



ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕДАЧИ ЗА РУБЕЖ РЕЗУЛЬТАТОВ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, СОДЕРЖАЩИХ ОБЪЕКТЫ ИС

Юрий НЕЧЕПУРЕНКО,

*заместитель директора по научно-инновационной работе
учреждения Белорусского государственного университета
«Научно-исследовательский институт
физико-химических проблем», кандидат химических наук*

В условиях стихийного развития рынка и внешнеэкономических связей, тенденции к открытости информации и расширению международного научно-технического сотрудничества на первый план выходит задача квалифицированной правовой охраны и защиты интеллектуальной собственности (ИС), включая секреты производства (ноу-хау), от несанкционированного, безвозмездного или неэквивалентного использования. От ее решения зависит не только экономическое благосостояние каждого вуза, научно-исследовательского института или предприятия, но и государства в целом.

ОБЛАДАЯ значительным интеллектуальным потенциалом и рассчитывая коммерческий успех в условиях жесткой конкуренции, организации должны заботиться о создании эффективной защиты коммерческой тайны на основе гибкого сочетания организационных мер и ответственности должностных лиц. Сегодня результативность работы вузов и научных организаций зависит не только и не столько от того, какого уровня инновации ими созданы, но в большей степени от того, как они сумеют распорядиться своей интеллектуальной собственностью.

В последнее время научные организации и вузы значительно активизировали свои усилия по выходу на внешние рынки с целью реализации завершенных результатов НИОКР. Практика последних лет показала низкую эффективность этой деятельности, что обусловлено ее спецификой и отсутствием критической массы высококвалифицированных менеджеров в этой сфере.

В настоящей статье проведен анализ нормативно-правовой базы Республики Беларусь и международной практики государственного регулирования передачи результатов научно-технической деятельности, содержащих объекты интеллектуальной собственности, а также предлагаются методические рекомендации по передаче таких результатов при осуществлении международного научно-технического сотрудничества.

Под трансфером технологии понимается акт передачи технологии, оформленный любым договором между двумя или несколькими физическими и/или юридическими лицами, посредством которого устанавливаются, изменяются или прекращаются права и обязанности в отношении объектов данной технологии.

Международный трансфер технологий, основой которого является торговля лицензиями на право использования объектов интеллектуальной собственности – изобретений, промышленных образцов, товарных знаков, компьютерных программ, баз данных и

других, напрямую связан с научно-технической деятельностью, предшествующей появлению на рынке новых технологий.

Международная торговля лицензиями на объекты ИС относится к числу внешнеторговых операций, сведения о которых в полном объеме не доступны. Это связано с тем, что по большинству совершенных сделок отсутствует информация: наибольшее их число заключается в рамках транснациональных корпораций, часть из них являются секретными, за часть фирмы-лицензиаты расплачиваются акциями своих предприятий, значительное количество лицензионных сделок носит компенсационный либо обменный характер без какой-либо доплаты и т.д. Поэтому имеющаяся в литературе информация о лицензионных операциях является оценочной.

Объем международной торговли лицензиями на объекты интеллектуальной собственности в последние годы динамично растет, достигнув в 2005 г. 150 млрд. долларов. Среднегодовые темпы ее прироста за последние десять лет составили 10 – 12 %, при этом около 80 % приходится на внутрифирменную торговлю, т.е. передача технологий происходит от материнских компаний к дочерним и внуčатым и наоборот. Это свидетельствует о высоких входных барьерах на рынок высокотехнологичной наукоемкой продукции.

В большинстве индустриально развитых стран, как правило, не имеется специальных законодательных актов, регулирующих передачу в другие государства технологий, в том числе содержащих объекты интеллектуальной собственности, либо получение технологий из-за рубежа. Такие нормы содержатся, в частности, в законодательстве об экспортном контроле, об оказании помощи иностранным государствам, анти-трестовском, налоговом, патентном законодательстве, законодательстве в области гражданского и торгового права [1, с. 120]. Рассмотрим наиболее важные аспекты, касающиеся международного трансфера тех-

нологий на примере некоторых индустриально развитых стран.

В ПАТЕНТНОМ законе США содержатся нормы, которые, во-первых, ограничивают передачу технологий из США в другие государства, во-вторых, регулируют особый порядок использования изобретений, созданных с привлечением правительственных заказов, в-третьих, устанавливают преимущества американским юридическим и физическим лицам в использовании изобретений, запатентованных на имя государства в лице федеральных ведомств. В соответствии с данным законом американский заявитель в течение 6 месяцев не может подавать заявки на получение иностранных патентов. Такая же норма содержится в законодательстве многих стран мира, но с более коротким ограничительным сроком. Патентный закон США не содержит норм об обязательной регистрации лицензионных договоров о предоставлении прав на использование патента, однако регулирует лицензионную деятельность организаций, создающих изобретения при финансовом содействии федерального правительства. Таким образом, передача патентных прав на использование изобретений, созданных при финансовом содействии федерального правительства, фактически находится под контролем государства в лице федеральных министерств и ведомств. Запрещая использование принадлежащих ему запатентованных технологий иностранным компаниям, американское государство имеет возможность ограничить деятельность этих компаний как на внутреннем рынке, так и за пределами Соединенных Штатов [2].

Законодательство об экспортном контроле имеет-ся в США, Великобритании, Франции, ФРГ, Японии и других странах.

В США в соответствии с Законом о регулировании экспорта 1979 г. правительственный контроль над экспортом ведется на основании следующих критериев: 1) национальная безопасность; 2) проведение внешней политики; 3) экономические интересы.

Устанавливаются два вида контроля над лицензируемым экспортом: первый – составление списка товаров, экспорт которых может быть ограничен; второй – выдача экспортной лицензии определенного вида в зависимости от объекта и географии экспорта. Закон о регулировании экспорта предусматривает возможность как сокращения, так и увеличения экспорта в любую страну, а также пересмотр списка контролируемых товаров и технологий [2].

По соображениям национальной безопасности контролю подлежит экспорт из США технологий, которые могут быть использованы для укрепления военного потенциала возможного противника. Экспорт таких технологий во все страны, кроме Канады, требует получения индивидуальных лицензий в каждом конкретном случае. Список подлежащих контролю товаров и технологий составляется министерством обороны. В перечень товаров и технологий военного и двойного назначения включена помимо военной техники и военных технологий продукция, относящаяся к компьютерной технике, робототехнике, волоконной

оптике, биотехнологии.

Список товаров и технологий, экспорт которых может препятствовать достижению внешнеполитических интересов США, составляется Госдепартаментом. Оба списка передаются в министерство торговли, которое в случае согласия составляет единый список контролируемых товаров и технологий, при этом все возможные страны-экспортеры подразделяются на семь групп с целью осуществления экспортного лицензирования. В зависимости от группы стран-экспортеров американские экспортеры должны получить от министерства торговли одну из существующих лицензий – общую или индивидуальную.

В течение длительного периода времени СССР, затем страны СНГ и другие государства подвергались жесткой дискриминации в международной торговле технологиями. Передача технологий контролировалась западными странами через Комитет по многостороннему контролю над экспортом (КОКОМ), который был создан в 1949 г. и просуществовал до 1 апреля 1994 г. [1, с. 125; 2].

Общей тенденцией в политике государств в области экспортного контроля является перенесение центра тяжести с контроля над экспортом товаров на контроль над экспортом новейших технологий.

Кроме общего законодательства в области экспорта в ряде стран имеются специальные законодательные акты, предусматривающие разрешительный порядок заключения лицензионных соглашений. В частности, во Франции информация о продаже и покупке технологий должна предоставляться министерству развития науки и промышленности, а все договоры подлежат регистрации. Строго разрешительный порядок приобретения иностранных технологий был устанавлен в Японии.

Анализируя политику ведущих индустриально развитых стран в области передачи технологий, можно заключить, что несмотря на лидирующую роль во многих областях науки и техники эти государства предпринимая серьезные усилия для сохранения и закрепления своего технологического превосходства над остальным миром путем введения различных ограничительных мер.

Законодательство, прямо или косвенно регулирующее передачу технологий, существует во многих развивающихся странах: Аргентине, Бразилии, Доминиканской Республике, Гане, Индии, Мексике, Непале, Нигерии, Пакистане, Судане, Филиппинах, Замбии, Боливии, Венесуэле, Эквадоре, Чили, Колумбии, Перу и других. Однако, в отличие от группы развитых государств, оно имеет иные цели, главными из которых являются [1, с. 140]:

- 1) установление контроля над ценами за передаваемую технологию;
- 2) осуществление контроля над эффективностью исполнения передаваемых технологий;
- 3) недопущение установления контроля над получателем технологии со стороны поставщика;
- 4) стимулирование национальной научно-технической деятельности.

Таким образом, законодательство развивающихся стран в области передачи технологий в последние

годы характеризуется ярко выраженной защитной функцией по отношению к национальной экономике и сочетанием ввоза новых технологий с развитием собственных научно-технических исследований и разработок.

Трансфер технологий является сложным процессом. Выход на мировой рынок торговли результатами научно-технической деятельности требует специальных знаний. Это накладывает на белорусских участников международного обмена технологиями определенные обязательства, связанные со знанием норм и правил обращения с объектами интеллектуальной собственности, а также с практическими навыками их применения в конкретных ситуациях.

СЛЕДУЕТ ОТМЕТИТЬ, что существует большое количество нормативных правовых актов, которые имеют прямое или косвенное отношение к регулированию международного научно-технического сотрудничества, связанного с трансфером технологий, а также специальной литературы, главным образом в Российской Федерации и за рубежом. Для условий Республики Беларусь эта информация не систематизирована. Поэтому не имеющему опыта международного сотрудничества работнику научно-технической сферы достаточно трудно разобраться в массиве этой информации. Ниже приводится последовательность действий (алгоритм) и даются некоторые практические рекомендации, как исключить нарушения национального законодательства и эффективно защитить созданную интеллектуальную собственность при передаче результатов научно-технической деятельности за рубеж.

Необходимыми условиями осуществления трансфера результатов научно-технической деятельности являются:

1) наличие у организации (научная организация, учреждение образования, научно-инновационное предприятие и др.) прав на результаты научно-технической деятельности, в т.ч. содержащие объекты интеллектуальной собственности;

2) отсутствие ограничений в Беларуси на передачу результатов научно-технической деятельности;

3) обеспечение соблюдения прав третьих лиц на использование предшествующей интеллектуальной собственности.

Наличие у организации прав на результаты научно-технической деятельности, в т.ч. содержащие ОИС, должно иметь документальное подтверждение в виде:

охранного документа (патент, свидетельство) на объект права промышленной собственности;

договора на создание научно-технической продукции;

договора с государственным заказчиком или иным распорядителем бюджетных средств на распоряжение результатами научно-технической деятельности, созданными за счет республиканского или местных бюджетов;

лицензионного договора, предусматривающего предоставление сублицензий;

договора уступки прав на объекты интеллектуальной собственности;

научно-технической и бухгалтерской докумен-

тации организации, подтверждающей создание результатов научно-технической деятельности за счет собственных средств;

иного договора (соглашения), подтверждающего права передающей организации на результаты научно-технической деятельности.

Стоимость прав на результаты научно-технической деятельности должна быть оценена и отражена в бухгалтерском балансе организации.

В случае, когда права на результаты научно-технической деятельности принадлежат нескольким правообладателям, следует получить соответствующее разрешение на осуществление трансфера технологий у всех правообладателей.

Необходимость получения разрешения государственного заказчика или иного распорядителя бюджетных средств возникает в следующих случаях:

при передаче нерезиденту Республики Беларусь прав на результаты научно-технической деятельности, созданные за счет республиканского и (или) местных бюджетов;

при уступке любому новому правообладателю прав на результаты научно-технической деятельности, созданные за счет республиканского и (или) местных бюджетов.

В Республике Беларусь установлены следующие виды ограничений на трансфер результатов научно-технической деятельности зарубежным партнерам:

1) на объекты трансфера, которые могут содержать сведения, составляющие государственную тайну;

2) на товары и технологии военного, двойного и специального назначения, которые являются объектами экспортного контроля;

3) на иные объекты трансфера, передача которых регулируется специальным законодательством Республики Беларусь.

К первому виду ограничений относятся результаты научно-технической деятельности, отнесенные законом к государственной тайне [3-5].

Ко второму виду ограничений относятся товары и технологии военного, двойного и специального назначения, которые являются объектами экспортного контроля. К товарам и технологиям двойного применения относятся оборудование, материалы, сырье, технологии и научно-техническая информация, которые используются в гражданских целях, но могут быть применены для производства вооружения, военной техники и боеприпасов, в том числе оружия массового поражения и средств его доставки.

Основными нормативными документами, регламентирующими внешнеторговую деятельность в отношении специфических товаров (работ, услуг), являются Законы Республики Беларусь «Об экспортном контроле» [6] и «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» [7], Указы Президента Республики Беларусь [8 – 11], постановления Государственного военно-промышленного комитета Республики Беларусь и Государственного таможенного комитета Республики Беларусь [12 – 14].

Если для передачи результатов научно-технической деятельности за рубеж необходимо получить лицензию, разрешение или осуществить иное согласование с уполномоченными республиканскими органа-

ми государственного управления, данный вид деятельности проводится только после получения соответствующего разрешительного документа. В случаях, определенных законодательством, производится регистрация договоров (соглашений и т.п.) на передачу таких результатов.

При осуществлении трансфера технологий использование предшествующей интеллектуальной собственности возможно, если права на данную собственность принадлежат субъекту научно-технической деятельности Республики Беларусь либо имеется разрешение правообладателя на ее использование.

Права на предшествующую интеллектуальную собственность могут принадлежать:

заказчику работ на создание результатов научно-технической деятельности, являющихся предметом трансфера;

государству в лице государственного заказчика – организации или государственного органа, выступающих распорядителем средств республиканского и (или) местных бюджетов;

организации-исполнителю работ; физическим лицам (авторам, работникам); являться смешанной (совместной) собственностью.

В договоре о передаче прав на результаты научно-технической деятельности, являющиеся предметом трансфера, стороны указывают: предмет договора; участников договора; платежи; права и обязанности сторон договора; сроки действия договора; ответственность за нарушение условий договора; иные существенные условия договора.

В соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 21 марта 2009 г. № 346 [15] подлежат обязательной регистрации:

лицензионные договоры о предоставлении права использования следующих объектов права промышленной собственности, охраняемых в Республике Беларусь: изобретений; полезных моделей; промышленных образцов; сортов растений; топологий интегральных микросхем; товарных знаков и знаков обслуживания;

лицензионные договоры о предоставлении права использования секретов производства (ноу-хау), относящихся к продукту или способу в любой области техники;

договоры уступки прав на охраняемые в Республике Беларусь объекты права промышленной собственности;

договоры залога имущественных прав, удостоверяемых патентом, свидетельством на охраняемые в Республике Беларусь объекты права промышленной собственности;

иные договоры, которые по своему содержанию соответствуют договорам, указанным выше;

изменения и дополнения в зарегистрированные договоры, указанные выше.

Стороны совместно решают вопросы организации обеспечения правовой охраны объектов права промышленной собственности в третьих государствах с учетом ограничений территориального и временного характера, регламентированных национальными за-

конодательствами и международными договорами, участниками которых являются стороны, а также планируемого коммерческого использования совместных результатов интеллектуальной деятельности.

В договоре необходимо также предусмотреть справедливое вознаграждение авторам объектов интеллектуальной собственности за создание и использование этих объектов, а также лицам, содействующим созданию и использованию ОИС с учетом порядка и гарантий на получение вознаграждения, предусмотренных национальными законодательствами сторон.

Для успешного осуществления международной научно-технической деятельности необходимо обеспечить эффективные мероприятия по охране нераскрытой информации, в том числе секретов производства (ноу-хау). Это относительно новая проблема для всех организаций, поскольку в советское время она не требовала решения в контексте современного понимания защиты экономических интересов вследствие замкнутости внутреннего рынка, отсутствия конкуренции, ограниченности международных связей и относительной закрытости информации. Более того, государство всемерно поощряло распространение и безвозмездную передачу передового опыта и научно-технических достижений внутри страны. Поэтому в вузах, научных организациях, на предприятиях и в настоящее время еще сильны эти «советские» традиции, в результате чего организациям наносится значительный экономический ущерб.

Перед началом проведения переговоров с представителями зарубежных фирм обязательным условием является предварительное подписание соглашения о конфиденциальности и неразглашении информации, а в случае необходимости – и опционного договора.

Мировая практика выработала систему защиты нераскрытой информации, которая включает комплекс правовых, организационных, технических, финансовых и иных мер, проводимых организацией с целью предотвращения хищения, умышленной передачи, уничтожения и несанкционированного доступа либо утечки этих сведений к конкуренту.

Общий алгоритм защиты нераскрытой информации включает следующие основные этапы [16 – 18]:

1) Определение объектов защиты. В каждой организации должен быть составлен и утвержден руководителем организации Перечень сведений, составляющих нераскрытую информацию (коммерческую тайну), который представляет собой одно из центральных звеньев в системе мер, осуществляемых организацией по защите своей интеллектуальной собственности. Его наличие носит принципиальный характер, поскольку невозможно требовать от работников неразглашения абстрактной конфиденциальной информации. Защищается только документированная информация. Следовательно, перед руководством организации стоит задача как можно конкретнее описать все виды конфиденциальной документации.

Для разработки Перечня сведений, составляющих нераскрытую информацию (коммерческую тайну)

организации, необходимо создать специальную комиссию из числа экспертов – ведущих разработчиков, технологов, патентоведов, специалистов по маркетингу, экономистов, финансистов, других квалифицированных специалистов основных структурных подразделений организации.

В литературе рекомендуется выделять два или три уровня секретности [16, 17, 19], например:

«строго коммерческая тайна» (СКТ) или «строго конфиденциально» (СК);

«коммерческая тайна» (КТ) или «конфиденциально» (К);

«для служебного пользования» (ДСП) или «только для внутреннего использования» (ДВП).

2) Выявление угроз и оценка их вероятности.

На этом этапе определяется, кого может заинтересовать защищаемая информация; оцениваются методы, используемые конкурентами для получения этой информации; оцениваются вероятные каналы утечки информации; разрабатывается система мероприятий по пресечению деятельности конкурентов.

Источники угроз делятся на внутренние и внешние.

К основным внешним источникам угроз относятся: экономический (промышленный) шпионаж; разведывательные действия конкурентов; действия организованных преступных формирований; действия недобросовестных сотрудников государственных органов, наделенных контролирующими функциями. Более детально с ними можно познакомиться в работах [16, 19 – 22].

Внутренние угрозы обусловлены деятельностью самого вуза или научной организации. К ним можно отнести: неправомерные действия сотрудников организации; несовершенство системы информационной безопасности; нарушение правил делопроизводства; нарушение порядка использования компьютерных сетей; нарушение процедуры ведения конфиденциальных переговоров; нарушение пропускного режима [22, с. 120]

С учетом специфики международного научно-технического сотрудничества основными каналами утечки сведений, составляющих коммерческую тайну, являются [18, 19, 23]:

- любые формы международного сотрудничества;
- партнеры по совместным работам; деятельность совместных и малых предприятий;
- экспонирование на отечественных и зарубежных выставках и иные формы рекламы;
- передача документации и образцов устройств, веществ, программ для ЭВМ, ноу-хау, результатов НИОКР представителям иностранных фирм;
- публикации в отечественных и иностранных изданиях;
- договоры о выполнении НИОКР, договоры подряда;
- участие в конференциях, конгрессах, семинарах в нашей стране и за рубежом;
- участие в конкурсах на получение грантов от иностранных и отечественных фондов;
- деятельность сотрудников вузов или научных организаций в качестве сотрудников или консультантов иностранных и отечественных исследовательских центров, фирм, предприятий;
- пребывание в лабораториях вуза или научной орга-

низации специалистов иностранных фирм, в т.ч. командированных, стажеров, аспирантов и студентов;

представление сведений о лучших разработках вуза или научной организации по запросам различных министерств, ведомств, агентств, ассоциаций, фирм, предприятий, фондов;

плохая организация учета, хранения и прохождения документов, образцов, других носителей информации;

обиженные сотрудники и т.п.

Приведенный выше перечень является неполным и свидетельствует о наличии большого числа возможных каналов утечки информации, которая может представлять коммерческую ценность. Поэтому каждый работник организации должен быть ознакомлен под роспись – какая информация является открытой, а на какую распространен режим нераскрытой информации.

3) Оценка возможного ущерба. На основе собранных данных, а также используя метод моделирования ситуаций, назначенная руководителем группа специалистов оценивает возможный ущерб от каждого вида угроз, который становится определяющим фактором для категорирования информации в Перечне сведений, составляющих коммерческую тайну организации, по степени важности: «строго конфиденциально», «конфиденциально», «для служебного пользования».

С другой стороны, на основе оценки величины ущерба руководитель организации определяет целесообразность проведения различных мероприятий, необходимых для защиты конфиденциальной информации, включая создание собственной службы безопасности.

4) Анализ эффективности применяемых мер защиты. На этом этапе комиссия анализирует эффективность принятых и постоянно действующих подсистем обеспечения безопасности (физическая безопасность документации, надежность персонала, безопасность используемых для передачи конфиденциальной информации линий связи). На основе проведенного анализа определяется степень их недостаточности, физического и морального износа и т.п.

5) Определение необходимых мер защиты (организационное, финансовое, юридическое и др.). Это большой комплекс вопросов. Прежде всего, в организации должны быть разработаны и утверждены следующие документы:

- Положение по защите коммерческой тайны организации. Неотъемлемым приложением к данному Положению является Перечень сведений, составляющих коммерческую тайну организации;
- Обязательство о неразглашении работником коммерческой тайны организации.

В зависимости от размера организации и специфики ее деятельности может возникнуть необходимость разработки следующих дополнительных документов: Положение о конфиденциальном делопроизводстве в организации; Инструкция по защите конфиденциальной информации в информационной системе организации; Положение о службе безопасности организации; Положение о защите информации в отношениях с контрагентами и другие.

6) Внедрение дополнительно принятых мер защиты с учетом установления приоритетов, доведение до персонала организации реализуемых мер. На данном этапе осуществляется реализация дополнительных мер безопасности, рассмотренных выше, с учетом установления приоритетов. Экономическая безопасность организации во многом зависит от степени квалификации персонала и присутствующих ему морально-нравственных качеств. По оценке зарубежных специалистов сохранность ресурсов предприятия (фирмы) и его секретов на 80% зависит от правильного подбора, расстановки и воспитания кадров. Поэтому главное место в организации надежной защиты коммерческой тайны должно отводиться работе с персоналом.

7) Осуществление контроля. После начала реализации защитных мероприятий проводится постоянный контроль работоспособности и эффективности принятых мер.

8) Мониторинг и корректировка внедренных мер. В организации уполномоченными лицами осуще-

ствляется постоянный мониторинг (анализ) работоспособности созданной системы безопасности конфиденциальной информации и при необходимости происходит корректировка внедренных мер защиты.

Стороны договора на передачу результатов НИОКР отдельно определяют и документируют все виды нераскрытой информации, а также меры по обеспечению ее конфиденциальности, условия и порядок доступа к ней третьих лиц. В договоре отдельно оговариваются условия публикации любой информации, полученной в рамках договора на передачу результатов научно-технической деятельности.

РЕАЛИЗАЦИЯ на практике предложенных рекомендаций позволит организациям научно-образовательной сферы более эффективно с экономической точки зрения передавать за рубеж завершённые результаты научно-технической деятельности, содержащие объекты интеллектуальной собственности, в полном соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Литература:

1. Международная передача технологии: правовое регулирование / Отв. ред. М.М. Богуславский. – М.: Наука, 1985. – 280 с.
2. **Евдокимова, В.** Правовое регулирование передачи технологии в США // Интеллектуальная собственность, 2000. № 3. С.15 – 20.
3. Закон РБ от 29 ноября 1994 г. № 3410-ХІІ «О государственных секретах» (в ред. Закона РБ от 4 января 2003 г. № 172-3) // Ведомости ВС РБ, 1995 г., № 3, ст. 5; НРПА, 2003 г., № 8, 2/921; 2006 г., № 107, 2/1235; № 122, 2/1259.
4. Указ Президента РБ от 12 апреля 2004 г. № 186 «Об утверждении Перечня сведений, составляющих государственную тайну Республики Беларусь» (с изм. и доп.) // НРПА, 2004 г., № 58, 1/5465; 2007 г., № 235, 1/8939; 2008 г., № 29, 1/9403; № 183, 1/9907; № 248, 1/10104; 2009 г., № 14, 1/10386.
5. Постановление СМ РБ от 2 июля 2003 г. № 900 «Об утверждении Положения о секретных изобретениях, полезных моделях, промышленных образцах» (с изм.) // НРПА, 2003 г., № 79, 5/12761; 2006 г., № 180, 5/24101.
6. Закон РБ от 6 января 1998 г. № 130-3 «Об экспортном контроле» (с изм. и доп.) // Ведомости НС РБ, 1998 г., № 7, ст. 87; НРПА, 2002 г., № 87, 2/883; 2004 г., № 175, 2/1071.
7. Закон РБ от 25 ноября 2004 г. № 347-3 «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» // НРПА, 2004 г., № 193, 2/1096.
8. Положение о Межведомственной комиссии по военно-техническому сотрудничеству и экспортному контролю при Совете Безопасности Республики Беларусь (утверждено Указом Президента РБ от 11 мая 1999 г. № 265, с изм. и доп.) // НРПА, 1999 г., № 48, 1/434; 2002 г., № 100, 1/4004; 2007 г., № 30, 1/8308; 2008 г., № 5, 1/9293; 2009 г., № 27, 1/10432.
9. Указ Президента РБ от 11 марта 2003 г. № 94 «О некоторых мерах военно-технического сотрудничества Республики Беларусь с иностранными государствами» (с изм. и доп.) // НРПА, 2003 г., № 32, 1/4442; 2003 г., № 127, 1/5083; 2004 г., № 90, 1/5583; 2006 г., № 74, 1/7568; 2007 г., № 105, 1/8544; 2008 г., № 133, 1/9730; 2009 г., № 41, 1/10452.
10. Указ Президента РБ от 21 октября 2003 г. № 459 «О порядке лицензирования видов деятельности, связанных со специфическими товарами (работами, услугами)» (с изм. и доп.) // НРПА, 2003 г., № 119, 1/5019; 2004 г., № 90, 1/5582; 2008 г., № 29, 1/9395; 2009 г., № 27, 1/10431.
11. Указ Президента РБ от 17 июля 2006 г. № 460 «О мерах государственного регулирования ввоза и вывоза специфических товаров (работ, услуг)» (с изм. и доп.) // НРПА, 2006 г., № 113, 1/7769; 2008 г., № 291, 1/10280; 2009 г., № 27, 1/10431; № 146, 1/10770.
12. Постановление Государственного военно-промышленного комитета РБ от 14 декабря 2006 г. № 13 «Об утверждении Инструкции о порядке проведения идентификации товаров (работ, услуг) в качестве специфических товаров (работ, услуг) в Республике Беларусь / НРПА, 2007 г., № 16, 8/15573.
13. Постановление Государственного военно-промышленного комитета РБ и Государственного таможенного комитета РБ от 27 декабря 2006 г. № 15/130 «Об утверждении Инструкции о порядке выдачи лицензий на ввоз продукции военного назначения, шифровальных и специальных технических средств и вывоз специфических товаров (работ, услуг), а также регистрации договоров (контрактов) под генеральную лицензию» (с изм. и доп.) // НРПА, 2007 г., № 27, 8/15646; 2009 г., № 93, 8/20757.
14. Постановление Государственного военно-промышленного комитета РБ и Государственного таможенного комитета РБ от 28 декабря 2007 г. № 15/137 «Об утверждении перечней специфических товаров (работ, услуг)» (с изм. и доп.) // НРПА, 2008 г., № 42, 8/17945; 2009 г., № 120, 8/20790.
15. Постановление СМ РБ от 21 марта 2009 г. № 346 «О регистрации лицензионных договоров, договоров уступки, договоров залога прав на объекты права промышленной собственности и договоров комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга)» // НРПА, 2009 г., № 79, 5/29473.
16. **Чумарин, И.Г.** Тайна предприятия: что и как защищать. – СПб: ООО «Издательство ДНК», 2001. – 160 с.
17. **Ярочкин, В.** Коммерческая тайна в условиях рыночной экономики // Интеллектуальная собственность, 2000. № 12. С.46-58.
18. **Нечепуренко, Ю.** Интеллектуальная собственность и трансфер технологий // Наука и инновации, 2008. № 2(60). С.61-64.
19. **Зубик, В.Б., Зубик, Д.В., Седегов, Р.С., Абдула, А.** Экономическая безопасность предприятия (фирмы) / Под ред. Р.С. Седегова, М.И. Плотницкого, А.С. Головачева. – Мн.: Выш. шк., 1998. – 391 с.
20. **Соловьев, Э.Я.** Коммерческая тайна и ее защита. – М.: Издательство «Ось-89», 2001. – 128 с.
21. **Деружинский, В.А., Деружинский, В.В.** Основы коммерческой тайны. – Мн.: ООО «Полирек», 1994. – 126 с.
22. **Лукашов, А.И., Мухин, Г.Н.** Конфиденциальная информация и коммерческая тайна: правовое регулирование и организация защиты / Под общ. ред. А.И. Лукашова. – Мн.: Тесей, 1998. – 128 с.
23. **Троян, В.Н., Леонов, И.Ф., Матвеева, Т.И.** Коммерческая тайна: как ее сохранить? // Патенты и лицензии, 1995. № 1-2. С. 9-13.