

nology. They cover almost half of the European Union member states (Bulgaria, Cyprus, Czech Republic, Denmark, Germany, Hungary, Italy, Latvia, Lithuania, Poland, Slovakia, Romania).

In the Eastern Europe and Central Asia region, Belarus has got governmental agreements with Russia, Armenia, Kazakhstan, Moldova and Tajikistan [2].

Within the Eastern Europe and Central Asia region, Belarus is a member of the 2 alliances – Commonwealth of Independent States (CIS) and European-Asian Economic Cooperation (EurAsEC). At the moment, collaboration seems to be more alive within EurAsEC which managed to launch the first S&T programme «Innovative Biotechnologies» initiated by Belarus.

Belarus should diversify its instruments for promoting the international collaboration beyond the support for joint research. Such instruments could cover international publications and patenting, proposal drafting, project-based mobility, networking, as well as information and consulting services aimed at promotion of international cooperation, and also dedicated structures.

International cooperation in the innovation applied fields stimulates national growth and wealth. Having got such a high educational potential and developed human resources, Belarus has all prospects to become competent and successful at the international science and technology arena.

Литература

1. Programme of Social and Economic Development of the Republic of Belarus for 2011–2015 [Электронный ресурс]. - Режим доступа : <http://government.gov.by/ru/solutions/1652>. – Дата доступа : 01.04.2012.

2. Science, Technologies and Innovations in Belarus [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.scienceportal.org.by/en/cooperation/>. – Дата доступа : 01.04.2012.

Современные формы оффшорного бизнеса

*Сарган А. Г., асп. БГУ,
науч. рук. Ярошевич В.И., канд. эк. наук, доц.*

Оффшорные компании, без сомнения, следует рассматривать в качестве субъектов МЭО. Деятельность компаний в оффшоре специфична и коренным образом отличается от деятельности оффшорных компаний. Наиболее ярко эти отличия проявляются при характеристике областей применения и функций оффшорных компаний. Среди основных стоит назвать: поставщик при импорте, участник бартерных операций, посредник, подрядчик, владелец имущества (товарного знака), инвестор, залогодатель, судовладелец, кредитор, страховщик.

Создание зарубежных дочерних фирм в оффшорных зонах тесно связано с внешнеэкономической и международной деятельностью предприятий. Оффшорные фирмы позволяют более прибыльно вкладывать средства, выполнять торгово-посреднические операции, оказывать финансовые, агентские услуги. Если действия дочерней фирмы подчиняются интересам материнской компании, то ее деятельность приносит существенный экономический эффект.

При использовании оффшорной компании при импорте товара цены завышаются, что позволяет снизить налогооблагаемый доход предприятия, реализующего товар внутри страны. В то же время возрастают платежи по налогам и сборам, объектами для которых является таможенная стоимость товара. В таких условиях необходимо сопоставлять обязательства по налогу на прибыль с налогами, взимаемыми с таможенной стоимости. Использование оффшорной компании при экспорте обычно позволяет продать товар по предельно низким ценам, а затем перепродать оффшорной компанией конечному покупателю по уровню рыночных цен. Облагаемая прибыль национального экспортера в этом случае остается минимальной, а разница между реальной и заниженной ценой при экспорте образует прибыль оффшорной компании, зарегистрированной в стране с льготным либо нулевым уровнем налогообложения доходов.

Кроме трансфертного ценообразования есть и другие методы организации движения денежных средств между резидентными и оффшорными подразделениями корпорации. Чаще всего используются фиктивные контракты между материнской и дочерней оффшорной компаниями, например, на оказание юридических, маркетинговых, информационных, аудиторских и других услуг.

Под видом платы по договору деньги переводятся на зарубежные счета, пополняя оборотные средства безналоговой компании. Однако в связи с развитием антиоффшорного регулирования во многих странах при проведении налоговых проверок все операции с юрисдикциями, предоставляющими льготные налоговые режимы, попадают под особое внимание инспекторов.

По мере углубления международного разделения труда и интенсификации хозяйственных связей между экономиками различных стран число функций оффшорных компаний непрерывно растет. Широкое распространение получило кредитование материнской компании дочерней оффшорной фирмой с переводом части прибыли за рубеж. Оффшорная компания-кредитор используются для перемещения капитала в страну осуществления деятельности.

При использовании оффшорной компании в качестве владельца имущества ей либо передается, либо продается, либо на нее первоначально приобретает какое-либо имущество. Оффшорная компания в таком случае обычно используется для достижения следующих целей:

- 1) защита имущества от обращения взыскания по обязательствам должника;
- 2) минимизация налоговых обязательств (налог на имущество, налог на доходы от использования имущества и др.).

Одной из сравнительно новых форм международного предпринимательства в оффшорных зонах является создание страховых компаний. Фактор налоговой экономии при открытии страховых обществ важен, но в этом случае еще большую роль играют другие причины, а именно – перестрахование рисков с помощью дочерней фирмы, что дает возможность проведения целого ряда операций в процессе осуществления коммерческих и инвестиционных проектов. Собственная страховая компания, образованная, например, ТНК, позволяет сохранить доходы от страхования в рамках компании, а также достичь основной цели использования оффшорной компании – вывода части финансовых средств материнской компании из налогооблагаемой базы.

Таким образом, оффшорные компании придают гибкость финансовой и инвестиционной политике фирмы, создают возможности для широкой предпринимательской экспансии на мировых рынках, облегчают внешнеэкономические операции материнской компании, позволяют привлекать отечественные и иностранные капиталы и оперативно ими управлять.

Литература

1. Вылкова, Е. С. Налогообложение организаций и физических лиц / Е. С. Вылкова. – СПб : МБИ, 2002. – С. 120.
2. Оффшорный бизнес как элемент налогового планирования / А. В. Грищенко // Налоговое планирование. – 2008. – № 3. – С. 65–79.
3. Пеппер, Дж. Менеджер мафии. Кесарю кесарево : т.2./ Дж. Пеппер. – М. : ММ «Медиа Дистрибьюшн», 2006. – С. 35–59.
4. Туник, И. Ю., Поляков В. А. Оффшоры: пособие по увеличению прибыли / И. Ю. Туник, В. А. Поляков ; под ред. И. Ю. Туник. – СПб : Питер, 2008. – 234 с.

Реформирование налоговой системы

*Сосновская А. А., студ. III к. ПолесГУ,
науч. рук. ст. преп. Купрейчик Д. В.*

В последние годы отечественная налоговая система существенно изменилась. Расширение сферы деятельности международных компаний, либерализация торговли вызывают необходимость сближения отечественной налоговой системы и в перспективе – переход на единую систему его ведения. Системы налогообложения, сложившиеся в каждой стране, уникальны и изменить их в короткий срок невозможно. В тоже время процесс глобализации