

Подводя итог, можно сделать следующие выводы:

- Разработанное приложение полностью соответствует поставленным задачам;
- Данное приложение-органайзер может использоваться для развития самостоятельности при организации учебного процесса, а также свободного времени учащегося;
- Приложение имеет интуитивно понятный интерфейс, привлекательный для учащихся различных возрастов.

Литература

1. *Черненко О. Н.* Информационные технологии в учебном процессе: нормативное обеспечение, рекомендации из опыта работы, Волгоград, 2007.
2. Интернет-адрес: <http://myshared.ru/slide/493838>.
3. Интернет-адрес: <http://msdn.microsoft.com/ru-ru/library/z1zx9t92.aspx>.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПОТЕНЦИАЛА ПРОГРАММ МИКРОФИНАНСИРОВАНИЯ НА ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНОЙ ФАЗЕ БИЗНЕС-ОБРАЗОВАНИЯ

Т. Е. Касперович

Пожалуй, практически каждый человек в современном мире, хотя бы раз задумывался, как здорово иметь своё дело, свой успешный развитый бизнес. Однако более 74 % бизнесов в Минске не отмечают свой первый день рождения. Многие, пытаясь что-то изменить в своей жизни, пробуют создать свой бизнес и как правило терпят неудачу. Почему так происходит? Напрашивается простой ответ – отсутствие достаточного количества знаний, бизнес-образования. Что будет, если человек, не умеющий плавать, решит проплыть 100 метров? Но при желании плавать может научиться каждый. В бизнесе все то же самое, в мире живет более 500 млн. предпринимателей и бизнесменов. Большинство из них – обычные люди. Согласитесь, у людей, которые владеют пусть и маленьким, но своим делом, гораздо больше возможностей в жизни, во всех направлениях, нежели у трудяг по найму. А приносимое удовольствие от любимого занятия – счастье, несравнимое с работой на нелюбимом месте ради зарплаты. Во время получения образования в Институте бизнеса и менеджмента технологий, мысли об открытии своего дела приходят чуть ли не 5 раз в день.

Любая предпринимательская деятельность связана с рисками. Ведь любое действие требует вложения денег. На сегодняшний день практически не осталось направлений бизнеса, для занятия которыми не нужен был бы стартовый капитал. Проблемы с финансами могут возникнуть

как в начале пути, так и на самой вершине развития. Поэтому вопрос – где взять деньги в долг срочно – весьма актуален.

Существуют следующие источники получения средств для открытия собственного дела [1]:

- собственные денежные средства;
- привлечение соучредителей/партнеров;
- участие в start up – проектах

Заём денежных средств и кредиты банков – главный минус в возвратности средств, необходимости выплачивать проценты за пользование кредитными ресурсами и залоге, который до недавнего времени требовали банки. В случае неудачи предприниматель мог лишиться машины и даже квартиры. Сейчас ситуация меняется к лучшему. Максимальный размер кредита, который банки могут выдать без залога – примерно 65 тысяч долларов. [2] Однако молодому бизнесу редко дают значительные средства. Нужно убедить банкиров в том, что проект обязательно заработает и будет приносить прибыль. А сделать это не так просто. Кредитная комиссия в банке хорошо знает рынок. И будет учитывать даже образование начинающего бизнесмена. В выпускника Университета культуры, который собирается торговать недвижимостью, могут не поверить. Одно из решений подобных вопросов – микрофинансирование.

Микрофинансирование – вид деятельности, связанный с оказанием финансовых услуг, как правило, начинающим субъектам малого предпринимательства, предполагающий более свободный доступ малых предприятий к источникам финансирования. Многие наши соотечественники путают данное предложение с банковским кредитом, а это отталкивает большинство. Но данный метод получения заемных денег существенно отличается от банковских займов.

На сегодняшний день прослеживается тенденция снижения количества малого бизнеса. Не стоит забывать, что развитие малого бизнеса и индивидуального предпринимательства продолжает позиционироваться как одно из важнейших направлений, потенциально способствующих экономическому росту Беларуси. Например, знаете ли вы, что Bank of America, крупнейшая банковская холдинговая компания, которая https://ru.wikipedia.org/wiki/Bank_of_America – cite_note-2 занимает 3 место среди крупнейших компаний мира по версии Forbes, изначально создавалась как малый бизнес и только потом выросла до транснационального монстра? Какими незначительными бы не казались предприятия малого бизнеса, но их деятельность обеспечивает устойчивость экономике.

Однако банки отказывают давать кредиты новоиспеченным предпринимателям, поэтому микрофинансирование уделяет данному сектору огромное внимание. [3] В Европейском Союзе работает несколько про-

грамм микрофинансирования, по которым частные предприниматели и компании с менее чем 10 сотрудниками могут получить кредит до 25 000 евро. Эти микрокредиты выдаются с помощью организаций-посредников в странах ЕС.

- Программа CIP (Competitiveness and Innovation Framework Programme) поддерживает микропредпринимателей в основании или развитии бизнеса.

- Программа Progress Microfinance предоставляет микрокредиты людям, потерявшим работу и желающим начать собственное дело, или предпринимателям, уже имеющим готовый бизнес, но не имеющим доступа к обычным банковским кредитам. Это могут быть, например, студенты, пенсионеры, инвалиды, молодые мамы и другие группы населения, у которых нет возможности предоставить банку необходимые гарантии.

- Программа JEREMIE (Joint European Resources to Micro to medium-sized Enterprises) позволяет государствам Евросоюза использовать европейские структурные фонды для поддержки малых предприятий.

Организации, которые предоставляют срочные деньги в долг, до 1 января 2015 года были полностью независимы от национального банка. После вступления в силу указа №325 регулярно предоставлять микрозаймы могут только МФО из реестра НБ. Предельный размер микрозайма составляет 15 тысяч базовых величин. [4] Однако условия все равно остаются намного лояльней, нежели коммерческие предложения банковских учреждений:

- гибкий график погашения;
- отсутствие бумажной волокиты;
- близость расположения к клиенту;
- гибкие требования по залоговому обеспечению;
- отсутствие дополнительных комиссий и платежей;
- короткие сроки рассмотрения заявки на получение займа;
- возможность оперативного получения денежных средств;
- быстрый и постоянный доступ к качественным финансовым услугам.

Как правило, бизнесмены работают с «горячими» деньгами: есть сделка, и под нее требуется оперативное финансирование, а банки могут не спешить выделять необходимые средства, даже несмотря на хорошую кредитную историю. В этом смысле банковские учреждения являются очень нерасторопными. Таким образом, в ситуации, когда необходимо оперативно получить доступ к относительно небольшим средствам микрофинансовые организации значительно лучше. Ведь малый бизнес, как говорится, ноги кормят и быстрота здесь крайне важна.

Подводя итог можно сделать вывод: Белорусский рынок микрофинансирования переживает сейчас не самый простой, но необходимый

для цивилизованного развития период. [5] До вступления в силу указа №325 находилось немало скептиков, полагавших, что нововведения, в частности запрет кредитования физлиц, убьет рынок. Однако вопреки негативным ожиданиям он преобразуется – количественно и качественно. Со временем, уверены эксперты, на нем будут работать серьезные игроки, готовые активно развиваться, предоставляя качественные финансовые услуги как малому и среднему бизнесу.

Литература

1. Где взять инвестиции для развития бизнеса: [Электронный ресурс]. URL <http://www.bezriska.biz>.
2. Национальный банк РБ: [Электронный ресурс]. URL: <http://www.nbrb.by>.
3. *Насова И.* Микрофинансирование - предпосылка развития малого бизнеса// Финансы. Учет. Аудит – 2011. – №1.– С. 17–19.
4. О привлечении и предоставлении займов, деятельности микрофинансовых организаций. Указ № 325 от 30 июня 2014 г.
5. *Овчян М. Р., Малафеев Ю. В.* Концепция развития микрофинансирования в РБ на 2010–2015 годы. 2009.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КАЧЕСТВА МЕНЕДЖЕРА IT КОМПАНИИ

В. А. Коваленко

Project Manager в IT компании – это важная роль в процессе создания программного проекта, за которую менеджер несет ответственность перед компанией, сотрудниками и клиентами. Чтобы понять на сколько она важна, давайте обратимся к определению программного проекта: программный проект – это уникальный набор скоординированных действий, имеющий начальную и конечную точки, направленный на получение определенного конечного результата в рамках ограничений времени, цены, качества и объема работ.

Так как же компании найти профессионального Project Manager?

Чтобы ответить на этот вопрос, давайте рассмотрим модель подбора персонала на эту должность в ЕРАМ.

Все начинается с отправки резюме. Если заявка заинтересовала компанию, то кандидату звонит HR специалист, чтобы уточнить детали резюме. После этого собеседование проводится уже в офисе компании. На нем, как правило, присутствуют технический специалист и менеджер проектов. Они задают вопросы об опыте работы, технических навыках, сильных и слабых сторонах, мотивации, карьерных и финансовых ожиданиях. Именно на этом этапе подбора персонала определяется с какими проектами кандидат сможет справляться лучше всего и с какой степенью загрузки и ответственности ему будет комфортно работать. Если