консультант Плюс : Беларусь. Технология 3000

[Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2014.

4. Соглашение об основаниях, условиях и порядке изменения сроков уплаты таможенных пошлин, 21.05.2010 г. // Консультант Плюс : Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2006

5. О некоторых вопросах совершенствования лизинговой деятельности в Республике Беларусь : Указ Президента Республики Беларусь, 24.09.2009 г., № 465 : в ред. Указа Президента, от 29.11.2012 г., № 535 // Консультант Плюс : Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2014.

О правовом регулировании фриланса в странах Европейского союза

*Панас Е. В., магистрант ГрГУ им. Я. Купалы,
науч. рук. Авдей А. Г., канд. юр. наук, доц.*

В большинстве стран Европейского союза (далее — ЕС) проводится активная политика занятости, ориентированная на флексибилизацию трудовых отношений и рынка труда. Думается, комплексное исследование и имплантация опыта ЕС в области правового регулирования гибких форм занятости будет способствовать развитию и совершенствованию белорусского трудового законодательства и все большей интеграции Республики Беларусь в европейское и мировое экономическое сообщество. Данная работа посвящена освещению практики легализации странами ЕС такой гибкой формы занятости, как фриланс.

Фриланс является весьма популярной в ЕС формой гибкой занятости населения. Совокупная доля ненаемного труда в странах ЕС составляет примерно 16–17% всей гражданской занятости. В Норвегии, Эстонии, Дании к фрилансерам относится около 9% занятых, тогда как в некоторых странах — каждый четвертый (Португалия, Италия) или даже каждый третий занятый (Греция, Турция). В большинстве развитых стран (например, в Австрии, Германии, Нидерландах и др.) доля ненаемных работников составляет 12–15% [1, с. 108].

Одним из важнейших направлений развития самозанятости в странах ЕС является то, что, как отмечают эксперты Организации экономического сотрудничества и развития, «границы между наемным трудом и самозанятостью размываются», порождая пограничные формы, например зависимых от одного предприятия подрядчиков, которые «хотя и классифици-