

РАЗВИТИЕ ЭКСПОРТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ С ПОДДЕРЖКОЙ ГОСУДАРСТВА В МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРАКТИКЕ

Гулько Ю.Ю.,

магистрант кафедры международных экономических отношений БГУ

В современных условиях стимулирование экспорта является важным направлением торговой политики большинства развитых государств, а также многих развивающихся стран, в которых создана система государственного содействия национальному экспорту.

В настоящее время наблюдается сокращение темпов роста мировой торговли в целом и товарного экспорта в частности. Согласно оценкам ВТО, в 2016 г. темпы прироста физического объема глобальной торговли товарами и мирового реального ВВП по рыночному обменному курсу составили 1,7% и 2,2% соответственно, демонстрируя самые низкие значения за весь посткризисный период. Наряду с этим динамика стоимостных показателей внешней торговли у многих крупных торговых держав по-прежнему находится в отрицательном диапазоне.

Стоит отметить, что в условиях кризиса и нестабильности мировой экономики развитие экспортного финансирования является одним из наиболее перспективных инструментов достижения высокого и устойчивого экономического роста, а также создания условий для лучшего продвижения интересов национальных экспортеров на внешних рынках.

В международной практике координация экспортного кредитования осуществляется Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). В рамках ОЭСР разработано Соглашение об Экспортных кредитах с государственной поддержкой (The OECD Arrangement on Officially Supported Export Credits). Прежде всего, оно определяет минимальные страховые тарифы для отдельных категорий стран и кредитополучателей в зависимости от уровня риска и продолжительности срока, на который предоставляется кредит.

Согласно классификации страновых кредитных рисков, действующей по состоянию на 27 января 2017 г., Республика Беларусь относится к 7-ой (высокой) группе риска, где находятся, к примеру, Афганистан, Ирак, Пакистан, Никарагуа и Чад [1].

Не менее важным является и тот факт, что экспортное финансирование в рамках Консенсуса ОЭСР не вызывает возражений со стороны международных регуляторов, так как официально признается как ВТО, так и Евразийским экономическим союзом, членом которого является Республика Бе-

ларусь, что создает дополнительные возможности для государственной поддержки национальных экспортеров.

Основными проводниками экспортного кредитования с государственной поддержкой выступают специализированные институты: экспортно-кредитные агентства, банки развития и экспортно-импортные банки. Участие данных финансовых институтов дает дополнительные преимущества благодаря предоставлению более длительных сроков финансирования, а также имеет некоторые скрытые преимущества, к которым следует отнести увеличение ликвидности, привлечение фондирования под фиксированную ставку на более льготных по сравнению с рыночными условиями, установление и улучшение международных банковских отношений.

Невысокая стоимость заемных средств подтверждается тем, что в настоящее время значения коммерчески ориентированных процентных ставок (CIRRs – Commercial Interest Reference Rates), действующих с 15 января по 14 февраля 2017 г., составляют 2,49 % годовых по кредитам в долл. США и 0,29 % по кредитам в евро при сроке кредитования до 5-ти лет [2].

Многие эксперты предполагают, что развивающиеся страны станут основным «генератором» будущего развития мировой экономики, в том числе и в сфере экспортного финансирования. По оценкам ОЭСР, к 2030 г. около 60% общемирового ВВП будет приходиться на развивающиеся страны. В докладе ВТО о мировой торговле также отмечается стремительный рост экспорта из стран БРИКС, который вырос с 8% в 2010 г. до 19% в 2014 г.

Несмотря на падение объемов мировой торговли с начала 2008 г., спрос на экспортное финансирование в 2010 г. продемонстрировал практически 50% рост в сравнении с докризисным периодом. При этом суммарный объем средне- и долгосрочных кредитов, покрытых экспортными кредитными агентствами Китая, Индии и Бразилии, сравнялся, а по некоторым данным, даже превысил объем кредитования экспорта из стран G-7 (59,6 млрд. долл. США против 42,6 млрд. долл. США в 2015 г.) [3].

За сравнительно короткий срок (5-7 лет) Китай, не являющийся членом ОЭСР, стремительно вышел на первое место по объему предоставляемого средне- и долгосрочного экспортного финансирования (51 млрд. долл. США в 2015 г.). Такая позиция во многом объясняется тем, что право финансирования китайских экспортных кредитов помимо Банка развития Китая и Экспортно-импортного банка Китая также принадлежит коммерческим банкам «большой четверки».

Значительные объемы средне- и долгосрочного экспортного финансирования в 2015 г. были выделены также Германией (15,9 млрд. долл. США), Южной Кореей (9,5 млрд. долл. США) и Францией (7,6 млрд. долл. США).

Сопоставимые с развитыми странами объемы финансовых средств на поддержку своих национальных экспортеров выделили Индия и Бразилия – 4,4 и 4,2 млрд. долл. США соответственно [3].

Согласно данным журнала Trade Finance (Euromoney Group), крупнейшим кредитором среди специализированных институтов развития и экспортно-кредитных агентств по итогам 2016 г. стал Экспортно-импортный банк Китая (Cexim), заключивший 58 сделок общим объемом 25,644 млрд. долл. США [4]. В первой пятёрке рейтинга также расположились Японский банк международного сотрудничества (JBIC), Экспортно-кредитное агентство Канады (EDC), Экспортно-импортный банк Индии (Exim Bank of India) и Экспортно-импортный банк Кореи (Korea Eximbank).

Сравнительно низкие цены на экспортные товары в совокупности с долгосрочным финансированием, предоставляемым на более выгодных, не регулируемых Консенсусом условиях для заемщика, кардинальным образом изменили конкурентную позицию китайского экспорта, что послужило причиной потери значительной доли рынка для стран-экспортеров – членов ОЭСР.

Не являясь участником Соглашения ОЭСР, Китай участвует в Международной рабочей группе по экспортным кредитам (International Working Group, IWG). Первые заседания группы состоялись в 2012 г. как продолжение инициативы США и Китая по достижению значительного прогресса в разработке международных норм регулирования по предоставлению экспортного финансирования с государственной поддержкой. Нормы должны учитывать различные национальные условия и интересы, а также следовать лучшим мировым практикам.

В случае если договоренности по международному регулированию экспортных кредитов с государственной поддержкой будут достигнуты, новые нормы, разрабатываемые в рамках IWG, могут заменить действующие нормы Соглашения ОЭСР.

В результате анализа современных тенденций в сфере экспортного финансирования, можно сделать вывод, что с учетом доступных вариантов нестандартного и нерегулируемого финансирования (прежде всего это касается Китая) членам комитетов по экспортным кредитам ОЭСР стоит задуматься над вопросом присоединения новых стран-членов. Иначе правила и принципы, которые в момент подписания Консенсуса ОЭСР работали почти на всем рынке мировой торговли, теряют свою актуальность в связи с тем, что фактически регулируют лишь около 35% современного динамичного рынка экспортного кредитования с поддержкой государства.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Country Risk Classifications of the Participants to the Arrangement on Officially Supported Export Credits // OECD [Electronic resource]. – 2016. – Mode of access: <http://www.oecd.org/tad/xcred/cre-crc-current-english.pdf>. – Date of access: 20.01.2017.
2. Historical CIRR Rates // OECD [Electronic resource]. – 2016. – Mode of access: <http://www.oecd.org/tad/xcred/rates.htm>. – Date of access: 21.01.2017.
3. Report to the U.S. Congress on Global Export Credit Competition, June 2016 // EXIM [Electronic resource]. – 2016. – Mode of access: <http://www.wtcphila.org/news/exim-bank-report-to-us-congress-on-global-export-credit-competition>. – Date of access: 20.01.2017.
4. TFA 2016 League Table Analysis // Trade Finance Analytics [Electronic resource]. – 2016. – Mode of access: <https://tradefinanceanalytics.com/uploads/TFA%20H1%202016%20League%20Table%20Analysis.pdf>. – Date of access: 21.01.2017.

ТЕОРИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КАК МЕЖДИСЦИПЛИНАРНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ИССЛЕДОВАНИЙ

Гусейнова Э.М.,

соискатель кафедры международных экономических отношений ФМО

В Республике Беларусь с целью социально-экономического преобразования общества особое значение отводится развитию предпринимательства, в том числе малого предпринимательства (МП).

Это определяет актуальность и научную значимость исследований в области теории предпринимательства, которая как научное направление формировалось на протяжении нескольких веков. Прежде всего, по мере развития товарного производства и становления рыночной экономики учеными формировался основной понятийный аппарат. Вместе с тем, в течение XX в. зарубежная наука постепенно расширяет рамки анализа предпринимательства. Теория предпринимательства становится междисциплинарным направлением исследований и над проблемами предпринимательства работают ученые, представляющие экономику, социологию, теорию организации, стратегического менеджмента, эконометрики, социальной психологии, др.

За рубежом в основном сложились проблематика, методологические подходы, сформировались важнейшие площадки, на которых происходит обмен результатами исследований. Станами-лидерами в области теории предпринимательства являются США, Великобритания, Нидерланды, Швеция, Испания, Сингапур.