

**Белорусский государственный университет
Экономический факультет
Кафедра международного менеджмента**

**Реферат к дипломной работе
«Совершенствование сбытовой политики организации на примере ЗАО
«Чистый Берег»**

**Дунец Варвара Андреевна
Научный руководитель: к.э.н, доцент Е.А. Семак**

2014 г.

РЕФЕРАТ

Дунец Варвара Андреевна

«Совершенствование сбытовой политики организации на примере ЗАО «Чистый Берег»»

Дипломная работа: 80 с., 9 рис., 17 табл., 50 источников, 5 прил.

Ключевые слова: СБЫТОВАЯ ПОЛИТИКА, КАНАЛЫ ТОВАРОДВИЖЕНИЯ, ДЛИНА КАНАЛА, СБЫТ, РАСПРЕДЕЛЕНИЕ, ТОРГОВЫЕ ПОСРЕДНИКИ, СЛУЖБА СБЫТА.

Цель исследования: на основе маркетингового анализа выработать предложения по совершенствованию сбытовой политики ЗАО «Чистый Берег».

Объект исследования: сбытоваая политика ЗАО «Чистый Берег».

Методы исследования: анализ литературы, эмпирический, сравнительного анализа и синтеза, аналогий и абстрагирования, дедукции и индукции, логический, экспертный подход.

Полученные результаты и их новизна: предложены конкретные предложения по совершенствованию сбытовой политики ЗАО «Чистый Берег».

Область возможного практического применения: возможность улучшения сбытовой деятельности ЗАО «Чистый Берег», увеличение объемов сбыта и прироста новых клиентов.

Автор работы подтверждает, что приведенный в ней расчетно-аналитический материал правильно и объективно отражает состояние исследуемого процесса, а все заимствованные из литературных и других источников теоретические, методологические и методические положения и концепции сопровождаются ссылками на их авторов.

(подпись студента)

РЭФЕРАТ

Дунец Варвара Андрэеўна
«Удасканаленне збытавай палітыкі арганізацыі на прыкладзе ЗАТ «Чысты Бераг»

Дыпломная праца: 80 с., 9 мал., 17 табл., 50 крыніц, 5прыкл.

Ключавыя слова: ЗБЫТАВАЯ ПАЛІТЫКА, КАНАЛ ТАВАРАРУХУ, ДАЎЖЫНЯ КАНАЛА, ЗБЫТ, РАЗМЕРКАВАННЕ, ГАНДЛЁВЫЯ ПАСЯРЭДНІКІ, СЛУЖБА СБЫТА.

Мэта даследавання: на аснове маркетынгавага аналізу выпрацаваць прапановы па ўдасканаленні збытавай палітыкі ЗАТ «Чысты Бераг».

Аб'ект даследавання: збытавая палітыка ЗАТ «Чысты Бераг».

Метады даследавання: на аснове маркетынгавага аналізу выпрацаваць прапановы па ўдасканаленні збытавай палітыкі ЗАТ «Чысты Бераг».

Атрыманыя вынікі і іх навізна: прапанаваны канкрэтныя прапановы па ўдасканаленні збытавай палітыкі ЗАТ «Чысты Бераг».

Вобласць магчымага практычнага прымянення: магчымасць паляпшэння збытавай дзейнасці ЗАТ «Чысты Бераг», павелічэнне аб'ёмаў збыту і прыросту новых кліентаў.

Аўтар працы пацвярджае, што прыведзены ў ёй разлікова — аналітычны матэрыял правільна і аб'ектыўна адлюстроўвае стан доследнага працэсу, а ўсе запазычаныя з літаратурных і іншых крыніц тэарэтычныя, метадалагічныя і метадычныя становішча і канцепцыі суправаджаюцца спасылкамі на іх аўтараў.

(подпіс студэнта)

ANNOTATION

Dunets Varvara Andreevna

«Improving organization's sales policy on the example of JSC«Chistiy Bereg»»

Degree work: 80 p., 9 ill., 17 tab., 50 sources, 5 app.

Key words: SALES POLICY, MERCHANTISECHANNELS, CHANNEL LENGTH, MARKETING, DISTRIBUTION, RESELLERS, SALES SERVICE

Object of research: develop sales police's proposals based on market analysis.

Purpose of research: to compare the investment climate of the Republic of Belarus and the Republic of Poland on the basis of a range of quantitative and qualitative indicators.

Research methods: literature analysis, empirical, comparative analysis and synthesis, abstraction and analogy, induction and deduction, logical and expert approach.

Obtained results and their novelty: proposed specific suggestions to improve the sales policy of JSC «Chistiy Bereg».

Area of possible practical application: the ability to improve the sales activity of JSC «Chistiy Bereg», increase sales and gain new customers.

The author of the work confirms that computational and analytical material presented in it correctly and objectively reproduces the picture of investigated process, and all the theoretical, methodological and methodical positions and concepts borrowed from literary and other sources are given references to their authors.

Student's signature