

## **Организация системы контроля таможенной стоимости в Таможенном союзе Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации**

*Бородавко Е. В., магистрант БГУ,  
науч. рук. Цеханович Т. Ф., канд. эк. наук, доц.*

Практически каждый участник ВЭД сталкивался с ситуацией, когда заявляемая таможенная стоимость вызывала у таможенных органов сомнения. И вопрос об определении и контроле таможенной стоимости является одним из самых актуальных, поскольку таможенная стоимость — основа для начисления таможенных платежей.

Для единообразного применения действующей системы таможенной оценки был разработан порядок заявления, контроля и корректировки таможенной стоимости [1].

Определение таможенной стоимости производится декларантом. Определенная им величина таможенной стоимости декларируется таможенному органу. Таможенный орган также имеет право производить определение таможенной стоимости, если декларант не может ее произвести в силу ограничений. Однако основной задачей таможенного органа в системе таможенной оценки является проведение контроля таможенной стоимости [2].

В системе таможенной оценки Таможенного союза можно выделить документальный и ценовой контроль таможенной стоимости, которые тесно взаимодействуют между собой, придавая системе определенную целостность.

Согласно действующему законодательству все элементы таможенной стоимости должны быть документально подтверждены. Для подтверждения заявленной таможенной стоимости декларант должен предоставить в таможенный орган комплект необходимых документов, в случае непредставления которого таможенный орган вправе не принимать заявляемую декларантом таможенную стоимость. В данном случае декларант имеет право применить другой способ определения таможенной стоимости [1].

Для определения и контроля заявленной декларантом таможенной стоимости может быть использована информация, как представленная декларантом, так и имеющаяся у таможенного органа. Главными требованиями к этой информации являются ее достоверность и полнота [2]. Следует отметить, что конкретных нормативно установленных требований к предъ-

являемым документам не существует. Это означает, что при проверке документов многое зависит от проверяющего сотрудника таможенного органа.

Ценовой контроль таможенной стоимости, в отличие от документального, не охватывает всю номенклатуру товаров, перемещаемых через таможенную границу. Он применяется только к отдельным группам товаров. В качестве критериев отбора таких групп является их значимая доля в товарообороте либо большое количество случаев ввоза таких товаров по таможенной стоимости, величина которой значительно ниже внешнеторговых рыночных цен на аналогичные товары [3].

Такой подход предполагает использование ряда специальных механизмов, основным из которых является формирование расчетных контрольных цен на те или иные группы товаров на основании данных о средних ценах мирового рынка и о ценах сделок по аналогичным товарам. На практике, если заявляемая декларантом таможенная стоимость выше или равна контрольной, то, как правило, товар выпускается по заявленной таможенной стоимости. Если же такая стоимость ниже контролируемого уровня, то у декларанта запрашивается дополнительный пакет документов [3].

Зачастую таможенные органы обязаны осуществлять контроль таможенной стоимости с проведением дополнительной проверки [1]. Основанием для проведения такой проверки является обнаружение до выпуска товаров признаков, указывающих на то, что заявленные при таможенном декларировании сведения о таможенной стоимости могут являться недостоверными либо должным образом не подтверждены.

Таким образом, оба описанных выше контроля гармонично сосуществуют в рамках отечественной системы таможенной оценки. Применение документального контроля в рыночных условиях считается более корректным, так как данный вид контроля позволяет учесть реально понесенные расходы. Однако документальный контроль предполагает дисциплинированность участников ВЭД в контексте соблюдения таможенного законодательства и хорошую поддержку налоговых органов, которые должны проводить сопоставление информации из таможенной декларации и учетных документов участников ВЭД. При ценовом контроле применяются контрольные ценовые показатели, позволяющие определить поставки товаров по заниженным ценам и усилить в их отношении документальный контроль. Как правило, участники ВЭД, использующие недостоверные документы, избегают проведения дополнительных проверок и вследствие этого соглашаются с корректировкой таможенной стоимости, если она проводится.

### **Литература**

1. Петровский, К. Для Беларуси, России и Казахстана установлена единая методология определения таможенной стоимости товаров / К. Петровский // Главный бухгалтер. — 2010. — № 27. — С. 43–46.

2. Таможенный кодекс Таможенного союза [Электронный ресурс] / Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. — 2010. — Режим доступа : <http://pravo.by/main.aspx?guid=3871&p2=2/1883>. — Дата доступа : 03.10.2014.

3. Цветинский, М. П. Проблемы контроля таможенной стоимости / М. П. Цветинский // Таможенное обозрение. — 2007. — № 1. — С. 10–11.

## **Конкурентоспособность в гостиничном бизнесе: роль и значение**

*Дедок В. М., асп. БГУ,  
науч. рук. Гайдукевич Л. М., д-р ист. наук, доц.*

В условиях все возрастающей конкуренции на рынке гостиничных услуг проблема обеспечения конкурентоспособности гостиницы и ее услуг становится особенно значимой.

Конкурентоспособность гостиницы — это способность и возможность средства размещения осуществлять деятельность по оказанию гостиничных услуг в условиях рынка, а также иметь преимущества перед гостиницами-конкурентами и за счет этого получать дополнительную прибыль, направляемую как на развитие гостиницы и ее кадрового состава, так и на обеспечение качественного обслуживания клиентов отеля [1, с. 17].

При рассмотрении этого вопроса очень важно понимать, что конкурентоспособность гостиницы является категорией динамической, зависит от различных факторов внешней и внутренней среды и с течением времени может меняться. Значительное влияние на нее оказывают изменения на гостиничном рынке, происходящие на макро- и мезоэкономическом уровне в стране и мире (политическая ситуация в стране и мире, развитие правовой системы, демократизация общества, развитие промышленности, рост или падение интереса к инвестированию, налоговая политика, доходы населения, уровень инфляции, визовые формальности и др.) [4; 6]. Конкурентоспособность гостиницы зависит также от ее финансового состояния, маркетинговой политики, состояния материально-технической базы и прилегающей инфраструктуры, обеспечения гарантии безопасности проживания, профессионализма кадрового состава отеля, категории отеля и качества предоставляемого обслуживания [3].

Конкурентоспособность гостиницы определяется на основе сравнительного анализа с гостиницами-конкурентами. При этом необходимо учитывать временные и пространственные границы анализа, основываясь на достоверной и объективной информации.