

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

ЮРИДИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Кафедра гражданского права

Аннотация к дипломной работе

Михневич Людмила Александровна

ДОГОВОР МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ТОВАРОВ

Дипломная работа

Научный руководитель:

Доцент Протасавицкий Сергей
Петрович _____

Минск, 2014

РЕФЕРАТ ДИПЛОМНОЙ РАБОТЫ

Дипломная работа по теме «Договор международной купли-продажи товаров» включает в себя введение, четыре главы и заключение. Объем дипломной работы – 57 страниц. При написании дипломной работы был использован 41 источник литературы.

Ключевые слова: договор международной купли-продажи товаров; Венская Конвенция ООН 1980 г. «О договорах международной купли-продажи товаров», стороны, содержание, форма, исполнение договора продавцом, исполнение договора покупателем, ответственность сторон, убытки, проценты, риск изменения курсов валют.

Целью настоящей работы является дать общую характеристику договора международной купли-продажи товаров. Для раскрытия указанной цели в дипломной работе были охарактеризованы история развития и особенности правового регулирования договора международной купли-продажи товаров; определена сфера применения Венской конвенции и обозначены проблемные вопросы, связанные с ее применением; определено понятие, стороны, порядок заключения и существенные условия договора международной купли-продажи товаров; охарактеризованы основные права и обязанности продавца и покупателя по договору международной купли-продажи товаров; проанализированы средства правовой защиты в случае нарушения одной из сторон условий договора; проанализирована практика применения Венской конвенции в связи с исполнением (неисполнением) сторонами своих обязанностей по договору международной купли-продажи товаров.

В данной работе поднимаются проблемы несогласованности положений Венской конвенции 1980 г. о цене, отсутствие унифицированного подхода к применению судами такой меры, как понуждение сторон к исполнению обязательства в натуре; нерешенность проблемы определения валюты выражения убытков; отсутствия порядка определения ставки, необходимой для расчета процентов; отсутствие положений о неустойке; недостаточное распределение между сторонами рисков, связанных с возможными колебаниями курсов валют и т.д. и предложены пути их решения. Проанализирована судебная и арбитражная практика по указанным вопросам.

В заключении дается краткая характеристика проделанной работы и приведены сделанные выводы.

РЕФЕРАТ ДИПЛОМНОЙ РАБОТЫ

Дипломная работа по теме «Дагавор міжнароднай куплі-продажу тавараў» уключае ў сябе ўводзіны, чатыры главы і заключэнне. Аб'ём дипломнай работы - 57 старонак. Пры напісанні дипломнай работы была выкарыстана 41 крыніца літаратуры.

Ключавыя словы: дагавор міжнароднай куплі-продажу тавараў; Венская Канвенцыя ААН 1980 «Аб дагаворах міжнароднай куплі-продажу тавараў», бакі, змест, форма, выкананне дагавора прадаўцом, выкананне дагавора пакупніком, адказнасць бакоў, страты, працэнты, рызыка змены курсаў валют.

Мэтай навуковай работы з'яўляецца даць агульную характарыстыку дагавора міжнароднай куплі-продажу тавараў. Для раскрыцця названай мэты ў дипломнай работе былі ахарактарызаваны гісторыя развіцця і асаблівасці прававога рэгулявання дагавора міжнароднай куплі-продажу тавараў; вызначана сфера прымянення Венскай канвенцыі і пазначаныя праблемныя пытанні, звязаныя з яе прымяненнем; вызначана паняцце, бакі, парадак заключэння і істотныя ўмовы дагавора міжнароднай куплі-продажу тавараў; ахарактарызаваны асноўныя правы і абавязкі прадаўца і пакупніка па дагавору міжнароднай куплі-продажу тавараў; прааналізаваны сродкі прававой абароны ў выпадку парушэння аднім з бакоў умоў дагавора; прааналізавана практыка прымянення Венскай канвенцыі ў сувязі з выкананнем (невывананнем) бакамі сваіх абавязкаў па дагавору міжнароднай куплі-продажу тавараў.

У дадзенай працы уздымаюцца праблемы няўзгодненасці палажэнняў Венскай канвенцыі 1980 аб цане, адсутнасць уніфікаванага падыходу да ўжывання судамі такой меры, як прымус бакоў да выканання абавязацельства ў натуре; нявырашанасць праблемы вызначэння валюты страт; адсутнасці парадку вызначэння стаўкі, неабходнай для разліку працэнтаў; адсутнасць палажэнняў аб няўстойцы; недастатковае размеркаванне паміж бакамі рызык, звязаных з магчымымі ваганнямі курсаў валют і г.д. і прапанаваны шляхі іх вырашэння. Прааналізавана судовая і арбітражная практыка па ўказаных пытаннях.

У заключэнні даецца кароткая характарыстыка праведзенай работы і прыведзены зробленыя высновы.