

судебном порядке путем проведения переговоров, если иное не установлено законодательными актами Республики Беларусь.

Необходимо также указать на гарантию возмещения инвестору ущерба, причиненного в результате незаконных действий (бездействия) должностных лиц госорганов и (или) исполкомов. Действие либо бездействие госорганов или их должностных лиц, органов административно-территориальных единиц (должностных лиц) и акты государственных органов или органов административно-территориальных единиц Республики Беларусь, нарушающие права инвестора и (или) причиняющие ему убытки и иной вред, могут быть обжалованы инвестором в суде.

Литература

1. Международное частное право : учебник. В 2 т. Т. 2: Особенная часть / отв. ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова. – М. : Статут, 2015. – 764 с.
2. Радько, Т. Н. Теория функций права : монография / Т. Н. Радько. – М. : Проспект, 2015. – 272 с.
3. Закон Республики Беларусь «Об инвестициях» от 12 июля 2013 г. № 53-3.

Внешнеэкономическое сотрудничество между странами Южного конуса и ЕС

*Пташиц О. Г., магистрант БГУ,
науч. рук. Семак Е. А., канд. эк. наук, доц.*

Европейский союз является традиционным внешнеэкономическим партнером стран-членов МЕРКОСУР. Характер их отношений построен по линии «Север–Юг»: южноамериканские страны осуществляют поставки сырья и продовольствия в обмен на поставки капиталоемкой продукции и привлечение инвестиций в регион.

Согласно данным Экономической комиссии, для Латинской Америки и Карибов в 2017 г. у три главные статьи экспорта южноамериканского блока в ЕС оказались следующими:

- пищевая продукция и живые животные, что составляет 36,0% от общего объема экспорта в Европейский союз;
- сырые материалы, за исключением топлива, составившие 28,1%;
- промышленные товары, которые составили 9,6% общего экспорта в ЕС.

Можно заметить, что основную часть экспорта МЕРКОСУР в ЕС составляет первичная продукция или продукция с низкой добавленной стоимостью. Если же рассматривать европейский экспорт в МЕРКОСУР, то ситуация оказывается обратной. Три главные статьи экспорта ЕС следующие:

- машины и транспортное оборудование, составившие 41,9% экспорта ЕС;

- химические продукты и сопутствующие товары – 25,2%;
- готовые изделия – 9,9%.

До 2012 г., несмотря на неравный характер торговли между блоками, торговый баланс МЕРКОСУР–ЕС имел положительное сальдо, благодаря высоким ценам на сырьевую продукцию. Однако с 2012 г. наблюдается обратная ситуация, что связано с падением цен на сырье и ухудшающимися условиями торговли для экономик, которые специализируются на экспорте первичной продукции [1].

Переговоры о создании зоны свободной торговли между регионами начались еще в середине 1990-х гг. Однако из-за многочисленных противоречий переговорный процесс то замедлялся, то интенсифицировался. В 2016 г. благодаря политическим переменам в Аргентине и Бразилии переговоры между МЕРКОСУР и ЕС приняли активный характер [2].

Создание зоны свободной торговли между регионами имеет стратегический характер, так как речь идет о связях экономик с огромным потенциалом для сотрудничества и взаимодополняемости. С самого начала данный процесс сталкивался с рядом трудностей. Различия в уровнях экономического развития и производственных структурах двух блоков определили, что цели и результаты, которые преследуют каждая из сторон, значительно разнятся. В то время как интересы ЕС сосредоточены на расширении преференций, таких как «ВТО плюс» (нетарифные ограничения, фитосанитарные нормы, электронная торговля, государственные закупки и инвестиции, регулирование рынка труда, экологический контроль), открытия рынка промышленным товарам, главной целью МЕРКОСУР является расширение доступа на европейский рынок сельскохозяйственной продукции [3, с. 25–37].

По мнению некоторых исследователей, торговое соглашение может быть заключено в ближайшие несколько лет. Поэтому следует рассмотреть, какие секторы выиграют, а какие пострадают в результате создания зоны свободной торговли между регионами.

Среди победителей, безусловно, окажутся секторы сельскохозяйственной цепочки: мясо, химикаты и минералы. Пострадают малые и средние предприятия общего рынка. По мнению ряда экономистов, им необходимо объединяться, группироваться, искать европейских партнеров или вступать в союз с крупными компаниями [4].

Важность ЕС для МЕРКОСУР не вызывает сомнений: он является основным торговым партнером и источником примерно половины прямых иностранных инвестиций, поступающих в регион. Более того, соглашение о свободной торговле будет означать для МЕРКОСУР доступ к рынку с населением около 500 млн человек с высокой и средней покупательной способностью. Однако необходимо учитывать трудности, с которыми столкнутся некоторые отрасли и предприятия, – им будет сложно конкурировать с евро-

пейскими компаниями. Поэтому странам Южного конуса следует в первую очередь сконцентрироваться на усилении своей внутренней интеграции и укреплении процессов продуктивной взаимодополняемости между странами-членами блока.

Литература

1. Estadísticas e indicadores // CEPALSTAT [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://estadisticas.cepal.org/cepalstat/WEB_CEPALSTAT/estadisticas/Indicadores.asp?idioma=e. – Дата доступа: 02.03.2019.

2. MERCOSUR – Unión Europea: Antecedentes y negociaciones // Organización de los Estados Americanos [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.sice.oas.org/TPD/MER_EU/MER_EU_s.asp. – Дата доступа: 03.03.2019.

3. Olivera, M. Potenciales impactos en Argentina y Brasil del acuerdo de libre comercio entre el Mercosur y la Unión Europea / M. Olivera, D. Villani // Revista Ensayos Económicos. – Buenos Aires, 2017. – p. 25–37.

4. Quién gana y quién pierde en el Acuerdo Mercosur-Unión Europea // Centro estratégico latinoamericano de geopolítica [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.celag.org/fortalecimiento-las-relaciones-centro-periferia-traves-del-acuerdo-mercosur-union-europea>. – Дата доступа: 04.03.2019.

Налоговая система Республики Беларусь

*Симончик В. С., студ. II к. БГУ,
науч. рук. ст. преп. Петрашевская А. В.*

Налоги – главный доход страны. В современном обществе налоги являются одним из основных условий существования любого государства.

Налоговая система Республики Беларусь создавалась на традиционных принципах налогообложения, при этом учитывались разработанные фискальной практикой принципы налоговой системы в других странах [2, с. 47].

Структурными элементами налоговой системы в Республики Беларусь являются:

1. государство – основной элемент, в лице своих исполнительных и законодательных органов (а именно налоговых и других контролирующих органов);

2. субъекты налогообложения: плательщики;

3. объекты – это конкретные основания, возникновение которых направлено на обязанность для уплаты налогов;

4. налоговая ставка, т. е. величина налога в расчете на единицу налогообложения, которая устанавливается либо в процентах, либо в твердых суммах.