

- совершенствование нормативно-правовой базы, разработка и введение новых нормативов и стандартов, регламентирующих деятельность в сфере розничной торговли;
- развитие и оптимизация структуры розничных торговых сетей;
- разрастание отечественных торговых сетей, в том числе активное строительство новых торговых площадей и объектов;
- обеспечение территориальной доступности товаров для всех социальных групп населения, размещение новых объектов розничной торговли в регионах РБ.

Литература

1. Розничная и оптовая торговля, общественное питание в Республике Беларусь: стат. сборник. – Минск: Национальный статистический комитет РБ, 2015. – с. 229.
2. Сведения Торгового реестра Республики Беларусь на 30.03.2017. Розничные торговые объекты.
3. Статистический ежегодник: стат. сборник. – Минск: Национальный статистический комитет РБ, 2016. – С. 519.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В РЕЙТИНГЕ «DOING BUSINESS» ПО ИНДИКАТОРУ «РАЗРЕШЕНИЕ НЕПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ»

Д. С. Курочкина, Е. С. Советникова

Доклад «Ведение бизнеса» (от англ. Doing Business Report) представляет собой ежегодное исследование группы Всемирного банка, оценивающее в 190 странах условия создания и функционирования малых и средних предприятий на основе 10 индикаторов (создание предприятий, регистрация собственности, получение кредитов, налогообложение и др.). Чем выше позиция страны в рейтинге, тем благоприятнее предпринимательская среда для открытия и функционирования предприятия.

Основным преимуществом методики «Doing Business» выступает прозрачность информации, т.к. исходные данные и методика расчета показателей размещены в открытом доступе на сайте www.russian.doingbusiness.org и каждый может сравнить приведенные показатели с реальным положением дел.

По итогам исследования «Ведение бизнеса 2017», опубликованного в октябре 2016 года, Беларусь заняла 37 место в общем рейтинге благоприятности ведения бизнеса [3].

Одним из 10 индикаторов, по которым ведется исследование, является «Разрешение неплатежеспособности», который отражает временные и

финансовые затраты, конечный исход процесса разрешения неплатежеспособности, а также изучает эффективность нормативно-правовой базы.

Исходные данные для индикатора «Разрешение неплатежеспособности» собираются посредством опроса местных специалистов по вопросам неплатежеспособности и проверяются путем изучения законов и прочих нормативно-правовых актов, а также общедоступной информации о процедуре неплатежеспособности.

По итогам 2016 года в докладе «Ведение бизнеса 2017» по индикатору «Разрешение неплатежеспособности» Беларусь занимает 69 позицию, улучшив свою позицию на 26 пунктов по сравнению с рейтингом 2016 года (95 место) [3].

В соответствии с действующей методологией рейтинг страны по данному индикатору рассчитывается на основании пяти показателей: «Коэффициент возврата средств», «Срок», «Стоимость», «Конечный исход процесса» и «Индекс эффективности нормативно-правовой базы», который отражает суммарную оценку по показателям «Индекс открытия производства по делу о несостоятельности», «Индекс управления имуществом должника», «Индекс процедуры реорганизации» и «Индекс участия кредиторов» [1].

Значения перечисленных показателей для Беларуси на 2017 год представлены в таблице.

Таблица 1

Значения показателей индикатора «Разрешение неплатежеспособности» для Республики Беларусь рейтинга «Doing Business 2017»

Показатель	Оценка
Время (годы)	1,5
Стоимость (% от стоимости объекта недвижимости)	20
Конечный исход процесса	0
Коэффициент возврата долга (центы на доллар)	33,1
Индекс открытия производства по делу о несостоятельности (0–3)	2,0
Индекс управления имуществом должника (0–6)	5,5
Индекс процедуры реорганизации (0–3)	0,5
Индекс участия кредиторов (0–4)	2,0
Индекс эффективности нормативно-правовой базы (0–16)	10,0

Примечание: источник [3]

Так, среднее время, необходимое кредиторам для удовлетворения своих требований, в Беларуси сократилось в два раза: с 3 до 1,5 года, а средние затраты на осуществление процедур банкротства, включая судебные издержки и обязательные платежи, оплату за услуги временных управляющих, оценщиков и юристов – с 22 % до 20 % от стоимости объекта недвижимости.

По показателю «Конечный исход процесса» Беларусь имеет 0 баллов – это означает, что после завершения процесса банкротства бизнес будет распродан по частям, а максимальная сумма, которая может быть возвращена кредиторам, будет составлять 70 % от стоимости бизнеса.

«Коэффициент возврата долга» составляет 33,1 цента, полученных кредитором за каждый доллар, предоставленный в кредит, вследствие процесса реорганизации, ликвидации или принудительного взыскания задолженности.

На основании действующего законодательства по вопросам разрешения неплатежеспособности рассчитывается «Индекс эффективности нормативно-правовой базы», который оценивает положение и права дебиторов и кредиторов, возможности заключения и исполнения контрактов и получения кредитов после открытия дела о неплатежеспособности и т.д. Данный индекс имеет суммарную оценку в 10 из 16 максимально возможных баллов [3].

На наш взгляд, для повышения объективности рейтинга «Ведение бизнеса» относительно индикатора «Разрешение неплатежеспособности» целесообразнее было бы рассматривать только «Коэффициент взыскания долга», так как в случае неплатежеспособности предприятия ее инвесторам, кредиторам и прочим лицам важно будет знать, какую часть вложенных в предприятие средств они смогут вернуть, а предпринимателю – сколько придется вернуть этим лицам, нежели, сколько будет стоить и длиться вся процедура.

Следует сравнить позицию, занимаемую Республикой Беларусь, с позициями других стран по индикатору «Разрешение неплатежеспособности» – наша страна заметно отстает от экономически развитых стран таких, как Финляндия, Япония и Германия, которые входят в тройку лидеров. С другой стороны, Республика Беларусь заметно опережает наших ближайших соседей, постсоветские страны – Узбекистан, Армению, Азербайджан, Грузию, Украину.

Можно сделать вывод о том, что для улучшения индикатора «Разрешение неплатежеспособности» и позиции Республики Беларусь в рейтинге Всемирного Банка государству необходимо проводить реформы нормативно-правовой базы, регулирующей данный вопрос.

Министерством экономики Республики Беларусь был разработан проект нового Закона Республики Беларусь «О несостоятельности или банкротстве», который вступит в силу предварительно с 2018 года. Он направлен на разрешение основных проблемных вопросов, связанных со сложившейся экономической ситуацией.

Проанализировав новый Закон «О несостоятельности или банкротстве», нами был выделен ряд реформ, которые могут значительно повли-

ять на позицию Республики Беларусь в рейтинге «Ведение бизнеса». Прежде всего, новый проект Закона предусматривает выбор процедуры банкротства должником и переход к ней в кратчайшие сроки без подготовительных мероприятий.

Кроме того, проект предусматривает сокращение сроков проведения процедур банкротства: срок защитного периода – не более одного месяца и срок ликвидационного производства – один год (может быть продлен не более, чем на три месяца). Это позволит в целом сократить срок проведения процедур банкротства, что повлияет на позицию Республики Беларусь в рейтинге «Ведение бизнеса».

Также предусматривается изменение очередности удовлетворения требований кредиторов, которые обеспечены залогом имущества должника, а именно: «...в третью очередь погашается задолженность по платежам в бюджет и внебюджетные фонды ...» [2].

Стоит также отметить установление новой системы выплаты вознаграждения временному управляющему, которая также способствует улучшению занимаемой позиции в рейтинге, а именно:

- предусматривается уменьшение основного вознаграждения в два раза в случае превышения срока ликвидационного производства свыше двенадцати месяцев;
- предусматривается стимулирование продавать предприятия единым имущественным комплексом в процедуре банкротства – выплата дополнительного вознаграждения в размере двух процентов от суммы продажи, но не более ста базовых вознаграждений;
- предусматривается дополнительное вознаграждение, если срок ликвидационного производства составил менее 6 или 10 месяцев;
- предусматривается выплата дополнительного вознаграждения в случае удовлетворения требований кредиторов, включенных в реестр требований кредиторов в ликвидационном производстве – 3 %, в санации – 5 % от суммы удовлетворенных требований [2].

Реформы, связанные с новой системой выплаты вознаграждения временному управляющему, позволят стимулировать управляющих к восстановлению платежеспособности должника в целях максимально полного удовлетворения требований кредиторов, сокращения сроков проведения процедур банкротства и снижения их стоимости.

Таким образом, принятие нового Закона Республики Беларусь «О несостоятельности или банкротстве» во многом повысит эффективность нормативно-правовой базы и улучшит значения индикатора «Разрешение неплатежеспособности», что в целом отразится на позиции Республики Беларусь в рейтинге Всемирного банка «Ведение бизнеса».

Литература

1. Методология «Разрешение неплатежеспособности» // Всемирный банк [Электронный ресурс]. – 2017. – Режим доступа: <http://russian.doingbusiness.org/Methodology/resolving-insolvency>. – Дата доступа: 15.02.2017.
2. Проект Закона Республики Беларусь «О несостоятельности или банкротстве» // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://www.pravo.by/document/?guid=3941&p0=2016063001>. – Дата доступа: 20.02.2017.
3. World Bank. 2017. Doing Business 2017: Equal Opportunity for All. Washington, DC: World Bank. DOI: 10.1596/978-1-4648-0948-4. License: Creative Commons Attribution CC BY 3.0 IG.

РАЗРАБОТКА ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ПО УПРАВЛЕНИЮ ПРОЕКТАМИ

М. В. Кутепова

Высокая конкурентная среда в различных секторах экономики приводит к тому, что организации делают всё возможное для повышения эффективности своей деятельности и снижения затрат на используемые ресурсы с целью повышения конкурентоспособности. Без автоматизированного учета затрат и отслеживания процессов достижение данной цели может быть затрудненным, и поэтому в век интенсивного развития информационных технологий создаются информационные системы, помогающие организациям в их деятельности. Ввиду того, что многие организации выстраивают свои процессы на основе проектной деятельности, сейчас становится актуальным разработка информационных систем по управлению проектами.

В настоящее время существует два типа систем, позволяющих управлять проектами: настольные и веб-приложения. Примерами настольных приложений являются MS Project, Primavera P6 Enterprise Project Portfolio Management, Advanta; а примерами веб-приложений – Jira, Slack, GanttPro. Веб-приложения обладают несомненным преимуществом отсутствия необходимости установки программного обеспечения на компьютеры и простоты организации многопользовательского доступа. В то же время у таких приложений есть и недостатки: при неполадках с интернет-сетью доступ к значимой информации может быть утерян, а информация, хранящаяся на серверах компании, предоставляющей услуги, не является полностью защищенной. Настольные приложения, с другой стороны, требуют дополнительных затрат на установку, однако обладают высокой степенью информационной безопасности и гибкостью настроек под специфику организаций [1].